

# RIUM COMPANY INTRODUCTION

Business **Distributor** Partners

# PROFILE

## 대한민국 유통 평생 파트너사 주식회사 리움



- 창 사 2014.05
- 대 표 박 상 길 (Sang gil, Park)
- 사업자번호 128-87-09329
- 종 목 생활가전제품, 생활용품, 휴대폰악세서리
- 매 출 13억 ( 2022년 매출기준 )
- 직원수 2명
- 주 소 경기도 일산서구 가좌2로 20, B 101호,104호
- 연 락 처 (T) 070-8820-7780 / (F) 031-921-7780

# HISTORY

## 2022 ~

---

- 에코원 숯불 바비큐그릴 총판계약,국군복지단, 우체국선장물, 카카오선물하기, 동아제약, 지니웍스 폐쇄물 입점
- 글라스터 주방용품, 천연옷칠 제품, 네모 멀티탭, 리빙스타 주방용품 판매중
- 아이리버 블루투스 헤드폰, 이어폰 독모델 출시

## 2018~2021

---

- 제약사 폐쇄물 입점  
[동화약품, 아주약품, 동국제약(병원,약국)]
- 홈쇼핑 벤더 업체에 사은품 납품체결  
(우드브러쉬, 샴푸브러쉬,텀블러)
- 아이리버 배터리 독모델 계약 출시

## 2017

---

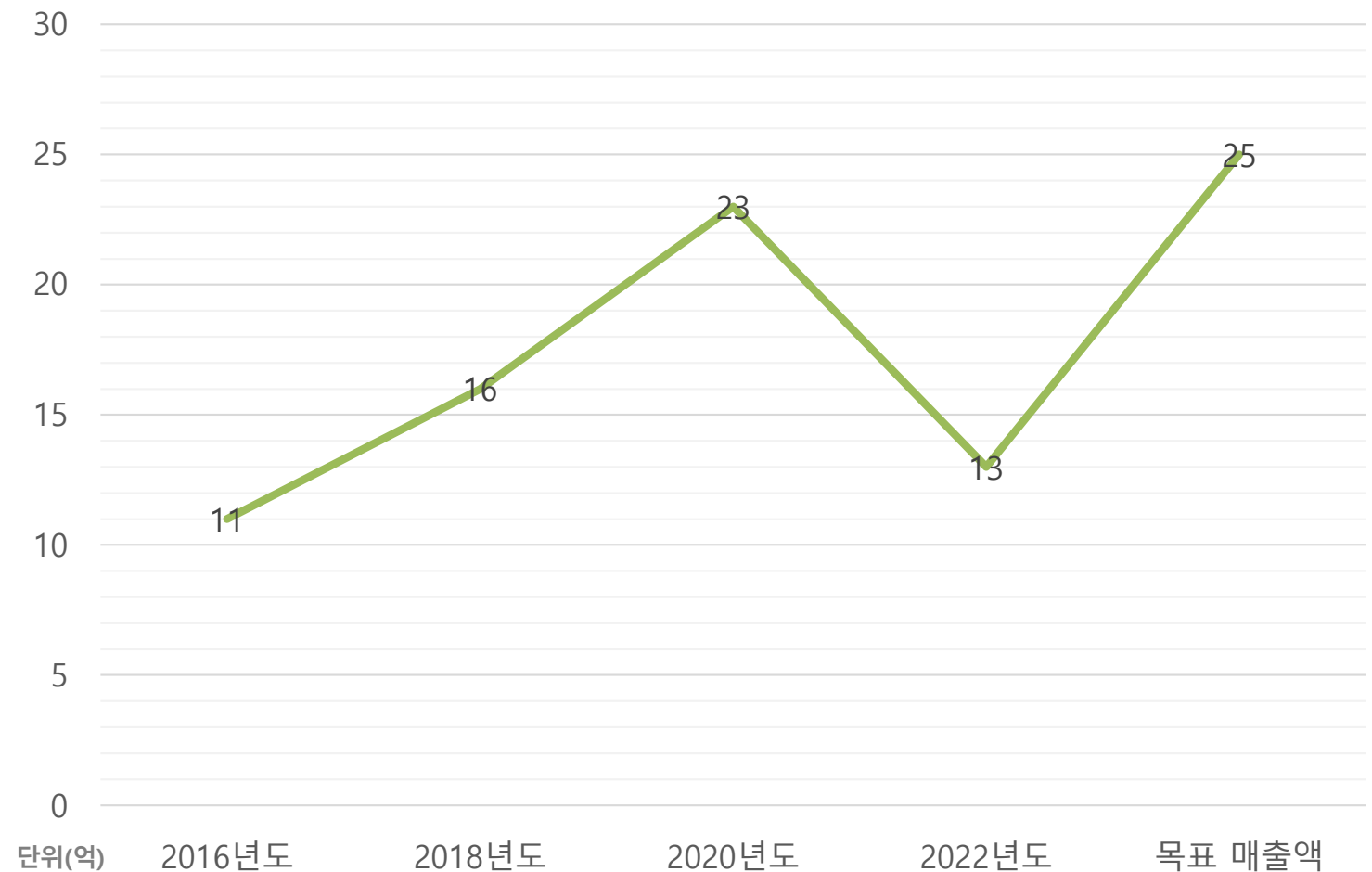
- 자사 브랜드 위자드 상품출시  
(이어폰, 블루투스 스피커, 셀카봉 등...)
- 세븐일레븐 위자드 이어폰 입점
- 꼬끼오 46개점 매장 입점
-

# SALES AMOUNT

## 매 출 액

- 2016년도 11억
- 2018년도 16억
- 2020년도 23억
- 2022년도 13억
- 목표 매출액 25억

## 매출액(단위:억)



# OFFLINE - 납품처 & 상품



## 사업분야 및 영역

- 하이마트, 롯데마트, 세븐일레븐, 꼬끼오, 영풍문고등

밴더업체와 상생 협력업체.

주품목 : 한일의료기, 탈모샴푸 CH6, 생활용품, 천연옷칠제품, 글라스터, 네모멀티탭, 블루투스제품, 보안기, 충전기 등

- 시즌 & 이슈상품 납품.

이슈상품 : 코로나관련(마스크,세정제등..)

여름 : 선풍기, 휴대용선풍기, 쿨패드, 방수팩 등

겨울 : 전기장판, 전기히터, USB가습기

명절 : 명절선물세트

- 폐쇄물 및 사은품 납품

대웅제약, 동화약품, 동아약품, 동국병원외  
우체국, 카카오표, 그외 오픈마켓

- 홈쇼핑 밴더사에 사은품 납품

# OFFLINE - 꼬끼오



## 오프라인 특정 매장 운영

- 꼬끼오 생활용품 및 소형가전 직밴더사
- 모바일 및 PC악세서리 코너 매장관리 및 운영
- 현재 45개점 매장 무인매장 운영
- 주 1회 방문을 통해, 판매회전률 및 시장동태 파악을 통한 최적의 아이템 DP진열진행 운영.
- 분기별 매장 리뉴얼 진행.
- 매장 담당자와 협의를 통한 행사매대 운영시행





# OFFLINE - 롯데마트



## 오프라인 특정 매장 운영

- 롯데마트 밴더사 지정, 대행 관리운영
- 모바일악세서리 코너 매장관리 및 운영
- 연수점 / 화정점 / 고양점 등 3개 매장운영 무인매장
- 주 1회 방문을 통해, 판매회전률 및 시장동태 파악을 통한 최적의 아이템 DP진열진행 운영.
- 분기별 매장 리뉴얼 진행.
- 매장 담당자와 협의를 통한 행사매대 운영시행

# LOTTE Mart

# ONLINE - 판촉 & 사판

## 제약사 & 홈쇼핑 협력 파트너사

- 대웅제약 및 대웅 자회사에 폐쇄물 및 판촉등 납품진행
- 동화약품, 아주약품, 동국제약(병원,약국) 폐쇄물 진행
- 홈쇼핑 벤더사에 판촉물 납품 진행(텀블러,우드브러쉬등..)





# MARKETING

- 다양한 경험으로 시장의 다변화에 적극 대처하여 차별화된 경쟁력을 확보 하고자 노력하고 있으며,  
최저의 가격으로 최고의 품질을 납품하고자 아이디어 상품 및 아이템 개발에 항시 노력중임
- 시즌 및 이슈 상품에 빠르게 대응 > 온라인 및 매장 매출 극대화
- 신상품 및 아이디어 상품을 국내외 포털사이트 및 SNS, 파워블로그 에서 수집, 고객의 NEED에 충족하여  
고객 감동 실현
- 고객이 요구하기 전에 한발 앞선 상품제공으로 구매욕구 충족
- 협력사와 원활한 소통으로 협력사에서 원하는 아이템을 보다 빠르게 대처
- 수년간의 유통 노하우로 수입채널의 다양화를 통해, 합리적인 가격, 좋은 품질의 아이템을 보다 빠르게 공급하여  
매출의 극대화를 도모함

# THANK YOU!

Business **Distributor** Partners

