Presentación EULA

Mario Sánchez Barroso

2º CFGS DAM

IES Profesor Juan Antonio Carrillo Salcedo

Índice

E	ULA (End-User License Agreement)	
	Nombre y tipo de licencia	3
	Características principales	3
	Ventajas	3
	Inconvenientes	
	Ejemplos de ERP/CRM que usan EULA	3
	Recomendación	
P	resentación	

EULA (End-User License Agreement)

Nombre y tipo de licencia

Nombre: End-User License Agreement (EULA)

Tipo: Licencia comercial propietaria

(No libre, restringe la copia, modificación y redistribución del software.)

Características principales

Es un contrato legal entre el desarrollador (o empresa) y el usuario final.

Define **cómo puede usarse el software**, cuántas instalaciones se permiten y qué está prohibido (por ejemplo, ingeniería inversa).

Normalmente se acepta al instalar o ejecutar el programa.

Protege los derechos de autor del fabricante y limita la responsabilidad del mismo.

Ventajas

Protege la propiedad intelectual del desarrollador.

Permite a la empresa controlar el **uso**, **distribución y soporte** del software.

Puede incluir garantías y soporte técnico oficial.

Inconvenientes

El usuario **no puede modificar ni redistribuir** el software.

Suele implicar costos de licencia o suscripción.

Falta de transparencia sobre el código fuente.

Ejemplos de ERP/CRM que usan EULA

SAP ERP (licencia comercial EULA de SAP SE)

Microsoft Dynamics 365

Oracle NetSuite

Salesforce CRM

Recomendación

Sería recomendable usar una **EULA** cuando una empresa desarrolla un software **comercial o propietario** y quiere **proteger su inversión**, evitando que terceros lo copien o modifiquen sin permiso.

Ideal para grandes soluciones empresariales (ERP/CRM) donde se requiere control total sobre el uso y soporte.

Presentación

https://view.genially.com/68f0a3d4ec8c2770bf18a28b/guide-eula-acuerdo-de-licencia-de-usuario-final