



SOLUCIONES INTELIGENTES

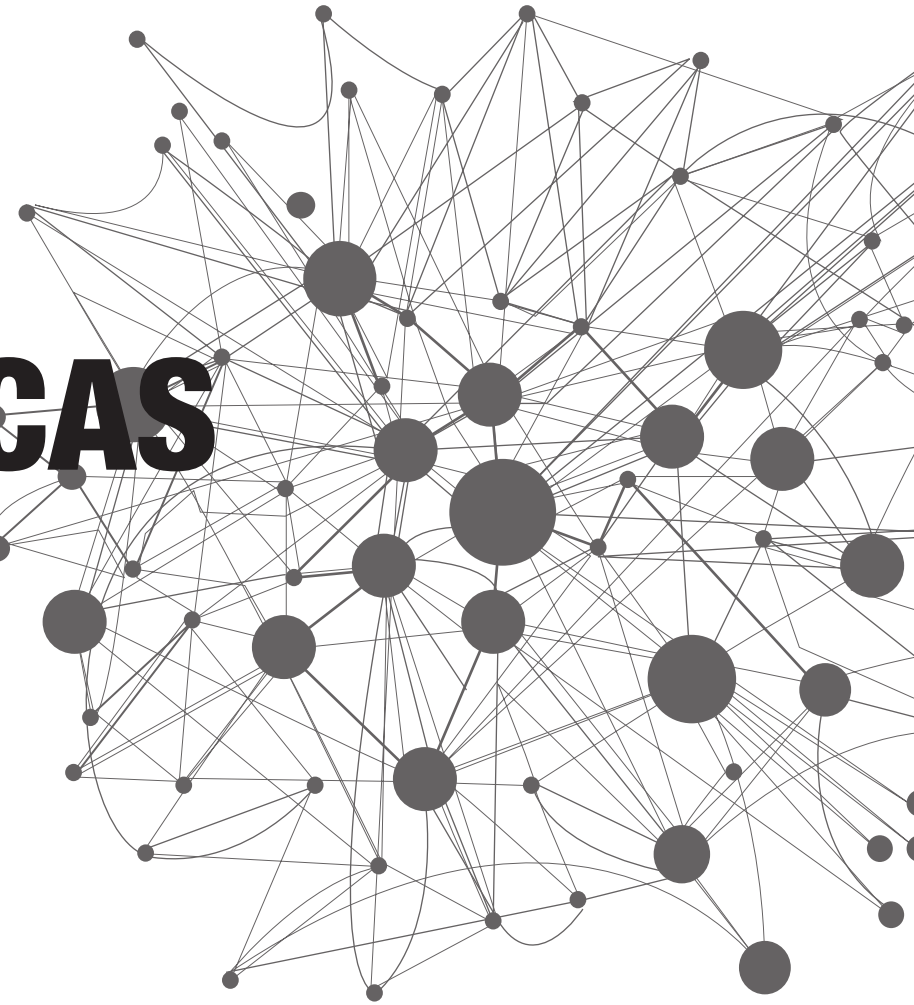
IT / UI / UX

# UN POCO DE JE SOLUTIONS

JE Solutions, es un grupo de talentosos especialistas IT y UI/UX, que se unen para crear algo nuevo todos los días en representación de una generación que siempre está buscando la oportunidad de crear cosas sorprendentes. Esto es lo que los motiva a innovar y transformar lo que se encuentra a su alrededor, utilizando toda su creatividad como el combustible que los impulsa día con día para poder trabajar hacia un futuro motivados por la pasión, el pensamiento original, el deseo de construir legado con orgullo.

# CARACTERÍSTICAS DEL PROYECTO

Requerimientos • Plataformas • Módulos • Funcionalidades • Diseño • y más



# CARACTERÍSTICAS DEL PROYECTO

## PLANTEAMIENTO DEL PROBLEMA

Actualmente la operación interna del hotel en el área las reservaciones de tour y traslados se maneja por medio de concierges quienes llenan cupones a mano para realizar la venta de los servicios, esto provoca que el área contable tenga que realizar doble trabajo al capturar en hojas de “Excel” la información de los cupones vendidos, para poder realizar la administración y cálculos necesarios. Este tipo de procedimiento eventualmente causa, pérdida o confusión en la información y representa un potencial riesgo para el extravío de cupones o error humano en el llenado o vaciado de la información, lo que dificulta un adecuado manejo de las ventas y administración de estos servicios.

## NUESTRA PROPUESTA

Desarrollar para el uso del hotel un CRM vía web de que eficiente la operación de tour, traslados y administración contable:

- Proporcionar a los concierges una plataforma con formularios de venta el que les permita un control adecuado de la información de venta y clientes.
- Disminuir el uso de papel como intermediario en la operación y evitar traspapelar o mal manejo en la información de venta.
- El area contable podrá consultar ¿Qué y Cuándo se vendió un servicio? así como registrar de forma correcta la administración, cálculos de las ventas y de comisiones generadas haciendo más eficiente el almacenamiento de la información.

# FUNCIONALIDADES

EL SISTEMA DEBE SER CAPAZ DE OFRECER LAS SIGUIENTES FUNCIONES.

## FRONT-END

- Manejo de login para el acceso
- Formulario de venta de Tour
- Formulario de venta de Traslado
- Perfil de Usuario
  - Reporte de ventas
  - Consulta de ventas
  - Información general de usuario
- Impresión de ticket de venta con información necesaria

## BASE DE DATOS

- Diseño, creación e implementación.

## DISEÑO RESPOSIVE FRONT Y BACK-END

- Diseño y desarrollo adaptable para dispositivos móviles.

## BACK END

- Manejo de login del acceso
- Catálogos
  - Tours
  - Traslados
  - Agencias
  - Propiedades
  - Proveedores
  - % de comisión
  - Áreas de trabajo
- Tours
  - Ventas generales
  - Consulta, modificación o eliminación de información
- Traslados
  - Ventas generales
  - Asignación de logística de traslados
  - Consulta, modificación o eliminación de información
- Comisiones
  - Reportes históricos
  - Reporte de Comisiones
  - Calculo de comisiones por usuarios.
- Reportes y graficas
  - Mensuales, Anuales, Proyecciones, etc.
- Usuarios
  - Creación y gestión de usuarios



# CARACTERÍSTICAS TÉCNICAS

Tecnologías empleadas para el desarrollo del proyecto.

Descripción	Tecnología a emplear
Leguaje de programación	PHP
Base de datos	Mysql
Servidor	Liquid Web
Diseño	UX/UI

# LOS BENEFICIOS

CRM para tours, traslados y área contable.

**Venta de tours y traslados:** Se hará más eficiente el servicio al cliente, la gestión de ventas y gestión de catálogos de servicios.

**Estadísticas:** Se podrá acceder a una vista con estadísticas de ventas de los tours y traslados vendidos así como de las comisiones a cobrar.

**Estadísticas de Productos:** totalmente efectivo a la hora de analizar que productos son los que más se venden y cuáles necesitan un empuje comercial.



# COSTO DE OPERACIÓN

Costos y tiempo que se requieren para el desarrollo del proyecto.

- Auditoría para requerimientos de procesos actuales del hotel en el área de tours, traslados y contable.
- Análisis de los requerimientos solicitados.
- Análisis y planeación para el desarrollo de módulos.
- Aprobación de módulos.
- Análisis de diseño UI/UX.
- Aprobación para UI (User interface).
- Desarrollo de proyecto.
- Implementación de desarrollo de proyecto.
- Fases de prueba.
- Liberación de proyecto en producción.
- 3 meses de garantía sobre el proyecto.



# COSTOS Y TIEMPOS

Cuanto costará y que tiempo requerirá el proyecto.

Proyecto	Costo	Tiempo
CRM para tours, traslados y área contable.	\$10,750 US	3 meses

- Los precios no incluyen IVA!
- La forma de pago es 50% de anticipo, 50% a la entrega!
- Los precios están en dolares!

# ENTREGABLES

Estipulamos que tipo de materail se entregará como resultado del proyecto.

- Liberación del sitema CRM en servidor de producción.
- Documentación del sistema.
- Garantía Posterior 3 meses sobre errores imputables a la programación!

# LÍMITES Y RESTRICCIONES

Que si y que no se puede hacer durante el desarrollo del proyecto.

- La presente propuesta no contempla la venta o renta de hardware o software que se utilice para el proyecto.
- EL cliente deberá proporcionar toda la información necesaria para llevar a cabo la planeación del proyecto.
- El cliente deberá proporcionar los contenidos necesarios a utilizarse en el proyecto.
- La presente propuesta no contempla funcionalidades distintas de las mencionadas.

# CONTACTO JE SOLUTIONS

Teléfono: 998 205 4673  
Correo: [info@je-solutions.com](mailto:info@je-solutions.com)  
Web: [www.je-solutions.com](http://www.je-solutions.com)

