Tell me about yourself

各位面試官好，很榮幸能參加貴公司的面試。我是王信閎，目前已任職於台新銀行交易處利率交易部利率衍生性商品組工作四年多。首先在自營交易的部分，我主要交易的產品為台灣政府公債以及美國國債期貨和美金IRS、另外從去年底也開始接觸到中國政策性金融債以及USDCNH的FX Swap。

此外，工作上也需要提供PM或是Sales一些幣別的Vanilla IRS的報價。並在團隊合作方面也表現出色，我擅於與各部門同事協調合作一起完成一些專案，例如LIBOR退場轉換的專案等等。作為一名具有四年經驗的利率交易員，我希望在貴公司能夠繼續發揮自己在利率交易方面的專業優勢，同時也不斷成長，為公司有所貢獻。

再次感謝您給我這次面試的機會，謝謝!

Good afternoon.

I’m really honored to participate in the interview. My name is Hsin-Hung Wang, and I have over four years of experience working in the Interest Rate Trading Division at Taishin Bank, focusing on interest rate derivatives. First, in proprietary trading, my primary trading products include Taiwanese government bonds, U.S. Treasury futures, and USD IRS. Moreover, since the end of last year, I have also started trading China Government bonds and USDCNH FX Swap.

Additionally, my work involves providing PMs or Sales with quotes for some currency Vanilla IRS. I also excel in teamwork, effectively collaborating with colleagues from different departments to complete various projects, such as the LIBOR transition project. As an interest rate trader with four years of experience, I hope to continue leveraging my expertise in interest rate trading at your company while constantly growing and contributing to the organization.

Once again, I sincerely appreciate the opportunity to interview with you today. Thank you!

Why financial industry?

Why us?

Why this position?

What are your strengths and weakness?

缺點：

請分享你失敗的經驗，或是任何受挫的事

Leadership

假設團隊中，同事擺明坐享其成，你要怎麼處理這個狀況？

你曾遇到最困難的事情是？又是如何克服？

說說你實習的內容

你在這實習中學到了什麼 有效溝通以及團隊合作的重要性

Q: What do you expect to gain from this position?

A: 了解各項新金融商品之發展趨勢及全球股匯市、財經動態，學習金融市場各項金融商品(如：外匯、利率、信用、股權)交易之設計、業務規劃及行銷推廣。並透過實務操作，迅速掌握瞬息萬變的金融市場，成為金融市場專業/管理人才。

Can you see yourself in the next 5 years?

Q: 有什麼問題想問的嗎?

A: 請問這個職位會遇到什麼挑戰呢？

A: 貴公司對這職位的期望與目標是什麼？

A: 請問您當初為何會想加入台新?

A: 請問貴公司對這職位有什麼培訓機制嗎?

A: 在這裡工作最吸引你的部分是什麼？

Being able to communicate effectively is important. Tell us about a time when you have persuaded someone who disagreed with you round to your way of thinking. How did you reach a resolution? (200 words max.)

我十分希望能從事這職位，但是以您專業的角度來看，我還需要加強哪部分的技能以符合公司對此工作的期望或是貴公司的企業文化。

最後一關 - 執行長關

一開始先英文自我介紹

1. 為什麼從龍頭壽險(國泰)調往銀行端，壽險跟銀行的差異在哪?

2. 對哪項金融衍生品最有興趣、哪個金融商品最有市場性、中美貿易戰對金融商品的影響以及客戶如何避險

3. 在實習中學到最多的是什麼

4. 在交換中學到最多的是什麼

5. 這學期在Practicum中是在做什麼專案、擔任什麼角色、最後有沒有如期完成

6. 為什麼選擇台新而不是其他家外商

6.