SVEUČILIŠTE U ZAGREBU FAKULTET ORGANIZACIJE I INFORMATIKE V A R A Ž D I N

Projekt iz kolegija Projektiranje informacijskih sustava

Pizzeria No1

SVEUČILIŠTE U ZAGREBU FAKULTET ORGANIZACIJE I INFORMATIKE V A R A Ž D I N

Tim: 20

Članovi: Adriana Gorupec, Marko Mišić, Filip Mjertan

Projekt iz kolegija Projektiranje informacijskih sustava

Pizzeria No1

Studij: Informacijski i poslovni sustavi

Kolegij: Projektiranje informacijskih sustava

Mentor: Darko Andročec, izv. prof. dr. sc.

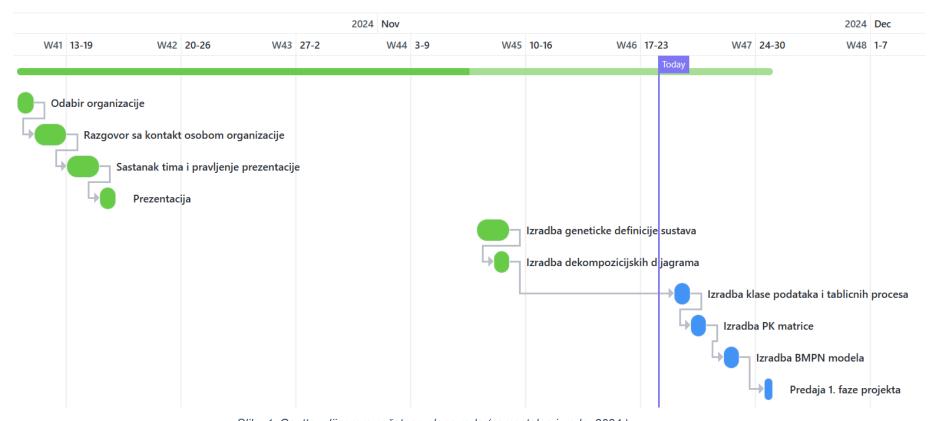
Varaždin, veljača 2025.

Sadržaj

1.	Po	očetni plan projekta	1
2.	Oj	pis poduzeća	3
2	.1	Platno poslovnog modela	4
3.	G	enetička definicija sustava	5
3	.1	Razina odlučivanja	5
3	.2	Razina upravljanja	6
3	.3	Operativna razina	6
3	.4	Smetnje	6
4.	De	ekompozicijski dijagram	7
4	.1	Dekompozicijski dijagram lokacija	8
4	.2	Dekompozicijski dijagram organizacijskih jedinica	9
4	.3	Dekompozicijski dijagram procesa	11
4	.4	Dekompozicijski dijagram problema	13
4	.5	Dekompozicijski dijagram ciljeva	15
5.	Po	opis procesa	17
6.	Po	ppis klasa	21
7.	PF	K matrica	25
8.	BI	PMN dijagram	28
9.	Za	avršni plan projekta	30
10.		Slučajevi korištenja za podsustav prodaja	31
1	0.1	Slučaj korištenja: Zaprimanje narudžbe	31
1	0.2	Slučaj korištenja: Priprema hrane	32
1	0.3	Slučaj korištenja: Posluga hrane	34
1	0.4	Slučaj korištenja: Dostava hrane	36
1	0.5	Slučaj korištenja: Skladištenje proizvoda	38
11.		ERA model	40
12.		Relacijska shema	41
13.		Aplikacija	42
Lite		tura	
P	rilo	ženi dokumenti	51
Pop	is s	lika	61

1. Početni plan projekta

Prvi korak je bio odabir same organizacije, a s obzirom da smo kao tim izrazito motivirani za rad, krenuli smo s projektom u najkraćem mogućem roku. Kolegica Adriana je predložila restoran u kojem je obavljala studentski rad, što je prihvaćeno od strane ostatka tima. Održali smo razgovor s vlasnicima restorana, gospođom i gospodinom Jandras. Nakon informacije da je dozvoljeno izlaganje već od 15.10. odlučili smo se sastati kako bi podijelili uloge i napravili prezentaciju o organizaciju koju smo predstavili već spomenutog datuma. Shvativši da neko vrijeme nismo imali rokove za predaju, obavili smo razgovore kako bi podijelili ideje o projektu te smo u tom periodu skupljali sve potrebne informacije. 8.11. smo se ponovno sastali kako bi započeli izradu prve faze projekta te smo u narednih nekoliko dana izradili genetičku definiciju sustava te dekompozicijski dijagram. Sav rad smo podijelili na način da svatko odradi jednak dio posla. Kolega Filip bio je zadužen za kreiranje naslovnih stranica, sadržaja, uređenja worda tokom cijelog projekta te izradu dekompozicijskog dijagrama. Kolega Marko bio je zadužen za izradu opisa početnog plana projekta i Ganttovog dijagrama te popisa klasa i procesa. Kolegica Adriana opisala je organizaciju te izradila genetičku definiciju sustava i BPMN model. Imajući na umu bliskost tima, bili smo spremni pomoći jedni drugima sa svim potencijalnim pitanjima. Nakon toga smo u razgovoru s gospođom Jandras dobili informacije kako ćemo sve potrebne dokumente dobiti u srijedu 20.11. pa smo odlučili sačekati kako bi efektivno završili prvu fazu projekta. Nakon zaprimljenih dokumenata, ponovno smo se sastali kako bi razmijenili informacije i ideje, te kako bi zajedno upotpunili PK matricu jer je njena izrada nešto kompliciranija od dosadašnjih. Prateći dosadašnji način rada, očekujemo da će projekt sigurno biti predan u zadanom roku, odnosno do 24.11.2024. Detaljan plan projekta se može vidjeti u slici 1. koja prikazuje Ganttov dijagram plana rada.



Slika 1. Ganttov dijagram početnog plana rada (samostalna izrada, 2024.)

2. Opis poduzeća

Pizzeria No1 je ugostiteljski objekt koji se nalazi u Zaprešiću na adresi Ulice bana Josipa Jelačića 43. Ova poznata zaprešićka pizzeria već godinama upotpunjava gastronomsku ponudu grada Zaprešića. 2006. godine obrt je preuzela obitelj Jandras koja je tada također bila vlasnik diskonta. Diskont i pizzeria su do 2019. godine poslovali kao jedna organizacija, no zajedničkim dogovorom Nenad Jandras je preuzeo pizzeriu, a njegov brat diskont. Na jelovniku se mogu pronaći razne pizze poput Margherite do modernih varijacija poput Vege pizze s povrćem, lososom.... Uz ukusne pizze, nude i razne salate, tjestenine i druge specijalitete s roštilja koji će vas oduševiti svojim okusima. Osim konzumacije hrane u restoranu, moguća je narudžba hrane putem web-stranice te dostava. U obrtu trenutno radi 4 pizza majstora, 6 kuhara, 7 konobara, 5 dostavljača te 3 studenta. Sve u svemu, Pizzeria No1 se nalazi u neposrednoj blizini Zagreba te je idealno mjesto za kraći predah u ugodnoj i mirnoj atmosferi.



Slika 2. Pizzeria No1

2.1 Platno poslovnog modela

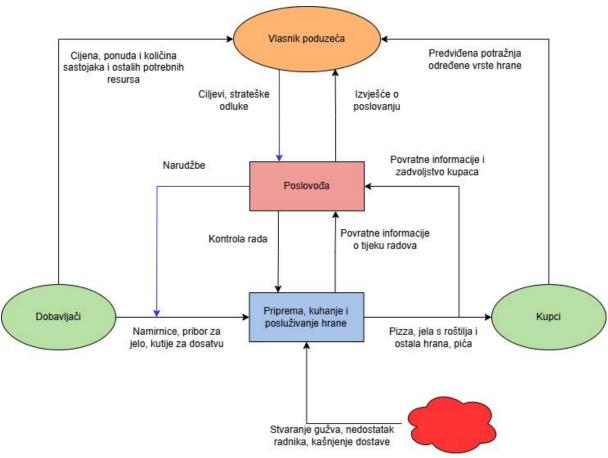
	Ključne aktivnosti	Vrijednost	Veza s	Segmenti
		propozicija	klijentima	klijenata
			Izravan kontakt	Ljudi iz
Pizzeria No1	Usluga i dostava	Kvalitetna, ukusna i	sa ljudima u	Zaprešića i
	hrane i pića	velika ponuda hrane	lokalu te putem	okolice
			online stranice	
Ključni resursi i	Kanali	Struktura troškova	Izvori prihoda	Ključni partneri
materijali				
	Web stranica koja			
Kvalitetne	nudi mogućnost	Nabava namirnica,	Usluživanje	Diskont Jandras
namirnice,	naručivanja (vidljiv	pića, posuđa, kutija	hrane i pića u	AS Jakin
pouzdano i	cijeli jelovnik),	za dostavu, plaće	restoranu te	Bermes
organizirano osoblje,	Facebook stranica s	radnicima,održavanje	dostava	Sako
kvalitetan pribor za	novostima o	auta(servis i gorivo)		
jelo i dostavu	restoranu, telefonska			
	linija			

Tablica 1. Platno poslovnog modela

U prikazu poslovnog modela obrta za ugostiteljstvo Pizzeria No1 jasno su izražene sve ključne komponente koje ulaze u poslovanje organizacije kao što su glavni troškovi i izvori prihoda, poslovni partneri, kanali pomoću kojih obrt komunicira s kupcima i mnogi drugi.

3. Genetička definicija sustava

Genetička definicija sustava predstavlja detaljan prikaz unutarnje organizacije poduzeća, uključujući procese, razine poslovanja i interakcije s vanjskim okruženjem. On obuhvaća tri osnovne razine poslovanja: razinu odlučivanja, razinu upravljanja i operativnu razinu.



Slika 3. Genetička definicija sustava

3.1 Razina odlučivanja

Na ovoj razini donose se strateške odluke koje oblikuju smjer poslovanja pizzerije. Uz vlasnika, izrazito je bitna poslovođa, odnosno njegova žena koja sve ideje i mogućnosti predlaže njemu. U našem slučaju, vlasnik odabire jelovnik, politiku cijena, marketinške strategije, izbor dobavljača i određivanje poslovnih ciljeva jer krajnju odgovornost za poslovne odluke ima on.

3.2 Razina upravljanja

Poslovođa svakodnevno koordinira aktivnosti pizzerije, upravlja zaposlenicima, resursima i poslovnim procesima. U pizzeriji, ona je odgovorna za organiziranje radnog vremena, praćenje zaliha, optimizaciju rada kuhinje, koordinaciju s konobarima i održavanje kvalitete usluge.

3.3 Operativna razina

Ovo je najniža razina koja se odnosi na najjednostavnije zadatke i procese. U pizzeriji bi to uključivalo pripremu jela, posluživanje gostiju, čišćenje i održavanje prostora te sve ostale operacije koje čine osnovne funkcije restorana. Svi radnici kao što su kuhari, konobari i dostavljači odgovorni su za izvršenje operativnih zadataka na ovoj razini.

3.4 Smetnje

U pizzeriji se mogu pojaviti različite vrste smetnji u poslovanju, kako unutar samog poslovnog procesa, tako i u interakciji s kupcima i vanjskim čimbenicima. Smetnje mogu utjecati na kvalitetu usluge, zadovoljstvo kupaca i efikasnost poslovanja. Jedna od najvećih smetnji je gužva koja utječe na više toga. Povećan broj gostiju u pizzeriji dovodi do teže organizacije kuhinje što utječe na nezadovoljstvo kupaca radi predugog čekanja hrane u objektu te prilikom dostave. Dostavljači zaprimaju previše narudžbi i često se zna dogoditi da naručena hrana stigne hladna do korisnika usluge. Još jedan od značajnijih problema, koji je trajno prisutan, je premali broj zaposlenika. Manjak radne snage dovodi do izmorenosti zaposlenika te narušene kvalitete hrane i efikasnosti usluga.

4. Dekompozicijski dijagram

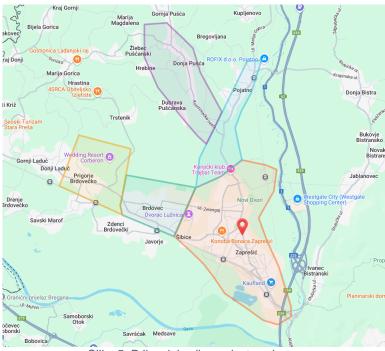
Dekompozicijski dijagram je vizualni prikaz sustava koji razlaže složeni sustav ili proces na njegove manje, lako razumljive komponente. Ovaj pristup pomaže u analizi, dizajnu i razumijevanju sustava kroz hijerarhijski prikaz, omogućavajući jasniji uvid u njegovu strukturu. Svaki sloj hijerarhije razdvaja sustav na manje podsustave ili funkcionalne dijelove, koji mogu biti analizirani i optimizirani pojedinačno. Korištenje dekompozicijskih dijagrama također olakšava komunikaciju među timovima i pomaže u određivanju odgovornosti za specifične dijelove sustava. Primjenjuje se u različitim područjima, poput razvoja softvera, inženjeringa, upravljanja projektima i poslovnih procesa, gdje složenost sustava zahtijeva strukturirani pristup. Pomoću dekompozicijskih dijagrama na primjeru pizzerije prikazat ćemo i objasniti: dekompozicijski dijagram lokacija, dekompozicijski dijagram organizacijskih jedinica, dekompozicijski dijagram procesa, dekompozicijski dijagram problema dekompozicijski dijagram ciljeva.

4.1 Dekompozicijski dijagram lokacija



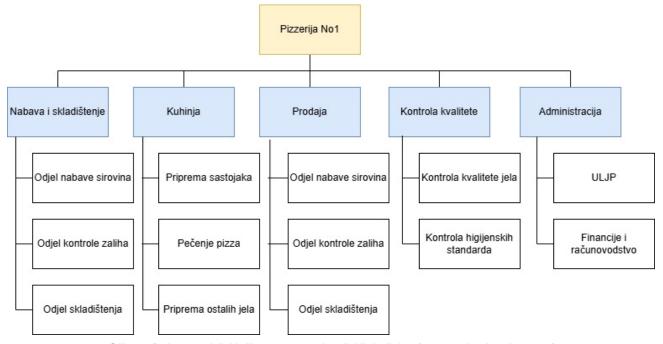
Slika 4. Prikaz lokacije Pizzerija No1

Cijeli proces djelatnosti kojom se bavi Pizzerija No1 odvija se na jednoj lokaciji, na adresi Ulica bana Josipa Jelačića 43, 10290, Zaprešić pri čemu je dostava na raspolaganju okolnim mjestima, ali sama proizvodnja se odvija na samo jednoj lokaciji.



Slika 5. Prikaz lokacija za dostavu hrane

4.2 Dekompozicijski dijagram organizacijskih jedinica



Slika 6. Dekompozicijski dijagram organizacijskih jedinica (samostalna izrada, 2024)

Organizacijska struktura Pizzerije No1 u Zaprešiću jasno definira ključne odjele i njihove funkcije, čime omogućuje učinkovito upravljanje svim aspektima poslovanja. Struktura je podijeljena u pet glavnih odjela, a svaki od njih ima svoje specifične zadatke i odgovornosti.

Odjel nabave i skladištenja odgovoran je za osiguranje i upravljanje sirovinama potrebnim za rad pizzerije. Unutar ovog odjela nalazi se odjel nabave sirovina, koji je zadužen za nabavu svih potrebnih sastojaka. Također, odjel kontrole zaliha brine se o tome da se osigura kvaliteta i ispravnost materijala, dok odjel skladištenja upravlja organizacijom i skladištenjem sirovina kako bi se optimiziralo poslovanje.

Kuhinja je srž operativnog dijela pizzerije i zadužena je za pripremu hrane. Ovaj odjel uključuje pripremu sastojaka, gdje se obrađuju i pripremaju sirovine za daljnju proizvodnju. Proces pečenja pizza predstavlja ključni dio proizvodnje, dok se priprema ostalih jela odnosi na dodatne kulinarske proizvode koji se nalaze na jelovniku.

Odjel prodaje fokusira se na interakciju s kupcima i podršku prodajnim aktivnostima. Ovaj odjel koordinira nabavu sirovina specifičnih za prodajne aktivnosti, prati raspoloživost proizvoda kroz kontrolu zaliha i pruža logističku podršku kroz skladištenje proizvoda spremnih za prodaju.

Kontrola kvalitete ima ključnu ulogu u osiguravanju visokih standarda u svim aspektima poslovanja pizzerije. U ovom odjelu kontrola kvalitete jela osigurava da su pripremljeni obroci uvijek vrhunske kvalitete, dok kontrola higijenskih standarda osigurava održavanje svih higijenskih uvjeta u poslovnom prostoru.

Administracija upravlja poslovnim i administrativnim procesima pizzerije. Unutar ovog odjela, upravljanje ljudskim potencijalima brine se o zaposlenicima, uključujući zapošljavanje, obuku i razvoj kadrova, dok se financijski i računovodstveni poslovi vode kroz financije i računovodstvo.

Ova detaljno razrađena struktura omogućuje jasno definiranje odgovornosti, olakšava komunikaciju među odjelima i doprinosi učinkovitoj organizaciji poslovanja Pizzerije No1 u Zaprešiću.

4.3 Dekompozicijski dijagram procesa



Slika 7. Dekompozicijski dijagram procesa (samostalna izrada, 2024.)

Ovaj dekompozicijski dijagram prikazuje cjelokupno upravljanje procesima u poslovanju koje se odnosi na pravljenje pizze i sve povezane aktivnosti. Na vrhu dijagrama nalazi se glavni proces, koji se grana na nekoliko ključnih podsustava, od kojih svaki pokriva specifičan aspekt poslovanja.

Podsustav Nabava fokusiran je na osiguranje potrebnih materijala za proizvodnju. Procesi uključuju "Odabrati potrebne proizvode", pri čemu se identificiraju materijali potrebni za rad, te "Potpisati ugovor s dobavljačem", kojim se formalizira suradnja s dobavljačima. Ovi procesi osiguravaju da potrebni resursi budu dostupni u pravo vrijeme i uz optimalne uvjete.

Skladište kao podsustav osigurava pravilno upravljanje zalihama. Proces "Popisati stanje robe u skladištu" prati stanje materijala i gotove robe, dok "Voditi evidenciju o preuzetim proizvodima" evidentira sve prijeme i isporuke u skladištu. Ovo omogućuje učinkovito praćenje i smanjuje rizik od prekida u opskrbi.

Administracija se fokusira na unutarnju organizaciju poslovanja. Proces "Organizirati smjene radnika" osigurava optimalno korištenje ljudskih resursa, dok "Upravljati troškovima" i "Brinuti o pravnoj dokumentaciji" osiguravaju financijsku i pravnu stabilnost poslovanja. Administrativni procesi omogućuju transparentnost i kontrolu nad ključnim operacijama.

Podsustav Kuhinjski poslovi pokriva sve aktivnosti vezane uz pripremu hrane. Proces "Postaviti jasne uloge" definira odgovornosti unutar tima, dok "Osigurati potrebne sastojke" i "Pripraviti hranu" osiguravaju dosljednu kvalitetu pripreme jela. Ovaj

podsustav je ključan za zadovoljenje visokih standarda kvalitete proizvoda.

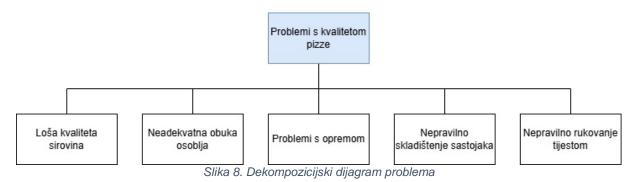
U Posluživanju hrane, naglasak je na interakciji s gostima. Proces "Osigurati preglednost ponude hrane" osigurava jasno predstavljanje jelovnika, dok "Preuzeti narudžbu gosta" i "Upravljati rezervacijama" osiguravaju kvalitetnu uslugu i zadovoljstvo klijenata. Ovaj podsustav je usmjeren na stvaranje pozitivnog korisničkog iskustva.

Dostava kao podsustav brine o pravovremenoj isporuci narudžbi. Proces "Održavati sustav za narudžbe" osigurava tehničku podršku za naručivanje, dok "Zaposliti kvalitetne dostavljače" i "Ispisati račun za dostavu" osiguravaju točnost i kvalitetu dostavne usluge. Ovaj podsustav ključan je za ispunjenje očekivanja kupaca koji koriste uslugu dostave.

Na kraju, Higijena osigurava održavanje visokih standarda čistoće i sigurnosti. Proces "Održati čistoću restorana" fokusira se na higijenu prostora, dok "Održavati aparate za pripremu hrane i pića" osigurava ispravnost opreme i alata. Ovi procesi ključni su za očuvanje zdravlja kupaca i održavanje dobrog ugleda poslovanja.

Sveukupno, dijagram jasno prikazuje kako su različiti podsustavi i procesi međusobno povezani, omogućujući učinkovito i organizirano poslovanje pizzerije.

4.4 Dekompozicijski dijagram problema



Problemi s kvalitetom pizze može se detaljno analizirati kroz nekoliko ključnih područja koja utječu na krajnju kvalitetu proizvoda. Svaki od tih problema zahtijeva detaljno razumijevanje uzroka i potencijalnih rješenja.

Jedan od glavnih uzroka je loša kvaliteta sirovina. To se događa kada se koriste nekvalitetni sastojci radi smanjenja troškova, što utječe na okus i teksturu pizze. Dobavljači ponekad ne isporučuju svježe proizvode, što dodatno narušava kvalitetu. Uz to, nedostatak rigorozne kontrole kvalitete pri prijemu sirovina može dovesti do korištenja neodgovarajućih sastojaka. Nepravilno skladištenje, poput čuvanja na pogrešnim temperaturama, također uzrokuje kvarenje i gubitak kvalitete sastojaka.

Neadekvatna obuka osoblja još je jedan značajan uzrok problema. Kuhari koji nisu dovoljno obučeni mogu pripremati tijesto ili sastavljati pizze na neodgovarajući način, što utječe na konzistenciju i izgled gotovog proizvoda. Nedostatak treninga za pravilnu upotrebu opreme, poput pećnica, može dovesti do problema s pečenjem. Ako osoblje ne slijedi standardne recepture ili se suočava s prekomjernim brojem narudžbi, kvaliteta može znatno opasti.

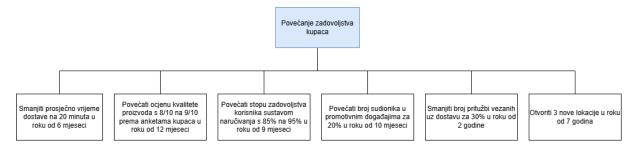
Problemi s kvalitetom često su posljedica i neispravne ili neodgovarajuće opreme. Pećnice koje ne rade ispravno mogu uzrokovati neravnomjerno pečenje, dok nedovoljna količina opreme, poput kalupa ili posuda, može usporiti proces proizvodnje. Kvarovi na opremi, kao i nedostatak redovitog održavanja, dodatno ugrožavaju kvalitetu.

Nepravilno skladištenje sastojaka također značajno doprinosi problemima. Ako se sastojci čuvaju na neodgovarajućim temperaturama, mogu se brzo pokvariti. Korištenje sastojaka kojima je istekao rok trajanja ili kontaminacija zbog nepravilnog skladištenja dodatno ugrožavaju sigurnost i kvalitetu pizze. Nedostatak prostora za organizaciju zaliha otežava održavanje reda i svježine sastojaka.

Napokon, nepravilno rukovanje pizzama tijekom pripreme još je jedan važan uzrok problema. Ako tijesto nije pravilno pripremljeno, to može rezultirati neodgovarajućom teksturom ili oblikom. Ravnomjerno raspoređivanje umaka i sastojaka ključ je za okus i izgled pizze, a propusti u ovom koraku značajno utječu na krajnji rezultat. Također, pizza koja se predugo ili nedovoljno peče neće zadovoljiti standarde kvalitete, dok loša prezentacija gotovog proizvoda ostavlja loš dojam na kupce.

Sve ove komponente jasno pokazuju kako problemi s kvalitetom pizze mogu nastati na različitim razinama procesa. Temeljita analiza i rješavanje svakog uzroka mogu značajno unaprijediti kvalitetu proizvoda i zadovoljstvo kupaca.

4.5 Dekompozicijski dijagram ciljeva



Slika 9. Dekompozicijski dijagram ciljeva

Povećanje zadovoljstva kupaca ključni je cilj svake uspješne organizacije, a njegovo ostvarenje zahtijeva detaljno planiranje i implementaciju jasno definiranih mjera. Dijagram ciljeva koji razrađuje ovaj proces usmjeren je na nekoliko glavnih područja, od brzine dostave i kvalitete proizvoda, do korisničkog iskustva, angažmana kupaca, kvalitete dostave i povećanja dostupnosti. Svaki od ovih elemenata kvantificiran je mjerljivim ciljevima, čime se omogućuje praćenje napretka i prilagodba strategija kako bi se zadovoljili očekivanja i potrebe kupaca.

Prvi aspekt na kojemu se radi je poboljšanje brzine dostave. Cilj je smanjiti prosječno vrijeme dostave s trenutnih 30 minuta na 20 minuta u roku od šest mjeseci. Da bi se to postiglo, koriste se softverski alati za optimizaciju ruta dostave, povećava se broj dostavljača i uvode se inovativne metode poput električnih bicikala. Redovita analiza vremena dostave omogućuje prepoznavanje i uklanjanje uskih grla u procesu, čime se osigurava brža i učinkovitija dostava.

Unapređenje kvalitete proizvoda drugo je ključno područje, a cilj je povećati ocjenu kvalitete proizvoda s trenutnih 8 na 9 prema anketama kupaca unutar dvanaest mjeseci. Standardizacija recepata igra ključnu ulogu u osiguravanju dosljedne kvalitete i okusa, dok se redovitim kontrolama sirovina jamči svježina i kvaliteta sastojaka. Prilagodba jelovnika temeljem povratnih informacija kupaca te uvođenje novih okusa kroz promotivne kampanje dodatno doprinosi povećanju zadovoljstva.

Unapređenje korisničkog iskustva također je od presudne važnosti. Cilj je povećati stopu zadovoljstva korisnika sustavom naručivanja s 85% na 95% u roku od devet mjeseci. Uvođenje intuitivnijeg sustava za online naručivanje pojednostavljuje proces kupnje, dok redovita komunikacija putem društvenih mreža jača povezanost s kupcima.

Programi vjernosti koji nagrađuju stalne kupce dodatno motiviraju korisnike, dok transparentne informacije o proizvodima, poput sastojaka i alergena, povećavaju povjerenje.

Povećanje angažmana kupaca još je jedan važan korak prema jačanju odnosa s njima. Organizacija promotivnih događaja, poput degustacija i predstavljanja novih proizvoda, ima cilj povećati broj sudionika za 20% u roku od deset mjeseci. Povratne informacije prikupljaju se putem anketa i online recenzija, dok se personalizirane ponude temelje na povijesti kupovine. Angažman kupaca dodatno se potiče uključivanjem u donošenje odluka, primjerice glasovanjem za nove proizvode, čime se stvara osjećaj zajedništva i važnosti.

Poboljšanje kvalitete dostave usmjereno je na smanjenje broja pritužbi vezanih uz dostavu za 30% u roku od dvije godine. To se postiže uvođenjem otpornijih pakiranja kako bi se proizvodi isporučivali u savršenom stanju, te obukom dostavljača o pravilnom rukovanju hranom. Implementacija tehnologija za praćenje narudžbi u stvarnom vremenu dodatno olakšava praćenje narudžbi i povećava zadovoljstvo kupaca. Na kraju, povećanje dostupnosti igra ključnu ulogu u povećanju zadovoljstva kupaca. Cilj je otvoriti tri nove lokacije u roku od sedam godina. Opcije preuzimanja narudžbi u restoranu omogućuju kraće vrijeme čekanja, dok prilagodba jelovnika kako bi uključivao opcije za posebne dijete, poput bezglutenskih ili veganskih proizvoda, proširuje bazu zadovoljnih kupaca.

Sve ove strategije zajedno čine cjelovit i strukturiran pristup povećanju zadovoljstva kupaca. Kvantificiranje ciljeva omogućuje praćenje uspješnosti svake mjere i olakšava donošenje odluka o daljnjim poboljšanjima. Na ovaj način osigurava se ne samo kvalitetan proizvod, već i vrhunsko korisničko iskustvo koje gradi lojalnost i povjerenje kupaca.

5. Popis procesa

	POPIS PROC	ESA
	NAZIV PROCESA	OPIS PROCESA
NABAVA	Odabrati potrebne proizvode	Prepoznavanje dobavljača koji će isporučiti robu s optimalnim odnosom cijene i kvalitete.
		Važno je analizirati koji od proizvoda su potrebni za optimalan rad restorana
	Potpisati ugovor s odabranim dobavljačem	Potpisivanje ugovora nakon niza pregovora i razmišljanja o potencijalnom dobavljaču.
		Pregovori podrazumijevaju jasno određen način isplate te način isporuke robe. Također, poželjno je postaviti dobre odnose s dobavljačem u svrhu potencijalnih olakšica prilikom potpisivanja novog ugovora
SKLADIŠTENJE	Popisati stanje robe u skladištu	Redovitim pisanjem stanja u skladištu se izbjegava situacija u kojoj nekog od pića ili drugih proizvoda nedostaje u restoranu. Takvim načinom rada poslodavac može uvidjeti koji od proizvoda mu daje više profita kako bi se mogao fokusirati na češću narudžbu tog proizvoda.
	Voditi evidenciju o preuzetim proizvodima	Redovitom provjerom roka trajanja, kvalitete i estetskog izgleda proizvoda izbjegavaju se neugodnim razgovori s nezadovoljnim gostima. Rok trajanja ima veliku ulogu, s obzirom da je vlasnik dužan riješiti se svakog proizvoda kojem je istekao rok trajanja.

ADMINISTRACIJA	Organizirati smjene radnika	Pravljenje rasporeda koji će omogućiti što
		kvalitetniji rad radnicima.
		U razgovoru sa zaposlenicima, može se postaviti
		raspored koji će odgovarati većini čime se
		svakako povisiti efektivnost na radnom mjestu.
		Iznimno je važno dodijeliti svakom radniku
		slobodan dan kako bi se odmorio i obavio svoje
		osobne obveze.
	Upravljati troškove	Osiguranje redovite isplate plaća, plaćanja
	opiu gun nesne e	računa i ostalih troškova.
		Tacana Tacana Tacana Ta
		Vrlo je važno isplaćivati plaće svojim radnicima
		bez kašnjenja, ali isto tako, kako bi se izbjegle
		kazne, potrebno je na vrijeme platiti sve ostale
		troškove restorana.
	Brinuti o pravnoj dokumentaciji	Potrebno je posjedovati te pohraniti valjanu
		dokumentaciju u slučaju nenajavljenog pregleda
		neke od inspekcijskih službi čime se izbjegavaju
		nepotrebni troškovi u vidu kazni
KUHINJSKI POSLOVI	Postaviti jasne uloge	Određivanje uloga za svakog radnika kako bi se
		točno znalo tko je zadužen za koji dio rada.
		Dobra organizacija je pola posla, važno je
		postaviti dovoljan broj radnika na svako mjesto
		čime se minimizira svako čekanje i postiže brža i
		kvalitetnija priprema hrane
	Osigurati potrebne sastojke	Potrebno je svakoga dana osigurati dovoljnu
		količinu kvalitetnih sastojaka kako bi se
		poboljšao ukus samih jela. Također, neophodno
		je provjeravanje rok valjanosti sastojaka zbog
		okusa hrane i zdravlja klijenata.
		J J

vrhunskim šefovima, edukacijama te radnim iskustvom potrebno je stvoriti atmosferu u kojoj je visoki cilj osigurati najukusniju hranu na tržištu. POSLUŽIVANJE HRANE Osigurati preglednost ponude hrane Preuzeti narudžbu gosta Preuzeti narudžbu gosta Vrlo je važno zaposliti sposobne i šarmantne konobare. Kvalitetan konobar je u stanju popraviti raspoloženje svakog gosta i uvjeriti ga na ponovni dolazak u restoran. Točnost, urednost, preciznost i brzina su odlike koje krase svakog odličnog konobara. Upravljati rezervacijama Upravljati rezervacijama Stvaranje sistema kojim se nikada neće zaboraviti nečija rezervacija te će se osigurati točnost prilikom preuzimanja rezervacije. Postavljanje jasnih uvjeta za rezervaciju je odličan način stvaranja zarade za restoran. DOSTAVA Održavati sustav za narudžbu Restoran posjeduje naručivanje putem webstranice. Pravilan rad stranice uz prikladan UI će sigurno privući klijente, osobito je važno napraviti narudžbu što jednostavnijom uz malo koraka. Zaposliti kvalitetne dostavljače Svaka dostava bi se trebala odviti u što bržem		Pripraviti hranu	Istraživanjem i redovitim razgovorima s
iskustvom potrebno je stvoriti atmosferu u kojoj je visoki cilj osigurati najukusniju hranu na tržištu. POSLUŽIVANJE HRANE Osigurati preglednost ponude hrane Osigurati preglednost ponude hrane Preuzeti narudžbu gosta Preuzeti narudžbu gosta Preuzeti narudžbu gosta Vrlo je važno zaposliti sposobne i šarmantne konobare. Kvalitetan konobar je u stanju popraviti raspoloženje svakog gosta i uvjeriti ga na ponovni dolazak u restoran. Točnost, urednost, preciznost i brzina su odlike koje krase svakog odličnog konobara. Upravljati rezervacijama Stvaranje sistema kojim se nikada neće zaboraviti nečija rezervacija te će se osigurati točnost prilikom preuzimanja rezervacije. Postavljanje jasnih uvjeta za rezervaciju je odličan način stvaranja zarade za restoran. Restoran posjeduje naručivanje putem webstranice. Pravilan rad stranice uz prikladan UI će sigurno privući klijente, osobito je važno napraviti narudžbu što jednostavnijom uz malo koraka.			
POSLUŽIVANJE HRANE Osigurati preglednost ponude hrane Osigurati preglednost ponude hrane Preuzeti narudžbu gosta Preuzeti narudžbu gosta Ovlo je važno zaposliti sposobne i šarmantne konobare. Kvalitetan konobar je u stanju popraviti raspoloženje svakog gosta i uvjeriti ga na ponovni dolazak u restoran. Točnost, urednost, preciznost i brzina su odlike koje krase svakog odličnog konobara. Upravljati rezervacijama Stvaranje sistema kojim se nikada neće zaboraviti nečija rezervacija te će se osigurati točnost prilikom preuzimanja rezervacije. Postavljanje jasnih uvjeta za rezervaciju je odličan način stvaranja zarade za restoran. Restoran posjeduje naručivanje putem web- stranice. Pravilan rad stranice uz prikladan UI će sigurno privući klijente, osobito je važno napraviti narudžbu što jednostavnijom uz malo koraka.			iskustvom potrebno je stvoriti atmosferu u kojoj
POSLUŽIVANJE HRANE Osigurati preglednost ponude hrane Osigurati preglednost ponude hrane Preuzeti narudžbu gosta Preuzeti narudžbu gosta Ovlo je važno zaposliti sposobne i šarmantne konobare. Kvalitetan konobar je u stanju popraviti raspoloženje svakog gosta i uvjeriti ga na ponovni dolazak u restoran. Točnost, urednost, preciznost i brzina su odlike koje krase svakog odličnog konobara. Upravljati rezervacijama Stvaranje sistema kojim se nikada neće zaboraviti nečija rezervacija te će se osigurati točnost prilikom preuzimanja rezervacije. Postavljanje jasnih uvjeta za rezervaciju je odličan način stvaranja zarade za restoran. Restoran posjeduje naručivanje putem web- stranice. Pravilan rad stranice uz prikladan UI će sigurno privući klijente, osobito je važno napraviti narudžbu što jednostavnijom uz malo koraka.			
hrane mogućnosti narudžbe. Detalji svakog jela i pića su izrazito poželjni jer olakšavaju odabir za svakog gosta Preuzeti narudžbu gosta Vrlo je važno zaposliti sposobne i šarmantne konobare. Kvalitetan konobar je u stanju popraviti raspoloženje svakog gosta i uvjeriti ga na ponovni dolazak u restoran. Točnost, urednost, preciznost i brzina su odlike koje krase svakog odličnog konobara. Upravljati rezervacijama Stvaranje sistema kojim se nikada neće zaboraviti nečija rezervacija te će se osigurati točnost prilikom preuzimanja rezervacije. Postavljanje jasnih uvjeta za rezervaciju je odličan način stvaranja zarade za restoran. DOSTAVA Održavati sustav za narudžbu Restoran posjeduje naručivanje putem webstranice. Pravilan rad stranice uz prikladan UI će sigurno privući klijente, osobito je važno napraviti narudžbu što jednostavnijom uz malo koraka.			
su izrazito poželjni jer olakšavaju odabir za svakog gosta Preuzeti narudžbu gosta Vrlo je važno zaposliti sposobne i šarmantne konobare. Kvalitetan konobar je u stanju popraviti raspoloženje svakog gosta i uvjeriti ga na ponovni dolazak u restoran. Točnost, urednost, preciznost i brzina su odlike koje krase svakog odličnog konobara. Upravljati rezervacijama Stvaranje sistema kojim se nikada neće zaboraviti nečija rezervacija te će se osigurati točnost prilikom preuzimanja rezervacije. Postavljanje jasnih uvjeta za rezervaciju je odličan način stvaranja zarade za restoran. DOSTAVA Održavati sustav za narudžbu Restoran posjeduje naručivanje putem webstranice. Pravilan rad stranice uz prikladan UI će sigurno privući klijente, osobito je važno napraviti narudžbu što jednostavnijom uz malo koraka.	POSLUŽIVANJE HRANE	Osigurati preglednost ponude	Važno je da svaki gost ima jasan uvid u
su izrazito poželjni jer olakšavaju odabir za svakog gosta Preuzeti narudžbu gosta Vrlo je važno zaposliti sposobne i šarmantne konobare. Kvalitetan konobar je u stanju popraviti raspoloženje svakog gosta i uvjeriti ga na ponovni dolazak u restoran. Točnost, urednost, preciznost i brzina su odlike koje krase svakog odličnog konobara. Upravljati rezervacijama Stvaranje sistema kojim se nikada neće zaboraviti nečija rezervacija te će se osigurati točnost prilikom preuzimanja rezervacije. Postavljanje jasnih uvjeta za rezervaciju je odličan način stvaranja zarade za restoran. DOSTAVA Održavati sustav za narudžbu Restoran posjeduje naručivanje putem webstranice. Pravilan rad stranice uz prikladan UI će sigurno privući klijente, osobito je važno napraviti narudžbu što jednostavnijom uz malo koraka.		hrane	
svakog gosta Preuzeti narudžbu gosta Vrlo je važno zaposliti sposobne i šarmantne konobare. Kvalitetan konobar je u stanju popraviti raspoloženje svakog gosta i uvjeriti ga na ponovni dolazak u restoran. Točnost, urednost, preciznost i brzina su odlike koje krase svakog odličnog konobara. Upravljati rezervacijama Stvaranje sistema kojim se nikada neće zaboraviti nečija rezervacija te će se osigurati točnost prilikom preuzimanja rezervacije. Postavljanje jasnih uvjeta za rezervaciju je odličan način stvaranja zarade za restoran. DOSTAVA Održavati sustav za narudžbu Restoran posjeduje naručivanje putem webstranice. Pravilan rad stranice uz prikladan UI će sigurno privući klijente, osobito je važno napraviti narudžbu što jednostavnijom uz malo koraka.			
konobare. Kvalitetan konobar je u stanju popraviti raspoloženje svakog gosta i uvjeriti ga na ponovni dolazak u restoran. Točnost, urednost, preciznost i brzina su odlike koje krase svakog odličnog konobara. Upravljati rezervacijama Stvaranje sistema kojim se nikada neće zaboraviti nečija rezervacija te će se osigurati točnost prilikom preuzimanja rezervacije. Postavljanje jasnih uvjeta za rezervaciju je odličan način stvaranja zarade za restoran. DOSTAVA Održavati sustav za narudžbu Restoran posjeduje naručivanje putem web- stranice. Pravilan rad stranice uz prikladan UI će sigurno privući klijente, osobito je važno napraviti narudžbu što jednostavnijom uz malo koraka.			
konobare. Kvalitetan konobar je u stanju popraviti raspoloženje svakog gosta i uvjeriti ga na ponovni dolazak u restoran. Točnost, urednost, preciznost i brzina su odlike koje krase svakog odličnog konobara. Upravljati rezervacijama Stvaranje sistema kojim se nikada neće zaboraviti nečija rezervacija te će se osigurati točnost prilikom preuzimanja rezervacije. Postavljanje jasnih uvjeta za rezervaciju je odličan način stvaranja zarade za restoran. DOSTAVA Održavati sustav za narudžbu Restoran posjeduje naručivanje putem web- stranice. Pravilan rad stranice uz prikladan UI će sigurno privući klijente, osobito je važno napraviti narudžbu što jednostavnijom uz malo koraka.		Preuzeti narudžbu gosta	Vrlo je važno zaposliti sposobne i šarmantne
popraviti raspoloženje svakog gosta i uvjeriti ga na ponovni dolazak u restoran. Točnost, urednost, preciznost i brzina su odlike koje krase svakog odličnog konobara. Upravljati rezervacijama Stvaranje sistema kojim se nikada neće zaboraviti nečija rezervacija te će se osigurati točnost prilikom preuzimanja rezervacije. Postavljanje jasnih uvjeta za rezervaciju je odličan način stvaranja zarade za restoran. DOSTAVA Održavati sustav za narudžbu Restoran posjeduje naručivanje putem webstranice. Pravilan rad stranice uz prikladan UI će sigurno privući klijente, osobito je važno napraviti narudžbu što jednostavnijom uz malo koraka.			
na ponovni dolazak u restoran. Točnost, urednost, preciznost i brzina su odlike koje krase svakog odličnog konobara. Upravljati rezervacijama Stvaranje sistema kojim se nikada neće zaboraviti nečija rezervacija te će se osigurati točnost prilikom preuzimanja rezervacije. Postavljanje jasnih uvjeta za rezervaciju je odličan način stvaranja zarade za restoran. DOSTAVA Održavati sustav za narudžbu Restoran posjeduje naručivanje putem web- stranice. Pravilan rad stranice uz prikladan UI će sigurno privući klijente, osobito je važno napraviti narudžbu što jednostavnijom uz malo koraka.			
urednost, preciznost i brzina su odlike koje krase svakog odličnog konobara. Upravljati rezervacijama Stvaranje sistema kojim se nikada neće zaboraviti nečija rezervacija te će se osigurati točnost prilikom preuzimanja rezervacije. Postavljanje jasnih uvjeta za rezervaciju je odličan način stvaranja zarade za restoran. DOSTAVA Održavati sustav za narudžbu Restoran posjeduje naručivanje putem webstranice. Pravilan rad stranice uz prikladan UI će sigurno privući klijente, osobito je važno napraviti narudžbu što jednostavnijom uz malo koraka.			na ponovni dolazak u restoran. Točnost,
Upravljati rezervacijama Stvaranje sistema kojim se nikada neće zaboraviti nečija rezervacija te će se osigurati točnost prilikom preuzimanja rezervacije. Postavljanje jasnih uvjeta za rezervaciju je odličan način stvaranja zarade za restoran. DOSTAVA Održavati sustav za narudžbu Restoran posjeduje naručivanje putem webstranice. Pravilan rad stranice uz prikladan UI će sigurno privući klijente, osobito je važno napraviti narudžbu što jednostavnijom uz malo koraka.			urednost, preciznost i brzina su odlike koje krase
zaboraviti nečija rezervacija te će se osigurati točnost prilikom preuzimanja rezervacije. Postavljanje jasnih uvjeta za rezervaciju je odličan način stvaranja zarade za restoran. DOSTAVA Održavati sustav za narudžbu Restoran posjeduje naručivanje putem webstranice. Pravilan rad stranice uz prikladan UI će sigurno privući klijente, osobito je važno napraviti narudžbu što jednostavnijom uz malo koraka.			svakog odličnog konobara.
točnost prilikom preuzimanja rezervacije. Postavljanje jasnih uvjeta za rezervaciju je odličan način stvaranja zarade za restoran. DOSTAVA Održavati sustav za narudžbu Restoran posjeduje naručivanje putem webstranice. Pravilan rad stranice uz prikladan UI će sigurno privući klijente, osobito je važno napraviti narudžbu što jednostavnijom uz malo koraka.		Upravljati rezervacijama	Stvaranje sistema kojim se nikada neće
Postavljanje jasnih uvjeta za rezervaciju je odličan način stvaranja zarade za restoran. DOSTAVA Održavati sustav za narudžbu Restoran posjeduje naručivanje putem webstranice. Pravilan rad stranice uz prikladan UI će sigurno privući klijente, osobito je važno napraviti narudžbu što jednostavnijom uz malo koraka.			zaboraviti nečija rezervacija te će se osigurati
DOSTAVA Održavati sustav za narudžbu Restoran posjeduje naručivanje putem webstranice. Pravilan rad stranice uz prikladan UI će sigurno privući klijente, osobito je važno napraviti narudžbu što jednostavnijom uz malo koraka.			točnost prilikom preuzimanja rezervacije.
DOSTAVA Održavati sustav za narudžbu Restoran posjeduje naručivanje putem webstranice. Pravilan rad stranice uz prikladan UI će sigurno privući klijente, osobito je važno napraviti narudžbu što jednostavnijom uz malo koraka.			Postavljanje jasnih uvjeta za rezervaciju je
stranice. Pravilan rad stranice uz prikladan UI će sigurno privući klijente, osobito je važno napraviti narudžbu što jednostavnijom uz malo koraka.			odličan način stvaranja zarade za restoran.
sigurno privući klijente, osobito je važno napraviti narudžbu što jednostavnijom uz malo koraka.	DOSTAVA	Održavati sustav za narudžbu	Restoran posjeduje naručivanje putem web-
napraviti narudžbu što jednostavnijom uz malo koraka.			stranice. Pravilan rad stranice uz prikladan UI će
koraka.			sigurno privući klijente, osobito je važno
			napraviti narudžbu što jednostavnijom uz malo
Zaposliti kvalitetne dostavljače Svaka dostava bi se trebala odviti u što bržem			koraka.
		Zaposliti kvalitetne dostavljače	Svaka dostava bi se trebala odviti u što bržem
vremenu, bez neugodnih situacija. Kvaliteta			vremenu, bez neugodnih situacija. Kvaliteta
usluge je jako važna pa je ponašanje dostavljača			usluge je jako važna pa je ponašanje dostavljača
ključan faktor u ideji ponovne narudžbe.			ključan faktor u ideji ponovne narudžbe.
Dostavljač mora biti u stanju navigirati			Dostavljač mora biti u stanju navigirati
lokacijom kako bi što prije došao do klijenta.			lokacijom kako bi što prije došao do klijenta.
Ispisati račun za dostavu Svaka narudžba mora doći s računom koji je		Ispisati račun za dostavu	Svaka narudžba mora doći s računom koji je
nužno uručiti klijentu koji je naručio hranu.			nužno uručiti klijentu koji je naručio hranu.

		Važno je da na računu bude jasno napisano ono
		što je gost naručio.
HIGIJENA	Održati čistoću restorana	Svaki gost će primijetiti urednost prostora u
		kojem jede, ukoliko je prostor prljav moglo bi
		doći do negativnih komentara gostiju u lokalu.
		Iznimno je važno da svaki gost dobije čist pribor
		za jelo i piće jer će se to smatrati odrazom rada
		cijelog restorana.
	Održavati aparate za pripremu	Redovitim održavanjem i dorađivanjem aparata
	hrane i pića	koji se svakodnevno koriste produžujemo im
		životni vijek i osiguravamo pripremu ukusnijih i
		kvalitetnijih proizvoda.

Tablica 2. Tablica procesa

6. Popis klasa

POPIS KLASA									
NAZIV KLASE	OPIS KLASE	ATRIBUTI KLASE							
LISTA POTREBNIH	Dokument s popisom svih potrebnih	ID_pizzeria(int), šifra_pizzera(int),							
PROIZVODA	proizvoda poput pribora za jelo, pića,	naziv_pizzeria(text),							
	sastojaka za pravljenje hrane i slično.	datum_pisanja_dokumenta(date),							
	Dokument prikazuje i količinu	ID_proizvod(int), šifra_proizvod(int),							
	proizvoda koje je potrebno restoranu	naziv_proizvod(int), količina(int)							
	za optimalno poslovanje.								
UGOVOR S ODABRANIM	Ugovor kojim se potvrđuje suradnja	ID_pizzeria(int), šifra_pizzeria(int),							
DOBAVLJAČEM	restorana i dobavljača, opisuje detalje	naziv_pizzeria(text),							
	vezane za isplatu i isporuku. Ugovor je	ID_dobavljač(int),							
	pismeni prikaz onoga što je	šifra_dobavljač(int),							
	dogovoreno između dvije strane	naziv_dobavljač(text),							
	vezano uz isporuku proizvoda.	ID_proizvod(int), šifra_proizvod(int),							
		naziv_proizvod(text), kolicina(int)							
INVENTURA	Redovitim praćenjem zaliha pića i	ID_pizzeria(int), šifra_pizzeria(int),							
	slične robe na skladištu te usporedba s	naziv_pizzeria(text), ID_proizvod(int),							
	evidencijom može osigurati situaciju u	naziv_proizvod(text), količina(int),							
	kojoj vlasnik restorana neće biti	opis(text)							
	zakinut								
IZVJEŠĆE O STANJU ROBE	Neformalni izvještaj u kojem su	ID_pizzeria(int), šifra_pizzeria(int),							
	zapisani svi proizvodi, njihov rok	naziv_pizzeria(text), ID_proizovd(int),							
	trajanja te mogući estetski manjak.	naziv_proizvod(text), opis(text)							
RASPORED	Dokument pomoću kojeg se	ID_pizzeria(int), sifra_pizzeria(int),							
	koordinira vrijeme rada svakog	naziv_pizzeria(text), sifra_radnik(int),							
	pojedinog radnika. Prikazuje svakog	naziv_radnik(text),							
	radnika ta jasno vrijeme dolaska i	vrijeme_dolaska(date),							
	odlaska s radnog mjesta, ali i slobodne	vrijeme_odlaksa(date)							
	dane.								
OBRAČUN PLAĆE	Formalni dokument koji potvrđuje	ID_pizzeria(int), naziv_pizzeria(text),							
	isplatu plaće za svakog pojedinog	naziv_radnik(text), iznos(float),							

	radnika u određenom vremenskom	valuta(currency), vrijeme(date)
	periodu.	
POTVRDA O PLAĆENOM	Dokument kojim se potvrđuje kako je	ID_pizzeria(int), naziv_pizzeria(text),
RAČUNU	pizzeria platila određeni račun. Neki	vrsta_računa(text), iznos(float),
	od mogućih izdataka su plaćanje	valuta(currency), vrijeme(date),
	računa za vodu, struju, ali i isplate za	IBAN_vjerovnik(int)
	naručene proizvode poput pića,	
	sastojaka za jelo i slično.	
NARUDŽBENICA	Dokument kojim se potvrđuje	ID_pizzeria(int), sifra_pizzeria(int),
	narudžba svih potrebnih proizvoda za	naziv_pizzeria(text), ID_proizvod(int),
	efikasan rad restorana. Dokument	sifra_proizvod(int),
	prikazuje količinu i cijenu pojedinog	naziv_proizvod(text), kolicina(int),
	proizvoda, kao i naziv te ID	iznos(int), valuta(currency),
	proizvoda.	vrijeme(date)
IZVJEŠĆE O	Izvješće na kojem su napisani svi	ID_pizzeria(int), sifra_pizzeria(int),
ZAPOSLENICIMA	radnici, njihova uloga, dob, plaća te	naziv_pizzeria(text), ID_radnik(int),
	oblik rada. Na izvješću je zapisano	sifra_radnik(int), dob_radnik(int),
	nekoliko detalja o svakome radniku, a	spol_radnik(text), oblik_rada(text),
	služi kako bi poslodavac imao uvid u	plaća_radnik(int), valuta(currency)
	svoje zaposlene.	
RECEPTURA	Sažetak na kojem su ukratko napisani	ID_pizzeria(int), sifra_pizzeria(int),
	koraci pripravka hrane što olakšava	naziv_pizzeria(text), ID_recpet(int),
	pizza-majstoru pripremu s obzirom da	naziv_recept(text),
	ne mora pamtiti cijeli recept.	naziv_sastojak(text), kolicina(int),
		opis(text)
JELOVNIK	Informativni dokument na kojem je	ID_pizzeria(int), sifra_pizzeria(int),
	napisana ponuda hrane i pića, svaki	naziv_pizzeria(text), ID_proizvod
	gost uz pomoć jelovnika odabire svoju	(int), naziv_proizvod(text), cijena(int),
	narudžbu. Na jelovniku su zapisani	valuta(currency), opis(text)
	nazivi, opis, sastoji te cijena pojedinog	
	proizvoda	
RAČUN ZA NARUDŽBU	Dokument kojim se potvrđuje što je	ID_pizzeria(int), sifra_pizzeria(int),
	gost restorana naručio, u kojoj	naziv_pizzeria(text), ID_proizvod(int),

	količini, te cijenu svakog proizvoda i	naziv_proizvod(text),
	ukupnu cijenu. Također, nužno je	cijena_proizvod(float), kolicina(int),
	spomenuti dokument uručiti svakom	ukupna_cijena(float), vrijeme(date)
	gostu prilikom plaćanja.	
POTVRDA REZERVACIJE	Potvrda koja služi konobaru restorana	ID_pizzeria(int), sifra_pizzeria(int),
	kako bi provjerio mjesto sjedenja za	naziv_pizzeria(text), ID_stol(int),
	gosta koji je rezervirao mjesto u	naziv_gost(text), vrijeme(date),
	određeno vrijeme. Rezervacija se	ID_proizvod(int),
	upisuje kako nebi došlo do zabune	naziv_proizvod(text), kolicina(int),
	prilikom skupljanja većeg broja	cijena_proizvod(float),
	rezervacija. Također, na rezervaciju se	ukupna_cijena(float),
	upisuje hrana i piće koje je gost	valuta(currency),
	naručio prilikom rezervacije.	vrijeme_upisa_potvrde(date),
		vrijeme_rezervacije(date)
IZVJEŠĆE O STANJU	Izvješće pomoću kojeg se realno	ID_pizzeria(int), sifra_pizzeria(int),
SUSTAVA	analizira učinkovitost sustava, ali gdje	naziv_pizzeria(text),
	se ujedno i upisuje UI sustava, kao i	naziv_sustav(text), vrijeme(date),
	sve moguće greške prilikom rada.	opis_brzina(text), opis_izgled(text),
		opis_greska(text)
KNJIGA ŽALBI	Dokument koji svakom gostu daje	ID_pizzeria(int), sifra_pizzeria(int),
	mogućnost žalbe na dostavu ili nešto	naziv_pizzeria(text), vrijeme(date),
	drugo u lokalu. Poslodavac uz pomoć	naslov_žalba(text),
	toga može utvrditi kvalitetu svojih	kontaknt_broj_mobitela(int),
	radnika te tako pratiti svakog od svojih	kontakt_email(text),
	dostavljača.	naziv_dostavljač(text)
FAKTURA	Dokument koji se izdaje kupcu od	ID_pizzeria(int), sifra_pizzeria(int),
	strane prodavatelja. Spomenuti	naziv_pizzeria(text), ID_proizvod(int),
	dokument je potreban za svaku fazu	naziv_proizovd(text), cijena(int),
	prodaje, a u njemu je detaljno	kolicina(int), način_plaćanja(opis),
	navedeno ono što je kupac naručio.	vrijeme(date)
IZVJEŠĆE O ČISTOĆI	Neformalni izvještaj kojim se	ID_pizzeria(int), sifra_pizzeria(int),
RESTORANA	prikazuje realno stanje čistoće	naziv_pizzeria(text), vrijeme(date),
	restorana kako bi se nakon analize	opis(text)

	unaprijedilo ovo područje poslovanja.						
OBRAZAC ZA PRIJAVU	Obrazac koji služi kako bi zaposleni	ID_pizzeria(int), sifra_pizzeria(int),					
KVAROVA	prijavili kvar koji su primijetili tokom	naziv_pizzeria(text), ID_stroj(int),					
	rada. Taj isti obrazac služi vlasniku	naziv_stroj(text), vrijeme(date),					
	restorana kako bi uvidio mjesta za	opis(text)					
	napredak.						
OTPREMNICA	Dokument koji dobavljač uručuje	ID_pizzeria(int), šifra_pizzeria(int),					
	osobi odgovornoj za preuzimanje robe.	naziv_pizzeria(text),					
	Dokument detaljno prikazuje naručene	ID_dobavljač(int),					
	proizvode, količinu te njihovu cijenu.	naziv_dobavljač(text), vrijeme(date),					
	Potpisom na otpremnicu, odgovorna	cijena(int), valuta(currency),					
	osoba potvrđuje preuzimanje robe koja	ID_proizvod(int),					
	je zapisana na otpremnici	naziv_proizvod(text)					
NARUDŽBA	Dokument koji se koristi za	ID_narudzba (int), ID_kupac(int),					
	naručivanje hrane ili proizvoda od	ime_kupca(text), ID_proizvoda(int),					
	strane kupca. Ovaj dokument sadrži	naziv_proizvoda(text), kolicina(int),					
	sve bitne informacije o naručenim	cijena(int), ukupna_cijena(int),					
	stavkama, količinama, načinu plaćanja	nacin_preuzimanja(text),					
	i drugim detaljima potrebnim za	nacin_placanja(text),					
	ispunjenje narudžbe.	vrijeme_narudzbe(text),					
		adresa_dostave(text),					
		status_dostave(text)					
POTVRDA OD STRANE	Dokument kojim sanitarna inspekcija	ID_pizzeria(int), sifra_pizzeria(int),					
SANITARNE INSPEKCIJE	potvrđuje da restoran ispunjava	naziv_pizzeria(text), vrijeme(date),					
	higijenski minimum i da je sigurno	naziv_inspekcija(text), opis(text)					
	objedovati u tom mjestu.						

Tablica 3. Tablica klasa

7. PK matrica

7. PK matrica					_						_								_			
PK MATRICA	Lista potrebnih proizvoda	odak	ĺo.	Izvješće o stanju robe		Obračun plaće	Potvrda o plaćenom računu	ē	Izvješće o zaposlenicima.	Receptura	Jelovnik	Račun za narudžbu	Potvrda rezervacije	Izvješće o stanju sustava	Knjiga žalbi	Faktura	Izvješće o čistoći restorana	Obrazac za prijavu kvarova	Otpremnica	Narudžba	Potvrda od strane sanitarne ispekcije	
Odabrati potrebne proizvode	CRU							R											R			
Potpisati ugovor s odabranim dobavljačem		CRU					R												R			NABAVA
Popisati stanje robe u skladištu	RU		CRU	R				R												R		
Voditi evidenciju o preuzetim proizvodima	R		R	CRU				R			R											SKLADIŠTE
Organizirati smjene radnika					CRU									RU								
Upravljati troškovima						CRU										RU						
Brinuti o pravnoj dokumentaciji						R	CRU									RU						ADMINISTRACIJA
Postaviti jasne uloge					RU			CRU	R						R							
Osigurati potrebne sastojke	R		R					R	CRU	R												
Pripraviti hranu				RU						CRU	R										R	PRIPREMA I PRODAJA HRANE
Osigurati preglednost ponude hrane											CRU						R					PRIPREIMATERODAGATIRANE
Preuzeti narudžbu gosta												CRU								R		
Upravljati rezervacijama					RU								CRU									
Održavati sustav za narudžbu														CRU								
Zaposliti kvalitetne dostavljače						R			R						CRU							
Ispisati račun za dostavu				RU								R				CRU			R	R		DOSTAVA
Održati čistoću restorana													R				CRU				R	
Održavati aparate za pripremu hrane i pića													R					CRU			R	HIGIJENA

Slika 10. PK matrica

PK matrica prikazuje ključne procese i klase podataka u poslovnom sustavu, razdijeljenom na nekoliko funkcionalnih podsustava koji zajedno podržavaju poslovanje. Svaki podsustav obuhvaća specifične procese, a svaki proces ima jasno definiranu vezu s jednom ili više klasa podataka. Ova matrica nudi uvid u međusobnu povezanost podsustava i njihov doprinos cjelokupnom poslovanju.

Podsustav nabave ključan je za osiguranje svih potrebnih materijala za poslovanje. Proces "Odabrati potrebne proizvode" generira klasu "Lista potrebnih proizvoda", koja služi kao temelj za daljnje planiranje nabave. Ovaj proces također koristi podatke iz klase "Narudžbenica" za analizu već naručenih proizvoda. U procesu "Potpisati ugovor s dobavljačem" kreira se klasa "Ugovor s odabranim dobavljačem", koja predstavlja formalni temelj za suradnju s dobavljačima. Ovi procesi zajedno osiguravaju kvalitetnu i pravovremenu nabavu ključnih resursa.

Skladište, kao drugi podsustav, usmjereno je na učinkovito upravljanje zalihama i njihovim stanjem. Proces "Popisati stanje robe u skladištu" generira klasu "Inventura", omogućujući redovito praćenje stanja skladišta, dok se za analizu koristi klasa "Izvješće o stanju robe". Proces "Voditi evidenciju o preuzetim proizvodima" ne samo da ažurira klasu "Izvješće o stanju robe", već se oslanja i na podatke iz klase "Inventura", čime se osigurava točnost i dosljednost podataka o skladištu.

Administracija se fokusira na organizaciju i podršku poslovnim operacijama, uključujući upravljanje zaposlenicima, financijama i pravnim dokumentima. Proces "Organizirati smjene radnika" kreira klasu "Raspored", koja omogućuje precizno planiranje radnog vremena zaposlenika. Proces "Upravljati troškovima" koristi podatke iz klase "Potvrda o plaćenom računu" za praćenje financijskih transakcija, dok klasa "Faktura" igra ključnu ulogu u reguliranju obveza prema dobavljačima. Administrativni procesi osiguravaju stabilnost i transparentnost poslovanja.

U kuhinjskim poslovima, procesi su usmjereni na pripremu hrane i osiguranje potrebnih sastojaka. "Osigurati potrebne sastojke" koristi klasu "Lista potrebnih proizvoda" za naručivanje materijala, dok klasa "Receptura" pruža specifikacije za pripremu jela. Proces "Pripraviti hranu" koristi podatke iz klase "Receptura" i "Jelovnik" kako bi se osigurala dosljedna kvaliteta pripreme. Ovi procesi naglašavaju važnost preciznosti i dostupnosti sastojaka za uspješno poslovanje restorana.

Posluživanje hrane fokusira se na interakciju s gostima i upravljanje narudžbama. Proces "Preuzeti narudžbu gosta" kreira klasu "Račun za narudžbu", koja dokumentira svaku narudžbu i olakšava njezino praćenje. "Upravljati rezervacijama" generira klasu

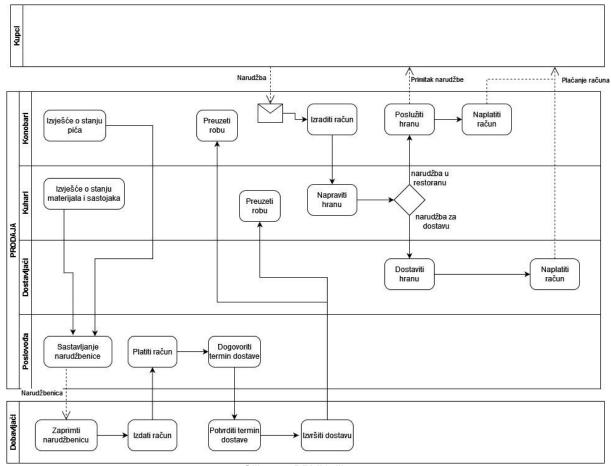
"Potvrda rezervacije", čime se osigurava organiziranost i točnost pri upravljanju gostima i njihovim zahtjevima. Ovi procesi osiguravaju visoku razinu usluge i zadovoljstvo gostiju.

Podsustav dostave ključan je za isporuku narudžbi i održavanje kvalitete usluge. Proces "Ispisati račun za dostavu" generira klasu "Faktura" i koristi podatke iz klase "Račun za narudžbu" za izradu točnih računa. Proces "Zaposliti kvalitetne dostavljače" oslanja se na klasu "Knjiga žalbi", što omogućuje praćenje kvalitete rada dostavljača i kontinuirano poboljšanje usluge.

Higijena je od ključne važnosti za održavanje standarda i regulacija. Proces "Održati čistoću restorana" generira klasu "Izvješće o čistoći restorana", dok proces "Održavati aparate za pripremu hrane i pića" kreira klasu "Obrazac za prijavu kvarova". Ove klase omogućuju praćenje i evidenciju higijenskih standarda te pravovremenu reakciju na eventualne probleme.

Ova PK matrica jasno prikazuje kako su procesi međusobno povezani s ključnim klasama podataka, čime se osigurava njihova usklađenost i doprinos cjelokupnom poslovnom sustavu. Ona omogućuje identifikaciju kritičnih točaka u poslovanju te predstavlja osnovu za daljnju analizu i optimizaciju procesa.

8. BPMN dijagram



Slika 11. BPMN dijagram

Ovaj BPMN (Business Process Modeling Notation) predstavlja procese poslovanja unutar Pizzerie No1 od početnog do završnog koraka. Dijagram je strukturiran u obliku "staza", pri čemu svaka staza predstavlja jednu ulogu. U našem obrtu, to su: kupci, konobari, kuhari, dostavljači, poslovođa i dobavljači.

Proces započinje s poslovođom, koji ima ključnu odgovornost za osiguranje potrebnih resursa za rad. Konobari i kuhari pregledavaju stanje materijala, sastojaka i pića te je njihov zadatak pravovremeno poslovođi dostaviti izvješće o potrebnim artiklima. Poslovođa prvo sastavlja narudžbenice za potrebne artikle, a zatim kontaktira dobavljače kako bi dogovorila uvjete i termine dostave. Dobavljači zaprimaju narudžbenicu, potvrđuju dogovorene termine dostave, izdaju račun te nakon postignutih dogovora i plaćenih računa vrše dostavu. Dostavljene artikle preuzimaju konobari i kuhari koji su također zaduženi za njihovo skladištenje. Ova faza osigurava da kuhinja i skladište budu dobro opskrbljeni, što je temelj za nesmetano

funkcioniranje svih drugih uloga.

Proces naručivanja hrane počinje s kupcem koji inicira narudžbu. Konobari, kao prvi kontakt s kupcem, igraju ključnu ulogu u obradi narudžbe. Nakon što preuzmu narudžbu, izdaju račun koji odnose u kuhinju. Kuhari su odgovorni za pripremu naručenih jela i osiguravaju da hrana bude spremna za posluživanje ili dostavu, ovisno o vrsti narudžbe.

U slučaju da je kupac naručio hranu izvan restorana, kuhari hranu predaju dostavljačima. Oni preuzimaju pripremljenu hranu i dostavljaju je kupcima. U suprotnom, konobar preuzima hranu i poslužuje ju kupcima. Cijeli proces završava naplatom računa, bilo unutar restorana ili prilikom dostave. Jasno je da se svaki korak temelji na suradnji i međusobnoj koordinaciji svih uključenih sudionika. Ova koordinacija između poslovođe i radnika ključna je za osiguranje kontinuiteta u usluzi. Važno je napomenuti da uspješna provedba ovog procesa počiva na dobroj organizaciji i inicijativi poslovođe. Bez pravovremenog planiranja, nabave i koordinacije sa svim sudionicima, cijeli sustav ne bi mogao pravilno funkcionirati.

9. Završni plan projekta

Kao i za prvu fazu, završni plan projekta prikazan je uz pomoć Ganttovog dijagrama, odnosno nadograđujući Ganttogram prve faze. Obveze koje se nalaze unutar druge faze su: Use Case modeli, ERA model, relacijska shema te prototip aplikacije. Svaki od spomenutih dijelova nalazi se u dijagramu te je jasno prikazan plan rada koji smo zamislili. Smatramo kako je ERA model ključan za drugu fazu tako da smo za njega odvojili najviše vremena, odnosno model i relacijsku shemu smo odradili tijekom praznika kako nebi imali vanjske smetnje. Unatoč tomu što smo prezentirali slučajeve korištenja 26.11.2024 u 9:15h odlučili smo se za ponovnu izradu slučajeva korištenja kako bi ispravili spomenute pogreške te pokušali napraviti cjelokupni projekt što kvalitetnije moguće. S obzirom da se svaki član ekipe prvi put susreo sa Oracle apex alatom na kolegiju Projektiranje informacijskih sustava odlučili smo se odvojiti više vremena na izradu prototipa aplikacije. Razmatrajući kompleksnost i ozbiljnost projekta shvatili smo kako je najpametnija ideja otići na konzultacije prije predaje kako bi dobili povratnu informaciju oko toga što je potrebno srediti u projektu pa smo u dogovoru s profesorom odredili termin konzultacija 17.1.2025 u 11:00h. Nakon konzultacija slijedi vrijeme uređivanja projekta u sadržajnom i estetskom smislu te očekujemo predaju izrađenog i kvalitetnog projekta unutar predviđenog roka, odnosno do 21.1.2025 u 23:00h. Točan datum obrane projekta znati ćemo nakon ispravljanja projekta pa tako on nije dodan u Ganttov dijagram.

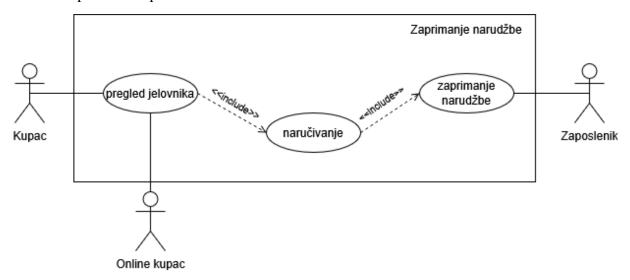


Slika 12. Prikaz Ganttovog dijagrama cjelokupnog projekta

10. Slučajevi korištenja za podsustav prodaja

10.1 Slučaj korištenja: Zaprimanje narudžbe

- 1. Kupac pregledava jelovnik
- 2. Kupac zahtjeva narudžbu
- 3. Zaposlenik zaprima narudžbu



Slika 13. Prvi slučaj korištenja

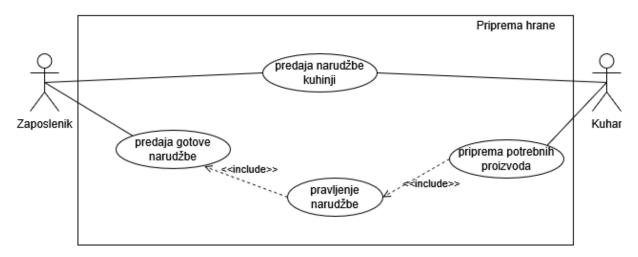
Entitet	Atribut	Tip podataka						
Kupac	ID kupca	NUMBER						
	Ime i prezime	VARCHAR						
	Adresa	VARCHAR						
	Broj telefona	NUMBER						
Jelovnik	ID jelovnika	NUMBER						
	Naziv	VARCHAR						
Narudžba	ID narudžbe	NUMBER						
	ID kupca	NUMBER						
	ID zaposlenika	NUMBER						
	ID proizvoda	NUMBER						
	Vrijeme	DATETIME						
	Ukupna cijena	DECIMAL(10,2)						
Proizvod	ID proizvoda	NUMBER						

	Naziv proizvoda	VARCHAR
	Cijena	DECIMAL(10,2)
	Opis	VARCHAR
Zaposlenik	ID zaposlenika	NUMBER
	Ime i prezime	VARCHAR
	Stručna sprema	VARCHAR
	Kontakt	NUMBER
	Uloga	VARCHAR

Tablica 4. Prikaz tablice prvog slučaja korištenja

10.2 Slučaj korištenja: Priprema hrane

- 1. Zaposlenik predaje zaprimljenu narudžbu kuhinji
- 2. Kuhar radi popis potrebnih proizvoda
- 3. Kuhar pravi hranu
- 4. Kuhar predaje zaposlenik narudžbu



Slika 14. Prikaz drugog slučaja korištenja

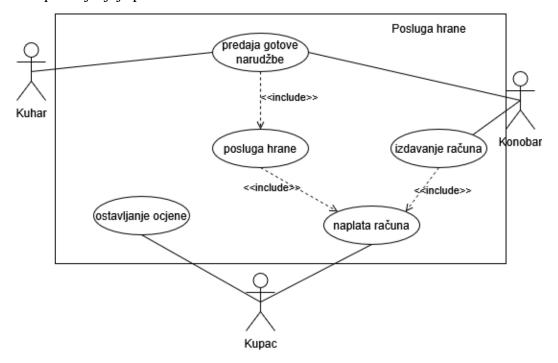
Entitet	Atribut	Tip podataka
Narudžba	ID narudžbe	NUMBER
	ID kupca	NUMBER
	ID zaposlenika	NUMBER
	ID proizvoda	NUMBER
	Vrijeme	DATETIME

	Ukupna cijena	DECIMAL(10,2)
Proizvod	ID proizvoda	NUMBER
	Naziv proizvoda	VARCHAR
	Cijena	DECIMAL(10,2)
	Opis	VARCHAR
Popis proizvoda	ID proizvoda	NUMBER
	ID narudžbe	NUMBER
Zaposlenik	ID zaposlenika	NUMBER
	Ime i prezime	VARCHAR
	Stručna sprema	VARCHAR
	Kontakt	NUMBER
	Uloga	VARCHAR

Tablica 5. Prikaz tablice drugog slučaja korištenja

10.3 Slučaj korištenja: Posluga hrane

- 1. Kuhar predaje hranu konobaru
- 2. Konobar poslužuje hranu
- 3. Konobar izdaje račun
- 4. Konobar naplaćuje račun
- 5. Kupac ocjenjuje proizvod



Slika 15. Prikaz trećeg slučaja korištenja

Entitet	Atribut	Tip podatka
Kupac	ID kupca	NUMBER
	Ime i prezime	VARCHAR
	Adresa	VARCHAR
	Broj telefona	NUMBER
Narudžba	ID narudžbe	NUMBER
	ID kupca	NUMBER
	ID zaposlenika	NUMBER
	ID proizvoda	NUMBER
	Vrijeme	DATETIME
	Ukupna cijena	DECIMAL(10,2)

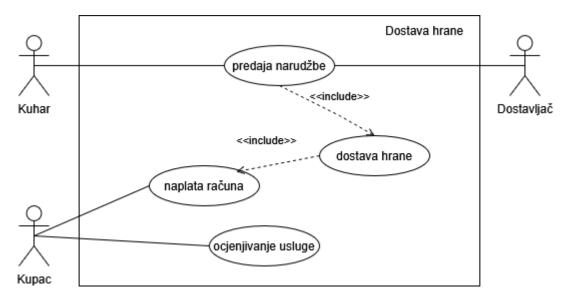
Proizvod	ID proizvoda	NUMBER
	Naziv proizvoda	VARCHAR
	Cijena	DECIMAL(10,2)
	Opis	VARCHAR
Zaposlenik	ID zaposlenika	NUMBER
	Ime i prezime	VARCHAR
	Stručna sprema	VARCHAR
	Kontakt	NUMBER
	Uloga	VARCHAR
Račun	ID računa	NUMBER
	ID narudžbe	NUMBER
	ID zaposlenika	NUMBER
	ID proizvoda	NUMBER
	Datum izdavanja	DATETIME
	Iznos	DECIMAL(10,2)
Plaćanje	ID plaćanja	NUMBER
	ID račun	NUMBER
	ID metode	NUMBER
	Datum plaćanja	DATETIME
	Iznos	DECIMAL(10,2)
Metoda plaćanja	ID metode	NUMBER
	Naziv metode	VARCHAR
Ocjena proizvoda	ID ocjena	NUMBER
	ID proizvod	NUMBER
	ID kupac	NUMBER
	Datum ocjene	DATETIME
	Ocjena	NUMBER
	Opis	VARCHAR
Uloga zaposlenika	ID_uloga	NUMBER

ID_zaposlenik	NUMBER
Uloga	VARCHAR

Tablica 6. Prikaz tablice trećeg slučaja korištenja

10.4 Slučaj korištenja: Dostava hrane

- 1. Kuhar predaje narudžbu dostavljaču
- 2. Dostavljač isporučuje hranu
- 3. Kupac plaća račun
- 4. Kupac ocjenjuje uslugu pizzerie



Slika 16. Prikaz četvrtog slučaja korištenja

Entitet	Atribut	Tip podatka		
Kupac	ID kupca	NUMBER		
	Ime i prezime	VARCHAR		
	Adresa	VARCHAR		
	Broj telefona	NUMBER		
Narudžba	ID narudžbe	NUMBER		
	ID kupca	NUMBER		
	ID zaposlenika	NUMBER		
	ID proizvoda	NUMBER		
	Vrijeme	DATETIME		
	Ukupna cijena	DECIMAL(10,2)		

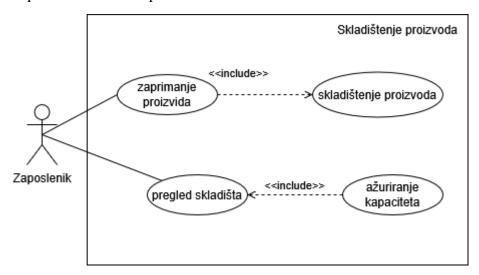
Proizvod	ID proizvoda	NUMBER
	Naziv proizvoda	VARCHAR
	Cijena	DECIMAL(10,2)
	Opis	VARCHAR
Zaposlenik	ID zaposlenika	NUMBER
	Ime i prezime	VARCHAR
	Stručna sprema	VARCHAR
	Kontakt	NUMBER
	Uloga	VARCHAR
Račun	ID računa	NUMBER
	ID narudžbe	NUMBER
	ID zaposlenika	NUMBER
	ID proizvoda	NUMBER
	Datum izdavanja	DATETIME
	Iznos	DECIMAL(10,2)
Plaćanje	ID plaćanja	NUMBER
	ID račun	NUMBER
	ID metode	NUMBER
	Datum plaćanja	DATETIME
	Iznos	DECIMAL(10,2)
Metoda plaćanja	ID metode	NUMBER
	Naziv metode	VARCHAR
Ocjena proizvoda	ID ocjena	NUMBER
	ID proizvod	NUMBER
	ID kupac	NUMBER
	Datum ocjene	DATETIME
	Ocjena	NUMBER
	Opis	VARCHAR
Dostava	ID_dostava	NUMBER

	ID_zaposlenik	NUMBER
	ID_narudzba	NUMBER
	Vrijeme_dostave	DATE
	Adresa_dostave	VARCHAR
	ID_kupac	NUMBER
Ocjenjeni proizvod	ID_proizvod	NUMBER
	ID_ocjena	NUMBER

Tablica 7. Prikaz tablice četvrtog slučaja korištenja

10.5 Slučaj korištenja: Skladištenje proizvoda

- 1. Zaposlenik zaprima proizvode
- 2. Zaposlenik skladišti proizvode
- 3. Zaposlenik pregledava stanje skladišta
- 4. Zaposlenik ažurira kapacitet skladišta



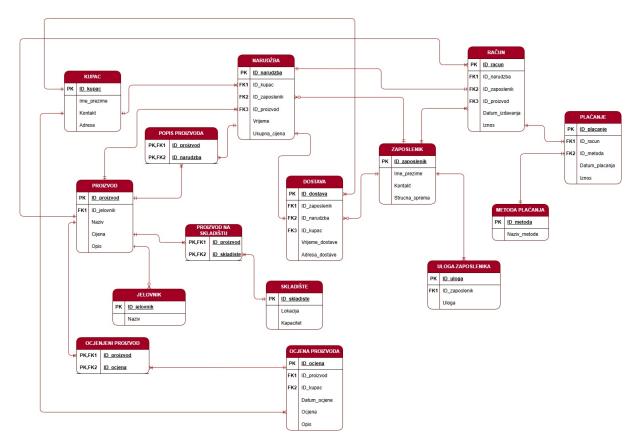
Slika 17.Prikaz petog slučaja korištenja

Entitet	Atribut	Tip podataka
Zaposlenik	ID zaposlenika	NUMBER
	Naziv	VARCHAR
	Stručna sprema	VARCHAR
	Kontakt	NUMBER

Dobavljač	ID dobavljača	NUMBER
	Naziv	VARCHAR
	Kontakt	NUMBER
	Rok isporuke	TIME
Skladište	ID skladišta	NUMBER
	Kapacitet	NUMBER
	Stanje proizvoda	VARCHAR
Proizvod	ID proizvoda	NUMBER
	Naziv	VARCHAR
	Jedinična cijena	DECIMAL(10,2)
Proizvod na skladištu	ID_proizvod	NUMBER
	ID_skladiste	NUMBER

Tablica 8. Prikaz tablice petog slučaja korištenja

11. ERA model



Slika 18. Prikaz ERA modela

ERA model koji smo mi napravili sastoji se od 15 tablica, čime se pokriva svaki dio podsustava "prodaja". Unutar samog ERA modela jasno je naznačen primarni ključ sa oznakom "PK" (engl. Primary key), dok se vanjski ključ označio oznakom "FK" (engl. Foreign key). Vezama su jasno povezane tablice na način kako pravilno funkcionira poslovanje pizzerie za podsustav "prodaja". Model predstavlja podsustav *prodaja* koji je detaljno analiziran u nastavku. Uz sve to model prati i skladištenje. Dvije glavne tablice modela su očekivano "račun" te "narudžba". No, zanimljiviji od te dvije tablice je svakako "račun" s obzirom da tablica posjeduje 3 vanjska ključa te se smatra centrom samoga ERA modela. Vanjski ključevi koji se nalaze u tablici "račun" su: ID_narudzba, ID_zaposlenik, ID_proizvod. Povezuju se na način da svaki račun jasno predstavlja ono što je gost naručio iz jelovnika te koji zaposlenik je isporučio dostavu. Na temelju stvorenog ERA modela u narednim dijelovima projekta kreirati ćemo prototip aplikacije uz pomoć alata "Oracle Apex".

12. Relacijska shema

Analizirajući kreirani ERA model, stvorena je relacijska shema koja je definirana za podsustav prodaje. Primarni ključevi prikazani su podcrtano punom crtom, vanjski ključevi označeni su podcrtanom isprekidanom crtom i žutom bojom, a dvokomponentni ključevi podcrtani su dvostrukom crtom i obojani plavom bojom.

Kupac (ID kupac, Ime_prezime, Kontakt, Adresa)

Narudžba (<u>ID narudzba</u>, <u>ID kupac</u>, <u>ID zaposlenik</u>, <u>ID proizvod</u>, Vrijeme, Ukupna_Cijena)

Račun (ID racun, ID narudzba, ID zaposlenik, ID proizvod, Datum_izdavanja, Iznos)

Plaćanje (<u>ID placanje</u>, <u>ID racun</u>, <u>ID metoda</u>, Datum_placanja, Iznos)

Proizvod (ID proizvod, ID jelovnik, Naziv, Cijena, Opis)

Popis proizvoda (ID_proizvod, ID_narudzba)

Zaposlenik (ID zaposlenik, Ime_prezime, Kontakt, Strucna_sprema)

Metoda plaćanja (<u>ID metoda</u>, Naziv_metoda)

Proizvod na skladištu (<u>ID_proizvod</u>, <u>ID_skladiste</u>)

Skladište (ID skladište, Lokacija, Kapacitet)

Dostava (ID dostava, ID zaposlenik, ID narudzbe, ID kupac Vrijeme dostave,

Adresa_dostave)

Uloga zaposlenika (<u>ID uloga</u>, <u>ID zaposlenika</u>, Uloga)

Jelovnik (ID jelovnik, Naziv)

Ocjenjeni proizvod (ID_proizvod, ID_ocjena)

Ocjena proizvoda (ID ocjena, ID proizvod, ID kupac, Datum_ocjene, Ocjena, Opis)

NAPOMENA: (Primarni ključ, Vanjski ključ, Dvokomponentni ključ)

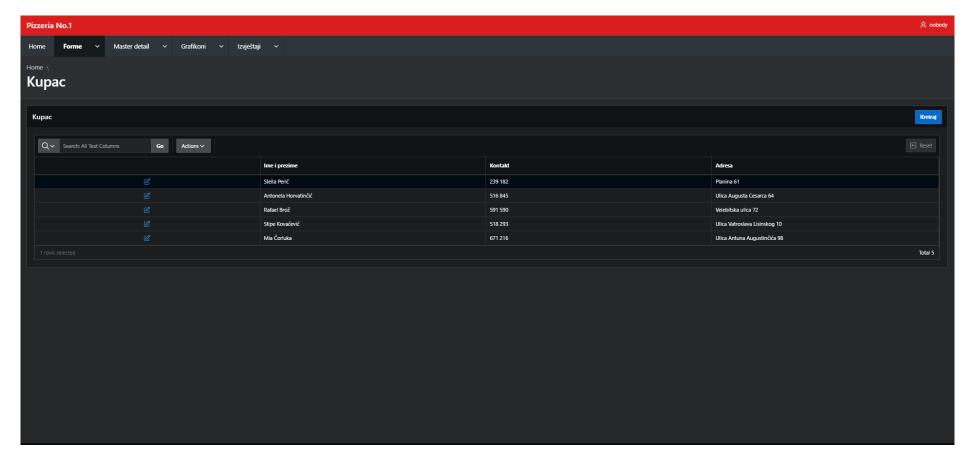
13. Aplikacija

Link aplikacije: https://apex.oracle.com/pls/apex/r/foi2025_fmjertan/pizzeria-no-1/home?session=114580723549136

Na ovoj slici možemo vidjeti početnu stranicu naše aplikacije za pizzeriu No1. Na njoj vidimo logo naše pizzerie te jedan od naših poznatijih proizvoda. Izbornik se nalazi pri vrhu stranice te se sastoji od početne stranice (Home), formi, Master-detaila, slabih entiteta, izvještaja te grafikona.

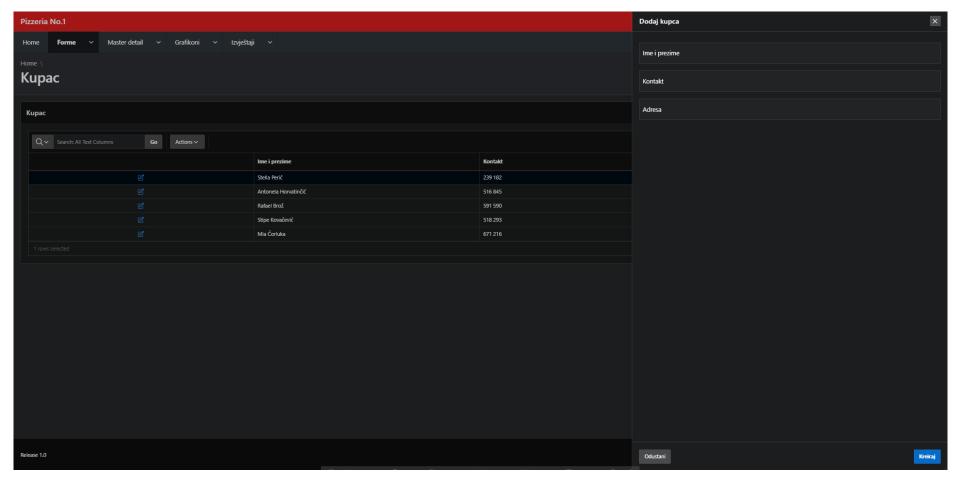


Slika 19. Prikaz početne stranice



Slika 20. Prikaz forme kupac

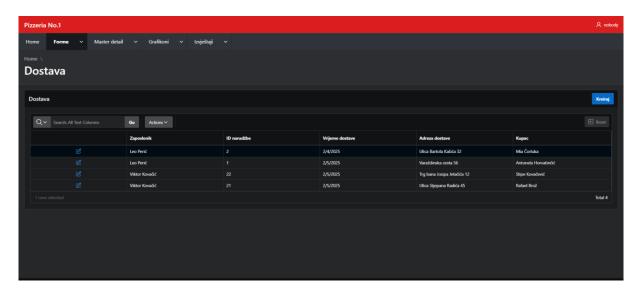
Na slici iznad prikazana je prva forma Kupac u kojoj se nalaze podatci o kupcu. To su: ime i prezime, kontakt i adresa. Cilj ove tablice je da se kreira baza podataka o kupcu iz koje će se nadalje povlačiti svi potrebni podatci preko primarnog ključa tablice. Svaka opcija u padajućem izborniku omogućuje manipulaciju pripadajućim podacima. Unutar svake forme korisnik može dodavati nove podatke prema potrebi, ažurirati postojeće ili ih brisati.



Slika 21. Prikaz dodavanja novih podataka u formu kupac

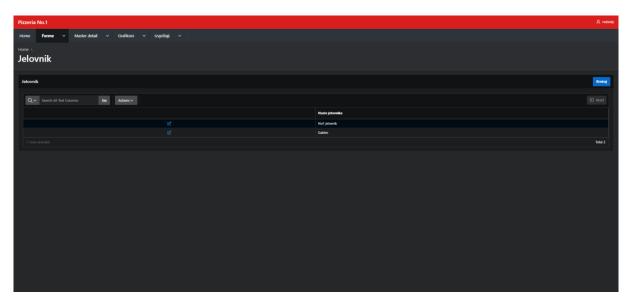
Na slici iznad vidimo primjer unošenja novih podataka. Pomoću gumba Kreiraj otvara se novi pop-up prozor u kojemu unosimo podatke za novoga kupca. Ovaj proces omogućen je unutar svake forme i njegov princip unošenja je isti, a jedina razlika su podatci unutar forme. Gumbom kreiraj, u našem slučaju dodajemo novi redak u tablicu u koji upisujemo ime i prezime, kontakt te adresu kupca.

Sljedeća forma je Dostava. Unutar nje možemo vidjeti kada je koji kupac naručio narudžbu te zaposlenika preko kojeg se narudžba odvijala. Primjerice, Mia Čorluka naručila je dostavu 4.2.2025. koju joj je dostavio Leo Perić.



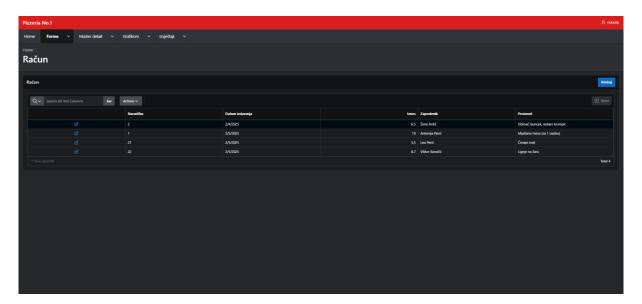
Slika 22. Prikaz forme dostava

Sljedeća forma je Jelovnik na kojem možemo vidjeti 2 vrste jelovnika: standardni No1 koji sadrži različite pizze i jela sa grilla te Gablec, odnosno poseban tjedni jelovnik koji svaki dan ima 3-5 različita jela.



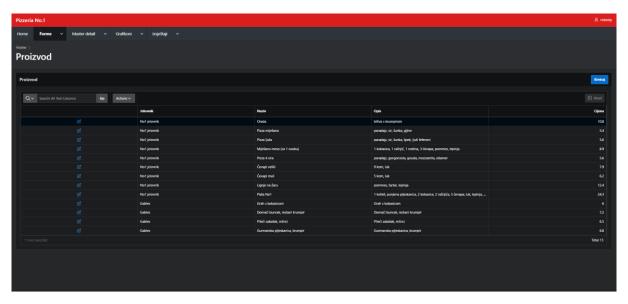
Slika 23. Prikaz forme jelovnik

Sljedeća forma je Račun. Na Računu možemo jasno vidjeti koji kupac je naručio koji proizvod te zaposlenika koji je naplatio račun.



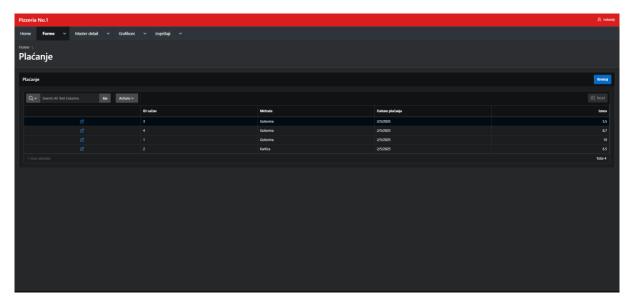
Slika 24. Prikaz forme račun

Sljedeća forma je Proizvod. Na njoj jasno vidimo sve proizvode pizzerie No1 na oba jelovnika, njihov naziv, cijenu te opis.



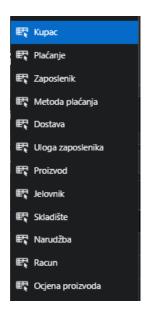
Slika 25. Prikaz forme proizvod

Sljedeća forma je Plaćanje. Unutar nje možemo vidjeti kada je koji kupac izvršio uplatu, na koji način, koji je iznos uplate te je li plaćena.



Slika 26. Prikaz forme plaćanje

Na slici sa desne strane jasno vidimo popis ostalih formi na našoj aplikaciji.

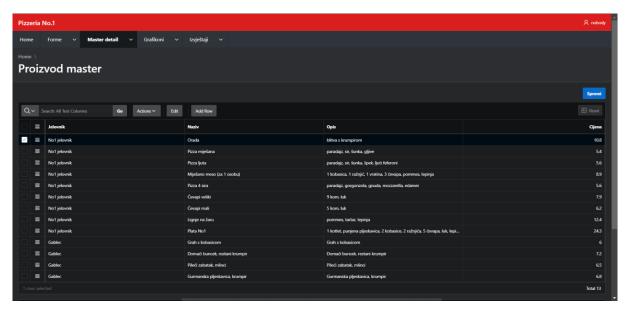


Slika 27. Prikaz svih formi

Unutar Master-detaila postoje 3 forme koje koristimo unutar aplikacije. To su: Skladište master kojim se prati radnje u skladištu, Ocjena proizvoda master koji se koristi za pregled recenzija kupca te Proizvod master.

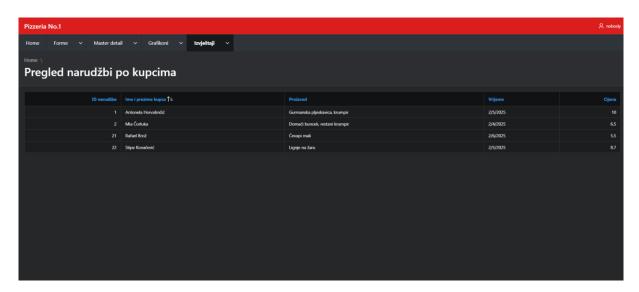
Prikaz Proizvod master predstavlja primjer funkcionalnog i preglednog master-detail sučelja unutar aplikacije. Napravljen je kako bi korisnicima omogućio jednostavno upravljanje podacima vezanim uz određeni entitet, u ovom slučaju ponude proizvoda. Tablica je strukturirana na način da sadrži ključne informacije kao što su jelovnik, naziv, cijena i opis. Ovi podaci omogućuju brzi pregled, kao i detaljniji uvid u specifikacije pojedinih proizvoda.

Tablica u "Proizvod master" prikazu nudi niz korisnih funkcionalnosti. Pretraživač smješten iznad tablice omogućuje brzo filtriranje podataka, što korisnicima znatno olakšava pronalaženje specifičnih informacija. Sve u svemu, ovaj master-detail prikaz je praktičan alat za organizaciju i manipulaciju podacima, osmišljen tako da zadovolji potrebe korisnika na jednostavan i učinkovit način.



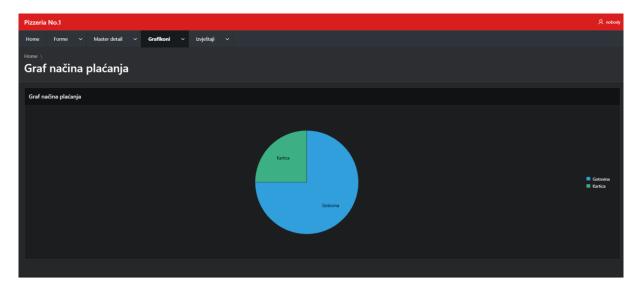
Slika 28. Prikaz Master-detaila Proizvod

Na našoj aplikaciji, imamo 3 izvještaja. To su: izvještaj o dostavama, informacije o zaposlenicima te pregled narudžbi po kupcima. Pregled narudžbi po kupcima spaja tablice kupac i narudžba. Pomoću ovog izvještaja jasno možemo vidjeti koje proizvode određeni kupac naručuje.



Slika 29. Prikaz izvještaja Pregled narudžbi po kupcima

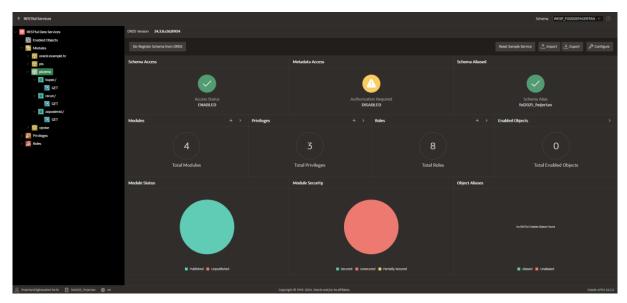
Na našoj aplikaciji, također imamo i 3 grafikona. To su: potrošnja pojedinog kupca, graf provedenih dostava i načina plaćanja. Na grafu načina plaćanja jasno možemo vidjeti da kupci najčešće plaćaju gotovinom.



Slika 30. Prikaz grafa načina plaćanja

Nakon završetka izrade aplikacije, implementirale smo još tri RESTful servisa. Njihova svrha je pružanje rezultata upita kreiranih nad našom bazom podataka unutar aplikacije. Konkretno, razvili smo RESTful servise za tablice: Zaposlenici, Kupac i Račun. Cilj ovih servisa je omogućiti prikaz svih podataka iz određene tablice na novoj stranici nakon klika na poveznicu.

- 1. https://apex.oracle.com/pls/apex/foi2025_fmjertan/pizzeria/zaposlenici/
- 2. https://apex.oracle.com/pls/apex/foi2025_fmjertan/pizzeria/kupac/
- 3. https://apex.oracle.com/pls/apex/foi2025_fmjertan/pizzeria/racun/



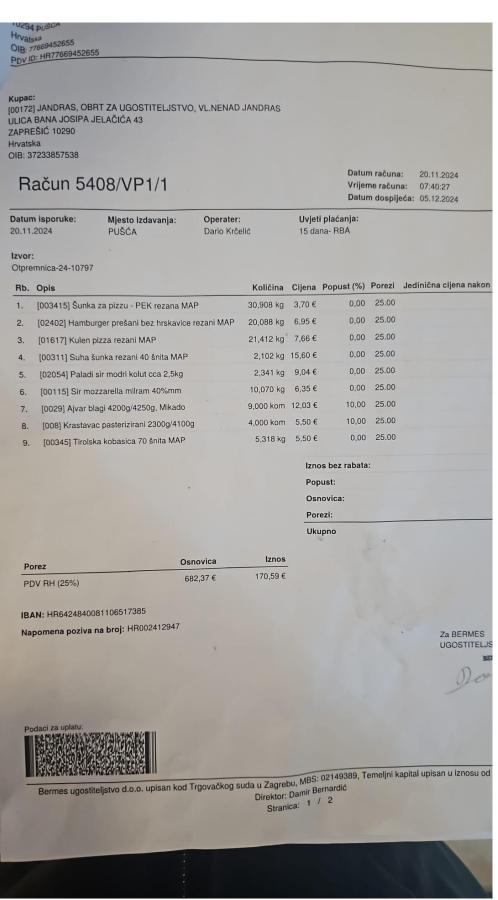
Slika 31. Prikaz kreiranih RESTfull servisa

Literatura

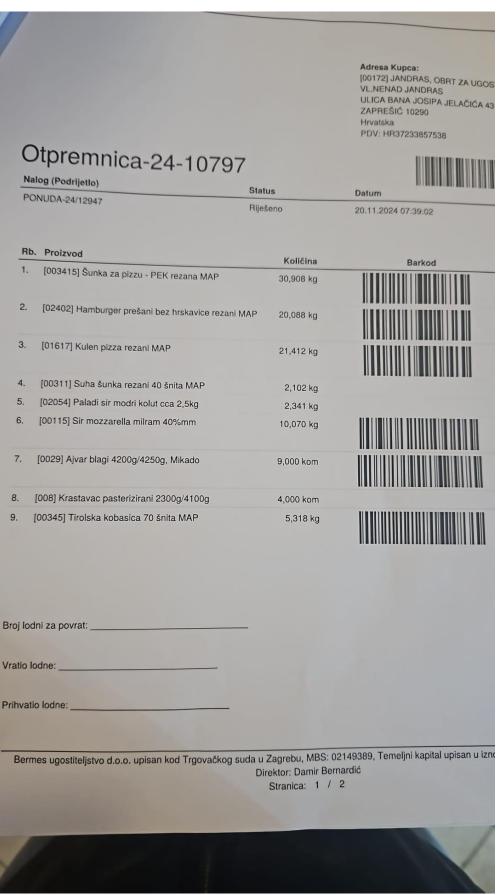
Priloženi dokumenti



Slika 32. Stanje skladišta



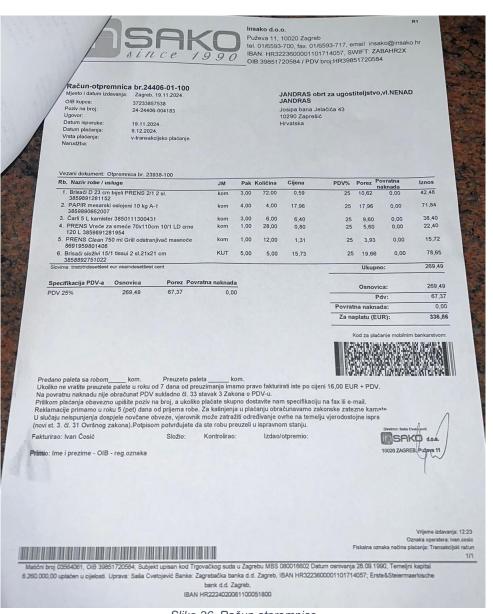
Slika 33. Račun o narudžbi



Slika 34. Otpremnica



Slika 35. Računi za dostavu narudžbi



Slika 36. Račun otpremnice

CL ID /F	POČETNO	ULAZ	UKUPNO	STANJE STANJE
GLIVE	200			
ŠUNKA	10	30		
SIR	90			
SOS	16			
MASLINE	2			
RIKOLA	3			
/RATINA	10			
SPEK	2	20		
KULEN	4	9.1	The state of the s	
PRŠUT	2	210		
PLODOVI	11			
TUNA	8	Marie Control		
OSOS	3			
KEBAB	1			
ARTIČOKA	/			
KUKURUZ	7			William Co.
ŠPAROGE				
GORGONZOLA	1,7	2,50		
MOZZARELA	2	10		
BRAŠNO OŠTRO	35			
BRAŠNO GLATKO	275			
GERMA	2,2			
SOL	500			
ŠEĆER	17			
ULIE	102			
VRHNJE	32			
JAJA	240			
AFR.PAPRIČICE	. 2			
FEF.LJUTI	9			
FEF.SLATKI	2			
PAPRIKA	2			
AJVAR	3	9		
KRASTAVCI	3	4		
TIROLKA	0,5	5,0		
MAJONEZA	17			
MALE BULE	56			
VELIKE BULE	405			
	2,0			
CHERRY RAJČICA	2			
CHERRY RAJČICA PATLIĐAN				

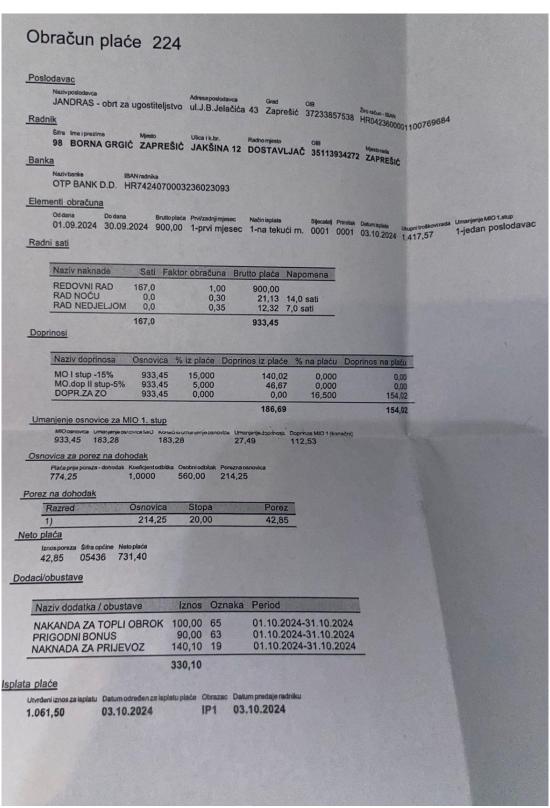
Slika 37. Lista potrebnih proizvoda



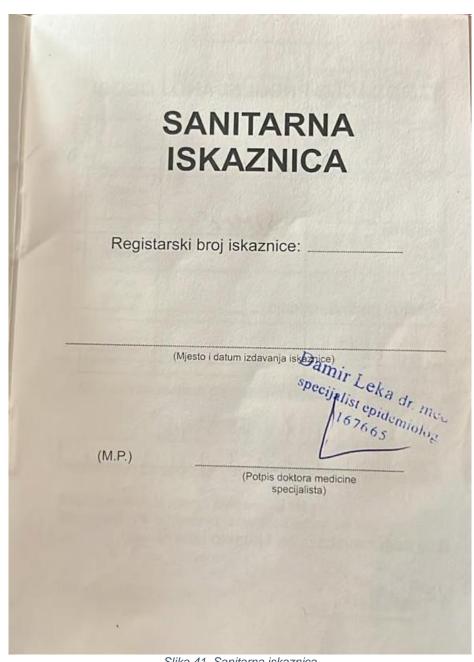
Slika 38. Online narudžba

	IVAN	DUSAN	FLAN	BORNA	DARIO	ROKO	MATEO	ADRIAN:
M. M.	15-23	09-15		09-15	09-15	15-23	15-23	
12.11 UTO	15-23	09-15	1	15-23	09-15	15-23	09-15	/
13, 11	15-23	09-15		15-23	09-15	15-23	09-15	/
14.11 CET	15-23	09-15	/	15-23	09-15	15-23	15/13	09-15
15.11 PET	/	09-15	1/5	15-23	09-15	15-23	09-15	15-23
16.11 845	IS-23	09-15		09-15	/	15-23	09-15	15-23
17,11	13-23	/	/	/	13-23	/	13-23	

Slika 39. Raspored dostavljača



Slika 40. Obračun plaće



Slika 41. Sanitarna iskaznica

Popis slika

Slika 1. Ganttov dijagram početnog plana rada (samostalna izrada, 2024.)	
Slika 2. Pizzeria No1	
Slika 3. Genetička definicija sustava	
Slika 4. Prikaz lokacije Pizzerija No1	
Slika 5. Prikaz lokacija za dostavu hrane	
Slika 6. Dekompozicijski dijagram organizacijskih jedinica (samostalna izrada, 2024)	
Slika 7. Dekompozicijski dijagram procesa (samostalna izrada, 2024.)	
Slika 8. Dekompozicijski dijagram problema	
Slika 9. Dekompozicijski dijagram ciljeva	15
Slika 10. PK matrica	
Slika 11. BPMN dijagram	
Slika 12. Prikaz Ganttovog dijagrama cjelokupnog projekta	30
Slika 13. Prvi slučaj korištenja	
Slika 14. Prikaz drugog slučaja korištenja	
Slika 15. Prikaz trećeg slučaja korištenja	
Slika 16. Prikaz četvrtog slučaja korištenja	
Slika 17.Prikaz petog slučaja korištenja	
Slika 18. Prikaz ERA modela	_
Slika 19. Prikaz početne stranice	42
Slika 20. Prikaz forme kupac	
Slika 21. Prikaz dodavanja novih podataka u formu kupac	44
Slika 22. Prikaz forme dostava	
Slika 23. Prikaz forme jelovnik	
Slika 24. Prikaz forme račun	
Slika 25. Prikaz forme proizvod	
Slika 26. Prikaz forme plaćanje	
Slika 27. Prikaz svih formi	
Slika 28. Prikaz Master-detaila Proizvod	48
Slika 29. Prikaz izvještaja Pregled narudžbi po kupcima	49
Slika 30. Prikaz grafa načina plaćanja	
Slika 31. Prikaz kreiranih RESTfull servisa	
Slika 32. Stanje skladišta	
Slika 33. Račun o narudžbi	
Slika 34. Otpremnica	
Slika 35. Računi za dostavu narudžbi	
Slika 36. Račun otpremnice	
Slika 37. Lista potrebnih proizvoda	56
Slika 38. Online narudžba	
Slika 39. Raspored dostavljača	
Slika 40. Obračun plaće	59
Slika 41 Sanitarna iskaznica	60