RESPONSABLE DE DEVELOPPEMENT COMMERCIAL 7 ans d'expérience

Walid WAHABI Marié, Père de deux enfants **1**: +33 6 74 91 97 99

: wwahabi@yahoo.fr

: 8 Allée du Perruchet 94320 Thiais





EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

2013 – 2016 Tunisian Foreign Bank Responsable de Marché Particuliers-Professionnels

- ✓ Chef de projet « Migrant Banking »
- ✓ Opérationnalisation du plan stratégique 2014/2016
- ✓ Élaboration et amélioration des procédures (commercialisation des produits à distance)
- ✓ Membre du COPIL de transformation de la banque et d'accompagnement de la conduite de changement
- ✓ Diversification des canaux de transferts en vue d'un positionnement cible sur les corridors de transferts
- ✓ Activation des leviers de développement (Conquête de nouvelles niches potentielles et nouveaux marchés-cibles)
- ✓ Animation du réseau et les Forces Mobiles de Ventes
- ✓ Renforcement de l'efficacité commerciale

2009 – 2013 Attijariwafa Bank Europe

Responsable d'Animation Commerciale Europe

- ✓ Pilotage de l'activité commerciale des TRE en Europe (essentiellement la France, l'Italie et l'Allemagne)
- ✓ Négociation et dimensionnement des objectifs avec la DG
- ✓ Veille stratégique, commerciale et concurrentielle
- ✓ Elaboration de Business Plan
- ✓ Développer les actions de proximité
- ✓ Coaching, encadrement et suivi des Forces Mobiles de Ventes/Conseiller clientèles
- ✓ Gestion des relations publiques et institutionnelles RP/RI
- ✓ Gestion du Sponsoring et des partenariats.
- ✓ Co-pilotage des actions commerciales temps forts et croisées
- ✓ Développement de la Synergie inter-filiales

Animateur de Marche TRE (de 2009 à 2012)

- ✓ Animation du Marché/Réseau
- ✓ Définir des plans commerciaux
- ✓ Développer la conquête clients sur ma zone de chalandise

Paris, France

- ⇒ + 23 % en dépôts additionnels TRE
- ⇒ + 16 % en taux de pénétration du marché
- ⇒ Standardisation de l'offre Produit/Crédits
- ⇒ TRO 70 % des Objectifs déclinés moyennant 3 ans
- ⇒ Structuration de l'approche commerciale active

Paris, France

- \Rightarrow + 18 % en PNB additionnel
- \Rightarrow + 22 % en part de marché
- ⇒ + 75 % en volume des dépôts additionnels du marché
- ⇒ Industrialisation de l'offre Produit
- ⇒ TRO 85 % des Objectifs déclinés moyennant 4 ans d'activité
- ⇒ Structuration de la Synergie inter-filiale

Marseille & Paris, France

- \Rightarrow + 69 % en nombre du portefeuille clients particuliers Retail
- ⇒ + 80 % en taux d'équipement clientèle

- ✓ Encadrement et suivi du reporting de ma Business Unit
- ✓ Animation et fidélisation du réseau des prescripteurs
- ✓ Garantir l'atteinte des objectifs fixés
- ✓ Mise en place des actions commerciales de proximité

 \Rightarrow + 34 % en volume des transferts de la diaspora sur total bilan de la production moyennant 4 ans

2008 – 2009 Conseil Régional Provence-Alpes-Côte-D'azur PACA, Direction des Relations Internationales Chargé de Mission Stagiaire Marseille, France

- ✓ Montage de dossiers de coopérations dans le bassin méditerranéen
- ✓ Préparation des missions exploratrices et techniques
- ✓ Mise en place de Plans d'Action afférents au développement économique des territoires de coopération Tunis (Tunisie), Wilaya d'Alger (Algérie), Tanger-Tetouane (Maroc), Damas (Syrie), Alexandrie (Egypte), Izmir (Turquie) et Haïfa (Israël)

2005 – 2007 Consulat Général de Tunisie à Marseille

Secrétaire Assistant Marseille, France

- **Service Economique et Culturel**
- ✓ Promotion de l'investissement en Tunisie : informer et orienter les investisseurs potentiels
- ✓ Organisation des forums, foires, journées culturelles pour la promotion de la Tunisie
- ✓ Participation à l'élaboration et montage des dossiers de partenariats techniques et économiques
- ✓ Participation aux comités mixtes Franco-tunisiens sur les projets de jumelages, de coopération bilatérale et décentralisée en partenariat avec la Chambre de Commerce et de l'Industrie (CCI), les collectivités régionales et locales
- **❖** Service Etat Civil et Chancellerie
- ❖ Bureau d'ordre

DIPLOMES ET FORMATIONS

2007-2008 : Master 2 Professionnel « Ingénierie Economique et Financière spé Econométrie Bancaire et Financière»

Groupement de Recherches en Economie Quantitative d'Aix-Marseille

GREQAM

2004-2005 : Master 1 « Analyse Economique et Econométrie »

Faculté des Sciences Economiques et de Gestion de Marseille

Université de la Méditerranée

2003-2004 : Licence « Econométrie »

Faculté des Sciences Economiques et de Gestion de Marseille

Université de la Méditerranée

2002-2003 : **DEUG** « Administration Economique et Sociale »

Faculté des Sciences Economiques et de Gestion de Marseille

Université de la Méditerranée

Langues:

Anglais intermédiaire (perfectionnement en cours à Wall Street Institute) Arabe maternelle

Informatiques/SI: Pack Office DELTA T24

Business Networking, activités associatives et réseaux sociaux ;

Trésorier et membre fondateur de la Chambrer de Commerce Franco-Tunisienne

Ex Président de l'association des étudiants d'Aix -Marseille

Member du Think-thank Forum for Economy and Investment FFEI

