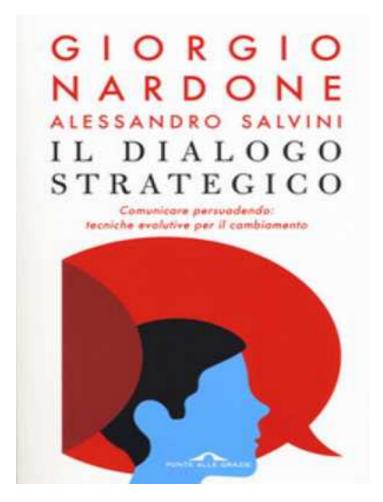
Tags: Il dialogo strategico. Comunicare persuadendo: tecniche evolute per il cambiamento libro pdf download, Il dialogo strategico. Comunicare persuadendo: tecniche evolute per il cambiamento scaricare gratis, Il dialogo strategico. Comunicare persuadendo: tecniche evolute per il cambiamento torrent, Il dialogo strategico. Comunicare persuadendo: tecniche evolute per il cambiamento torrent, Il dialogo strategico. Comunicare persuadendo: tecniche evolute per il cambiamento torrent, Il dialogo strategico. Comunicare persuadendo: tecniche evolute per il cambiamento leggere online gratis PDF

Il dialogo strategico. Comunicare persuadendo: tecniche evolute per il cambiamento PDF Giorgio Nardone



Questo è solo un estratto dal libro di Il dialogo strategico. Comunicare persuadendo: tecniche evolute per il cambiamento. Il libro completo può essere scaricato dal link sottostante.



Autore: Giorgio Nardone ISBN-10: 9788833310534 Lingua: Italiano

Dimensione del file: 4967 KB

DESCRIZIONE

Sulla scia di un'esperienza ventennale in qualità di terapeuta e di consulente in campo clinico, Giorgio Nardone ha formulato insieme ai suoi collaboratori una tecnica per condurre un colloquio mediante il quale l'interlocutore o il paziente finisce per cambiare le proprie convinzioni più radicate. La validità del dialogo strategico risiede nel fatto che questo cambiamento non è avvertito come un'imposizione esterna, ma come il naturale scioglimento del nodo che crea il disagio e il malessere. Una tecnica nuova e insieme antichissima, che prende spunto dalla retorica classica, e che si congiunge con successo alla terapia in tempi brevi. In questo saggio Giorgio Nardone e Alessandro Salvini mettono a punto un metodo ancora più raffinato, in cui l'interlocutore stesso è indotto a considerare sotto una nuova prospettiva la sua situazione, dolcemente, come se il cambiamento fosse una scoperta guidata da chi chiede aiuto, e non dal terapeuta.

COSA DICE GOOGLE DI QUESTO LIBRO?

Il dialogo strategico. Comunicare persuadendo has 29 ratings and 2 reviews. Gaia said: Un testo molto specialistico, scritto per psicologi e psicoterapeu...

Acquista o prendi in prestito con un abbonamento l'ebook Il dialogo strategico. Comunicare persuadendo: tecniche evolute per il cambiamento di Giorgio Nardone ...

Il dialogo strategico. Comunicare persuadendo: tecniche evolute per il cambiamento, Libro di Giorgio Nardone, Alessandro Salvini. Spedizione con corriere a solo 1 euro.

IL DIALOGO STRATEGICO. COMUNICARE PERSUADENDO: TECNICHE EVOLUTE PER IL CAMBIAMENTO

Leggi di più ...