

Tags: Guida alle tecniche di negoziazione ad uso di imprenditori, dirigenti, quadri intermedi, venditori, compratori, operatori politici, sindacali e sociali libro pdf download, Guida alle tecniche di negoziazione ad uso di imprenditori, dirigenti, quadri intermedi, venditori, compratori, operatori politici, sindacali e sociali scaricare gratis, Guida alle tecniche di negoziazione ad uso di imprenditori, dirigenti, quadri intermedi, venditori, compratori, operatori politici, sindacali e sociali epub italiano, Guida alle tecniche di negoziazione ad uso di imprenditori, dirigenti, quadri intermedi, venditori, compratori, operatori politici, sindacali e sociali torrent, Guida alle tecniche di negoziazione ad uso di imprenditori, dirigenti, quadri intermedi, venditori, compratori, operatori politici, sindacali e sociali leggere online gratis PDF

Guida alle tecniche di negoziazione ad uso di imprenditori, dirigenti, quadri intermedi, venditori, compratori, operatori politici, sindacali e sociali PDF

John Winkler



Questo è solo un estratto dal libro di Guida alle tecniche di negoziazione ad uso di imprenditori, dirigenti, quadri intermedi, venditori, compratori, operatori politici, sindacali e sociali. Il libro completo può essere scaricato dal link sottostante.



Autore: John Winkler
ISBN-10: 9788820488475
Lingua: Italiano
Dimensione del file: 2771 KB

DESCRIZIONE

Il libro suggerisce come trattare con clienti difficili o fornitori duri, come negoziare accordi sindacali o risolvere situazioni conflittuali, come acquistare una casa o trattare la cessione di un brevetto o di una licenza o la concessione di un prestito da parte di una banca o dirimere un caso difficile. Tutte le tecniche e le strategie vincenti nel condurre trattative di qualsiasi tipo. Le nuove strategie di negoziazione si basano su 10 principi chiave e si sviluppano in 4 fasi preliminari e 6 momenti di contrattazione. Winkler svela come massimizzare i risultati di una trattativa, sia che questa si svolga da una posizione di forza o da una di debolezza, come annullare le tattiche adottate dalla controparte e molto altro ancora.

COSA DICE GOOGLE DI QUESTO LIBRO?

Guida alle tecniche di negoziazione ad uso di imprenditori, dirigenti, quadri intermedi, venditori, compratori, operatori politici, sindacali e sociali è un libro di ...

Guida Alle Tecniche Di Negoziazione Ad Uso Di Imprenditori, Dirigenti, Quadri Intermedi, ... Compratori, Operatori Politici, Sindacali E Sociali PDF Download.

**GUIDA ALLE TECNICHE DI NEGOZIAZIONE AD USO DI IMPRENDITORI, DIRIGENTI,
QUADRI INTERMEDI, VENDITORI, COMPRATORI, OPERATORI POLITICI, SINDACALI E
SOCIALI**

[Leggi di più ...](#)