

Vendita diretta e multilevel marketing PDF

Luca Bianchi



Questo è solo un estratto dal libro di Vendita diretta e multilevel marketing. Il libro completo può essere scaricato dal link sottostante.



Autore: Luca Bianchi
ISBN-10: 9788896785744
Lingua: Italiano
Dimensione del file: 3349 KB

DESCRIZIONE

Diventare imprenditori di se stessi? Si può! Con questo libro entrerai nel mondo della vendita diretta e dei suoi incredibili vantaggi rispetto a quelli offerti dalle classiche attività imprenditoriali. Troverai illustrati i parametri fondamentali per crearti un lavoro redditizio e, infine, una sezione interamente dedicata alle normative che regolano la tutela del consumatore e che riguardano gli incaricati alla vendita e le reti multilevel.

COSA DICE GOOGLE DI QUESTO LIBRO?

Network Marketing o Multi-level marketing (MLM), chiamato anche vendita diretta, marketing relazionale o marketing del passaparola, è una strategia di marketing dove ...

Multilevel Marketing e Vendita Diretta. Il Multilevel Marketing (network marketing) ha delle caratteristiche in comune con il direct marketing, ...

Il Multi-level marketing (MLM) è una forma di vendita diretta dove solitamente i venditori vendono i prodotti direttamente ai consumatori oltre a incoraggiare e ...

VENDITA DIRETTA E MULTILEVEL MARKETING

[Leggi di più ...](#)