

## **Davi Oliveira Gonçalves**

Representante comercial

(99) 99999-9999

davi.goncalves@email.com.br

linkedin.com/in/davi-oliveira-goncalves

Representante comercial dedicado com mais de 5 anos de experiência na área de informática. No meu emprego atual, superei as metas de vendas em 18% no último trimestre. Gostaria de usar as minhas habilidades de análise de mercado, prospecção de clientes e negociação para alavancar as vendas da Proficia.

### **Experiência profissional**

#### **Representante comercial**

Amacom, Belém, PA

Junho de 2020 – atual

- Prospectei ativamente novos clientes, desenvolvendo a carteira de clientes ativos e inativos;
- Visitei cerca de 10 clientes semanalmente, auxiliando na compra e dúvida dos equipamentos;
- Atualizei dados de clientes e interagi regularmente pela CRM;
- Elaborei análises, comparativos e apresentações técnicas dos equipamentos;
- Superei as metas de vendas em 18% no último trimestre.

#### **Vendedor**

Replora, Belém, PA

Janeiro de 2019 – maio de 2020

- Identifiquei novas oportunidades no mercado, expandindo a carteira de clientes em 25%;
- Elaborei propostas e contratos, acompanhando as fases do projeto até entrega dos equipamentos;
- Realizei o follow up de negociações e identifiquei oportunidades para sugerir produtos adicionais;
- Superei a meta de vendas com minha equipe, de 8 a 15% por trimestre.

### **Formação acadêmica**

#### **Bacharelado em Comunicação Social – Publicidade e Propaganda**

Universidade Federal do Pará, Belém, PA

2015 – 2018

#### **Habilidades profissionais**

- Excelente comunicação;
- Proatividade;
- Fidelização de clientes;
- Excel avançado;
- ERP Conta Azul e Market Up;
- CRM Salesforce e Agendor.

#### **Idiomas**

- Inglês avançado – pontuação 7,5 no IELTS;
- Espanhol fluente.

**Informações adicionais**

- Curso Livre de Prospecção de Clientes, Senac, 2023;
- Veículo próprio e disponível para deslocações.