PROF^a GEORGETTE

DISCIPLINA DESENVOLVIMENTO DE NEGÓCIOS

DESENVOLVIMENTO DE NEGÓCIOS • Empreendedorismo.

- Atitude Empreendedora.
- Definição de Negócio.
- Análise dos ambientes de negócios.
- Movimentos Competitivos.
- Potencial empreendedor.
- Avaliação de riscos e de oportunidade de novos negócios.
- Ferramentas para o desenvolvimento e planejamento de novos negócios.
- Instrumentos e instituições de apoio e fomento ao empreendedorismo.
- Modelos de gestão e cooperação entre novos empreendimentos





O empreendedor é aquele que faz as coisas acontecerem, se antecipa aos fatos e tem uma visão futura da organização.

José Dornelas (2001)

EMPREENDEDORISMO É DE INTERESSE GLOBAL.

Após análise de experiências bem sucedidas no mundo, algumas recomendações foram feitas para que se potencialize o empreendedorismo nos jovens, para que eles consigam suprir os desafios do século XXI.

Recomendações

- Desenvolver habilidades de liderança e conhecimento do mundo e do ambiente no qual vivem, para que consigam superar os desafios das próximas décadas.
- Enfatizar a educação empreendedora como parte-chave da educação formal em todos os níveis.
- Desenvolver o empreendedorismo como tema transversal, não apenas como disciplina.
- Utilizar a interatividade como eixo da pedagogia educacional, com foco na experimentação, na ação e na análise e solução de problemas.

"O empreendedor é aquele que destrói a ordem econômica existente pela introdução de novos produtos e serviços, pela criação de novas formas de organização ou pela exploração de novos recursos e materiais."

Joseph Schumpeter (1949)

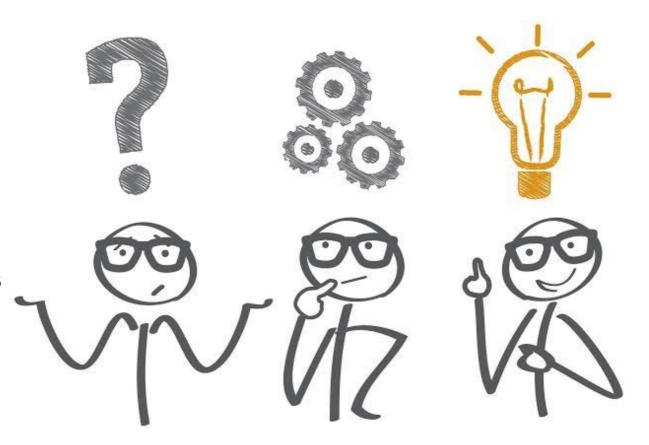






Questão

Quais são as características dos Empreendedores de sucesso?????



Características dos empreendedores de sucesso.

- São visionários
- Sabem tomar decisões
- Fazem a diferença
- Exploram ao máximo as oportunidades
- São determinados
- São dedicados
- São otimistas e apaixonados pelo que fazem
- São independentes



Características dos empreendedores de sucesso

- São lideres e formadores de equipes
- São bem relacionados (networking)
- Planejam, planejam e planejam
- Possuem conhecimento
- Assumem riscos calculados
- Criam valor para a sociedade
- Ficam ricos



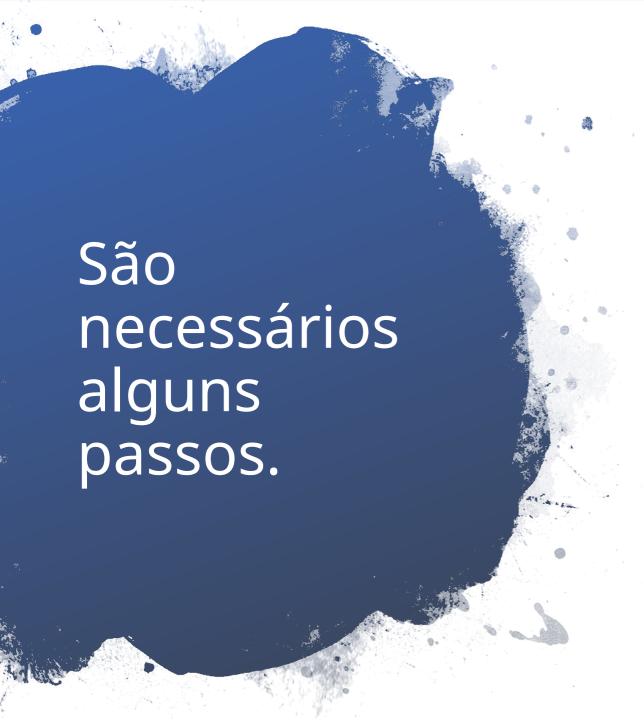
EMPREENDEDORISMO SOCIAL

O empreendedorismo social é uma forma de empreender, em que o empreendedor monta um negócio, onde o seu maior objetivo não é gerar lucro financeiro, mas buscar promover a qualidade de vida das pessoas que estão envolvidas, através da resolução de algum problema social existente.

Empreendedores Sociais

Os empreendedores sociais criam valores sociais através da inovação e da força de recursos financeiros, independente de sua origem, visando ao desenvolvimento social e comunitário.

Assim como os empreendedores em geral buscam inovar nos mais variados tipos de negócios, eles aproveitam as oportunidades afim de melhorar os sistemas e buscar formas de modificar aspectos da sociedade que podem ser melhorados.



A ideia do empreendimento social deve apresentar algumas características fundamentais:

- 1° ser inovadora
- 2° ser realizável
- 3° ser autossustentável
- 4º envolver várias pessoas e segmentos da sociedade, a população atendida
- 5° provocar impacto social e permitir que seus resultados possam ser avaliados.

OS PASSOS SEGUINTES

Colocar essa ideia em prática, oficializar e gerar um momento de maturação até que seja possível a sua multiplicação por outras localidades, criando assim, um processo de rede de atendimento ou de franquia social, até se tornar política pública.



ATIVIDADE PRÁTICA

Empreendedorismo Social em São Paulo.

Pesquisar um caso de sucesso com as características a seguir: 1.inovador e realizável; 2.envolve várias pessoas; 3.provoca impacto social; 4.permite avaliar resultados.



EQUIPE DE DESENVOLVIMENTO DE NEGÓCIOS



OBRIGADA



ATÉ A PRÓXIMA REUNIÃO!