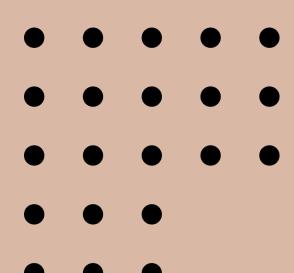


VRIO FRAMEWORK

Thwanny Alcantara



O QUE É VRIO?

O modelo VRIO, é uma técnica analítica que é usada para avaliar recursos valiosos de uma empresa, como recursos humanos, físicos, financeiros e organizacionais. Para que se tornem competitivos, cada tipo de recurso precisa das quatro características da ferramenta VRIO, sendo elas (Valor, Raridade, Imitabilidade e Organização).



4 CARACTERÍSTICAS DO MODELO VRIO

- Valor: Qual é o valor do recurso e como ele é visto no mercado.
- Raridade: Quão raro, é o recurso o que o torna diferente dos outros.
- Imitabilidade: Qual a probabilidade de ser imitado, quanto mais tecnologia, mais investimento dificulta a chance de ser imitado.
- Organização: Adequa a empresa a usar todos os recursos, corretamente, valioso, raro e imitável.

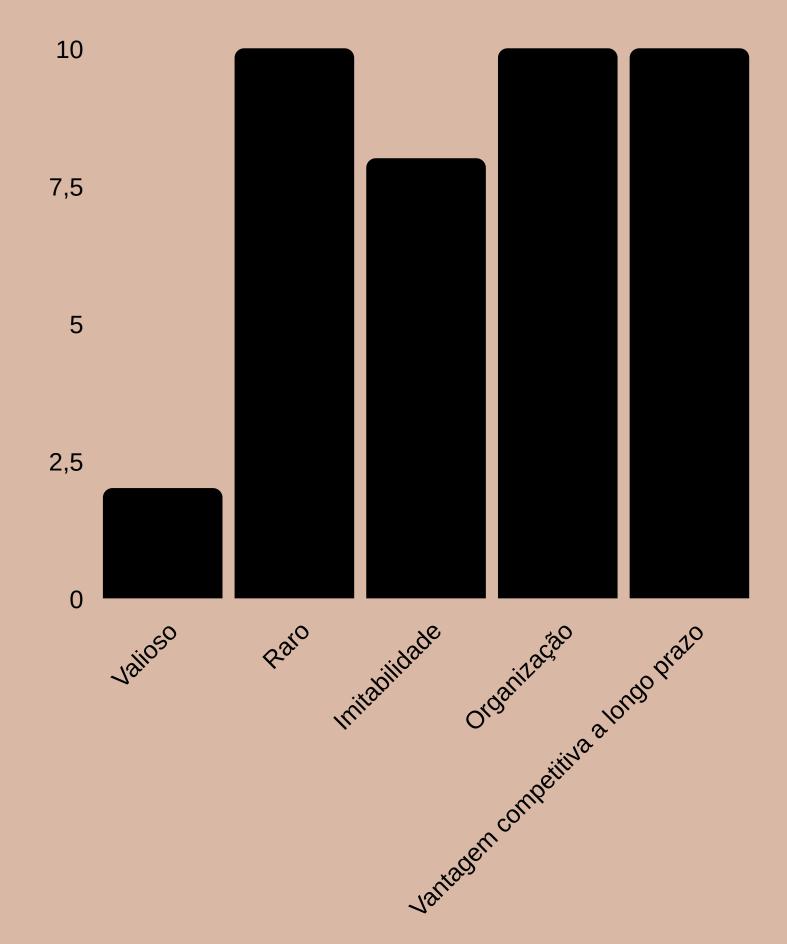
VRIO SKY

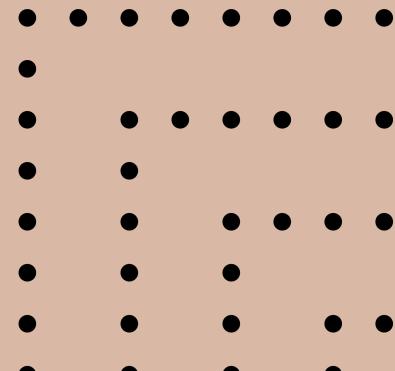
A Sky foi uma das primeiras empresas que adotou o Vrio, e se tornou pioneira no lançamento de uma série de novidades e inovações tecnológicas em televisão por assinatura no Brasil. Sendo a primeira a lançar recursos que transformaram a televisão, trazendo ao país serviços inéditos como transmissões de filmes, séries, competições entre outros. Atualmente Grupo Werthein é totalmente responsável pela controladoria da operadora brasileira de Televisão por assinatura Sky, com a utilização da Vrio a empresa alcançou um número maior de conectividade e banda larga no centro da estratégia para a América Latina possuindo mais de 5 milhões clientes.



VRIO PRÁTICA

É valioso?	É raro?	É difícil de imitar?	A empresa está organizada para explorar?	Qual é o resultado?
NĀO			i.	Desvantagem competitiva
SIM	NÃO			Igualdade / Paridade competitiva
SIM	SIM	NĀO		Vantagem competitiva temporária
SIM	SIM	SIM	NÃO	Vantagem competitiva que não pode ser utilizada
SIM	SIM	SIM	SIM	Vantagem competitiva de longo prazo





EMPRESAS QUE A VRIO PODE AJUDAR

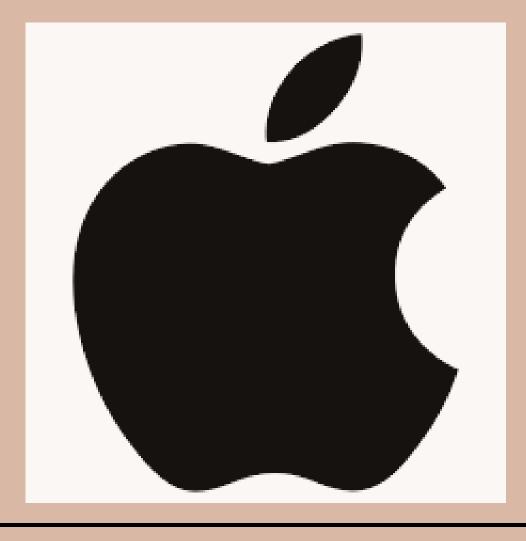
RESTAURANTES

SALÕES DE BELEZA ACADEMIAS E LOJAS EM GERAL

EMPRESAS QUE USAM VRIO

É o primeiro passo no desenvolvimento do processo







CONLUSÃO

Se a empresa possuir essas caracteristicas-chave, terá grande vantagem competitiva em relação as empresas concorrentes. Além disso, o modelo VRIO permite que a empresa identifique quais recursos ou capacidades são mais valiosos e raros, facilitando o processo de tomada de decisão e planejamento estratégico.

Obrigada