NOME: GUSTAVO S. FERNANDES MATRÍCULA: 1110642021019

CURSO: GESTÃO EMPRESARIAL TURNO: MANHÃ

DISCIPLINA: PLANEJ. DE MARKETING **PROFESSORA:** ISABEL C. MOTA

AVALIAÇÃO - LABORATÓRIO FEMME

1) ELABORE A MATRIZ GE DO CASE

FORÇAS	DEFINIÇÃO	NOTA	PESO	FATOR
Tecnologia	Empresa investe em tecnologia e equipamentos de ponta	5	5 45%	
Decoração e Ambientação	Decoração e ambientação do espaço para receber melhor os pacientes	4	25%	100
Marca	Marca reconhecida e com seu público- alvo bem definido	4	30%	120
	FORÇA:	4.45		
			-	
ATRATIVIDADES	DEFINIÇÃO	NOTA	PESO	FATOR
ATRATIVIDADES Autonomia das Mulheres	DEFINIÇÃO Mulheres tem tido cada vez mais autonomia sobre suas vidas, tendo participação mais ativa na sociedade	NOTA 4	PESO 35%	FATOR 140
Autonomia das	Mulheres tem tido cada vez mais autonomia sobre suas vidas, tendo			

Início precoce da vida sexual cada vez mais cedo (Possível aumento nos casos de ISTs)

Jovens tem iniciado a vida sexual cada vez mais cedo (Possível aumento nos casos de ISTs)

ATRATIVIDADE: 3.55

2) IDENTIFIQUE O GRUPO ESTRATÉGICO DA EMPRESA, FAÇA A DIVISÃO E O CLASSIFIQUE

GRUPO – ESTRATÉGIA DE NEGÓCIO						
FOCO EM SAÚDE DA MULHER	FOCO GERAL	FOCO EM TERCEIRIZADOS				
Femme	Fleury	Hermes Pardini				
Salomão & Zoppi (DASA)	Lavoisier (DASA)					
	Sérgio Franco (DASA)					
	Lâmina (DASA)					

3) FAÇA A ANÁLISE COMPARATIVA DA CONCORRÊNCIA DO CASE

MARCA	PRODUTO	PREÇO	PROMOÇÃO	PONTO DE VENDA
FEMME	Mamografia Digital	Consideravelmente acima da média (Não foi possível encontrar valores)	"Mamografia do bem" (Ganhe um voucher de exame gratuito para outra pessoa)	Laboratório
SALOMÃO & ZOPPI	Mamografia Digital	A partir de R\$ 445,00 (fonte: agendamento online)	Descontos no agendamento online	Laboratório
LAVOISIER	Mamografia Digital	A partir de R\$ 241,00 (fonte: agendamento online)	Descontos no agendamento online	Laboratório

4) IDENTIFIQUE AS 5 FORÇAS DE PORTER NO CASE

• **CLIENTES**: Mulheres – Refém

• FORNECEDORES: Convênios/Planos de Saúde – Refém

• **CONCORRENTES:** Grupo DASA, Fleury – Refém

• **NOVOS ENTRANTES:** Poucos entrantes e a grande maioria acaba sendo comprada por DASA/Fleury – Não Refém

• PRODUTOS SUBSTITUTOS: Saúde pública – Não refém