

Práctica 1

Martín Morales Zufía

1. Las metodologías y su forma de aplicarlas han sido objeto de muchos debates entre fervientes seguidores y detractores. Para ilustrar esto, se propone la siguiente lectura

https://blogs.elconfidencial.com/tecnologia/tribuna/2021-12-27/homeopatia-placebos-gurus-consultoria-productividad_3350078/

A. Describe el papel de las metodologías en la empresa que cuenta el autor a partir de sus experiencias.

Según el artículo, estas metodologías suelen prometer soluciones exageradas y mágicas para problemas corporativos.

El autor sugiere que estas metodologías, en lugar de proporcionar soluciones prácticas y realistas, a menudo se convierten en sistemas burocráticos complejos que no mejoran la eficiencia ni la efectividad del trabajo.

Además, se critica el alto costo asociado con estas metodologías y cómo los vendedores suelen exagerar su utilidad. Se resalta que la implementación de estas soluciones a menudo recae en los propios empleados, a pesar de las promesas iniciales de que todo se gestionará sin esfuerzo.

En resumen, estas metodologías a menudo no cumplen sus promesas y pueden ser más perjudiciales que beneficiosas para las empresas, ya que no abordan los problemas de manera realista y practican un tipo de pensamiento mágico en lugar de un enfoque pragmático y comprometido.

B. Qué consecuencias tiene que una organización acumule múltiples, ISO 9001, madurez nivel 3 CMMI, ITIL, PMI, PRINCE2, ...

La acumulación de múltiples estándares como ISO 9001, CMMI nivel 3, ITIL, PMI, PRINCE2, ... puede proporcionar una amplia gama de herramientas para mejorar procesos organizativos, la mejora continua y la credibilidad en el mercado a través de certificaciones adicionales.

Sin embargo, esto también puede conllevar una mayor complejidad administrativa, conflictos entre estándares y la necesidad de garantizar la compatibilidad y alineación con los objetivos estratégicos de la organización, lo que requiere una evaluación cuidadosa de las necesidades y capacidades antes de la ejecución de los estándares.

C. Investiga qué productos software ha liderado el autor del artículo y clasifícalo por modelo de negocio.

Panoramio: modelo de negocio de suscripción. Ofrecía la posibilidad de crearte una cuenta de forma gratuita, pero también daba la opción de pagar por características más avanzadas como eliminación de anuncios, almacenamiento adicional...

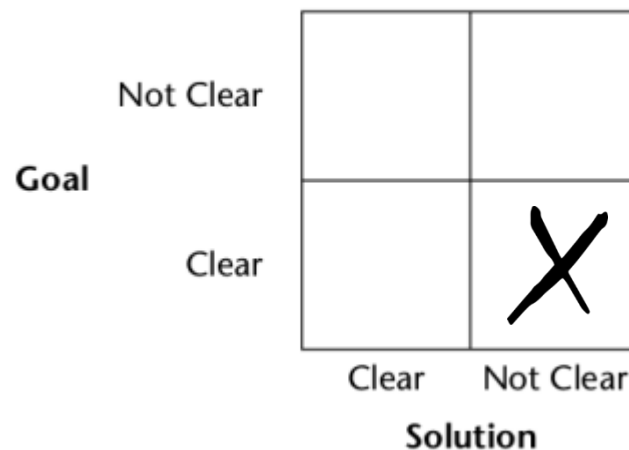
MailTrack: modelo de negocio freemium. Ofrece diferentes planes de suscripción para acceder a distintas características y capacidades.

D. Crea el Business Model Canvas de uno de los productos software anteriores.

MailTrack Business Model Canvas				
Description			Revenue streams	
Es una herramienta de rastreo (o tracking) de correo electrónico, avisa si tus correos electrónicos se han abierto o no, y cuántas veces.			<ul style="list-style-type: none"> Suscripciones premium Publicidad Posibles afiliaciones y asociaciones 	
Costumer targets	Costumer challenges	Our solution	Our value	Our pricing
- Empresas - Profesionales independientes - Soportes al cliente ...	Necesidad de seguimiento de correos electrónicos abiertos y su falta de visibilidad.	Soluciona el seguimiento de correos, cuantas veces se abren y en qué dispositivos.	Detalla información de la efectividad de sus correos electrónicos.	- Gratuita - Pro (5.99€/mes) - Advanced (9.99€/mes) Ofrece descuentos si contratas trimestral o anualmente.
Our messaging			Go-to-Market	
Capacidad de proporcionar información valiosa acerca del rendimiento de los correos enviados, para tomar mejores decisiones en cuanto a efectividad en la comunicación vía correo electrónico.			Promoción online, participación en eventos de venta y marketing, colaboración con socios...	
Investment required			Growth opportunity	
Inversión en desarrollo de producto y tecnología, marketing, atención al cliente, investigación y mejora de funcionalidades.			Expansión de mercados, clientes, desarrollo de nuevos servicios, mejora de plataformas y asociación con otras empresas.	

2.-Los pliegos de las Administraciones Públicas son de fácil acceso y proporcionan gran cantidad de información sobre proyectos de software. Lee el pliego/práctica <https://econtra.ugr.es/licitacion/descargaAdjuntoPub?idAdjunto=129456&usg=AOvVaw1InUWK7 cByo9Ksl WLyYN5&opi=89978449>

A. Clasifica el tipo de software descrito en el pliego siguiendo las pautas dadas. ¿En qué cuadrante se sitúa de los 4 cuadrantes (Goal-Solution)?



Yo lo situaría en el 2º cuadrante, ya que el objetivo del proyecto está claro, pero no la solución. Además, se trata de un proyecto con modelo iterativo.

B. Justifica qué tipo de software es y qué ciclo de vida podría ser apropiado para su desarrollo.

Es Business System, ya que sus objetivos son de mejora de la educación y el desarrollo académico, además, su mal funcionamiento no implica consecuencias críticas.

Tanto Agile Development como Evolutionary Prototyping son modelos de ciclo de vida apropiados, pero para este proyecto en concreto yo elegiría Agile Development, debido a la estructura y los requisitos detallados en el pliego de prescripciones técnicas.