

# WhatsApp que vende solo

---

## Automatiza tus ventas sin usar WhatsApp API y sin conocimientos técnicos

---

### Bienvenida al curso

En los próximos minutos aprenderás las estrategias y técnicas que los mejores vendedores utilizan para automatizar sus ventas sin complicaciones técnicas. Este curso te mostrará cómo transformar WhatsApp en tu mejor vendedor <sup>24/7</sup>.

#### Qué vas a aprender:

- Cómo identificar y corregir los errores que te están costando ventas.
- El mensaje exacto que convierte visitantes en clientes.
- Técnicas de automatización sin necesidad de APIs complejas.
- El sistema de seguimiento que aumenta tus conversiones.
- Respuestas automáticas que funcionan <sup>24/7</sup>.
- Cómo implementar todo en 30 minutos.

 **Duración estimada:** 45 minutos.

---

### Módulo 1: El problema real

La mayoría de vendedores comete los mismos errores que los mantienen estancados. Identifica cuáles son los tuyos y comienza a corregirlos hoy.

#### Errores comunes:

1. **No responder rápido:** Dejar pasar más de 5 minutos sin responder un mensaje. (Impacto: 80% de probabilidad de perder la venta).

- 2. Mensajes demasiado largos:** Escribir párrafos enteros en lugar de mensajes cortos. (Impacto: La gente no lee, solo borra).
  - 3. No tener un mensaje de bienvenida:** Dejar que el cliente escriba primero sin una estructura. (Impacto: Pierdes el control de la conversación).
  - 4. Ofrecer directamente sin preguntar:** Vender sin entender las necesidades del cliente. (Impacto: Tasa de conversión muy baja).
  - 5. No hacer seguimiento:** Dejar ir a clientes interesados sin contactarlos de nuevo. (Impacto: Pierdes el 70% de tus ventas potenciales).
  - 6. Usar solo texto:** No incluir imágenes, videos o emojis. (Impacto: Mensajes aburridos que no generan engagement).
  - 7. No tener horarios de respuesta:** Responder a cualquier hora sin consistencia. (Impacto: Clientes confundidos sobre tu disponibilidad).
  - 8. Hablar solo de ti:** Enfocarse en el producto en lugar del cliente. (Impacto: El cliente no se siente importante).
  - 9. No calificar leads:** Responder a cualquiera sin filtrar. (Impacto: Pierdes tiempo con gente que nunca comprará).
  - 10. No tener un sistema:** Improvisar cada conversación. (Impacto: Inconsistencia y resultados impredecibles).
- 

## Módulo 2: El mensaje que convierte

El primer mensaje es crucial. Aquí tienes plantillas probadas que puedes adaptar a tu negocio.

### Plantilla 1: Bienvenida inicial

*Hola! 🖐️ Gracias por contactarme. Soy [TU NOMBRE] y trabajo con [TU RUBRO]. ¿Cuál es tu principal desafío en este momento? Así puedo ayudarte de la mejor forma.*

### Plantilla 2: Seguimiento de interés

*Hola [NOMBRE] 🖐️ Vi que te interesó [TU PRODUCTO/SERVICIO]. Tengo 3 opciones para ti: 1 Opción básica - Ideal para empezar 2 Opción intermedia - La más popular 3 Opción premium - Todo incluido ¿Cuál te llama más la atención?*

### Plantilla 3: Respuesta a objeción

Entiendo que el precio es importante 💰 Piénsalo así:

- Sin [TU SOLUCIÓN]: pierdes \$X al mes
- Con [TU SOLUCIÓN]: ganas \$Y al mes La inversión se recupera en [TIEMPO]. ¿Hablamos de cómo hacerlo funcionar para ti?

### Plantilla 4: Llamada a la acción

Perfecto, vamos a hacerlo 🚀 Solo necesito que confirmes:  Tu nombre completo  
 Teléfono de contacto  Mejor hora para llamarte Y comenzamos hoy mismo.

### Plantilla 5: Reactivación

¡Hola [NOMBRE]! Hace tiempo no nos vemos 🙌 Hemos mejorado mucho nuestro [PRODUCTO/SERVICIO]: ✨ Mejor calidad ✨ Mejor precio ✨ Mejor servicio ¿Te gustaría conocer las novedades?

## Módulo 3: Automatizar sin WhatsApp API

No necesitas ser técnico para automatizar WhatsApp. Aquí te mostramos 3 métodos simples que funcionan hoy mismo.

### 1. Respuestas automáticas en WhatsApp Business

- Abre WhatsApp Business.
- Ve a Configuración → Herramientas → Respuestas automáticas.
- Crea respuestas para: Fuera de horario y Mensaje de bienvenida.
- Activa las respuestas automáticas.

### 2. Etiquetas y filtros

- Etiqueta tus clientes por tipo: ● Activos, ○ Seguimiento, ○ Perdidos.
- Crea grupos de chat para cada etiqueta.
- Envía mensajes masivos a cada grupo (sin ser spam).

### 3. Chatbots simples sin código

- Usa herramientas como ManyChat o Chatfuel.
- Crea un flujo simple: Cliente escribe “Hola” → Respuesta automática.
- Cliente escribe “Precio” → Envía lista de precios.

**Herramientas recomendadas:** Zapier, Make.com, ManyChat, Twilio.

---

### Módulo 4: El seguimiento que vende

El 70% de las ventas se cierran en el seguimiento. Aquí tienes la secuencia de 4 mensajes:

1. **Inmediato (dentro de 5 minutos):** “Hola [NOMBRE]  Gracias por tu interés en [PRODUCTO/SERVICIO]. ¿Tienes alguna pregunta?”
  2. **Después de 24 horas:** “Hola [NOMBRE]  Veo que no has respondido. Sin presión, pero quería recordarte que tenemos disponibilidad limitada...”
  3. **Después de 3 días:** “[NOMBRE], última oportunidad  La oferta especial vence hoy. Si tienes dudas, aquí estoy.”
  4. **Después de 7 días:** “[NOMBRE]  Cerramos tu solicitud de interés. Si en el futuro cambias de opinión, estaré aquí.”
- 

### Módulo 5: Respuestas rápidas inteligentes

Guarda estas respuestas en tu teléfono para responder en segundos:

- **Horario:** “Atendemos de lunes a viernes de 9 AM a 6 PM...”
  - **Precio:** “Tenemos 3 opciones: Básica (X), Intermedia(Y) e Premium (\$Z)...”
  - **Garantía:** “Claro, ofrecemos garantía de 30 días. Si no estás satisfecho, devolvemos tu dinero...”
  - **Cómo comenzar:** “Es muy simple: 1) Confirma tu pedido, 2) Realiza el pago, 3) Recibes acceso...”
-

## Módulo 6: Sistema listo en 30 minutos (Checklist)

### Fase 1: Preparación (5 min)

- Descarga WhatsApp Business.
- Configura perfil y descripción.
- Escribe mensaje de bienvenida.

### Fase 2: Automatización básica (10 min)

- Activa respuestas fuera de horario.
- Crea etiquetas de clientes.
- Configura respuestas rápidas.

### Fase 3: Mensajes y plantillas (8 min)

- Personaliza las 5 plantillas.
- Prepara la secuencia de seguimiento.

### Fase 4: Prueba y ajuste (7 min)

- Envía mensaje de prueba.
  - Verifica que todo funcione.
- 

**¡Felicitaciones!** 🎉

Has completado el curso “WhatsApp que vende solo”. Recuerda: **La consistencia es la clave**. Implementa estos sistemas hoy y verás resultados en 1 semana.

**Mucho éxito en tus ventas!** 🚀