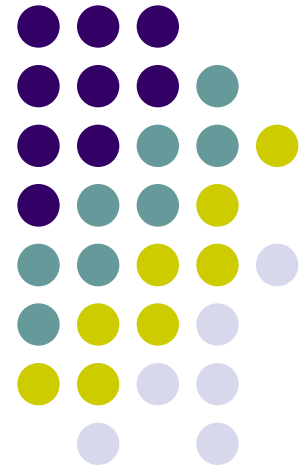


Comercio Internacional II

Unidad 6 Financiación del comercio internacional



UADE

Andrés Canta Izaguirre
Licenciado en Comercio Internacional – Profesor en Docencia Superior

Financiación



Motivos que impulsan a una empresa a buscar financiamiento

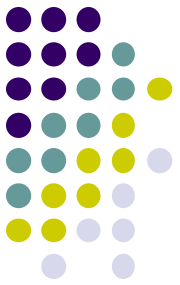
- Falta de liquidez necesaria para hacer frente a las operaciones habituales
- Cancelar deudas y obligaciones
- Falta de capital propio para crecer
- Mejorar su posicionamiento y competitividad en los mercados internacionales (si exporta).
- Permitir plazos de pago más largos y convenientes (si importa)

Fuentes de financiamiento

- ❑ Recursos propios (reinversión de utilidades o emisión de bonos)
- ❑ Bancos o entidades financieras no bancarias
- ❑ Créditos estatales
- ❑ Créditos internacionales
- ❑ Proveedores / Clientes
- ❑ Empresas de leasing
- ❑ Empresas de factoring

Financiación

Exportaciones



- Qué financiar
 - Compra de materias primas, insumos, etc.
 - Producción propiamente dicha
 - Comercialización internacional
 - Embarque
 - Plazo de pago otorgado al cliente
- A quien recurrir
 - Proveedores
 - Bancos
 - El propio cliente

Si la financiación es previa al embarque de la mercadería se llama **prefinanciación**.

Financiación

Exportaciones

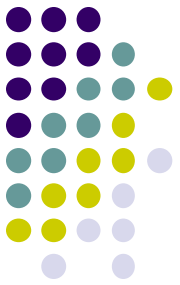
Variantes de la prefinanciación

- Cobro anticipado: generalmente instrumentado con una orden de pago o transferencia. Puede abarcar el total o una parte de la operación. Habitual cuando las empresas están vinculadas o tienen mucha confianza.
- “Packing credits” con cláusula roja o verde
 - Cláusula roja**: pago anticipado contra simple recibo o carta compromiso, sin necesidad de presentar los documentos de embarque.
 - Cláusula verde**: pago que se realiza con presentación de un certificado o constancia de entrega de los bienes a favor del importador en un depósito o lugar especial a la espera de un buque o medio transportador.
- Directa bancaria: otorgada por un banco local o del exterior. Si el banco es del exterior generalmente un banco local actúa como garante. Análisis crediticio previo. Varía entre el 70% y el 80%, nunca el total.



Financiación

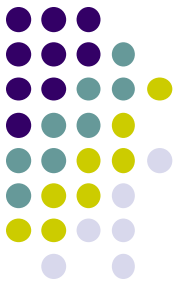
Exportaciones



Variantes de la financiación

- Otorgada por proveedores: cobra cuando cobra el exportador.
- Directa bancaria: idem prefinanciación.
- Descuento de letras de cambio
- Forfaiting: ceder a un banco los derechos de cobro de una carta de crédito.
- Factoring: ceder a un banco o entidad financiera el cobro de facturas a cambio del dinero en efectivo.
- Leasing: se vende la mercadería al contado a una empresa de leasing y ésta realiza un contrato con el usuario final bajo esta modalidad.

Bibliografía



- Banco de la Nación Argentina (www.bna.com.ar)
- Ministerio de Producción – Fomento de la Micro, Pequeña y Mediana Empresa (www.produccion.gob.ar/fonapyme/)
- Banco Interamericano de Desarrollo (www.iadb.org)