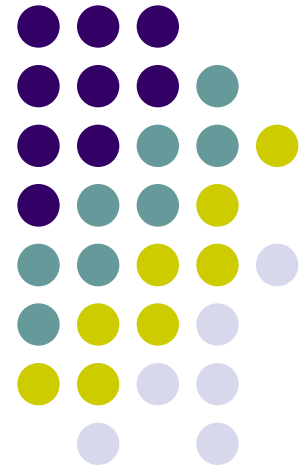


Comercio Internacional II

Unidad 4 Exportación



UADE

Andrés Canta Izaguirre
Licenciado en Comercio Internacional – Profesor en Docencia Superior

Valoración de exportación



Se rige por legislación nacional (Código Aduanero).

El artículo 735 del CA define el valor imponible.

“ARTICULO 735. - Para la aplicación del derecho de exportación ad valorem, el valor imponible de la mercadería que se exportare para consumo es el valor FOB en operaciones efectuadas por vía acuática o aérea y el valor FOT o el valor FOR según el medio de transporte que se utilizare, en operaciones efectuadas por vía terrestre, entre un comprador y un vendedor independientes uno de otro en el momento que determinan para cada supuesto los artículos 726, 727 ó 729, según correspondiere, como consecuencia de una venta al contado.”

Valoración de exportación



El artículo 736 aclara el lugar hasta donde están comprendidos los gastos.

“ARTICULO 736. - A los fines previstos en el artículo 735, el valor incluye la totalidad de los gastos ocasionados hasta:

a) el puerto en el cual se cargare en el buque, con destino al exterior, para la mercadería que se exportare por vía acuática;

b) el aeropuerto en el que se cargare, con destino al exterior, para la mercadería que se exportare por vía aérea;

c) el lugar en el que se cargare en automotor o ferrocarril, con destino al exterior, para la mercadería que se exportare por vía terrestre.

d) el lugar en que practicara la última medición de embarque para la mercadería que se exportara por oleoductos, gasoductos, poliductos o redes de tendido eléctrico.”

Valoración de exportación

Fórmulas



VALOR IMPONIBLE: $VI = (FOB + Ai - Ad - It) * Cf$

Siendo

Ai = Ajustes a incluir

Ad = Ajustes a deducir

It = Insumos importados temporalmente

Cf = Coeficiente de deducción de derechos de exportación

El Cf se obtiene de la siguiente manera:

1

1 + % D

Ejemplo para un derecho de exportación del 5%

1

=

1

=

0,952380

1 + 0,05

1,05

Valoración de exportación

Fórmulas



VALOR PARA REINTEGROS: $V_r = FOB + A_i - A_d - I_t - I_c - C$

Siendo

A_i = Ajustes a incluir

A_d = Ajustes a deducir

I_t = Insumos importados temporalmente

I_c = Insumos importados a consumo

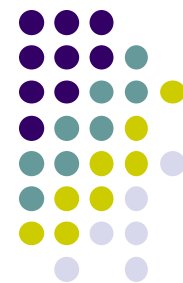
C = Comisiones o gastos de corretaje

Si V_r es mayor a V_I corresponde liquidar hasta V_I (Art. 829 inc. c del CA)

Si V_r es menor o igual a V_I corresponde liquidar sobre V_r .

Valoración de exportación

Fórmulas



Mercaderías con precios oficiales (en la práctica, commodities)

VALOR IMPONIBLE: $VI = \text{Precio oficial}$

No se aplica coeficiente

Ejemplo:

La soja tiene un precio oficial de US\$ 420 por tonelada.

El derecho de exportación de la soja es del 30%.

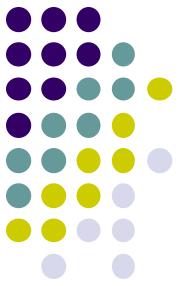
Por lo tanto, el exportador tributará US\$ 126 por tonelada.

VALOR PARA REINTEGROS: $Vr = \text{Precio oficial}$

En la práctica, estas mercaderías no suelen tener reintegros.

Políticas de precios

Primeros conceptos



- . Investigación y análisis previos de
 - Costos
 - Situación del mercado
- . Dinámica
 - Cambios en los costos
 - Acciones de la competencia
 - Actitudes del consumidor
- . Márgenes en los que se situará el precio (piso y techo)
- . Factores que influyen en el precio: controlables e incontrolables (utilidad y competencia)
- . Métodos de costing y pricing: lograr un FOB competitivo.



Políticas de precios

Métodos de fijación de precio

Costing

- . Orientado a la empresa: énfasis en los costos.
- . Hace hincapié en los factores que influyen en el precio en el mercado de origen (algunos controlables, otros incontrolables).
- . Método aditivo: se suman conceptos hasta llegar al FOB.
- . Variantes posibles:
 - .. Costo por absorción: costos fijos + costos variables + utilidad
 - .. Costo marginal: sólo costos variables + utilidad (cuidado con el dumping).



Políticas de precios

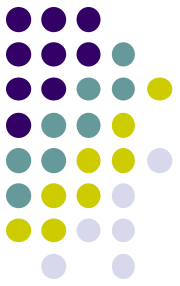
Métodos de fijación de precio

Costing

Ejemplo

- .. Costo de producción (materia prima, mano de obra, gastos fabricación)
- .. Costo de exportación (embalaje, flete y seguro interno, documentación, honorarios de despachante)
- .. Costo de administración, comercialización y financieros (comisiones bancarias, estudios de mercado, gastos administrativos).
- .. Estímulos a la exportación (reintegros y otros)
- .. Derechos de exportación
- .. Utilidad

Políticas de precios: costing



Fórmula del FOB

$$\text{FOB} = \text{CT}$$

Siendo CT la sumatoria del costo de producción, del costo de exportación y del costo de administración, comercialización y financiero, todos ellos expresados en unidades monetarias.

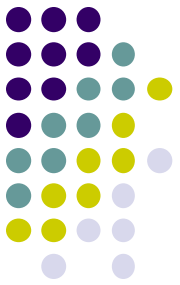
Agregamos la utilidad como porcentaje del FOB

$$\text{FOB} = \text{CT} + \text{U (FOB)}$$

Agregamos el reintegro, que al ser un beneficio suma del lado del FOB. Se expresa en porcentaje sobre FOB.

$$\text{FOB} + \text{R (FOB)} = \text{CT} + \text{U (FOB)}$$

Políticas de precios: costing



Fórmula del FOB

Agregamos la gastos de exportación y los derechos de exportación, ambos expresados como porcentaje del FOB

$$\text{FOB} + R (\text{FOB}) = \text{CT} + U (\text{FOB}) + G (\text{FOB}) + D (\text{FOB})$$

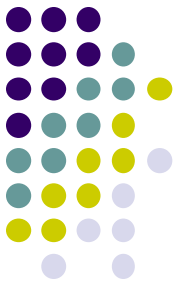
Despejamos FOB haciendo pasaje de términos

$$\text{FOB} = \text{CT} + U (\text{FOB}) + G (\text{FOB}) + D (\text{FOB}) - R (\text{FOB})$$

Sacamos factor común FOB

$$\text{FOB} = \text{CT} + \text{FOB} (U + G + D - R)$$

Políticas de precios: costing



Fórmula del FOB

Pasaje de términos

$$\text{FOB} - \text{FOB} (U + G + D - R) = \text{CT}$$

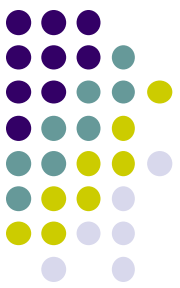
Nuevamente sacamos factor común FOB

$$\text{FOB} (1 - U - G - D + R) = \text{CT}$$

Pasaje de términos para despejar FOB

$$\text{FOB} = \frac{\text{CT}}{1 - U - G - D + R}$$

Políticas de precios: costing

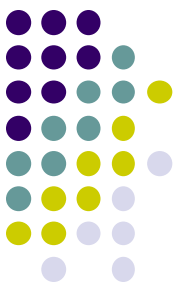


Fórmula del FOB – Ejemplo 1

. Cantidad: 500 unidades	
. Costo de producción	
.. Materia prima e insumos	\$ 3.000.-
.. Mano de obra	\$ 2.500.-
.. Gastos fabricación	\$ 500.-
. Costo de exportación	
.. Embalaje	\$ 300.-
.. Flete y seguro interno	\$ 500.-
.. Documentación	\$ 100.-
.. Honorarios de despachante	0,8% s/ FOB
. Costo de administración, comercialización y financieros	
.. Comisiones bancarias	0,5% s/ FOB
.. Estudios de mercado	\$ 100.-
. Reintegros	6% s/ FOB
. Derechos de exportación	5% s/ FOB
. Utilidad	20%

Políticas de precios: costing

Fórmula del FOB – Ejemplo 1



Resolución

$$\text{FOB} = \frac{\text{CT}}{1 - U - G - D + R}$$

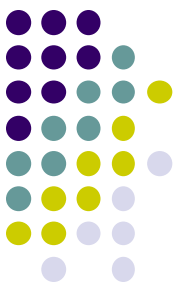
$$\text{FOB} = \frac{7.000}{1 - 0,2 - (0,008 + 0,005) - 0,05 + 0,06}$$

$$\text{FOB} = \frac{7.000}{0,797}$$

$$\text{FOB} = 8.783.-$$

$$\text{FOB unitario} = 17,56$$

Políticas de precios: costing



Fórmula del FOB

$$\text{FOB} = \frac{\text{CT}}{1 - \%U - \%G - \%D + \%R}$$

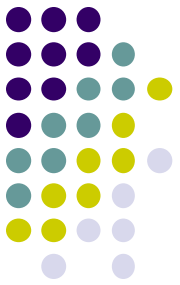
Insumos importados a consumo (IC), insumos importados temporarios (IT) y las comisiones (C).

$$\text{FOB} = \frac{\text{CT} + [\%R (\text{IC} + \text{IT} + \text{C})] - (\%D \text{ IT})}{1 - \%U - \%G - \%D + \%R}$$

Draw back (DB)

$$\text{FOB} = \frac{\text{CT} + [\%R (\text{IC} + \text{IT} + \text{C})] - (\%D \text{ IT}) - \text{DB}}{1 - \%U - \%G - \%D + \%R}$$

Políticas de precios



Fórmula del FOB

Detracción de los derechos de exportación

$\%D$

$\frac{\%D}{1 + \%D}$

$CT + [\%R (IC + IT + C)] - \left(\frac{\%D}{1 + \%D} \cdot IT \right) - DB$

$\frac{\%D}{1 + \%D}$

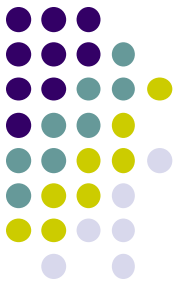
FOB = _____

$1 - \%U - \%G - \frac{\%D}{1 + \%D} + \%R$

$\frac{\%D}{1 + \%D}$

Políticas de precios: costing

Fórmula del FOB



Impuesto a las ganancias

Acrecentamiento de la utilidad

$$\frac{U}{1 - \%IG}$$

Ejemplo: para una utilidad neta del 12%

$$\frac{12}{1 - 0,35} = \frac{12}{0,65} = 18,46\%$$

Políticas de precios: costing

Fórmula del FOB

Impuesto a las ganancias

Detracción del reintegro y el draw back

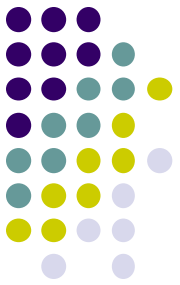
$$R \cdot (1 - \%IG) \quad \text{o} \quad DB \cdot (1 - \%IG)$$

Ejemplo: para un reintegro de 6%

$$6 \cdot (1 - 0,35) = 6 \cdot 0,65 = 3,9\%$$

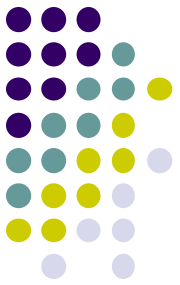
Ejemplo: si el draw back equivale a \$ 5.200

$$5.200 \cdot (1 - 0,35) = 5.200 \cdot 0,65 = 3.380$$



Políticas de precios: costing

Fórmula del FOB



$$CT + [\%R \cdot (1 - \%IG) \cdot (IC + IT + C)] - \frac{\%D \cdot IT - DB \cdot (1 - \%IG)}{1 + \%D}$$

$$FOB = \frac{1 - \frac{\%U}{1 - \%IG} - \%G - \frac{\%D}{1 + \%D} + \%R \cdot (1 - \%IG)}{1 + \%D}$$

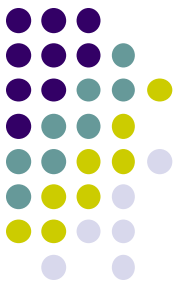
Políticas de precios: costing



Fórmula del FOB – Ejemplo 2

. Costo de producción	
.. Materia prima nacional	\$ 2.000.-
.. Insumos importados temporales	\$ 800.-
.. Insumos importados a consumo	\$ 200.-
.. Mano de obra	\$ 2.500.-
.. Gastos fabricación	\$ 500.-
. Costo de exportación	
.. Embalaje	\$ 300.-
.. Flete y seguro interno	\$ 500.-
.. Documentación	\$ 100.-
.. Honorarios de despachante	0,8% s/ FOB
. Costo de administración, comercialización y financieros	
.. Comisiones bancarias	0,5% s/ FOB
.. Estudios de mercado	\$ 100.-
. Reintegros	6%
. Draw back	\$ 1.000.-
. Derechos de exportación	5% (incluidos en el FOB)
. Utilidad	20%

Políticas de precios: costing



Fórmula del FOB – Ejemplo 2

$$\begin{aligned} & 7.000 + 0,06 \cdot (1 - 0,35) \cdot (800+200) - 0,05 / 1,05 \cdot 800 - 1000 \cdot (1 - 0,35) \\ = & \frac{7.000 + 39 - 38,09 - 650}{1 - 0,20 / (1 - 0,35) - 0,008 - 0,005 - 0,05 / 1,05 + 0,06 \cdot (1 - 0,35)} \\ = & \frac{6.350,91}{1 - 0,3076 - 0,008 - 0,005 - 0,04761 + 0,039} \\ = & \frac{6.350,91}{0,67079} \\ = & 9.467,80.- \\ = & 18,93 \text{ por unidad (500 unidades)} \end{aligned}$$



Políticas de precios

Métodos de fijación de precio

Pricing

- . Orientado al mercado: énfasis en la competencia.
- . Hace hincapié en los factores que influyen en el precio en el mercado objetivo (la mayoría, son incontrolables).
- . Método sustractivo: se restan conceptos al precio de la competencia hasta llegar al FOB.
- . En mercados con ventajas especiales se podrá aplicar una política diferencial.
- . Otras estrategias posibles son:
 - .. Precio para entrar: posicionarse ligeramente por debajo de la competencia.
 - .. Precio líder: entrar con el precio mayor y dejar que sea la competencia la que imite.



Políticas de precios

Métodos de fijación de precio

Pricing

Ejemplo

. Precio en góndola US\$ 76.-

Para llegar al FOB resto conceptos

. Margen del supermercado (35%) US\$ 56,29.-

. Margen del importador (10%) US\$ 51,17.-

. Tributos y gastos importación (40%) US\$ 36,55.-

. Flete internacional (US\$ 15) US\$ 21,55.-

. Seguro internacional (US\$ 2) **US\$ 19,55.- FOB**

Políticas de precios

Métodos de fijación de precio: conclusión



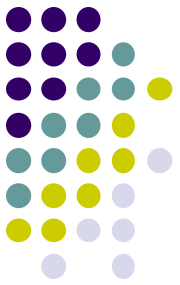
Precio FOB unitario (costing) US\$ 18,93

Precio FOB unitario (pricing) US\$ 19,55

Si FOB (costing) < FOB (pricing) = el precio SI es competitivo

Si FOB (costing) > FOB (pricing) = el precio NO es competitivo

Origen



Motivos para acreditar el origen de una mercadería

1) Preferencias arancelarias o tratamientos diferenciales (por ejemplo, ALADI, MERCOSUR y SGP).

2) Medidas de defensa comercial (derechos antidumping, derechos compensatorios o medidas de salvaguardia)

3) Razones estadísticas (por ejemplo, investigaciones abiertas por dumping, subsidios o salvaguardias pero sin medidas todavía). Muchas veces, en la práctica, medida no arancelaria.

1) Se aplica el régimen de origen del acuerdo comercial donde está incluida la preferencia arancelaria (en el caso del MERCOSUR, el Protocolo 77)

2) y 3) Se guían por lo dispuesto en la Resolución 763/96 MEOSP.

ALADI - Acuerdos firmados por Argentina



ACUERDO	PAISES FIRMANTES	TIPO
AAP.CE/6	México	Selectivo
AAP.CE/14	Brasil (automotriz)	De Libre Comercio
AAP.CE/18 (MERCOSUR)	Brasil – Paraguay – Uruguay	De Libre Comercio
AAP.CE/35	MERCOSUR – Chile	De Libre Comercio
AAP.CE/36	MERCOSUR – Bolivia	De Libre Comercio
AAP.CE/55	MERCOSUR – México (automotriz)	De Libre Comercio
AAP.CE/57	Uruguay (automotriz)	De Libre Comercio
AAP.CE/58	MERCOSUR – Perú	De Libre Comercio
AAP.CE/59	MERCOSUR – CAN (Colombia – Ecuador – Venezuela)	De Libre Comercio
AAP.CE/62	MERCOSUR - Cuba	Selectivo
AAP.CE/68	Venezuela	De Libre Comercio

Origen

