



Inhalt

- 1. Einleitung
- 2. Technologien
- 3. Geschäftsmodelle
- 4. Anwendungsbeispiel
- 5. Demonstration
- 6. Fazit



Einleitung

Was sind eigentlich LBS?

- Ortsbezogene Dienste
- Nutzung meistens mit mobilen Geräten
- Mehrwert f
 ür den Nutzer durch standortbezogene Informationen
- Lokalisierung der Nutzer bringt zielgerichtete Angebotssteuerung

Fokus

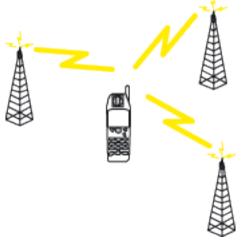
- Technologien
- Geschäftsmodelle
- Anwendungsbeispiel

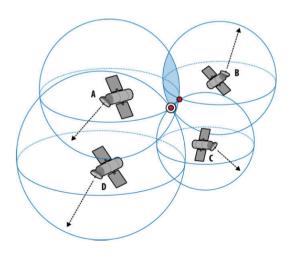




Welche Technologien werden verwendet?

- Die einfache Benutzereingabe
- GPS Global Positioning System
- GSM Global System for Mobile Communications
- A-GPS Assisted Global Positioning System
- WLAN MAC Adresse
- IP Adresse







Geschäftsmodelle

Logischen Funktionsweisen einer Geschäftsidee

Nutzenversprechen

- Was für ein Nutzen kann Kunde oder Partner aus der Verbindung ziehen?
- 4 P's: Product, Price, Place, Promotion

Architektur und Wertschöpfung

- Wie der Nutzen für den Kunden oder Partner erstellt wird
- Wertschöpfungskette
- SWOT-Analyse

Ertragsmodelle

- Wie Geld verdient wird und aus welchen Quellen die Einnahmen stammen.
- Direkte und indirekte Erlöse



Mögliche Geschäftsmodelle



















Anwendungsbeispiel

myTaxi

- Weltweit städteübergreifende Smart-Phone Applikation
- Per Knopfdruck ein Taxi bestellen

Funktionalitäten

- Fahrgast wählt Einstiegsort vom aktuellen Ort oder manuelle Eingabe
- Weitere Anforderungen an das Taxi stellen
- Taxifahrer bekommt Fahrgastanfrage ...
 - Direkt auf sein Smart-Phone
 - Ohne Zwischenzentrale
- ... kann dies annehmen oder ablehnen
- Taxifahrt bezahlt mit hinterlegter Kreditkarte oder Paypal die Fahrt.



Demonstration





Verwendete Technologien

Browser

• HTML5 – Je nach die "W3C Geolocation API" wählt nach Verfügbarkeit der Technologien

Mobile App

- iOS von Apple
- Android von Google
- Windows Phone von Microsoft
- Verfügbare WLAN Hotspots
- Verfügbares GPS Signal
- Verfügbares Zell-Information aus dem Funknetz





4 P's

 Product Webseite Mobile Applikation für den Fahrgast Mobile Applikation für den Taxifahrer 	Place"App-Stores" der Betriebsystem-HerstellerInternet
 Price Dienst ist für Fahrgäste kostenlos Dienst ist für Taxifahrer kostenlos, für vermittelte Fahrten werden Gebühren erhoben. 	 Promotion Werbung der Taxifahrer selbst Vorstellung Internet "App-Stores"



SWOT-Analyse

	myTaxi	Taxifahrer
"Strengths" – Stärken	Innovatives Geschäftsmodell, Ausschalten Taxizentrale	Im Besitz der Hauptdienstleistung
"Weaknesses" – Schwächen	GPS kann jederzeit gesperrt werden.	Tiefe Preise
"Opportunities" – Chancen	Geschäftskunden erweitern	Übernahme von Marktanteilen
"Threats" – Risiken	Betrugs-Risiko	Unfall



Fazit

- Interessantes und Umfangreiches Themengebiet
- Viele noch nicht ausgeschöpfte Anwendungsgebiete
- Genauere Standortbestimmungen durch verbesserte Technologien machen LBS interessanter.



Danke für eure Aufmerksamkeit

Berner Fachhochschule

Technik und Informatik





