# Metodología Nivel Socioeconómico

| Nivel Socioeconómico                    |  |  |                                |  |
|---|--|--|--------------------------------|--|
| Objetivo                                | Realizar una encuesta a los hogares urbanos de las ciudades de Quito, Guayaquil, Cuenca, Machala y Ambato que permita identificar los grupos socioeconómicos y sus características, de tal manera que esta clasificación sea la oficial para estudios sociales, económicos y demográficos posteriores. |  |                                |  |
| Dominios de estudi                      |  | Quito (incluye Calderón, Conocoto y Cumbayá), Guayaquil (incluye<br>Samborondón y Durán), Cuenca, Machala y Ambato |                                |  |
|   |  | Sectores   | Viviendas                      |  |
|   | Quito  | 197  | 2364                           |  |
|   | Guayaquil  | 281  | 3372                           |  |
| Tamaño de I<br>muestra                  | a Cuenca   | 112  | 1344                           |  |
| mucstra                                 | Machala  | 112  | 1344                           |  |
|   | Ambato   | 110  | 1320                           |  |
|   | Total  | 812  | 9744                           |  |
| Fecha de campo:                         | Levantamie   | nto de la información en Dici  | embre 2010                     |  |
|   |  |  | Resultado                      |  |
|   | Análisis descriptivo   |  | Variables de Análisis          |  |
|   | Escalamiento óptimo  |  | Variables continuas            |  |
| - · · · · · · · · · · · · · · · · · · · | e Análisis de componente   | es principales por dimensión   | Score por dimensión            |  |
| análisis                                | Análisis de componente   | es principales total   | Índice muestral                |  |
|   | Análisis Cluster   |  | Umbrales                       |  |
|   | Análisis de regresión  |  | Índice Nivel<br>Socioeconómico |  |
|   | Grupos socioeconómicos   | Umbrales   | Porcentaje                     |  |
|   | A  | De 845,1 a 1000 puntos   | 1,9%                           |  |
| Grupos                                  | В  | De 696,1 a 845 puntos  | 11,2%                          |  |
| socioeconómicos                         | C+   | De 535,1 a 696 puntos  | 22,8%                          |  |
|   | C-   | De 316,1 a 535 puntos  | 49,3%                          |  |
|   | D  | De 0 a 316 puntos  | 14,9%                          |  |
|   |  |  |                                |  |

## **Objetivo General**

Realizar una encuesta a los hogares urbanos de las ciudades de Quito, Guayaquil, Cuenca, Machala y Ambato que permita identificar los grupos socioeconómicos relevantes y sus características, de tal manera que esta clasificación sea la oficial para estudios sociales, económicos y demográficos posteriores.

## **Objetivos Específicos**

- Generar todos los grupos socioeconómicos distintos entre sí y optimizar los estudios de mercado para la empresa privada.
- Obtener una estratificación socioeconómica oficial la misma que estandarizará el uso de estratos para todos los estudios afines posteriores.
- Identificar variables clasificatorias que permitan caracterizar los niveles socioeconómicos en los hogares.

#### Dominios de estudio

Quito Guayaquil, Cuenca, Ambato y Machala.

Tamaño de la muestra

Tabla No.1: Tamaño de la muestra

| Dominios  | Sectores | Viviendas |
|-----------|----------|-----------|
| Quito     | 197      | 2.364     |
| Guayaquil | 281      | 3.372     |
| Cuenca    | 112      | 1.344     |
| Machala   | 112      | 1.344     |
| Ambato    | 110      | 1.320     |
| Total     | 812      | 9.744     |

#### Levantamiento de la información

El levantamiento de información se realizó en diciembre 2010, operativo supervisado por equipo técnico nacional y regional.

# Estrategia de análisis

Se realizó en las siguientes etapas como se muestra en la gráfica.

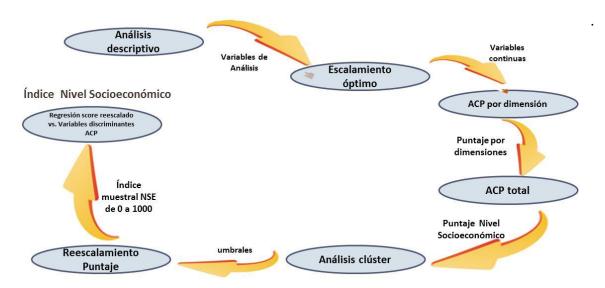


Tabla No.2: Estrategia de análisis

| Estrategia de Análisis                            | Resultado                       |
|---|---------------------------------|
| Análisis descriptivo                              | Variables de análisis           |
| Escalamiento óptimo                               | Variables continuas             |
| Análisis de componentes principales por dimensión | Puntaje por dimensión           |
| Análisis de componentes principales total         | Índice muestral                 |
| Análisis Cluster                                  | Umbrales                        |
| Análisis de regresión                             | Índice Nivel Socio<br>Económico |

#### Definición del índice de nivel socioeconómico

El índice de nivel socioeconómico es un valor que se encuentra entre 0 y 1000 puntos, se define en base a seis dimensiones:

**Tabla No.3: Dimensiones** 

| Dimensiones                    | Puntaje |
|--------------------------------|---------|
| Características de la vivienda | 236     |
| Nivel de educación             | 171     |
| Actividad económica del hogar  | 170     |
| Posesión de bienes             | 163     |
| Acceso a tecnología            | 161     |
| Hábitos de consumo             | 99      |
| Total puntaje                  | 1000    |

Cada una de las dimensiones tiene un peso de tal manera que un hogar que alcance la máxima puntuación en cada una de las dimensiones, la suma de los pesos daría 1000 puntos.

### Importancia de las variables

El análisis de componentes principales se realizó por dimensiones. Para encontrar las variables que conformarán este índice se escogieron aquellas que estén más correlacionadas entre sí en el análisis exploratorio; agrupando las variables en seis dimensiones relacionadas con la vivienda, el uso de tecnología, la tenencia de bienes, los hábitos de consumo y la actividad económica, la educación para el jefe del hogar en una variable que va sola en esta dimensión.

Tabla 4. Importancia de las variables

| Variable   | Puntaje |
|--|---------|
| Nivel de educación del Jefe del hogar                              | 171     |
| Ocupación del Jefe del hogar                                       | 76      |
| Tipo de vivienda   | 59      |
| Material predominante de las paredes exteriores de la vivienda     | 59      |
| Afiliación al seguro privado/ seguro internacional/ seguro de vida | 55      |
| Material predominante del piso de la vivienda                      | 48      |
| Tiene este hogar servicio de internet                              | 45      |
| Número de celulares activados                                      | 42      |
| Tiene computadora portátil   | 39      |
| Afiliación al seguro social (IESS, ISSFA o ISSPOL)                 | 39      |
| Tipo de servicio higiénico   | 38      |
| Tiene computadora de escritorio                                    | 35      |
| Número de televisores a color                                      | 34      |
| Número de cuartos de baño con ducha de uso exclusivo del hogar     | 32      |
| Tiene refrigeradora  | 30      |
| Tiene cocina con horno   | 29      |
| Registro a una página social                                       | 28      |
| Uso de correo electrónico que no es del trabajo                    | 27      |

| Uso de internet en los últimos 6 meses  | 26 |
|---|----|
| Tiene servicio de teléfono convencional   | 19 |
| Tiene lavadora  | 18 |
| Tiene equipo de sonido  | 18 |
| Número de vehículos de uso exclusivo del hogar  | 15 |
| Lectura de libro(s) completo(s) en los últimos 3 meses que no sean del trabajo ni estudio | 12 |
| Alguien compra vestimenta en centros comerciales  | 6  |

# Estrategia de estratificación

Como resultado del análisis cluster se encontraron 5 conglomerados, y a la vez permitió obtener los umbrales para cada uno de los estratos como se puede observar en la siguiente tabla.

Tabla 5. Umbrales que definen los estratos socioeconómicos

| Grupos socioeconómicos | Umbrales               |
|------------------------|------------------------|
| Α                      | De 845,1 a 1000 puntos |
| В                      | De 696,1 a 845 puntos  |
| C+                     | De 535,1 a 696 puntos  |
| C-                     | De 316,1 a 535 puntos  |
| D                      | De o a 316 puntos      |

Aplicando el modelo de regresión se obtuvo un puntaje para cada hogar, si el hogar alcanza un puntaje entre 0 y 316 puntos pertenece al estrato D, si el hogar alcanza un puntaje mayor a 316 y menor o igual a 535 se dice que pertenece al estrato C-, los hogares que tienen un puntaje mayor a 535 y menor o igual a 696 se pertenecen al estrato C+, los hogares que tienen un puntaje mayor a 696 y menor o igual a 845 están en el estrato B, y finalmente los hogares que alcanzan un puntaje mayor a 845 hasta 1000 puntos se dice que están en el estrato A.

## Resultados de la Estratificación.

De acuerdo a los grupos definidos en la estrategia de estratificación y los puntajes resultantes en el índice de nivel socioeconómico (regresión), se procedió a clasificar los hogares de la muestra en cada uno de los estratos, en la siguiente tabla se presentan los resultados totales.

Tabla 6. Resultado de la estratificación de la muestra de hogares.

| Nivel socioeconómico | Total<br>Dominios |
|----------------------|-------------------|
| Α                    | 1,9%              |
| В                    | 11,2%             |
| C+                   | 22,8%             |
| C-                   | 49,3%             |
| D                    | 14,9%             |
| Total                | 1.362.680         |