GIGACLOUD

Как мы построили универсального облачного оператора всего за год



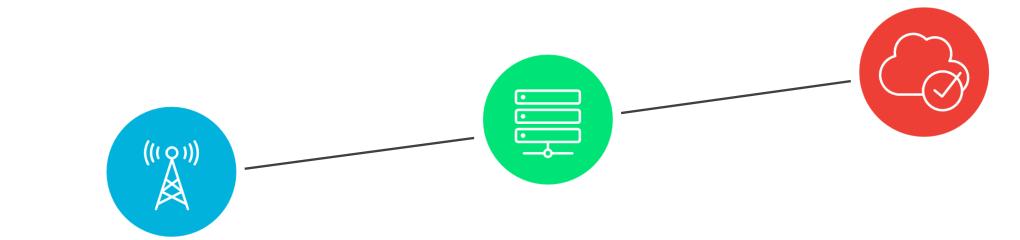








GigaGroup: 11 лет на украинском рынке



2006 GigaTrans, телеком-оператор:

- ✓ Подключение к выделенному интернет-каналу
- ✓ Строительство ВОЛС

2014

GigaCenter, дата-центр Tier 3:

- ✓ Colocation
- ✓ Модульный ЦОД в аренду
- ✓ Защита от DDoS

2016 GigaCloud

Универсальный облачный оператор



Все началось с E-Cloud



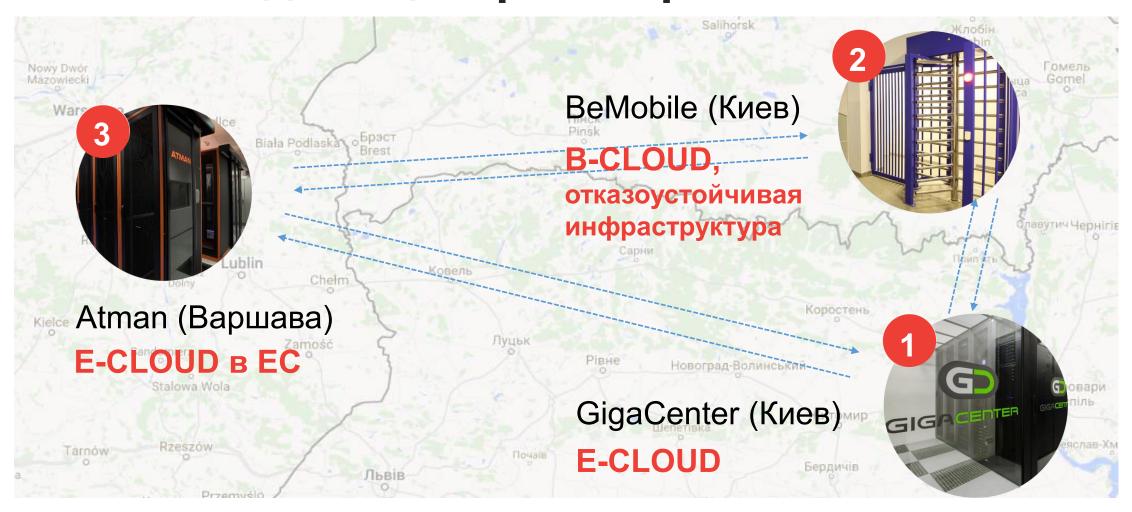
Виртуальный дата-центр в аренду (laaS) на VMware vSphere 6.0.

На тот момент – самая новая версия среди всех облачных операторов в Украине.

Сейчас используется vSphere 6.5.



E-Cloud: 3 дата-центра в Украине и ЕС





Реализованные проекты на E-Cloud: ритейл – сеть магазинов Велика Кишеня

1.

Задача:

- Перенос ИТ-сервисов в облако
- Colocation собственного оборудования, сетевое объединение с облаком
- Подключение вынесенной инфраструктуры к центральному офису двумя каналами
- Дальнейшее развитие собственных сервисов в облаке

2.

Процесс выбора:

- 8 украинских и зарубежных облачных операторов
- 3 лидера
- 1 победитель GigaCloud

3.

Сроки:

- 6 месяцев выбор партнера
- 1 месяц тестирование
- 1 месяц миграция





Реализованные проекты на E-Cloud: грузоперевозки – ТК САТ

1.

Задача:

- Вынос ИТ-инфраструктуры в облако (основная площадка облако, резервная собственное оборудование)
- Colocation для одного не виртуализируемого сервиса

2.

Процесс выбора:

- украинские и зарубежные облачные операторы
- 1 победитель GigaCloud

3.

Сроки:

- 3 года бессрочный поиск
- 2 месяца тестирование и принятие решения
- 0,5 месяца миграция





Реализованные проекты на E-Cloud: госсектор – КМДА

1.

Задача:

- Перенос в облако всех публичных сервисов КМДА:
 - Единый кабинет киевлянина
 - Портал петиций
 - Медицинский портал
 - Административные услуги
 - Бюджет участия
 - SAP

2.

Специфика:

- Перенос «на живую» от другого облачного провайдера
- Миграция 100 виртуальных серверов

3.

Сроки:

- 3 недели на выполнение проекта
- Миграция сервисов без остановки





E-Cloud – что важно крупным клиентам:





1.

3 дата-центра – в Украине и в ЕС 2.

Каналы связи (интернет, L2, темная оптика) и colocation 3.

- ISO 27001 –
 сертификация по ИБ
- февраль 2018 –
 КСЗИ

Лучшая стоимость среди конкурентных решений



А что же нужно SMB?

Small & Medium Business



Специфика SMB-компаний

- Получают наибольшую выгоду от сути облачных сервисов
- Очень чувствительны к цене
- Обладают недостаточной квалификацией в ИТ
- Очень требовательны, постоянно ищут лучшего



SMB в Украине:

1.

SMB = 80%

всех занятых

работников

2.

SMB = 90%

всех налогов

3.

Количество SMBпредприятий растет из года в год

(Enterprise снижается)

^{*} Данные УкрСтат



S-Cloud: облако для SMB



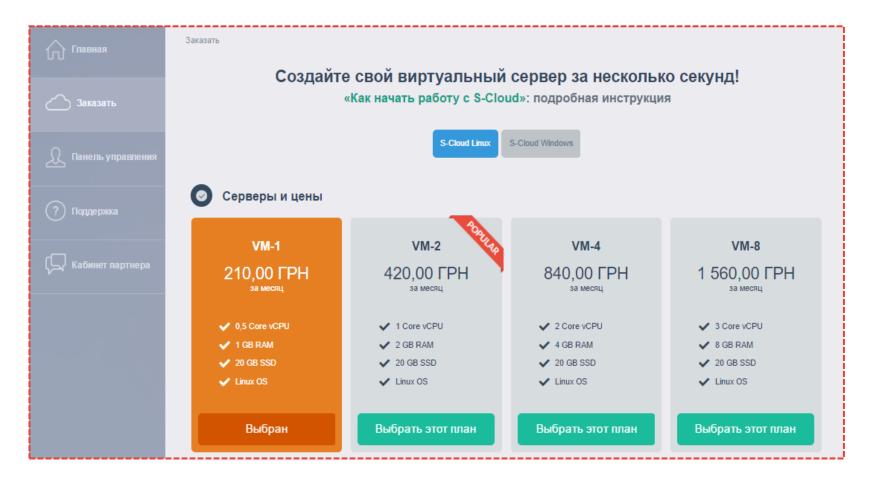


Облачные серверы в аренду на OpenStack.

Недорогие конфигурации, подключение за минуты – с помощью GigaCloud или самостоятельно, через клиентский портал



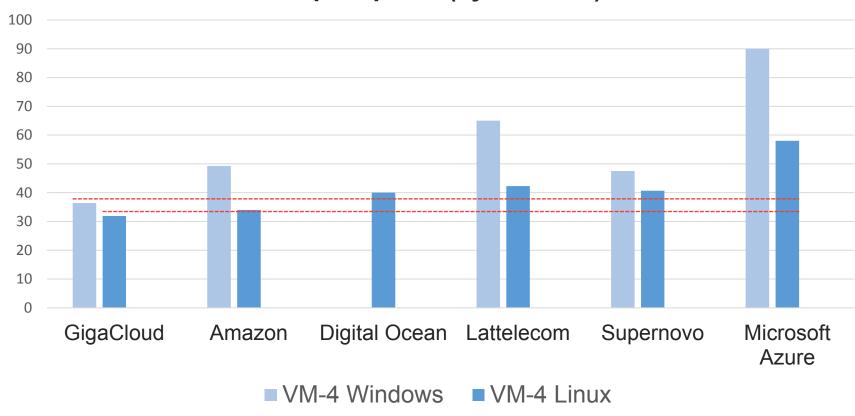
Клиентский портал GigaCloud: my.gigacloud.ua





S-Cloud – самые низкие тарифы на рынке

Тарифы на VM-4: сравнение с облачными операторами (суммы в \$)





Как используют S-Cloud:



Почтовый сервер — вынос в облако обеспечивает гибкую настройку почты, постоянную доступность и дополнительную безопасность



Сервер бэкапирования – позволяет хранить данные в безопасном месте без рисков отключения электричества, механических повреждений и т.д.



Сервер для 1С/ERP систем – постоянный доступ к управленческим системам и актуализация информации



Высоконагруженный хостинг — надежный производительный сервер для крупного сайта, портала, интернет-магазина



S-Cloud – облачные серверы на OpenStack





- 1. VM фиксированных конфигураций под Windows и Linux
- 2. Высокая производительность СХД на SSD
- 3. Заказ, оплата и управление услугой через клиентский портал GigaCloud
- 4. Минимальная стоимость на рынке
- 5. Бесплатная миграция, поддержка 24/7



GigaCloud: универсальный облачный оператор

Полный комплекс облачных услуг – менее чем за год











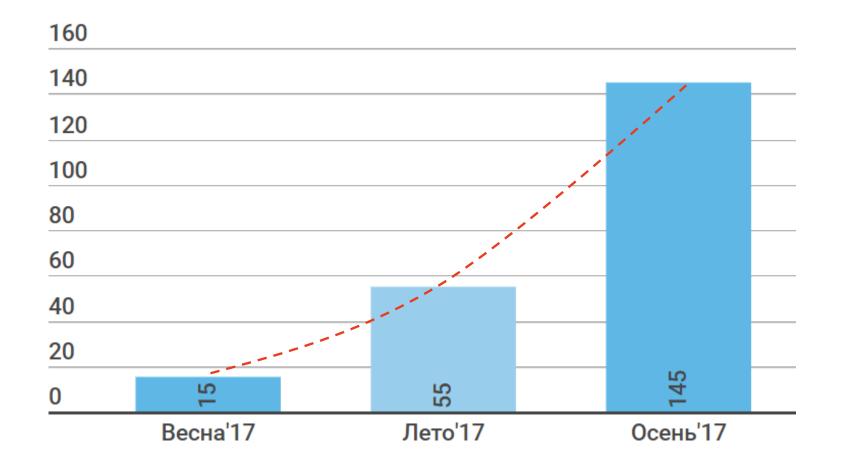


A еще – Channel Plus: партнерская программа GigaCloud

- 1. Три уровня выплат: START, SILVER и GOLD
- 2. За каждого клиента, подключенного к S-Cloud до 50% от первого платежа
- 3. Бесплатно: тестовый сервер для демонстрации возможностей облака S-Cloud + скидка 10% на услуги GigaCloud
- 4. Размещение услуг партнера в разделе «Решения»: маркетплейсе GigaCloud



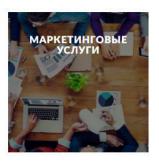
Партнерская сеть GigaCloud: +145 компаний за 7,5 месяцев

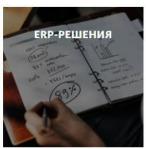


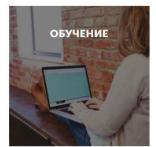


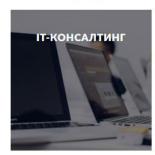
Маркетплейс GigaCloud: магазин готовых партнерских решений

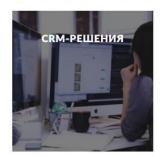








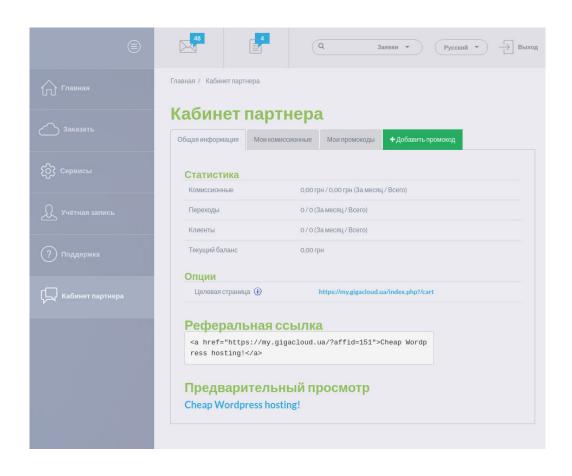




- ✓ Персональные страницы ваших компаний
- ✓ Страница под каждую размещаемую услугу
- ✓ Дополнительный канал продаж ваших сервисов



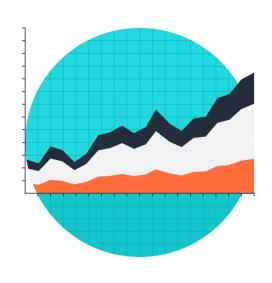
Партнерский онлайн-кабинет: простой инструмент управления



- ✓ Формируйте разовые скидки для клиентов
- ✓ Управляйте оплатами и бонусами
- ✓ Зарабатывайте еще больше



Партнерская программа GigaCloud = источник гарантированной прибыли



Все, что нужно –

- 1. Предлагать облако GigaCloud (всем) клиентам
- **2.** Пользоваться доступными инструментами маркетплейсом, онлайн-кабинетом партнера
- **3. Знакомиться**, общаться друг с другом и вместе создавать интересные проекты



Планы на 2018:

Маркетплейс станет еще лучше + усилен digital-продвижением

К году партнерской программы нас будет более 300

Организовываем регулярные партнерские встречи







Облака – это GIGACLOUD

www.gigacloud.ua