تطبيق مأوى

تطبيق مصمم لإغاثة وإيواء حالات أطفال الشوارع والمشردين، بدعًا من الإبلاغ وحتى المتابعة والتوثيق.

نسعى من خلال التطبيق إلى تسهيل التواصل بين المواطنين والجمعيات والمنظمات المعنية بالإنقاذ والرعاية من أجل القضاء على ظاهرة (التشرد= ناس بلا مأوى، بيتهم الشارع) وإيواء أكبر عدد ممكن ممن لا بيت لهم وبالتالي زيادة الأمان بشوارع مصر.

نموذج عمل المشروع (BMC)

Customer Segments (الشريحة المستهدفة)	Customer Relationships (العلاقة مع العملاء)	Value Propositions (القيمة المضافة)	Key Activities (الأنشطة الرئيسية)	Key Partners الشركاء) (الرئيسيون
 1. الجمعيات الخيرية والمنظمات الإنسانية. 2. الشباب المهتمين بمساعدة أطفال الشوارع والمشردين. من القلق بسبب كثرة من القلق بسبب كثرة المشردين بالشوارع. بالمناول الشوارع ممن لا مأوى لهم. أ. الشركات المهتمة بالمسؤولية الاجتماعية. 	1. الدعم الفني في التطبيق. 2. رقم خدمة عملاء الدعم السريع. 3. متابعة دورية مع الحالات من خلال تواصل مباشر أو تواصل مع دور الرعاية القاطنين بها. 4. دعم فني خاص بالتبرعات التمويلات.	 1. منصة موحدة لاستقبال وإيواء المشردين أطفالًا كانوا 2. تقليل عدد المشردين وأطفال الشوارع= زيادة الاستقرار والأمان بالشوارع. 3. أول منصة تعتني بأمر الذين لا يجدون مأوى في مصر. 4. توفير كفالة طبية كاملة للصحاب العاهات والأمراض المزمنة. 	 1. استقبال طلبات الإغاثة. 2. التحقق من الحالات وتوثيقها. 3. بناء شراكات مع الجمعيات ودور الرعاية والملاجئ. 4. حملات توعية ومسح ميداني. 5. إيصال الحالات بمراكز الإيواء المخصصة. 6. متابعة استقرار الحالات. 7. جمع التبرعات وتوضيح مصارفها. 8. نشر دراسات حالة وإنجازات المشروع بشكل دوري على مواقع التواصل الإجتماعي ووسائل الإعلام. التواصل الإجتماعي ووسائل الإعلام. 	1. وزارة التضامن 2. الجمعيات الخيرية. 3. الملاجئ ودور الرعاية. 4. المطاعم والمخابز. 5.

	Channels			Key Resources		
	(قنوات التواصل)			(الموارد الرئيسية)		
	1. التطبيق لـ Androidg lOS.			1. قاعدة البيانات الخاصة بالشوارع		
	2. صفحات على منصات			واحصائيات حالات التشرد.		
	التواصل الاجتماعي.			2. فريق تصميم وتطوير التطبيق.		
	3. مقرات المؤسسة بكل			3. المتطوعين والفرق الميدانية.		
	محافظة.			4. أدوات التحليل والمتابعة.		
				5.مراكز إيواء مؤقتة.		
Revenue Streams			Cost Structure			
(مصادر الإيرادات)			(هیکل التکالیف)			
1. تبرعات مباشرة من المستخدمين.			1. تكلفة التطوير والصيانة.			
2. تمويل من الشركات المهتمة بالمسؤولية الاجتماعية.			2. تكلفة حملات التسويق.			
			3. تكلفة تدريب المتطوعين والمسح الميدانية			
3. الإعلانات بالتطبيق.			8. الاستضافة على المتاجر.			
			9. تطوير أماكن الإيواء ومدها بالحاجات الشهرية.			

