BAB III

ANALISIS DAN PERANCANGAN SISTEM

3.1. Latar Belakang & Sejarah Singkat Organisasi

3.1.1 Latar Belakang

PT. Sanindo Utama Traktor adalah perusahaan yang menjual berbagai macam alat berat (*Heavy Equipment*) seperti *Compactor, Motor Grader*, dan *Dump Truck* Alat berat yang dipasarkan yaitu *merk Sany* dengan kondisi alat berat baru berasal dari Negara Cina (impor). Selain menjual alat berat PT. Sanindo Utama Traktor menjual *sparepart* dengan kondisi *sparepart* baru dari lokal maupun non lokal. PT. Sanindo Utama Traktor berdiri pada tahun 2017 yang beralamat di Jl. Tebet Barat XI No. 8 – 9 Jakarta Selatan. Perusahaan ini di bangun untuk memenuhi kebutuhan pelanggan akan kebutuhan di bidang pertambangan dan sejumlah proyek yang cukup besar. Di bangun dengan filosofi yang sederhana, bahwa kepercayaan dan kepuasan adalah hal utama yang datangnya dari semua pihak dan kalangan.

3.1.2 Sejarah Perusahaan

Berdasarkan dengan akta yang tercantum Akta Notaris Nomor 37 tanggal 16 Agustus 2017 yang dibuat oleh Musa Muamarta, SH. PT. Sanindo Utama Traktor adalah perusahaan yang menjual beberapa macam alat berat (*Heavy Equipment*) seperti *Compactor, Motor Grader*, dan *Dump Truck* serta *sparepart*.

3.1.3 Visi dan Misi

3.1.3.1 Visi

Adapun Visi dari PT Sanindo Utama Traktor adalah:

"Menjadikan distributor *Sany Heavy Equpment* sebagai salah satu sarana yang dapat di andalkan dan di percaya oleh mitra kami".

3.1.3.2 *Misi*

Adapun Misi dari PT Sanindo Utama Traktor adalah:

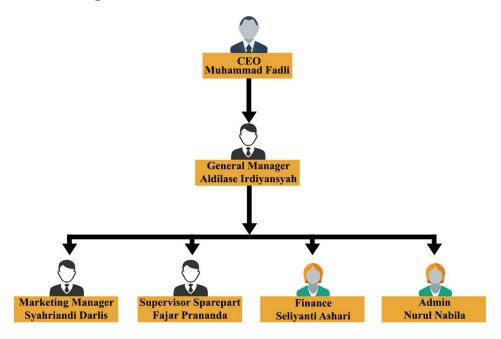
- a. Menjadikan PT Sanindo Utama Traktor sebagai perusahaan yang dapat bersaing dan terpercaya.
- b. Memberikan pelayanan ramah dan efisien.
- c. Meningkatkan kualitas dan pelayanan secara berkelanjutan.

3.1.3.3 Tujuan Penjualan PT Sanindo Utama Traktor

Tujuan penjualan untuk mencapai tujuan sebagai berikut :

a. PT Sanindo Utama Traktor mempunyai tujuan untuk mencapai kepuasan pelanggan dan mengoptimalisasikan yang ditanamkan melalui produk dan pelayanan yang diberikan.

3.1.4 Struktur Organisasi



Gambar 3.1 Struktur Organisasi

3.1.5 Tanggung Jawab dan Wewenang

3.1.5.1 Direktur

Direktur pada PT Sanindo Utama Traktor mempunyai tugas dan tanggung jawab sebagai berikut :

- a. Menjalankan tugas mengadakan evaluasi dan bertanggung jawab untuk kesuksesan staffnya.
- b. Mengatur waktu secara efektif dan menyelesaikan masalah secara efisien.
- c. Mengindentifikasi masalah dengan akurat dan menjadi seorang mediator.
- d. Menentukan besarnya deviden perusahaan.

3.1.5.2 Komisaris Utama

Komisaris Utama pada PT Sanindo Utama Traktor mempunyai tugas dan tanggung jawab sebagai berikut :

- a. Memberikan pengarahan dan nasihat kepada Direksi dalam menjalankan tugasnya.
- b. Melakukan pengawasan atas kebijakan Direksi dalam menjalankan perusahaan.
- c. Mengevaluasi rencana kerja dan anggaran perusahaan serta mengikuti perkembangan perusahaan apabila terdapat gejala yang menunjukkan perusahaan sedang dalam masalah, Dewan Komisaris akan segara meminta Direksi untuk mengumumkannya kepada para pemegang saham dan memberikan rekomendasi untuk langka-langkah perbaikan yang diperlukan.

3.1.5.3 General Manager

General Manager pada PT Sanindo Utama Traktor mempunyai tugas dan tanggung jawab sebagai berikut :

- a. Menetapkan kebijakan perusahaan dengan menentukan rencana dan tujuan perusahaan baik jangka pendek maupun jangka panjang
- b. Mengkoordinir dan mengawasi seluruh aktivitas yang dilksanakan dalam perusahaan.

- c. Membantu *internal* pada perusahaan yang tidak bertentangan dengan kebijakan perusahaan.
- d. Menjadi perantara dalam komunikasi ide, gagasan dan strategi antar pimpinan dan staff.
- e. Membimbing bawahan dan mendelegasi tugas-tugas yang dapat dikerjakan oleh bawahan dengan jelas..

3.1.5.4 *Finance*

Finance mempunyai tanggung jawab sebagai berikut :

- a. Melakukan transaksi keuangan perusahaan
- b. Berhubungan dengan pihak internal ataupun eksternal berkaitan dengan kesibukan perusahaan.
- c. Melakukan penagihan kepada pelanggan.
- d. Mengontrol transaksi keuangan perusahaan.
- e. Membuat laporan manajemen penjualan pada induk perusahaan
- f. Menyiapkan dokumen penagihan invoice/kuitansi tagihan bersama kelengkapannya

3.1.5.5 Admin

Admin Penjualan pada PT Sanindo Utama Traktor mempunyai tanggung jawab sebagai berikut :

- a. Menangani permintaan pelanggan
- b. Membuat surat penawaran
- c. Menerima pesanan pembeli
- d. Dukungan administrasi bagi kelancaran kegiatan seluruh perusahaan
- e. Memeriksa keakuratan data dalam pesanan

3.2. Analisa dan Kebutuhan Organisasi

3.2.1 Uraian Prosedur Sistem Berjalan

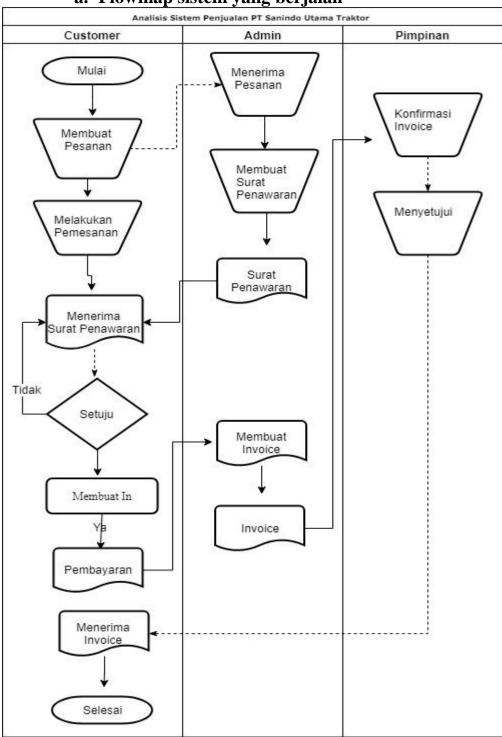
Sistem yang dilakukan, berikut ini adalah proses yang ada, yang belum dilakukan pengembangan sistem. Analisis sistem yang berjalan pada PT Sanindo Utama Traktor bertujuan untuk mengetahui lebih jelas bagaimana cara kerja sistem tersebut dan masalah yang dihadapi sistem untuk dijadikan landasan usulan perancangan analisis sistem yang sedang berjalan yang dilakukan berdasarkan urutan kejadian yang ada pada PT Sanindo Utama Traktor.

3.2.2 Analisis Proses Sistem Berjalan

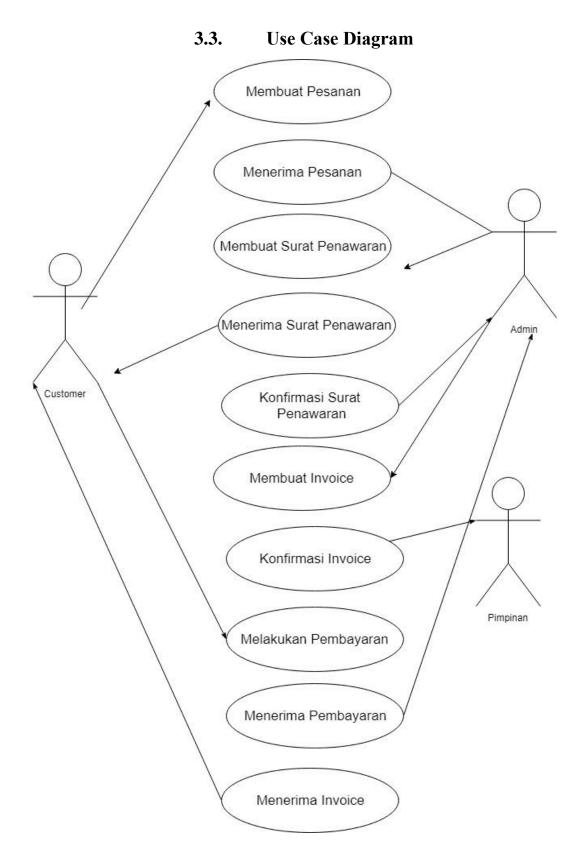
Pada saat ini, prosedur yang diterapkan pada PT Sanindo Utama Traktor dalam pengolahan data penjualan dan pembeliannya masih secara manual. Setiap pengolahan data transakasi dan transaksi transaksi pembelian, masih bersifat manual yaitu dari orang ke orang dan penjualan msih menggunakan sistem konvesional. Sehingga terjadi kesulitan dalam pembuatan laporan penjualan dan pembelian, membutuhkan waktu lama dalam pencairan data *sparepart*.

3.2.2.1 *Flowmap*

a. Flowmap sistem yang berjalan

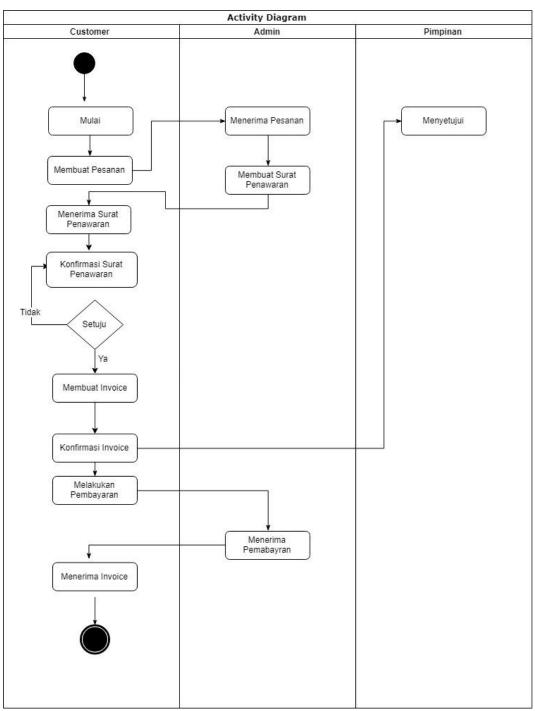


Gambar: 3.1 Flowmap yang sedang berjalan.



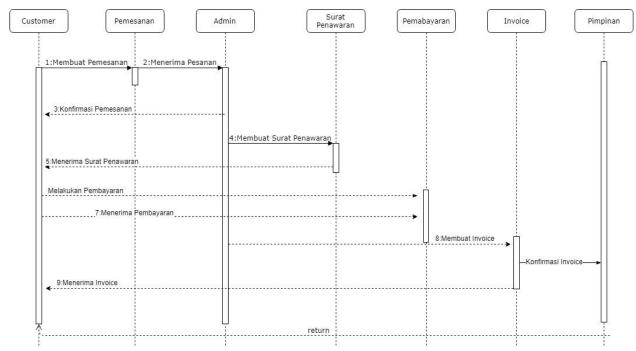
Gambar: 3.2 Use Case yang sedang berjalan

3.4 Actvity Diagram



Gambar: 3.3. Activity Diaram yang sedang berjalan

3.5. Squence Diagram



Gambar: 3.4. Squence Diagram sedang berjalan

3.3.2. Analisis Keluaran

a) Nama Dokumen Keluaran : Form Surat Penawaran

Fungsi : Berisi detail pemesanan dan harga

Sumber : Pelanggan

Tujuan : Bagian Admin

Frekuensi : 1-10

Volume : 2

Format : Kertas dan File

b) Nama Dokumen Keluaran : Form Invoice

Fungsi : Berisi tentang pemesanan pembelian

milik pelanggan dan rincian harga

Sumber : Admin

Tujuan : Bagian Pelanggan

Frekuensi : 1-10

Volume : 3

Format : Kertas dan File

3.3.3. Analisa Dokumen Masukan

a) Nama Dokumen Masukan : Form Data Pelanggan

Fungsi : Sebagai Data Pelanggan Pemesan

Sumber : Pelanggan

Tujuan : Bagian Admin

Frekuensi : Setiap pengurusan client

Volume : 0-5 form perhari Format : Kertas dan File

b) Nama Dokumen Masukan : Form Pemesanan

Fungsi : Sebagai detail pemesanan pelanggan

Sumber : Pelanggan

Tujuan : Admin

Frekuensi : 1-10 perhari

Volume : 1

Format : Kertas

c) Nama Dokumen Masukan : Form Pembayaran

Fungsi : Sebagai data transaksi pembayaran

Sumber : Admin

Tujuan : Pelanggan

Frekuensi : 1-10 perhari

Volume : 1

Format : Kertas

3.3.4. Analisa Masalah

PT. Sanindo Utama Traktor adalah perusahaan yang bergerak dalam bidang penjualan alat berat. PT. Sanindo Utama Traktor menghadapi kesulitan dalam mengelola data penjualan dikarenakan sistem yang digunakan semuanya masih dilakukan secara terkomputerisasi namun belum tertata dengan baik. Dalam

pengelolaan data selama ini masih menggunakan cara konvensional yakni yang terjadi sekarang baik dalam sistem pencatatan maupun pembuatan laporan. Sehingga menyulitkan apabila *top* manajemen meminta informasi dalam waktu cepat, dimana administrasi harus mencari atau merekap terlebih dahulu informasi yang dibutuhkan. Seringkali administrasi harus melihat dan mencocokkan kembali dengan arsip-arsip yang ada.

3.3.5. Identifikasi Kebutuhan Sistem

A. Analisa Kebutuhan *Fungsional*

Uraian terhadap fungsi-fungsi informasi yang harus ada untuk menjawab masalah atau kendala yang dihadapi berupa tabel yaitu:

Tabel: 3.1. Kebutuhan fungsional

NO.	Nama Fungsi	Kerterangan Fungsi	Pemakai/Actor
1.	Login User	Untuk pegawai	Admin
		masuk kedalam	
		aplikasi	
2.	<i>Input Form</i> Pemesanan	Untuk mengisi	Pelanggan
		rincian pemesanan	
		Pelanggan	
3.	View Form Pemesanan	Untuk melihat	Pelanggan
		proses pemesanan	
4.	Input Form Penawaran	Untuk membuat	Admin
		detail pemesanan	
		dan harga kepada	
		pelanggan	
5.	Input Form Invoice	Sebagai bukti	Admin
		pembelian	
		pembenan	
6	View List Invoice	Untuk melihat	Admin
		keselurahan jumlah	
		transaksi	
7	Input Data Pelanggan	Untuk mengisi data	Pelanggan
		pelanggan	
		Peranggan	

8	View Data Pelanggan	Untuk mengetahui	Admin
		informasi data	
		pelanggan	
9	Input Data Pegawai	Untuk mengisi data	Admin
		pegawai	
10	Input Laporan Penjualan	Untuk mengetahui	Admin/Pimpinan
		transaksi penjualan	
		dan perinciannya.	
11	Input Pembayaran	Untuk mengisi data	Admin
		transaksi	
		pembayaran	
		pelanggan	

B. Analisa Kebutuhan Non Fungsional

a. Kebutuhan Non Fungsional Hardware

Berikut ini spesifikasi minimum untuk kebutuhan *server* dari hasil analisia penulis :

Tabel: 3.2. Kebutuhan Non Fungsional

No	Jenis Hardware	Spesifikasi
1.	Processor	Intel(R) (i3 CPUs), 2,40Ghz
2.	Memory	4gb Ram
3.	VGA	762gb
4.	Monitor	Asus 21 Inch
5.	Harddisk	80gb

b. Kebutuhan Non Fungsional Software

Software yang diperlukan dalam pembuatan Sistem Informasi Penjualan Sparepart berbasis web adalah sebagai berikut :

Tabel: 3.3. Kebutuhan Non Fungsional

No	Jenis Software	Spesifikasi
1.	Sistem Operasi	Windows 7 x32/64 Ultimate
2.	Browser	Google Crome x32
3.	Code editor	Sublime Text 3/ Notepad++
4.	server MySQL	PHP MyAdmin version 3.5.2.2
5.	bahasa pemrograman web	PHP version 5.3.8
6.	Database	MySQL version 5.5.27
7.	Web Server	Apache 2.4.3

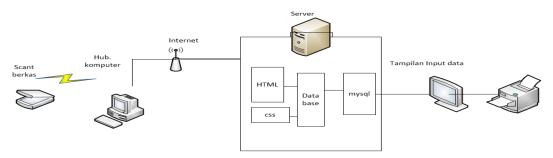
3.4. Rancangan Sistem Usulan

A. Tujuan Sistem Usulan

Berdasarkan hasil analisa dan pengamatan penulis, maka dapat di jelaskan bagaimana proses permintaan penawaran, proses penjualan, pengiriman unit dan laporan penjualan kepada pimpinan. Penulis mengusulkan dan merencanakan membuat aplikasi Sistem Penjualan, dengan harapan :

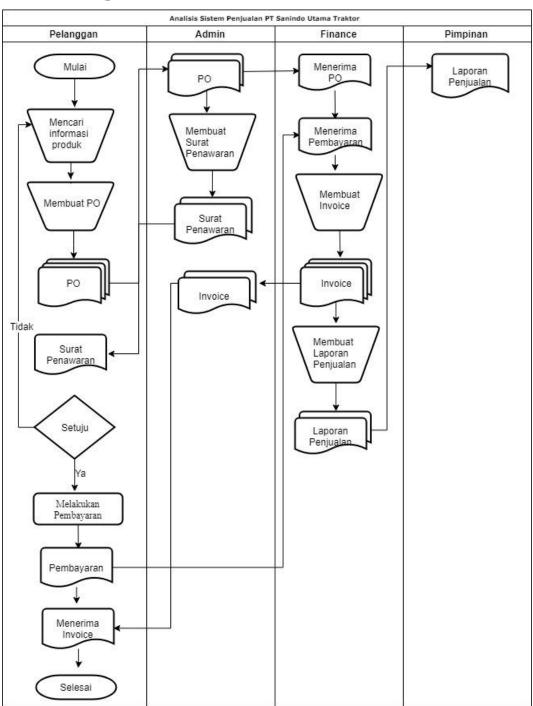
- a. Memudahkan dalam proses permintaan penawaran, pembuatan laporan penjualan hingga pengiriman unit.
- b. Sebagai aplikasi untuk melakukan pengolahan data yang dilakukan oleh admin penjualan agar proses pengolahan data lebih tertata rapih.
- c. Memudahkan dalam menyajikan laporan yang akurat dan tepat waktu sehingga dapat dipergunakan dalam pengambilan keputusan.

3.4.1. Gambaran Umum Sistem Usulan



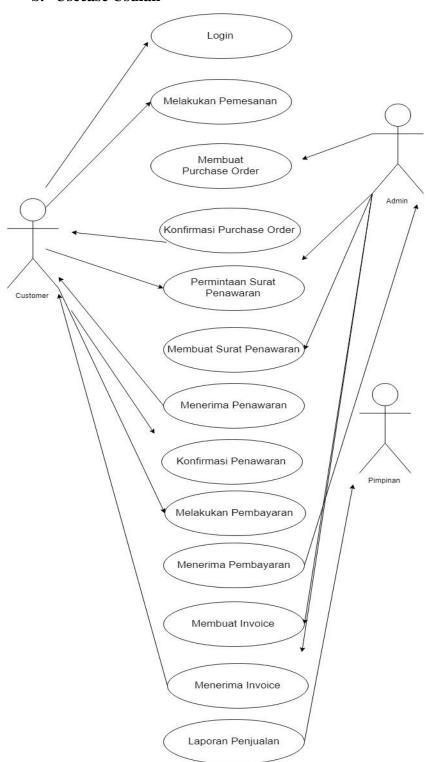
Gambar : 3.5. Gambaran Umum

a. Flowmap Usulan



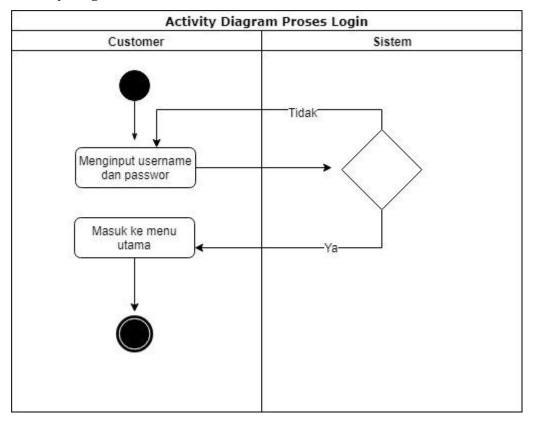
Gambar: 3.6. Sistem Usulan

b. Usecase Usulan

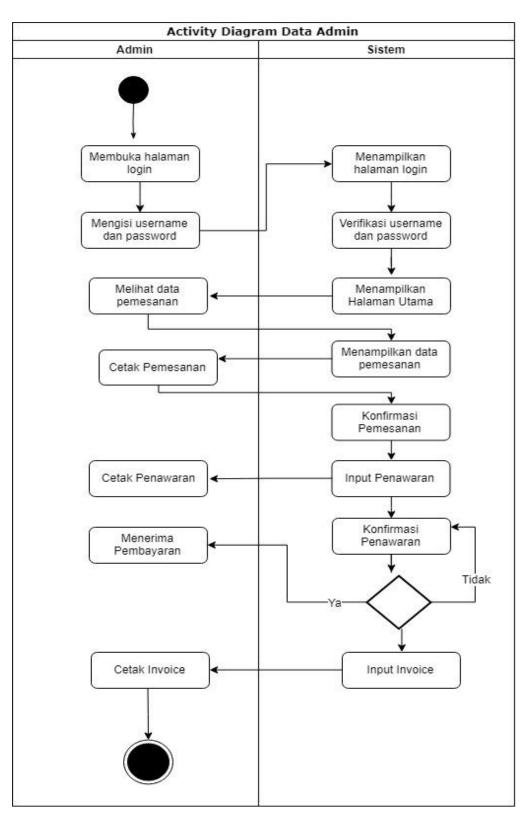


Gambar: 3.7. Usecase Usulan

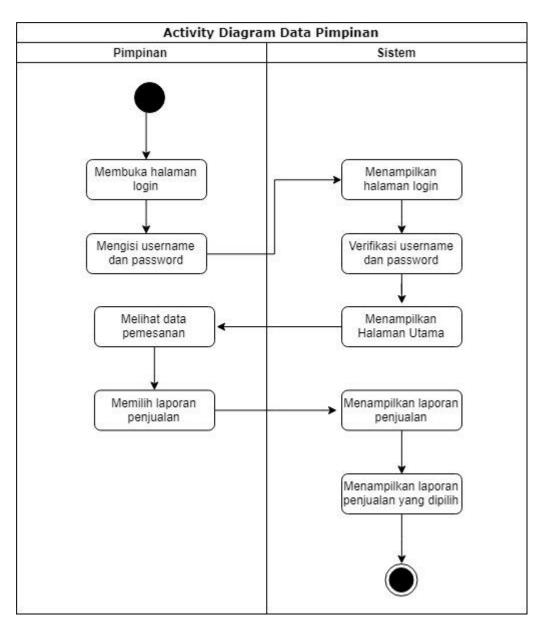
Activity diagram Usulan



Gambar: 3.8. activity diagram usulan login dengan sistem

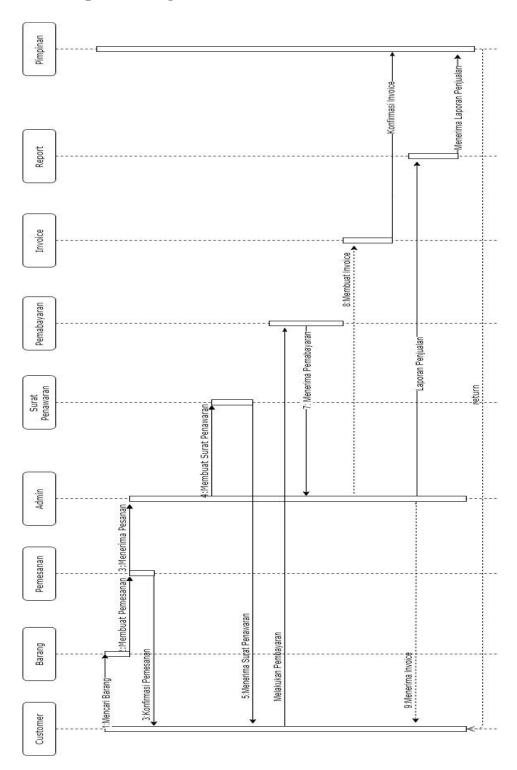


Gambar: 3.9. activity diagram usulan admin dengan sistem



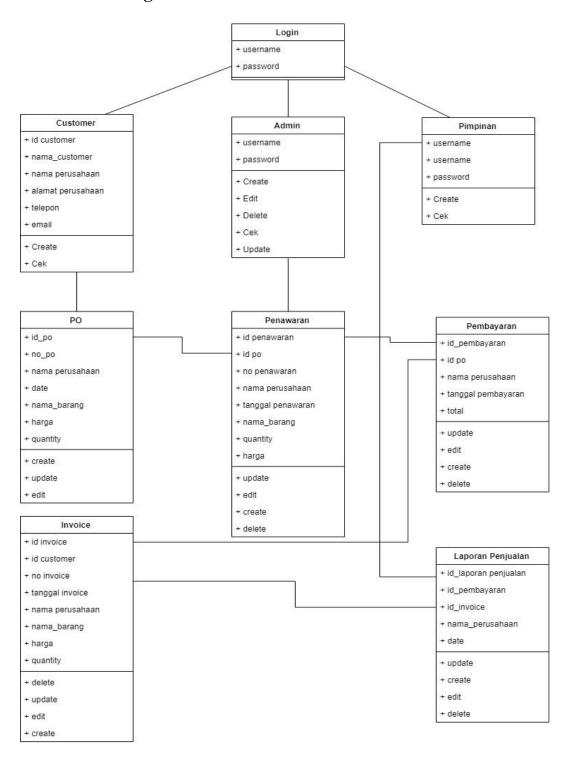
Gambar: 3.10. activity diagram usulan pimpinan dengan sistem

c. Squence diagram Usulan

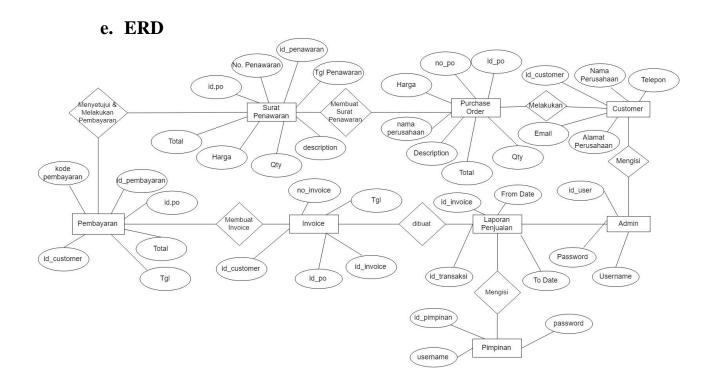


Gambar : 3.11. Squence Diagram Usulan

d. Class Diagram Usulan



Gambar: 3.14. Class Diagram



Gambar: 3.15. ERD

3.4.2. Spesifikasi File (Struktur Database)

Spesifikasi file (Struktur Data) menggambarkan detail dari basis data yang akan digunakan pada Rancang Bangun Sistem Penjualan Pada PT Sanindo Utama Traktor.

Tabel Customer a.

Nama Tabel : tb customer Primary Key : id customer Type File : File Master Panjang Data : 224 *bytes*

Tabel 4.5 Tabel Customer

Atribut	Tipe Data	Panjang Data	Keterangan
Id_Customer	Char	10	Primary key
Nama_Customer	Varchar	30	
Perusahaan	Varchar	30	
Alamat_Perusahaan	Varchar	100	
Telepon_Pelanggan	Varchar	12	
Email_Pelanggan	Varchar	30	

b. Tabel Purchase Order

Nama Tabel : tb_po

Primary Key : id_po

Type File : File Master

Panjang Data : 261 bytes

Tabel 4.6 Tabel PO

Atribut	Tipe Data	Panjang Data	Keterangan
Id_Po	Char	10	Primary key
Nama_Perusahaan	Varchar	30	
Nama Barang	Varchar	200	
Qty	Int	6	
Harga	Int	15	
Tanggal_PO	Datetime		dd-mm-yy

c. Tabel Penawaran

Nama Tabel : tb_penawaran

Primary Key : id_penawaran

Type File : File Master
Panjang Data : 331 bytes

Tabel 4.7 Tabel Penawaran

Atribut	Tipe Data	Panjang Data	Keterangan
Id_Penawaran	Char	10	Primary key
Id_PO	Char	10	Foreign key
No_PO	Varchar	20	
Tanggal_Penawaran	Datetime		dd-mm-yy
Nama_Perusahaan	Varchar	30	
Nama Barang	Varchar	10	
Qty	Int	6	
Harga	Int	15	
Jumlah	Int	15	

d. Tabel Pembayaran

Nama Tabel : tb_pmbayaran

Primary Key : id_pembayaran

Type File : File Master

Panjang Data : 331 bytes

Tabel 4.7 Tabel Pembayaran

Atribut	Tipe Data	Panjang Data	Keterangan
Id_Pembayaran	Char	10	Primary key
Id_PO	Char	10	Foreign key
Tanggal_Pembayaran	Datetime		dd-mm-yy
Nama_Perusahaan	Varchar	30	
Nama Barang	Varchar	10	
Qty	Int	6	
Harga	Int	15	
Total	Int	15	

e. Tabel Invoice

Nama Tabel : tb_invoice

Primary Key : id_invoice

Type File : File Master
Panjang Data : 331 bytes

Tabel 4.7 Tabel Invoice

Atribut	Tipe Data	Panjang Data	Keterangan
Id_Invoice	Char	10	Primary key
Id_Pembayaran	Char	10	Foreign key
No_Invoice	Varchar	20	
Tanggal_Invoice	Datetime		dd-mm-yy
Nama_Perusahaan	Varchar	30	
Nama Barang	Varchar	10	
Qty	Int	6	
Harga	Int	15	
Jumlah	Int	15	

a. Tabel Laporan Penjualan

Nama Tabel : tb_laporan

Primary Key : id_laporan

Type File : File Master

Panjang Data : 331 bytes

Tabel 4.7 Tabel Laporan Penjualan

Atribut	Tipe Data	Panjang Data	Keterangan
Id_Laporan	Char	10	Primary key
Id_Pembayaran	Char	10	Foreign key
No_Invoice	Varchar	20	
Tanggal_Invoice	Datetime		dd-mm-yy
Nama_Perusahaan	Varchar	30	
Nama Barang	Varchar	10	
Qty	Int	6	
Harga	Int	15	
Jumlah	Int	15	

3.4.3. Analisis Keluaran

a. Nama Dokumen Keluaran : Form Surat Penawaran

Fungsi : Berisi detail pemesanan dan harga

Sumber : Pelanggan

Tujuan : Bagian Admin

Frekuensi : 1-10

Volume : 2

Format : Kertas dan File

b. Nama Dokumen Keluaran : Form Invoice

Fungsi : Berisi tentang pemesanan pembelian

milik pelanggan dan rincian harga

Sumber : Admin

Tujuan : Bagian Pelanggan

Frekuensi : 1-10

Volume : 3

Format : Kertas dan File

3.3.3. Analisa Dokumen Masukan

a. Nama Dokumen Masukan : Form Data Pelanggan

Fungsi : Sebagai Data Pelanggan Pemesan

Sumber : Pelanggan

Tujuan : Bagian Admin

Frekuensi : Setiap pengurusan client

Volume : 0-5 form perhari Format : Kertas dan File

b. Nama Dokumen Masukan : Form Purchase Order

Fungsi : Sebagai detail pemesanan pelanggan

Sumber : Pelanggan

Tujuan : Admin

Frekuensi : 1-10 perhari

Volume : 1

Format : Kertas dan File

c. Nama Dokumen Masukan : Form Invoice

Fungsi : Sebagai bukti pemesanan pembelian

Sumber : Admin

Tujuan : Pelanggan
Frekuensi : 1-10 perhari

Volume : 1

Format : Kertas dan File

d. Nama Dokumen Masukan : Form Report

Fungsi : Sebagai data laporan penjualan

Sumber : Admin

Tujuan : Pimpinan

Frekuensi : 1-10 perhari

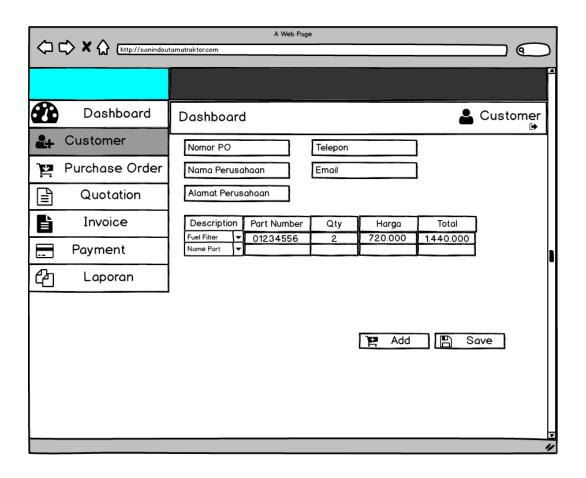
Volume : 1

Format : Kertas dan File

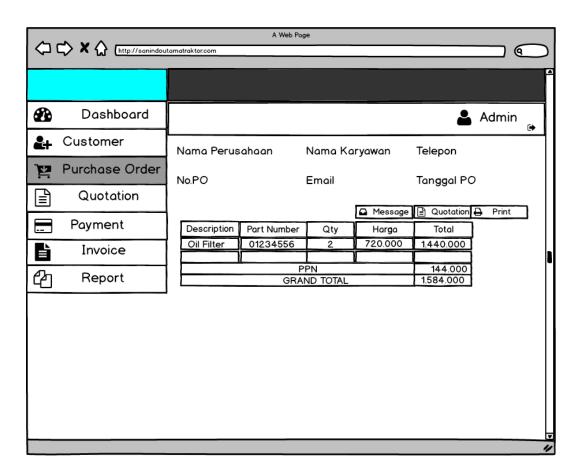
3.5. Rancang Dialog Layar



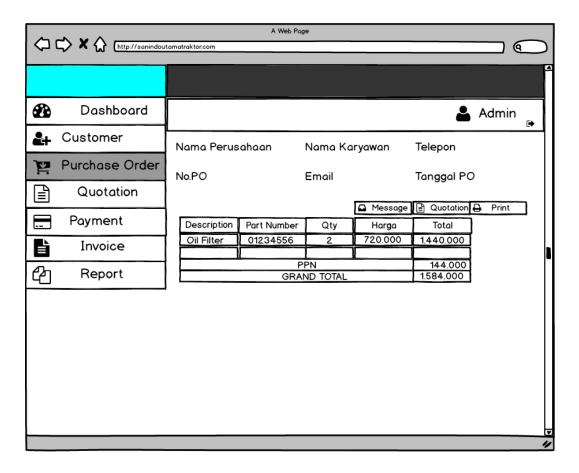
Gambar : 3.16. Tampilan Login



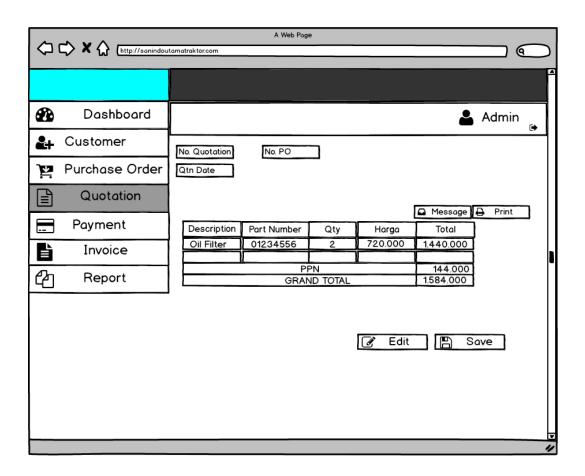
Gambar: 3.17. Customer



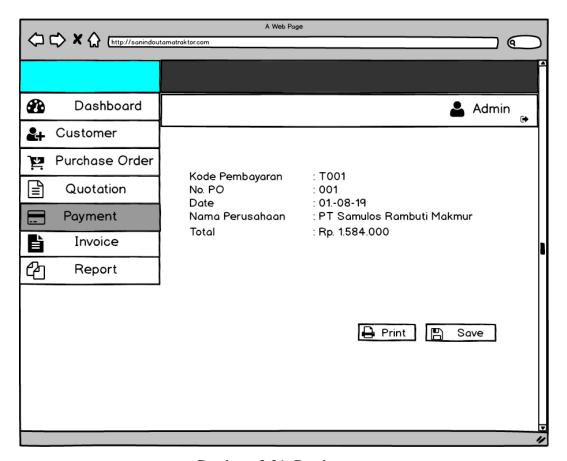
Gambar: 3.18. PO



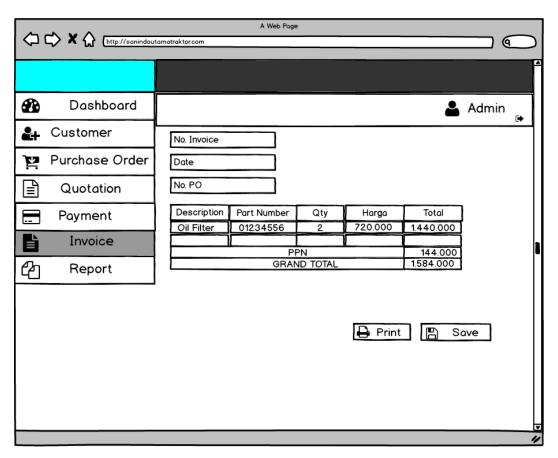
Gambar: 3.19. Tampilan PO



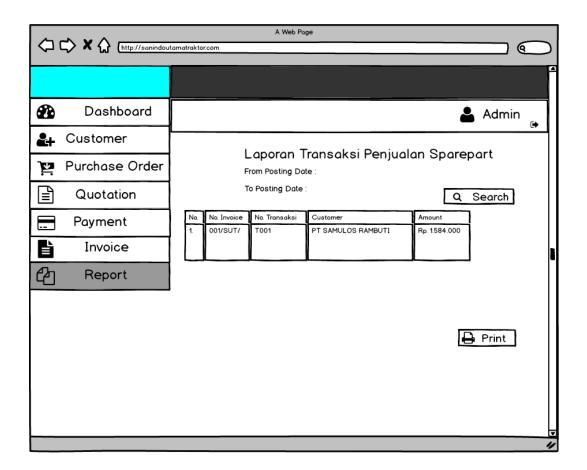
Gambar: 3.20. Quotation



Gambar: 3.21. Pembayaran



Gambar: 3.22 Invoice



Gambar: 3.23 Report