# Universite de Montpellier

# Rendu mini projet Entrepôt de données Air France

Belkassim BOUZIDI Chakib ELHOUITI Massili KEZZOUL







### 1 Présentation de l'entreprise :

Air France est la compagnie aérienne nationale française, fondée le 7 octobre 1933. Ses activités principales sont le transport de passagers, de fret ainsi que la maintenance et l'entretien des avions. Elle dessert les principaux aéroports français ainsi que de nombreux aéroports étrangers.

# 2 Analyse complète d'Air France :

#### 2.1 Objectifs de l'entreprise :

Le premier objectif d'Air Fance est de développer son réseau, de développer ses possibilités de destinations tout en réduisant les coûts. Au même temps assurer une prestation de service de haute qualitée.

#### 2.2 Position de l'entreprise sur le marché :

Air France est l'une des leader du transport aérien européan. Elle est longtemps rester sur une image de chic à la française en proposant pour ses clients des services haut de gammes. Mais depuis l'arrivé des vols low-cost, Air France est en baisse de revenu ce qui l'a poussé à proposer pour tous ces vols des billet au prix reduit (seconde classe).

#### 2.3 Quelques chiffres d'Air France:

- 104 Millions de passagers en 2019.
- 200 clients internationaux (maintenance).
- 391 destination (activité cargot).
- 302 avions en 2019.
- 308 destinations (activité passsager en 2019) dans 116 pays.
- L'activite passager represente 80% du chiffre d'affaire.
- 6 avions cargot.
- 15,8 Milliard d'euro de chiffre d'affaire en 2017.

#### 2.4 Service proposés par l'entreprise :

Air France proposent plusieurs types de services, notament :

- Transpoirt de voyageurs (avec 80% du CA).
- Transport de marchandise.
- Maintenance et entretien des avions.

#### 2.5 Formes de revenu et dépenses :

#### 2.5.1 Revenu:

- Ventes de billet;
- Ventes de services à bords de l'avion;
- Transport de personnes;
- Transport de marchandise;
- Maintenance aéronautique

#### 2.5.2 Dépenses:

- Carburant,
- Le coût de l'équipage,

- La maintenance de l'avion,
- L'achat de nouveaux avions...

#### 2.6 Information aidant la prise de décision :

- Déterminer quel sont les liaisons les plus demander, en quel période.
- Pour un vol donner à quel prix peut se vendre un billet pour remplir au maximum l'avion.(les prix maximum pour remplir l'avion)
- Quels sont les distination en vogue en ce moment. (si une nouvelle destination apparait)
- Déterminer si un vol rapporte plus ou moins qu'un autre vol.
- Quelle est la positon de chaque avion (Gérer au mieux la flotte d'avions disponible).
- la rentabilité de chaque type avion (Exemple : consommation trop forte de carburant d'un avion =; le remplacer par un autre)
- Affectation de l'equipage à un vol (quel pilote pour quel avion ...)

# 3 Q2 Les actions et opérations à tracer pour récupérer ces informations. :

- Ventes des billets/vols
  - la date de la vente.
  - le lieux de depart et d'arrivé(distination en vogue).
  - le prix de vente du billet.
  - Nombre de place occupé dans l'avion.
  - rentabilité du vol (revenu/dépenses)
  - Quel equipage pour quel vol
- Organisation des avions et vols
  - position de chaque avion (aéroports)
  - consommation d'un avion (carburant et divers coûts)
  - capacité maximal

# 4 Q3 Traitement possibles:

- Ventes des billes/vols
  - Analyser la demande vers une destination (le nombre de billets vendu) selon la période
  - Analyser le ratio nombre de place occupé / capacité dans l'avion pour calculé le prix du billet
  - Comparer le ratio revenu / dépenses pour chaque vol (rentabilité)
- Organisation des avions et vols
  - Analyser la position de chaque avion pour une heure donnée afin de determiner la meilleur assignation vol ;- avion
  - Analyser le coût moyen d'un avion

# 5 Q4 Ordonnez les actions par ordre d'importance / rentabilité potentielle :

- 1. Ventes des billets
- 2. Organisation des avions et vols

# 6 Q5 Identifiez les deux actions / opérations les plus importantes à analyser :

- 1. Ventes des billets
- 2. Organisation des avions et vols

# 7 Q6 et Q7 Data-Mart

#### 7.1 Data-Mart ventes des billets

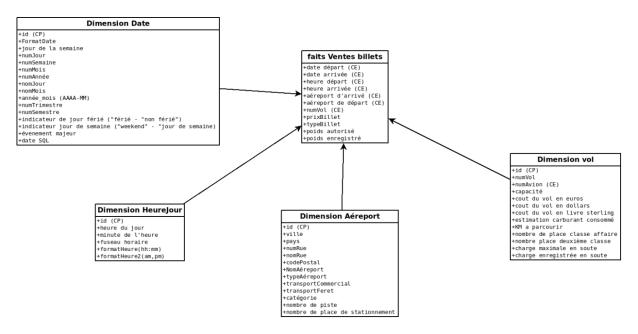


Schéma 1 – Data-Mart Ventes de Billets

Pour chaque billet vendu, on enregistre les mesures suivantes :

- Le prix du Billet Additive
- Le type du Billet (1-ére class, seconde classe ..) Non-Additive
- Le poids enregistré Additive

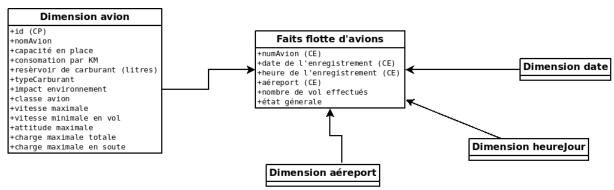


Schéma 2 – Data-Mart Gestion de la flotte

Une ligne de cette table des faits represente un avion à un certain moment. Les mesures sont :

- Le nombre de vol effectués par l'avion Non-Additive
- L'État géneral de l'avion Non-Additive

### 8 Q8 Réponses au traitements

On peut répondre aux traitements qu'on vient d'indiquer avec le modèle qu'on a mis en place. Pour chaque traitement, on peut récupérer facilement l'information demandée, on va détaillé ci-dessous deux traitements (un traitement par action) :

- Si on veut analyser la demande vers une destination (le nombre de billets vendu) pour une pèriode donnée, on doit recupérer tout les vols d'une pèriode en faisant une jointure entre la table de faits Ventes de Billets avec les tables de dimension date, vol et aéreport, ensuite en groupant par destination, avec un count(\*) et un order by, on aura le nombre de vol vers chaque destination dans cette pèriode par ordre croissant. Par cette requête, on peut savoir la destination la plus demandée pendant une pèriode donnée.
- Si on veut analyser la position de chaque avion pour une heure donnée (si elle existe), on doit intéroger la table de faits flottes d'avions avec une condition de l'heure donnée. Par cette requête, on peut savoir où se trouve chaque avion et on pourra faire une assignation avion -; vol selon cette information.

# 9 Q9 Exemple d'instance de l'Entrepôt de données

- 9.1 faits Ventes billets
- 9.2 Dimension date
- 9.3 Dimension HeureJour
- 9.4 Dimension Aéroport
- 9.5 Dimension Vol
- 9.6 Faits flotte d'avions
- 9.7 Dimension axion