

LECCIÓN 3 PLAN DE NEGOCIOS DESDE CERO

Plan de negocio

"Las oportunidades no pasan, las creas"

Chris Grosser

¿Qué es un plan de negocio?

Corresponde al planteamiento de una idea que permita llevar al mercado un producto o servicio



Aspectos claves para la elaboración de un plan de negocio:

- 1. Estructura interna: Objetivos, misión, visión, planes de acción y ejecución, análisis DOFA
- Producto o servicio: Ficha técnica, costos globales
- 3. Estrutura externa: Competencia, precio, análisis del mercado



Estudio de mercado

Es la investigación que se debe realizar para identificar la viabilidad del plan de negocio, tomando como referencia la información relacionada con clientes, proveedores, entorno de operación y mercado concreto



Estratégia de ventas

Mecanismo adoptado por la organización para llevar los productos o servicios al mercado de forma efectiva



Marco Legal

Proceso de formalización del proyecto productivo, registro en las diferentes entidades del estado. DIAN, cámara de comercio, Industria y comercio





POLI NDINO

Aprende para avanzar

Pongamos a prueba lo que has aprendido...