**Análise de Requisitos**   
  
**Problema do negócio**: Devido à alta demanda de vendas e poucos recursos para o controle de pagamentos, o cliente deseja uma automação no seu sistema de vendas contendo um controle de estoque e preços com uma flexibilidade no seu sistema de pago com opções de desconto em compras em quantidade e acréscimos nas parceladas.  
  
**Requisitos de Sistema**: Mostrar os itens disponíveis para venda e seus valores em reais (R$), de acordo com a seguinte tabela

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Item código | Nome do item | Valor (unidade) |
| 1 | Pão de forma | R$ 7,50 |
| 2 | Pão de centeio | R$ 8,69 |
| 3 | Broa de milho | R$ 5,00 |
| 4 | Sonho | R$ 4,50 |
| 5 | Tubaína | R$ 3,25 |

Opção de seleção de quantidade e valor de compra automatizada  
**À com descontos por quantidade de seguinte maneira:**  
  
⦁ Até (incluindo) R$ 50,00, 5% de desconto ⦁ Acima de R$ 50,00 e abaixo de R$100,00, 10% desconto  
⦁ Acima (incluindo) de R$ 100,00, 18% de desconto   
  
**A prazo:**

⦁ Em até (incluindo) 3 parcelas: 5% de acréscimo  
⦁ Acima de 3 parcelas: 8% de acréscimo  
  
**Ao final da venda Berenice indicará o valor recebido, e o sistema deve retornar valor do troco a ser devolvido para o cliente.**  
  
  
  
  
  
  
  
  
Grupo 8: Matheus Machado, Guilherme Engler, Kaike e Javier