

CEP

CENTRO de ESTUDIOS para la PRODUCCION

ESTUDIOS de la ECONOMÍA REAL

INVERSIONES EN LA ARGENTINA Aspectos macroeconomicos y analisis del destino de los equipos importados

**CEPAL: Comision Economica para America
Latina y el Caribe de la Naciones Unidas.
Oficina Buenos Aires**

**N° 9
Junio de 1998**

PRESIDENTE DE LA NACIÓN

Dr. Carlos Saúl Menem

MINISTRO DE ECONOMÍA Y OBRAS Y SERVICIOS PÚBLICOS

Dr. Roque Benjamín Fernández

SECRETARIO DE INDUSTRIA, COMERCIO Y MINERÍA

Dr. Alieto Aldo Guadagni

SUBSECRETARIO DE INDUSTRIA

Dr. Miguel Angel Cuervo

DIRECTOR NACIONAL DE INDUSTRIA

Lic. Alberto José Valle

SUBSECRETARIO DE COMERCIO EXTERIOR

Dr. Félix Peña

COORDINADOR GENERAL DE COMERCIO EXTERIOR

Lic. Guillermo Toranzos Torino

DIRECTOR NACIONAL DE GESTIÓN COMERCIAL EXTERNA

Lic. Juan Carlos Esteves

DIRECTOR NACIONAL DE POLÍTICA COMERCIAL EXTERNA

Lic. Adrián Makuc

SUBSECRETARIO DE COMERCIO INTERIOR

Ing. Silvio Peist

SUBSECRETARIO DE MINERÍA

Lic. Daniel Meilán

DIRECTOR NACIONAL DE MINERÍA

Dr. Miguel Angel Guerrero

PRESIDENTE DE LA COMISIÓN NACIONAL DE COMERCIO EXTERIOR

Embajador Jesús Sabra

PRESIDENTE DE LA COMISIÓN NACIONAL DE DEFENSA DE LA COMPETENCIA

Lic. Jorge Marcelo Garriga

PRESIDENTE DEL INSTITUTO NACIONAL DE TECNOLOGÍA INDUSTRIAL (INTI)

Ing. Leónidas Montaña

PRESIDENTE DEL INSTITUTO NACIONAL DE LA PROPIEDAD INDUSTRIAL (INPI)

Dra. Norma Félix

PRESIDENTE DEL SERVICIO GEOLÓGICO MINERO ARGENTINO (SEGEMAR)

Ing. Hugo Jorge Nielson

DIRECTOR DE LA AGENCIA DE DESARROLLO DE INVERSIONES

Lic. Lisandro Barry

DIRECTOR DEL CENTRO DE ESTUDIOS PARA LA PRODUCCIÓN

Lic. Pablo Goldín

La serie Estudios de la Economía Real es una publicación del Centro de Estudios para la Producción que tiene como objetivo aportar al conocimiento de distintos aspectos del sector real de la economía, mediante los cuales se pretende establecer un diálogo fecundo con los ámbitos del quehacer profesional, académico, productivo y, en general, con la opinión pública.

La serie de Estudios de la Economía Real incluye además el aporte de diversas instituciones públicas y privadas. Los contenidos de los trabajos en esta serie son de exclusiva responsabilidad del Autor.

**INVERSION EN LA ARGENTINA:
Aspectos macroeconomicos y analisis del
destino de los equipos importados**

Ricardo Martínez
Pablo Lavarello
Daniel Heymann

Este Estudio ha sido financiado por el Centro de Estudios para la Producción de la Secretaría de Industria, Comercio y Minería en el marco del Programa de las Naciones Unidas para el Desarrollo, PNUD N° ARG/96/026,.

INDICE

I. LAS VARIACIONES DE LA INVERSIÓN EN LA ARGENTINA: UN BREVE PANORAMA MACROECONÓMICO.....

A. ANEXO I Indice de cuadros

Series con base 1970.....

- Cuadro 1. Ahorro-Inversión. A precios corrientes
- Cuadro 2. Ahorro-Inversión. En % del PBI a precios corrientes
- Cuadro 3. Ahorro-Inversión. A precios de 1970
- Cuadro 4. Ahorro-Inversión. En % del PBI a precios de 1970
- Cuadro 5. Inversión Bruta Interna. A precios corrientes
- Cuadro 6. Inversión Bruta Interna. En % del PBI a precios corrientes
- Cuadro 7. Inversión Bruta Interna Pública y Privada. A precios corrientes
- Cuadro 8. Inversión Bruta Interna Pública y Privada. En % del PBI a precios corrientes
- Cuadro 9. Inversión Bruta Interna Fija. A precios de 1970
- Cuadro 10. Indicadores de la IBIF: composición porcentual
- Cuadro 11. Contribuciones al crecimiento de la IBIF

B. Series con base 1986.....

- Cuadro 1. Ahorro-Inversión. A precios de 1986
- Cuadro 2. Ahorro-Inversión. En % del PBI a precios de 1986
- Cuadro 3. Inversión Bruta Interna. A precios corrientes
- Cuadro 4. Inversión Bruta Interna. En % del PBI a precios de 1986
- Cuadro 5. Inversión Bruta Interna Fija. A precios corrientes
- Cuadro 6. Inversión Bruta Interna Fija. En % del PBI a precios corrientes
- Cuadro 7. Inversión Bruta Interna Fija. Composición porcentual
- Cuadro 8. Inversión Bruta Interna Pública y Privada. A precios corrientes
- Cuadro 9. Inversión Bruta Interna Pública y Privada. En % del PBI a precios corrientes
- Cuadro 10. Inversión Bruta Interna Fija. A precios de 1986
- Cuadro 11. Indicadores de la IBIF. Composición porcentual
- Cuadro 12. Contribuciones al crecimiento de la IBIF

II. ANÁLISIS DE LAS IMPORTACIONES DE BIENES DE CAPITAL EN 1996.....

ANEXO II Indice de cuadros

Importación de bienes de equipo en 1996.....

- Cuadro 1. Clasificación por sector importador y de destino final. Cuadro resumen
- Cuadro 2. Principales bienes destinados al consumo
- Cuadro 3. Principales bienes destinados a la utilización intermedia
- Cuadro 4. Clasificación por sector importador y de destino final. Sector industrias manufactureras
- Cuadro 6. Clasificación por sector importador y de destino final. Sector transporte, almacenamiento comunicaciones
- Cuadro 7. Matriz por sector comparador y destino final
- Cuadro 8. Asignaciones comparadas

I. LAS VARIACIONES DE LA INVERSIÓN EN LA ARGENTINA: UN BREVE PANORAMA MACROECONÓMICO

Las amplias fluctuaciones que ha experimentado la inversión en la Argentina son un fenómeno de observación común. Por cierto, un análisis de esos movimientos sobre un período más o menos largo debe enfrentar los problemas de comparabilidad de datos contruidos a partir de distintas metodologías. Sin embargo, aun con esta restricción, es posible identificar algunas características del comportamiento observado en las últimas décadas, que parecen no depender de los criterios específicos empleados para estimar las series.

Las variables vinculadas con la acumulación de capital suelen estar estrechamente asociadas al ciclo económico, y sus movimientos cíclicos son típicamente de gran amplitud. Esta regularidad, que es de índole general, se verifica también en la Argentina, en especial para las incorporaciones de equipo durable de producción. No obstante, hay también algunas excepciones puntuales. Aunque sin duda se trata de casos particulares, esta clase de excepciones ilustra acerca de las rupturas en los patrones usuales que pudieron ocurrir en una economía donde han sido grandes y frecuentes los cambios en las políticas y en las conductas de los agentes. Esta diversidad de comportamientos se aprecia también en la significativa varianza de las "elasticidades cíclicas" de la inversión y de sus componentes a lo largo del período(1)

Uno de los elementos de esta variabilidad lo ha constituido el movimiento de "mediano plazo" de la inversión. Es bien sabido que, ante el quiebre de los flujos financieros externos durante buena parte de los años 80 y la inestabilidad macroeconómica que marcó al período, se observó un apreciable descenso del coeficiente de acumulación de capital. Así, en los máximos de las expansiones cíclicas, los valores alcanzados por ese coeficiente permanecieron bien por debajo de los observados a comienzos del decenio, hasta alcanzar un mínimo tan bajo como 13.4% del PBI en 1990. La recuperación que tuvo lugar en los años recientes(1) implicó que la tasa de inversión agregada retornara (en 1997) a cifras comparables a las que precedieron la crisis de la deuda(2), mientras que la inversión en equipo durable de producción (relativa al PBI) llegó a superar los niveles de comienzos de los años ochenta.

Si bien el modo en que se determinan las decisiones de inversión es por cierto un fenómeno complejo, los precios relativos de los bienes de capital actúan en esas decisiones. La experiencia argentina de las últimas décadas muestra movimientos de gran magnitud en los precios relativos de la inversión, medidos a través de la relación de precios implícitos con los del PBI (3). En los datos que arrancan en 1980 se puede identificar un fuerte encarecimiento relativo de los

bienes de capital en 1982, y un gradual descenso entre 1984 y finales del decenio; en 1991 se observa un nuevo quiebre (esta vez, descendente) de la serie. La caída acumulada de los precios relativos entre 1990 y 1996 superó el 20% (4).

El origen del financiamiento de la inversión ha variado sustancialmente según el período. En la serie que se inicia en 1980, el volumen del ahorro a precios constantes (sea que éste se mida a través del ahorro bruto interno --PBI menos consumo--, o por el ahorro nacional) ha tendido a variar de modo procíclico. Sin embargo, ese comportamiento reconoce excepciones y, en la mayoría de las fases cíclicas del período, el coeficiente de ahorro interno (en relación al PBI) varió en dirección contraria al nivel de actividad. Las ondas en las condiciones del crédito externo y en la actitud de los residentes en cuanto a la oferta o demanda de activos se han manifestado en los movimientos de la relación entre los flujos de ahorro y de inversión. Así, a partir de la crisis de la deuda, el ahorro tendió a exceder a la inversión, con un cambio marcado en los años 90: en 1994, el ahorro interno representó 72% de la inversión (y el ahorro nacional a precios constantes 73%), en comparación con el valor máximo de más de 150% (136% para el ahorro nacional) en 1990. En 1996, el ahorro interno cubrió algo más de 80% de la inversión, proporción que se redujo en 1997.

La composición del gasto en inversión también ha ido cambiando. Entre 1980 y 1991, la participación del gasto en construcción en la inversión fija excedió siempre el 60%, con un máximo de 69% en 1982 (6). En los años recientes se ha modificado significativamente esa composición, con un mayor peso de las incorporaciones de equipos: éstas representaron más del 50% de la inversión fija total en 1996.

Por otro lado, han ocurrido muy fuertes variaciones en el origen de los bienes de capital. Ya en los años setenta se observaron movimientos significativos, con una caída en la participación de las importaciones en la demanda de equipo durable de producción en la primera mitad del decenio, y una rápida suba en la segunda parte del período. Las series que parten en 1980 (con estimaciones a precios de 1986) muestran agudos cambios en el peso de las importaciones dentro de las incorporaciones de maquinaria y equipo, los que están asociados a las grandes fluctuaciones de precios relativos determinadas por la evolución macroeconómica y por el régimen de comercio exterior. En 1980, el 40% del volumen de los bienes de capital adquiridos eran de origen importado; el coeficiente había disminuido a menos de 20% en 1984, y alcanzó un valor algo por debajo de 25% en 1990. A partir de 1991 se aprecia un abrupto crecimiento de la

participación de las importaciones. En 1996, éstas representaron más del 70% de la inversión en equipo durable de producción; así, mientras que el volumen del gasto total en estos bienes superó en más del 50% al de diez años atrás, las compras de equipos nacionales tuvieron una magnitud absoluta más baja, al tiempo que las importaciones se multiplicaban más de ocho veces.

Se pueden identificar cambios bien definidos en la distribución de la acumulación de capital por sector institucional. En los años setenta la inversión pública llegó a superar el 12% del PBI, con una participación de alrededor del 40% en la inversión total; a lo largo de los ochenta, el sector público nacional representó entre un cuarto y un tercio de la inversión total (sobre datos a precios corrientes). La correspondientes cifras para la presente década son apreciablemente más bajas. Esta evolución estuvo asociada principalmente al proceso de privatizaciones de empresas públicas, pero también acompañó una tendencia declinante de la participación del gobierno general en el proceso de acumulación. En la actualidad, el sector privado realiza la gran mayoría de las inversiones. Por lo tanto, dejando de lado aquellas instancias ligadas a compromisos contractuales con el sector público (i.e. las que resultan de las operaciones de privatización) ha cambiado sustancialmente el origen de los fondos dirigidos a la acumulación y los criterios de decisión que conducen a las inversiones.

Una pregunta relevante es cuál ha sido la asignación sectorial de los bienes de capital. Si bien la información existente no permite una respuesta plena, se obtienen indicaciones a partir de los datos referidos a las importaciones de maquinarias y equipos. Una estadística elaborada por el Ministerio de Economía clasifica a los bienes según sus características (dadas por la respectiva posición arancelaria) de acuerdo con el sector que típicamente los usaría (7). Estas cifras marcan que, al mismo tiempo que hubo un aumento difundido en las compras externas de equipos por parte de los diferentes sectores, en los noventa creció marcadamente la participación de las actividades de servicios de infraestructura (transporte, electricidad, gas y agua y, especialmente, comunicaciones), cuyo peso en el total llegó a superar el 40% en 1994. Al mismo tiempo, se redujo la participación de la industria manufacturera (de cerca de la mitad a finales de los ochenta a un tercio en 1994), aunque se registró una inflexión ascendente en 1995-1996.

Otra manera de encarar la medición de la distribución sectorial de las compras de equipos importados es a través de la identificación de la actividad

realizada por los importadores. Esta información, combinada con datos acerca de los tipos de bienes adquiridos, puede dar idea del sector de compra, así como del sector de destino final de los equipos. La investigación dirigida a efectuar este análisis sobre datos del año 1996 se presenta en la segunda sección de este trabajo.

En todo caso, la información disponible muestra nítidas variaciones en la evolución de la inversión en el período reciente: una suba en la formación de capital (financiada en mayor medida que en otros episodios con ahorro externo), una participación predominante de la inversión privada, una mayor ponderación del equipo durable de producción en la inversión total, una fuerte suba en la parte correspondiente a las importaciones en los gastos de equipamiento y un aumento de la proporción de los equipos destinados a servicios de infraestructura. Tales movimientos revelan marcados cambios de comportamiento y, al mismo tiempo, es probable que hayan modificado también los efectos de la inversión sobre el nivel de actividad.

ANEXO I

Indice de cuadros

A. Series con base 1970

Cuadro 1.	Ahorro-Inversión. A precios corrientes
Cuadro 2.	Ahorro-Inversión. En % del PBI a precios corrientes
Cuadro 3.	Ahorro-Inversión. A precios de 1970
Cuadro 4.	Ahorro-Inversión. En % del PBI a precios de 1970
Cuadro 5.	Inversión Bruta Interna. A precios corrientes
Cuadro 6.	Inversión Bruta Interna. En % del PBI a precios corrientes
Cuadro 7.	Inversión Bruta Interna Pública y Privada. A precios corrientes
Cuadro 8.	Inversión Bruta Interna Pública y Privada. En % del PBI a precios corrientes
Cuadro 9.	Inversión Bruta Interna Fija. A precios de 1970
Cuadro 10.	Indicadores de la IBIF: composición porcentual
Cuadro 11.	Contribuciones al crecimiento de la IBIF

Cuadro 1
Ahorro - inversión (1)
(Unidades: en miles de pesos corrientes)

	Inversión Bruta Interna	Ahorro Bruto Interno	Ahorro Bruto Nacional	Ahorro Externo		
				Total (2)	Saldo de la Balanza Comercial	Ingreso Neto de Factores del Exterior (3)
1970 :	1.860	1.881	1.772	0.088	0.021	-0.109
1971 :	2.749	2.69	2.490	0.259	-0.059	-0.200
1972 :	4.454	4.548	4.107	0.347	0.094	-0.441
1973 :	6.826	7.744	7.206	-0.380	0.918	-0.538
1974 :	9.55	9.976	9.29	0.251	0.43	-0.68
:						
1975 :	37.79	37.46	33.97	3.821	-0.33	-3.49
1976 :	205.44	238.68	225.96	-20.521	33.24	-12.72
1977 :	568.4	633.67	608.3	-39.830	65.2	-25.4
1978 :	1248.9	1453.5	1384.7	-135.814	204.7	-68.8
1979 :	3217	3251.88	3115	102.219	35	-137
:						
1980 :	6440	5823.83	5637	802.349	-616	-187

FUENTE: Elaboración a partir de datos del BCRA.

NOTA 1: Corresponde a la estimación a precios corrientes de los componentes de la oferta y demanda global. La información fue publicada por el BCRA en 1982 junto a una reseña metodológica.

NOTA 2: Suma (con signo inverso) de: Saldo en balanza comercial (bienes y servicios) e ingreso neto de factores del exterior.

NOTA 3: Comprende el rubro servicios financieros más regalías de la Balanza de Pagos.

Cuadro 2
Ahorro - inversión (1)
(Unidades: % del PBI)

	Inversión Bruta Interna	Ahorro Bruto Interno	Ahorro Bruto Nacional	Ahorro Externo		
				Total (2)	Sado de la Balanza Comercial	Ingreso Neto de Factores del Exterior (3)
1970 :	21.2	21.4	20.2	1.0	0.2	-1.2
1971 :	21.9	21.5	19.9	2.1	-0.5	-1.6
1972 :	21.5	22.0	19.9	1.7	0.5	-2.1
1973 :	19.3	21.9	20.3	-1.1	2.6	-1.5
1974 :	19.7	20.5	19.1	0.5	0.9	-1.4
:						
1975 :	26.5	26.2	23.8	2.7	-0.2	-2.4
1976 :	27.1	31.5	29.8	-2.7	4.4	-1.7
1977 :	27.2	30.3	29.1	-1.9	3.1	-1.2
1978 :	23.9	27.8	26.5	-2.6	3.9	-1.3
1979 :	22.6	22.9	21.9	0.7	0.2	-1.0
:						
1980 :	22.8	20.6	19.9	2.8	-2.2	-0.7

FUENTE: Elaboración a partir de datos del BCRA.

NOTA 1: Corresponde a la estimación a precios corrientes de los componentes de la oferta y demanda global. La información fue publicada por el BCRA en 1982 junto a una reseña metodológica.

NOTA 2: Suma (con signo inverso) de: Saldo en balanza comercial (bienes y servicios) e ingreso neto de factores del exterior.

NOTA 3: Comprende el rubro servicios financieros más regalías de la Balanza de Pagos.

Cuadro 3
Ahorro - inversión (1)
(Unidades: Miles de pesos a precios de 1970)

Período	Inversión Bruta Interna	Ahorro Bruto Interno	Ahorro Bruto Nacional	Ahorro Externo			
				Total (2)	Sado de la Balanza Comercial	Ingreso Neto de Factores del Exterior (3)	Efecto Términos del Intercambio (4)
:							
1970 :	1861.2	3011.8	2983.6	-1122.4	1150.6	-66.6	38.4
1971 :	2011.6	3112.8	3147.2	-1135.5	1101.1	-81.1	115.5
1972 :	2034.5	3192.3	3203.7	-1169.3	1157.8	-87.1	98.5
1973 :	1887.4	3136.0	3307.0	-1419.6	1248.6	-92.4	263.4
1974 :	1963.4	3251.8	3320.1	-1356.8	1288.5	-54.8	123.1
:							
1975 :	1966.7	3194.6	3133.7	-1167.0	1227.9	-58.0	-2.9
1976 :	2172.1	3665.6	3633.7	-1461.7	1493.5	-67.9	36.0
1977 :	2625.9	4239.2	4283.4	-1657.5	1613.3	-77.9	122.1
1978 :	2289.7	3928.2	3907.5	-1617.8	1638.5	-97.3	76.5
1979 :	2445.0	3862.0	3924.8	-1479.8	1417.0	-99.2	162.0
:							
1980 :	2575.6	3601.2	3748.0	-1172.4	1025.6	-91.1	237.8
1981 :	2121.8	2749.0	2891.5	-769.7	627.2	-159.0	301.5
1982 :	1538.1	2584.9	2490.0	-951.9	1046.8	-208.5	113.6
1983 :	1458.0	2571.5	2404.4	-946.4	1113.6	-304.1	137.0
1984 :	1326.4	2522.4	2436.4	-1110.0	1196.0	-306.2	220.2
:							
1985 :	1171.8	2711.7	2512.5	-1340.7	1539.9	-319.5	120.4
1986 :	1263.3	2602.3	2356.8	-1093.5	1339.0	-245.5	0.0
1987 :	1448.8	2698.8	2445.9	-997.2	1250.0	-222.7	-30.1

FUENTE: Elaboración a partir de datos del BCRA.

NOTA 1: Corresponde a la estimación a precios constantes de los componentes de la oferta y demanda global. La información fue publicada por el BCRA en 1982 junto a una reseña metodológica.

NOTA 2: Suma (con signo inverso) de: Saldo en balanza comercial (bienes y servicios), ingreso neto de factores del exterior y del efecto de la variación de los términos del intercambio.

NOTA 3: Comprende el rubro servicios financieros más regalías de la Balanza de Pagos.

NOTA 4: La estimación del efecto de la variación de los términos del intercambio se efectuó utilizando para cada período la expresión: $EVTI = TC * X (IPX/IPM - 1)$, donde: X es el valor de las exportaciones de bienes y servicios en dólares constantes de 1970; TC es el tipo de cambio promedio de 1970 para exportaciones de bienes y servicios; e IPX e IPM son, respectivamente, los índices de precios en dólares de las exportaciones y de las importaciones de bienes y servicios.

Cuadro 4
Ahorro - inversión (1)
(Unidades: % del PBI)

Período	Inversión Bruta Interna	Ahorro Bruto Interno	Ahorro Bruto Nacional	Ahorro Externo			
				Total (2)	Sado de la Balanza Comercial	Ingreso Neto de Factores del Exterior (3)	Efecto Términos del Intercambio (4)
:							
1970 :	21.2	34.3	34.0	-12.8	13.1	-0.8	0.4
1971 :	22.1	34.2	34.6	-12.5	12.1	-0.9	1.3
1972 :	21.9	34.3	34.5	-12.6	12.5	-0.9	1.1
1973 :	19.6	32.5	34.3	-14.7	13.0	-1.0	2.7
1974 :	19.3	32.0	32.7	-13.4	12.7	-0.5	1.2
:							
1975 :	19.5	31.6	31.0	-11.6	12.2	-0.6	0.0
1976 :	21.5	36.3	36.0	-14.5	14.8	-0.7	0.4
1977 :	24.4	39.4	39.9	-15.4	15.0	-0.7	1.1
1978 :	22.0	37.8	37.6	-15.6	15.8	-0.9	0.7
1979 :	22.0	34.7	35.3	-13.3	12.7	-0.9	1.5
:							
1980 :	22.8	31.9	33.2	-10.4	9.1	-0.8	2.1
1981 :	20.1	26.1	27.4	-7.3	5.9	-1.5	2.9
1982 :	15.3	25.8	24.8	-9.5	10.4	-2.1	1.1
1983 :	14.1	24.9	23.3	-9.2	10.8	-2.9	1.3
1984 :	12.5	23.8	23.0	-10.5	11.3	-2.9	2.1
:							
1985 :	11.6	26.7	24.8	-13.2	15.2	-3.2	1.2
1986 :	11.8	24.3	22.0	-10.2	12.5	-2.3	0.0
1987 :	13.2	24.6	22.3	-9.1	11.4	-2.0	-0.3

FUENTE: Elaboración a partir de datos del BCRA.

NOTA 1: Corresponde a la estimación a precios constantes de los componentes de la oferta y demanda global. La información fue publicada por el BCRA en 1982 junto a una reseña metodológica.

NOTA 2: Suma (con signo inverso) de: Saldo en balanza comercial (bienes y servicios), ingreso neto de factores del exterior y del efecto de la variación de los términos del intercambio.

NOTA 3: Comprende el rubro servicios financieros más regalías de la Balanza de Pagos.

NOTA 4: La estimación del efecto de la variación de los términos del intercambio se efectuó utilizando para cada período la expresión: $EVTI = TC * X (IPX/IPM - 1)$, donde: X es el valor de las exportaciones de bienes y servicios en dólares constantes de 1970; TC es el tipo de cambio promedio de 1970 para exportaciones de bienes y servicios; e IPX e IPM son, respectivamente, los índices de precios en dólares de las exportaciones y de las importaciones de bienes y servicios.

CUADRO 5
INVERSION BRUTA INTERNA (1)
(Unidades: en miles de pesos corrientes)

INVERSION BRUTA INTERNA FIJA							
AÑO	TOTAL	CONSTRUCCION (2)			RABLE DE PRODUCCION (5)		
		TOTAL	PUBLICA (3)	PRIVADA (4)	TOTAL	EQUIPO DE TRANSPORTI	MAQUINARIA Y EQUIPO
1970	1.861	1.161	0.463	0.698	0.700	0.219	0.482
1971	2.616	1.695	0.697	0.998	0.921	0.289	0.632
1972	4.300	2.659	1.132	1.527	1.641	0.513	1.128
1973	6.456	3.961	1.590	2.371	2.495	0.804	1.691
1974	9.361	6.152	2.372	3.780	3.206	0.948	2.261
1975	37.040	25.750	8.530	17.230	11.290	3.200	8.080
1976	203.790	135.110	53.120	81.980	68.680	16.790	51.890
1977	568.510	344.290	166.470	177.820	224.220	54.820	169.400
1978	1276.160	861.020	397.540	463.480	415.130	123.390	291.740
1979	3235.330	2202.200	837.330	1364.870	1033.130	341.280	691.850
1980	6282.580	4390.150	1597.170	2792.980	1892.430	655.250	1237.180

FUENTE: BANCO CENTRAL DE LA REPUBLICA ARGENTINA.

NOTA 1: Corresponde a la estimación a precios corrientes de los componentes de la oferta y demanda global.

La información fue publicada por el BCRA en 1982 junto a una reseña metodológica.

NOTA 2: Se computó el VBP a precios corrientes estimado para determinar el VA sectorial. adicionando en el caso de construcciones privadas, el VBP de las construcciones agropecuarias.

NOTA 3: La información básica es el gasto expresado en valores corrientes. De las construcciones públicas se deducen los gastos en usos militares, que se computan como gasto de consumo.

NOTA 4: El VBP a precios corrientes surgió de valorar el metraje cubierto determinado para el cálculo a precios constantes.

NOTA 5: En este rubro se determinó por separado la inversión en equipos de producción nacional y en equipos importados. En ambos casos se recurrió al procedimiento de "flujos de bienes", es decir que la estimación se efectuó a partir de la oferta de este tipo de bienes al mercado interno (producción e importaciones, ajustado por exportaciones) excepción hecha por automotores y tractores, bienes para los cuales se contó con información directa sobre ventas al mercado interno.

CUADRO 6
INVERSION BRUTA INTERNA (1)
(Unidades: % del PBI, sobre datos a precios corrientes)

: INVERSION BRUTA INTERNA FIJA							
AÑO	TOTAL	CONSTRUCCION			: URABLE DE PRODUCCION		
		TOTAL	PUBLICA	PRIVADA	TOTAL	EQUIPO DE : MAQUINARIA	: TRANSPORTE: Y EQUIPO
1970	21.2	13.2	5.3	8.0	8.0	2.5	5.5
1971	20.9	13.5	5.6	8.0	7.4	2.3	5.0
1972	20.8	12.9	5.5	7.4	7.9	2.5	5.5
1973	18.2	11.2	4.5	6.7	7.0	2.3	4.8
1974	19.3	12.7	4.9	7.8	6.6	2.0	4.7
1975	25.9	18.0	6.0	12.1	7.9	2.2	5.7
1976	26.9	17.8	7.0	10.8	9.1	2.2	6.8
1977	27.2	16.5	8.0	8.5	10.7	2.6	8.1
1978	24.4	16.5	7.6	8.9	7.9	2.4	5.6
1979	22.7	15.5	5.9	9.6	7.3	2.4	4.9
1980	22.2	15.5	5.7	9.9	6.7	2.3	4.4

FUENTE: Elaboración sobre datos del cuadro 5.

NOTA 1: Véanse notas del cuadro 5.

CUADRO 7
INVERSION BRUTA INTERNA FIJA PUBLICA Y PRIVADA (1)
(UNIDADES: en miles de pesos corrientes)

AÑO	IBIF	PUBLICA			PRIVADA		
		TOTAL	CONSTRUCCION	EQUIPO DURABLE DE PRODUCCION	TOTAL	CONSTRUCCION	EQUIPO DURABLE DE PRODUCCION (2)
1970	1.861	0.708	0.463	0.245	1.153	0.698	0.455
1971	2.616	1.019	0.697	0.322	1.597	0.998	0.599
1972	4.300	1.704	1.132	0.572	2.596	1.527	1.069
1973	6.456	2.325	1.590	0.735	4.131	2.371	1.760
1974	9.361	3.288	2.372	0.916	6.073	3.780	2.293
1975	37.040	14.050	8.530	5.520	22.990	17.230	5.760
1976	203.790	88.950	53.120	35.830	114.840	81.980	32.860
1977	568.510	254.660	166.470	88.190	313.850	117.820	196.030
1978	1276.160	576.480	397.540	178.940	699.670	463.480	236.190
1979	3265.330	1219.760	837.330	382.430	2015.570	1364.870	650.700
1980	6282.580	2240.710	1597.170	643.540	4041.870	2792.980	1248.890

FUENTE: BANCO CENTRAL DE LA REPUBLICA ARGENTINA.

NOTA 1: Corresponde a la estimación a precios corrientes de los componentes de la oferta y demanda global.

La información fue publicada por el BCRA en 1982 junto a una reseña metodológica.

NOTA 2: Estimado como residuo.

CUADRO 8
INVERSION BRUTA INTERNA FIJA PUBLICA Y PRIVADA (1)
(Unidades: % del PBI)

AÑO	IBIF TOTAL	PUBLICA			PRIVADA		
		TOTAL	CONSTRUCCION	EQUIPO DURABLE DE PRODUCCION	TOTAL	CONSTRUCCION	EQUIPO DURABLE DE PRODUCCION
1970	21.2	8.1	5.3	2.8	13.1	8.0	5.2
1971	20.9	8.1	5.6	2.6	12.7	8.0	4.8
1972	20.8	8.2	5.5	2.8	12.5	7.4	5.2
1973	18.2	6.6	4.5	2.1	11.7	6.7	5.0
1974	19.3	6.8	4.9	1.9	12.5	7.8	4.7
1975	25.9	9.8	6.0	3.9	16.1	12.1	4.0
1976	26.9	11.7	7.0	4.7	15.2	10.8	4.3
1977	27.2	12.2	8.0	4.2	15.0	5.6	9.4
1978	24.4	11.0	7.6	3.4	13.4	8.9	4.5
1979	23.0	8.6	5.9	2.7	14.2	9.6	4.6
1980	22.2	7.9	5.7	2.3	14.3	9.9	4.4

FUENTE: ELABORACION SOBRE DATOS DEL CUADRO 7.

NOTA 1: Corresponde a la estimación a precios corrientes de los componentes de la oferta y demanda global.
La información fue publicada por el BCRA en 1982 junto a una reseña metodológica.

Cuadro 9
Inversión Bruta Interna Fija
(Unidades: miles de pesos a precios de 1970)

— AÑO	Total	Construcción	Equipo durable de producción				
			Total	Nacional			Importado
				Total	Equipo de transporte	Maquinaria y equipos	
1970	1861.3	1160.8	700.5	488.5	214.8	273.7	212.0
1971	2011.7	1244.5	767.2	535.0	229.8	305.2	232.2
1972	2034.5	1221.3	813.2	579.3	257.4	321.9	233.9
1973	1887.4	1089.5	797.9	624.8	268.7	356.1	173.1
1974	1963.4	1172.0	791.4	627.6	239.7	387.9	163.8
1975	1966.8	1226.3	740.5	552.0	208.5	343.5	188.5
1976	2172.0	1392.8	779.2	611.1	195.6	415.5	168.1
1977	2625.8	1530.5	1095.3	744.3	244.2	500.1	351.0
1978	2289.8	1451.7	838.1	543.3	208.6	334.7	294.8
1979	2445.0	1448.6	996.4	607.9	249.7	358.2	388.5
1980	2575.7	1457.1	1118.6	555.3	252.4	302.9	563.3
1981	2121.8	1278.7	843.1	350.9	147.0	203.9	492.2
1982	1538.1	998.5	539.6	301.9	114.8	187.1	237.7
1983	1457.8	885.2	572.6	391.2	137.5	253.7	181.4
1984	1326.4	738.0	588.4	424.8	143.9	280.9	163.6
1985	1171.7	669.4	502.3	338.8	128.2	210.6	163.5
1986	1263.3	715.8	547.5	413.9	153.7	260.2	133.6
1987	1448.7	814.5	634.2	446.0	174.2	271.8	188.2

FUENTE: BCRA.

Cuadro 10
Inversión Bruta Interna Fija (1)
Indicadores de la IBIF: Composición porcentual
(Unidades: en porcentajes)

AÑO	Total	Construcción	Equipo durable de producción				Importado
			Total	Nacional			
				Total	Equipo de transporte	Maquinaria y equipos	
1970	100.0	62.4	37.6	26.2	11.5	14.7	11.4
1971	100.0	61.9	38.1	26.6	11.4	15.2	11.5
1972	100.0	60.0	40.0	28.5	12.7	15.8	11.5
1973	100.0	57.7	42.3	33.1	14.2	18.9	9.2
1974	100.0	59.7	40.3	32.0	12.2	19.8	8.3
1975	100.0	62.4	37.6	28.1	10.6	17.5	9.6
1976	100.0	64.1	35.9	28.1	9.0	19.1	7.7
1977	100.0	58.3	41.7	28.3	9.3	19.0	13.4
1978	100.0	63.4	36.6	23.7	9.1	14.6	12.9
1979	100.0	59.2	40.8	24.9	10.2	14.7	15.9
1980	100.0	56.6	43.4	21.6	9.8	11.8	21.9
1981	100.0	60.3	39.7	16.5	6.9	9.6	23.2
1982	100.0	64.9	35.1	19.6	7.5	12.2	15.5
1983	100.0	60.7	39.3	26.8	9.4	17.4	12.4
1984	100.0	55.6	44.4	32.0	10.8	21.2	12.3
1985	100.0	57.1	42.9	28.9	10.9	18.0	14.0
1986	100.0	56.7	43.3	32.8	12.2	20.6	10.6
1987	100.0	56.2	43.8	30.8	12.0	18.8	13.0

FUENTE: Elaboración sobre datos del BCRA.

NOTA 1: Calculada sobre valores a precios de 1970.

Cuadro 11
Indicadores de la IBIF
Contribuciones al crecimiento de la Inversión Bruta Interna Fija
(Unidades: porcentajes)

AÑO	Construcción	Equipo durable de producción					Tasa de crecimiento en el período		
		Total	Nacional			Importado	IBIF	Construcción	Equipo durable de producción
			Total	Equipo de transporte	Maquinaria y equipos				
1971	5.0	3.1	2.1	0.9	1.2	0.9	8.1	7.2	9.5
1972	0.7	0.5	0.3	0.1	0.2	0.1	1.1	-1.9	6.0
1973	-4.2	-3.1	-2.4	-1.0	-1.4	-0.7	-7.2	-10.8	-1.9
1974	2.4	1.6	1.3	0.5	0.8	0.3	4.0	7.6	-0.8
1975	0.1	0.1	0.0	0.0	0.0	0.0	0.2	4.6	-6.4
1976	6.7	3.7	2.9	0.9	2.0	0.8	10.4	13.6	5.2
1977	12.2	8.7	5.9	1.9	4.0	2.8	20.9	9.9	40.6
1978	-8.1	-4.7	-3.0	-1.2	-1.9	-1.6	-12.8	-5.1	-23.5
1979	4.0	2.8	1.7	0.7	1.0	1.1	6.8	-0.2	18.9
1980	3.0	2.3	1.2	0.5	0.6	1.2	5.3	0.6	12.3
1981	-10.6	-7.0	-2.9	-1.2	-1.7	-4.1	-17.6	-12.2	-24.6
1982	-17.9	-9.7	-5.4	-2.1	-3.3	-4.3	-27.5	-21.9	-36.0
1983	-3.2	-2.1	-1.4	-0.5	-0.9	-0.6	-5.2	-11.3	6.1
1984	-5.0	-4.0	-2.9	-1.0	-1.9	-1.1	-9.0	-16.6	2.8
1985	-6.7	-5.0	-3.4	-1.3	-2.1	-1.6	-11.7	-9.3	-14.6
1986	4.4	3.4	2.6	1.0	1.6	0.8	7.8	6.9	9.0
1987	8.3	6.4	4.5	1.8	2.8	1.9	14.7	13.8	15.8

FUENTE: Elaboración sobre datos del Ministerio de Economía.

NOTA 1: Definidas como $(X_t - X_{t-1}) * (Y_t)$; donde X_t es la IBIF total e Y_t es la participación de cada rubro.

Cuadro 1
Ahorro - inversión
(Unidades: en miles de pesos a precios de 1986)

	Inversión Bruta Interna	Ahorro Bruto Interno	Ahorro Bruto Nacional	Ahorro Externo			
				Total (1)	Sado de la Balanza Comercial	Ingreso Neto de Factores del Exterior (2)	Efecto Términos del Intercambio (3)
1980 :	2721.7	2213.5	2360.3	361.4	-508.2	-91.1	237.8
1981 :	2314.1	1944.8	2087.3	226.8	-369.3	-159.0	301.5
1982 :	1852.6	1994.1	1899.2	-46.6	141.5	-208.5	113.6
1983 :	1860.0	2066.8	1899.7	-39.7	206.8	-304.1	137.0
1984 :	1783.1	1940.6	1854.6	-71.5	157.5	-306.2	220.2
:							
1985 :	1531.6	1894.4	1695.3	-163.7	362.8	-319.5	120.4
1986 :	1700.7	1870.7	1625.2	75.5	170.0	-245.5	0.0
1987 :	1920.7	1987.4	1734.5	186.2	66.7	-222.7	-30.1
1988 :	1853.1	2134.9	1959.8	-106.7	281.8	-246.6	71.5
1989 :	1452.8	1913.1	1729.5	-276.7	460.3	-325.2	141.6
:							
1990 :	1232.2	1866.5	1681.4	-449.2	634.3	-276.9	91.8
1991 :	1620.8	1781.5	1625.6	-4.8	160.7	-299.0	143.1
1992 :	2164.1	1710.0	1619.9	544.2	-454.1	-269.3	179.2
1993 :	2510.5	1869.1	1878.5	632.0	-641.4	-202.7	212.1
1994 :	3056.9	2193.8	2236.9	820.0	-863.1	-237.0	280.1
:							
1995 :	2559.9	2261.5	2356.8	203.0	-298.4	-276.6	372.0
1996 :	2772.4	2261.5	2432.6	339.9	-510.9	-333.5	504.5
1997 :	3523.7	2525.8	2716.2	807.5	-997.9	-384.5	574.9

FUENTE: Elaboración a partir de datos del Ministerio de Economía.

NOTA 1: Suma (con signo inverso) de: Saldo en balanza comercial (bienes y servicios) e ingreso neto de factores del exterior.

NOTA 2: Comprende el rubro servicios financieros más regalías de la Balanza de Pagos.

NOTA 3: La estimación del efecto de la variación de los términos del intercambio se efectuó utilizando para cada período la expresión: $EVTI = TC * X (IPX/IPM - 1)$, donde: X es el valor de las exportaciones de bienes y servicios en dólares constantes de 1986; TC es el tipo de cambio promedio de 1986 para exportaciones de bienes y servicios; e IPX e IPM son, respectivamente, los índices de precios en dólares de las exportaciones y de las importaciones de bienes y servicios.

Cuadro 2
Ahorro - inversión
(Unidades: % del PBI)

	Inversión Bruta Interna	Ahorro Bruto Interno	Ahorro Bruto Nacional	Ahorro Externo			
				Total (1)	Sado de la Balanza Comercial	Ingreso Neto de Factores del Exterior (2)	Efecto Términos del Intercambio (3)
1980 :	26.4	21.5	22.9	3.5	-4.9	-0.9	2.3
1981 :	23.8	20.0	21.4	2.3	-3.8	-1.6	3.1
1982 :	19.6	21.1	20.1	-0.5	1.5	-2.2	1.2
1983 :	18.9	21.0	19.3	-0.4	2.1	-3.1	1.4
1984 :	17.8	19.4	18.5	-0.7	1.6	-3.1	2.2
:							
1985 :	16.4	20.3	18.2	-1.8	3.9	-3.4	1.3
1986 :	17.0	18.7	16.3	0.8	1.7	-2.5	0.0
1987 :	18.8	19.4	16.9	1.8	0.7	-2.2	-0.3
1988 :	18.5	21.3	19.5	-1.1	2.8	-2.5	0.7
1989 :	15.6	20.5	18.5	-3.0	4.9	-3.5	1.5
:							
1990 :	13.4	20.3	18.3	-4.9	6.9	-3.0	1.0
1991 :	15.9	17.5	16.0	0.0	1.6	-2.9	1.4
1992 :	19.3	15.2	14.4	4.8	-4.0	-2.4	1.6
1993 :	21.0	15.7	15.7	5.3	-5.4	-1.7	1.8
1994 :	23.6	16.9	17.3	6.3	-6.7	-1.8	2.2
:							
1995 :	20.7	18.3	19.1	1.7	-2.4	-2.2	3.0
1996 :	21.5	17.6	18.9	2.7	-4.0	-2.6	3.9
1997 :	25.2	18.1	19.4	5.8	-7.1	-2.8	4.1

FUENTE: Elaboración a partir de datos del Ministerio de Economía.

NOTA 1: Suma (con signo inverso) de: Saldo en balanza comercial (bienes y servicios) e ingreso neto de factores del exterior.

NOTA 2: Comprende el rubro servicios financieros más regalías de la Balanza de Pagos.

NOTA 3: La estimación del efecto de la variación de los términos del intercambio se efectuó utilizando para cada período la expresión: $EVTI = TC * X (IPX/IPM - 1)$, donde: X es el valor de las exportaciones de bienes y servicios en dólares constantes de 1986; TC es el tipo de cambio promedio de 1986 para exportaciones de bienes y servicios; e IPX e IPM son, respectivamente, los índices de precios en dólares de las exportaciones y de las importaciones de bienes y servicios.

CUADRO 3
INVERSION BRUTA INTERNA (1)
(Unidades: en miles de pesos corrientes)

AÑO	INVERSION BRUTA INTERNA FIJA						
	TOTAL	CONSTRUCCION	EQUIPO DURABLE DE PRODUCCION	SECTOR PUBLICO			SECTOR PRIVADO
				TOTAL	GOBIERNO GENERAL	EMP. PUBLICAS Y ENTES BIN.	
1980	0.970	0.769	0.201	0.233	0.170	...	0.737
1981	1.696	1.322	0.374	0.431	0.308	...	1.265
1982	4.754	3.038	1.716	1.139	0.880	...	3.615
1983	22.870	15.613	7.257	6.620	5.075	...	16.25
1984	157.90	109.01	48.889	39.88	30.85	...	118.02
1985	933.10	734.61	198.486	269.88	198.30	...	663.22
1986	1743.40	1144.45	598.950	430.09	306.49	...	1313.31
1987	4562.6	3094.1	1468.550	1508.0	1049.5	...	3054.6
1988	20702.0	6206.4	14495.6
1989	503303	139291	364012
1990	9647360	2305349	7342011
1991	26478135	3951810	22526325
1992	37854412	4273833	33580579
1993	47373000	31192000	16181000	5224000	3173000	1442000	42149000
1994	56256000	36233000	20023000	4879000	3666000	547000	51377000
1995	50429000	32831000	17598000	4128000	3292000	388000	46301000
1996	52527000	32433000	20094000	3648000	2877000	330000	48879000
1997	65013000

FUENTE: Banco Central de la República Argentina y Secretaría de Programación Económica.

NOTA 1: Corresponde a la estimación a precios corrientes de los componentes de la oferta y demanda global para una canasta cuya base fue el año 1986. La información fue publicada por el BCRA en abril de 1993 (corresponde al período 1980/87) y luego actualizada por la Secretaría de Programación Económica.

CUADRO 4
INVERSION BRUTA INTERNA (1)
(Unidades: % del PBI)

AÑO	INVERSION BRUTA INTERNA FIJA						
	TOTAL	CONSTRUCCION	EQUIPO DURABLE DE PRODUCCION	SECTOR PUBLICO			SECTOR PRIVADO
				TOTAL	GOBIERNO	EMP. PUBLICAS	
					GENERAL	Y ENTES BIN.	
1980	25.3	20.0	5.2	6.1	4.4	...	19.2
1981	22.7	17.7	5.0	5.8	4.1	...	16.9
1982	21.8	13.9	7.9	5.2	4.0	...	16.5
1983	20.9	14.3	6.6	6.0	4.6	...	14.8
1984	20.0	13.8	6.2	5.0	3.9	...	14.9
1985	17.6	13.8	3.7	5.1	3.7	...	12.5
1986	17.5	11.5	6.0	4.3	3.1	...	13.2
1987	19.6	13.3	6.3	6.5	4.5	...	13.1
1988	18.6	5.6	13.1
1989	15.5	4.3	11.2
1990	14.0	3.3	10.7
1991	14.6	2.2	12.5
1992	16.7	1.9	14.8
1993	18.4	12.1	6.3	2.0	1.2	0.6	16.4
1994	20.0	12.9	7.1	1.7	1.3	0.2	18.2
1995	18.0	11.7	6.3	1.5	1.2	0.1	16.5
1996	17.7	11.0	6.8	1.2	1.0	0.1	16.5
1997	20.2

FUENTE: Banco Central de la República Argentina y Secretaría de Programación Económica.

NOTA 1: Veánse las notas del cuadro 3.

CUADRO 5
INVERSION BRUTA INTERNA FIJA (1)
(Unidades: miles de pesos corrientes)

ANO	TOTAL	CONSTRUCCION (2)	EQUIPO DUR. DE PROD.(3)
1980	0.970	0.769	0.201
1981	1.696	1.322	0.374
1982	4.754	3.038	1.716
1983	22.870	15.613	7.257
1984	157.90	109.01	48.889
1985	933.10	734.61	198.486
1986	1743.40	1144.45	598.950
1987	4562.6	3094.1	1468.550
1988	20702.0
1989	503303
1990	9647360
1991	26478135
1992	37854412
1993	47373000	31192000	16181000
1994	56256000	36233000	20023000
1995	50429000	32831000	17598000
1996	52527000	32433000	20094000
1997	65013000

FUENTE: Banco Central de la República Argentina y Secretaría de Programación Económica.

NOTA 1: Corresponde a la estimación a precios corrientes de los componentes de la oferta y demanda para una canasta cuya base fue el año 1986. La información fue publicada por el BCRA en el año 1987 (corresponde al período 1980/87) y luego actualizada por la Secretaría de Programación Económica. Desde 1993 en adelante la inversión de las empresas públicas y entes binacionales se computa como construcción.

NOTA 2: Está calculada a partir de las cifras del valor de producción de la actividad de construcción, división 5 de la CIIU más la porción de construcciones agropecuarias incluidas en la Gran División 1), deduciendo el correspondiente a trabajos de reparación.

NOTA 3: Estimado como residuo.

CUADRO 6
INVERSION BRUTA INTERNA FIJA (1)
(Unidades: % del PBI)

ANO	TOTAL	CONSTRUCCION	EQUIPO DUR. DE PROD.
1980	25.3	20.0	5.2
1981	22.7	17.7	5.0
1982	21.8	13.9	7.9
1983	20.9	14.3	6.6
1984	20.0	13.8	6.2
1985	17.6	13.8	3.7
1986	17.5	11.5	6.0
1987	19.6	13.3	6.3
1988	18.6
1989	15.5
1990	14.0
1991	14.6
1992	16.7
1993	18.4	12.1	6.3
1994	20.0	12.9	7.1
1995	18.0	11.7	6.3
1996	17.7	11.0	6.8
1997	20.2

Fuente: Cuadro 5.

NOTA 1: Véanse notas del cuadro 5.

CUADRO 7
INVERSION BRUTA INTERNA FIJA (1)
(Unidades: composición porcentual)

ANO	TOTAL	CONSTRUCCION	EQUIPO DUR. DE PROD.
1980	100.0	79.3	20.7
1981	100.0	77.9	22.1
1982	100.0	63.9	36.1
1983	100.0	68.3	31.7
1984	100.0	69.0	31.0
1985	100.0	78.7	21.3
1986	100.0	65.6	34.4
1987	100.0	67.8	32.2
1988
1989
1990
1991
1992
1993	100.0	65.8	34.2
1994	100.0	64.4	35.6
1995	100.0	65.1	34.9
1996	100.0	61.7	38.3
1997

Fuente: Cuadro 5.

NOTA 1: Véanse notas del cuadro 5.

CUADRO 8
INVERSION BRUTA INTERNA FIJA PUBLICA Y PRIVADA (1)
(Unidades: en miles de pesos corrientes)

AÑO	IBIF TOTAL	SECTOR PUBLICO			SECTOR PRIVADO
		TOTAL	GOBIERNO GENERAL	EMP. PUBLICAS Y ENTES BIN.	
1980	0.970	0.233	0.737
1981	1.696	0.431	1.265
1982	4.754	1.139	3.615
1983	22.870	6.620	16.25
1984	157.90	39.88	118.02
1985	933.10	269.88	663.22
1986	1743.40	430.09	1313.31
1987	4562.6	1508.0	3054.6
1988	20702.0	6206.4	14495.6
1989	503303	139291	364012
1990	9647360	2305349	7342011
1991	26478135	3951810	22526325
1992	37854412	4273833	33580579
1993	47373000	5224000	3173000	1442000	42149000
1994	56256000	4879000	3666000	547000	51377000
1995	50429000	4128000	3292000	388000	46301000
1996	52527000	3648000	2877000	330000	48879000
1997	65013000

FUENTE: Banco Central de la República Argentina y Secretaría de Programación Económica.

NOTA 1: Véanse notas del cuadro 3.

CUADRO 9
INVERSION BRUTA INTERNA FIJA PUBLICA Y PRIVADA (1)
(Unidades: en % del PBI)

AÑO	IBIF TOTAL	SECTOR PUBLICO			SECTOR PRIVADO
		TOTAL	GOBIERNO GENERAL	EMP. PUBLICAS Y ENTES BIN.	
1980	25.3	6.1	19.2
1981	22.7	5.8	16.9
1982	21.8	5.2	16.5
1983	20.9	6.0	14.8
1984	20.0	5.0	14.9
1985	17.6	5.1	12.5
1986	17.5	4.3	13.2
1987	19.6	6.5	13.1
1988	18.6	5.6	13.1
1989	15.5	4.3	11.2
1990	14.0	3.3	10.7
1991	14.6	2.2	12.5
1992	16.7	1.9	14.8
1993	18.4	2.0	1.2	0.6	16.4
1994	20.0	1.7	1.3	0.2	18.2
1995	18.0	1.5	1.2	0.1	16.5
1996	17.7	1.2	1.0	0.1	16.5
1997	20.2

FUENTE: Cuadro 8.

NOTA 1: Véanse notas del cuadro 3.

Cuadro 10
Inversión Bruta Interna Fija
(Unidades: miles de pesos a precios de 1986)

— AÑO	Total	Construcción	Equipo durable de producción				Importado
			Total	Nacional			
				Total	Equipo de transporte	Maquinaria y equipos	
1980	2721.8	1643.9	1077.9	647.4	319.3	328.1	430.5
1981	2314.1	1442.8	871.3	494.6	203.7	290.9	376.7
1982	1852.5	1279.7	572.8	403.0	149.3	253.7	169.8
1983	1860.0	1264.1	595.9	463.4	190.9	272.5	132.5
1984	1783.1	1126.6	656.5	536.9	258.1	278.8	119.6
1985	1531.7	961.4	570.3	440.0	172.1	267.9	130.3
1986	1700.8	1144.5	556.3	440.8	191.2	249.6	115.5
1987	1920.7	1291.1	629.6	453.4	196.4	257.0	176.2
1988	1853.1	1250.2	602.9	446.0	178.0	268.0	156.9
1989	1452.9	950.8	502.1	377.6	150.1	227.5	124.5
1990	1232.2	800.7	431.5	326.0	121.5	204.5	105.5
1991	1620.8	1022.9	597.9	347.2	139.1	208.0	250.8
1992	2164.1	1198.1	966.0	436.4	205.2	231.2	529.6
1993	2510.5	1330.4	1180.1	464.6	234.5	230.1	715.5
1994	3056.9	1527.3	1529.6	491.6	268.3	223.3	1038.0
1995	2559.9	1358.0	1201.8	373.1	172.5	200.5	828.8
1996	2772.4	1374.3	1398.1	399.4	192.5	206.9	998.7
1997	3523.7	1700.0	1823.7	429.5	1394.2

FUENTE: Ministerio de Economía.

Cuadro 11
Inversión Bruta Interna Fija (1)
Indicadores de la IBIF: Composición porcentual
(Unidades: en porcentajes)

AÑO	Total	Construcción	Equipo durable de producción				
			Total	Nacional			Importado
				Total	Equipo de transporte	Maquinaria y equipos	
1980	100.0	60.4	39.6	23.8	11.7	12.1	15.8
1981	100.0	62.3	37.7	21.4	8.8	12.6	16.3
1982	100.0	69.1	30.9	21.8	8.1	13.7	9.2
1983	100.0	68.0	32.0	24.9	10.3	14.7	7.1
1984	100.0	63.2	36.8	30.1	14.5	15.6	6.7
1985	100.0	62.8	37.2	28.7	11.2	17.5	8.5
1986	100.0	67.3	32.7	25.9	11.2	14.7	6.8
1987	100.0	67.2	32.8	23.6	10.2	13.4	9.2
1988	100.0	67.5	32.5	24.1	9.6	14.5	8.5
1989	100.0	65.4	34.6	26.0	10.3	15.7	8.6
1990	100.0	65.0	35.0	26.5	9.9	16.6	8.6
1991	100.0	63.1	36.9	21.4	8.6	12.8	15.5
1992	100.0	55.4	44.6	20.2	9.5	10.7	24.5
1993	100.0	53.0	47.0	18.5	9.3	9.2	28.5
1994	100.0	50.0	50.0	16.1	8.8	7.3	34.0
1995	100.0	53.0	46.9	14.6	6.7	7.8	32.4
1996	100.0	49.6	50.4	14.4	6.9	7.4	36.0
1997	100.0	48.2	51.8	12.2	39.6

FUENTE: Elaboración sobre datos del Ministerio de Economía.

NOTA 1: Calculada sobre valores a precios de 1986.

Cuadro 12
Indicadores de la IBIF
Contribuciones al crecimiento de la Inversión Bruta Interna Fija
(Unidades: porcentajes)

AÑO	Construcción	Equipo durable de producción					Tasa de crecimiento en el período		
		Total	Nacional			Importado	IBIF	Construcción	Equipo durable de producción
			Total	Equipo de transporte	Maquinaria y equipos				
1981	-9.3	-5.6	-3.2	-1.3	-1.9	-2.4	-15.0	-12.2	-19.2
1982	-13.8	-6.2	-4.3	-1.6	-2.7	-1.8	-19.9	-11.3	-34.3
1983	0.3	0.1	0.1	0.0	0.1	0.0	0.4	-1.2	4.0
1984	-2.6	-1.5	-1.2	-0.6	-0.6	-0.3	-4.1	-10.9	10.2
1985	-8.8	-5.2	-4.1	-1.6	-2.5	-1.2	-14.1	-14.7	-13.1
1986	7.4	3.6	2.9	1.2	1.6	0.7	11.0	19.0	-2.5
1987	8.7	4.2	3.1	1.3	1.7	1.2	12.9	12.8	13.2
1988	-2.4	-1.1	-0.8	-0.3	-0.5	-0.3	-3.5	-3.2	-4.2
1989	-14.1	-7.5	-5.6	-2.2	-3.4	-1.9	-21.6	-23.9	-16.7
1990	-9.9	-5.3	-4.0	-1.5	-2.5	-1.3	-15.2	-15.8	-14.1
1991	19.9	11.6	6.8	2.7	4.0	4.9	31.5	27.8	38.6
1992	18.6	15.0	6.8	3.2	3.6	8.2	33.5	17.1	61.6
1993	8.5	7.5	3.0	1.5	1.5	4.6	16.0	11.0	22.2
1994	10.9	10.9	3.5	1.9	1.6	7.4	21.8	14.8	29.6
1995	-8.6	-7.6	-2.4	-1.1	-1.3	-5.3	-16.3	-11.1	-21.4
1996	4.1	4.2	1.2	0.6	0.6	3.0	8.3	1.2	16.3
1997	13.1	14.0	3.3	10.7	27.1	23.7	30.4

FUENTE: Elaboración sobre datos del Ministerio de Economía.

NOTA 1: Definidas como $(X_t - X_{t-1}) * (Y_t)$; donde X_t es la IBIF total e Y_t es la participación de cada rubro.

II. Análisis de las importaciones de bienes de capital en 1996

a) Métodos y procedimientos

Al margen de su relevancia como indicador agregado, una de las características más significativas de la importación de bienes de equipo es el sector de actividad al que va dirigida. A falta de información directa -obtenida de las firmas o establecimientos que emplean los bienes de capital- existen dos clases de datos que pueden ser útiles para inferir indirectamente los sectores de utilización de los artículos ingresados en un período. La primera viene dada por el tipo de bien que es importado: en una cantidad de casos, los equipos están diseñados para un uso específico, de manera que la descripción del bien indica sin demasiada ambigüedad a qué rama de producción está destinado. En la Argentina, el Ministerio de Economía viene elaborando estimaciones basadas en una clasificación de los bienes según su uso típico. La segunda clase de datos está generada por la actividad que desarrolla la empresa importadora de los bienes.

Esos dos conjuntos de información (tipo de bien y sector importador) son complementarios entre sí. El conocimiento del sector que realiza la importación de un equipo es útil a varios efectos:

- i) Ilustra sobre las formas de comercialización del bien (e.g. si es importado por el usuario final o por un distribuidor)
- ii) Facilita en diversos casos determinar el uso final del bien cuando éste puede destinarse tanto a la inversión como al consumo o a la utilización intermedia (e.g. una computadora adquirida por una empresa bancaria presumiblemente se incorpora al stock de capital de la firma, mientras que es más probable que, si el importador es un supermercado, el uso sea el consumo de los hogares; los motores de combustión interna importados por empresas automotrices serían generalmente bienes intermedios).
- iii) Ilustra sobre la producción a la que sirve un bien de capital si éste no tiene una utilización restringida a un determinado sector (por caso, las palas mecánicas, que pueden emplearse en actividades como la construcción o la minería).

Al mismo tiempo, dado el sector importador, a menudo resulta necesario agregar un análisis por tipo de bien:

- i) Si está claro que el equipo es adquirido para su reventa (e.g. una cosechadora importada por una firma comercial).

- ii) Si la firma compradora realiza más de una actividad, de modo que no puede presumirse que el bien se destina a aquélla de carácter principal, que sirve para clasificarla (e.g. una empresa de la industria alimenticia también realiza explotaciones agropecuarias, e importa equipos para esa actividad).

En la presente sección se analizan las importaciones de bienes de capital en 1996 utilizando información referida tanto a la actividad de las firmas importadoras como al tipo de bienes ingresados, si bien la clasificación responde primariamente al sector adquirente. El procedimiento seguido fue:

- i) Se definió (con un criterio similar al de las estadísticas que procesa el INDEC) el conjunto de posiciones arancelarias que corresponden a bienes de capital (8). Conviene destacar que esas posiciones agrupan en principio a bienes terminados, es decir, no se incluyen a las partes y piezas de bienes de capital. Los datos por posición arancelaria se reclasificaron según los sistemas CUCI (Clasificación Uniforme del Comercio Internacional) y GCE (Grandes Categorías Económicas) de acuerdo con una fuente internacional de equivalencias (9). Los bienes seleccionados son los que integran los códigos 410 y 521 del esquema GCE.
- ii) Para las posiciones seleccionadas se identificó al conjunto de transacciones de importación en 1996 definidas por tres datos: empresa importadora, valor FOB de los bienes (10) y partida arancelaria. El monto total (FOB) registrado fue de 5198 millones de dólares (11), compuesto por 849 millones de material de transporte y 4349 de otros ítems de maquinaria y equipos. Estas operaciones fueron realizadas por 14326 firmas del país.
- iii) Las importaciones se agruparon por firma adquirente, y se observaron por orden decreciente. De este modo se identificó un conjunto de cerca de 2000 empresas importadoras de bienes de equipo (cuyas actividades pudieron ser codificadas por los procedimientos que se indican más abajo), que dieron cuenta del 81% del valor total ingresado. El análisis se basó en las transacciones de importación que realizaron las empresas de esa muestra. Es decir (conviene subrayarlo), los resultados presentados aquí reflejan las incorporaciones de bienes de capital al país a través de grandes importadores. Estas importaciones representan un alto porcentaje del total, pero no constituyen el 100%, y no se ha pretendido ensayar una extrapolación al universo.
- iv) Las empresas seleccionadas (que en la fuente primaria se identifican por su nombre) se clasificaron por sector de actividad principal. Esta clasificación se hizo utilizando varias fuentes de información, según el caso.

* *Censo Industrial*

A partir de los datos censales para 1993 categorizados según la CIIU a 5 dígitos se identificó la actividad de algo más de 400 empresas, cuyas importaciones de bienes de capital totalizaron 360 millones de dólares (cerca de 8% del agregado).

* *Revista Panorama Económico*

Esta revista elaboró un diskette que incluye a las 2000 principales empresas (en términos de volumen de ventas en 1995), clasificadas por sector. Con esta fuente se ubicaron 931 empresas importadoras de bienes de capital por 1480 millones de dólares (33.5% del total).

* *Fuentes diversas*

A los efectos del trabajo, se procedió a identificar el sector de actividad de firmas importadoras a través de:

- ◇ Consultas a las firmas. Se contactó telefónicamente a un conjunto de empresas; ello permitió clasificar sectorialmente a 560 casos.
- ◇ Consultas a cámaras empresariales. Mediante ellas se codificaron 8 firmas.
- ◇ Publicidades en periódicos. Se identificó la actividad de 8 empresas (principalmente dedicadas a la actividad comercial).
- ◇ Asignación directa. Se clasificó así a 68 firmas, cuya actividad se pudo establecer sin recurrir a otras fuentes.

v) Una vez completado el paso anterior, fue posible clasificar a las importaciones según el sector del adquirente de los bienes. Se realizó luego un análisis de los artículos importados por las empresas de la muestra. Este análisis comprendió a las posiciones arancelarias de mayor importancia en las compras de bienes de capital de la firma, hasta dar cuenta del 80% del valor adquirido (13). Sobre estas posiciones se estudió la asignación por sector de destino final de los bienes. El resto fue imputado directamente como incorporación de bienes del equipo al sector comprador (14).

vi) A partir de la observación de los artículos adquiridos, surgieron cinco casos posibles:

- * Los bienes importados por una empresa de un determinado sector son tales que cabe suponer que se incorporan como inversiones a esa actividad (presumiblemente en la mayoría de las veces, en la propia empresa compradora).

- * Los bienes, por su naturaleza, corresponden a equipos de capital empleados en la producción de un sector distinto de la actividad principal de la empresa importadora, y ese destino es identificable. Un ejemplo de esta instancia es el de la maquinaria de uso industrial importada por una empresa del sector comercio.
- * Dada las características de los artículos del sector comprador, los bienes son destinados a la inversión, pero no es posible establecer con certeza en qué sector. Un ejemplo de esto sería el de los camiones importados por una empresa de la industria automotriz; es presumible que los bienes son en su mayor parte revendidos a adquirentes de diversos sectores. Para contemplar estas situaciones se abrió una categoría de “inversión con destino no especificado” (15), sin ensayar una imputación más precisa, que no surgiría de los datos.
- * Se detectaron bienes que, de acuerdo a clasificaciones internacionales, constituyen bienes de capital; sin embargo, tal vez dependiendo de la empresa que los adquiera, están incorporados como insumos en la producción de otros bienes y servicios, o sea, son de uso intermedio. Ejemplos de ellos serían bombas de carburante o filtros importados por la industria automotriz, condensadores adquiridos por industrias que fabrican maquinaria eléctrica o agujas y jeringas descartables (que serían bienes intermedios para el sector de atención de la salud).
- * Del mismo modo, existen bienes que (aquí también, posiblemente según el sector que los importe) estarían principalmente destinados al consumo. Ejemplos relevantes son los teléfonos (excepto los públicos) o los acondicionadores de aire comprados al exterior por firmas comerciales (16).

A partir del análisis descripto anteriormente, se determinó la estimación del destino de los artículos clasificados en primera instancia (paso (i)) como bienes de equipo.

b) Resultados

El Cuadro 1 resume los principales resultados. Se observa que los (alrededor de) 2000 grandes importadores de bienes de equipo adquirieron al exterior artículos de este tipo por un valor de 4220 millones de dólares. De ese total, 3930 millones (el 93%) fueron clasificados como bienes destinados a la inversión, luego de descontar los rubros que habrían tenido un uso intermedio o

para el consumo. Los cuadros 2 y 3 muestran con más detalle la clase de bienes imputados a esos dos últimos destinos, y que dan lugar a la discrepancia entre el valor de los bienes de equipo ingresados y la estimación del valor de las importaciones con uso en la inversión. Entre las importaciones clasificadas como destinadas al consumo (140 millones de dólares), largamente más de la mitad corresponde a acondicionadores de aire y teléfonos; con menor peso están los equipos y herramientas diversos importados por firmas de venta al por menor (supermercados). En cuanto a los bienes categorizados como de uso intermedio (152 millones de dólares; véase el cuadro 3), una buena fracción está integrada por componentes de automotores; es asimismo significativo el volumen de las importaciones de material de salud (agujas, jeringas descartables).

Como se desprende del cuadro 1, una parte sustancial de las compras al exterior de bienes de equipo efectuadas por grandes importadores se concentra en empresas de un número reducido de sectores. Así, las firmas manufactureras dan cuenta del 46% del total, mientras que el comercio y las actividades de transporte, almacenamiento y comunicaciones tienen una participación de cerca del 18% (cada una) como sectores importadores. También es significativo el monto de equipos ingresado en 1996 por firmas del sector minero (que incluyen compañías de extracción de petróleo). Dentro del sector de actividades inmobiliarias, empresariales y de alquiler se destacan como importadoras de equipos las firmas de informática.

Las participaciones sectoriales se modifican cuando se analiza el destino presumible de los bienes (en lugar de la rama de la empresa importadora) (17). Como era de esperar, la diferencia más grande aparece en el comercio, que canaliza la mayor parte de los bienes que ingresa a la reventa hacia otros sectores; de tal modo, su peso como sector de destino se reduce a un 2.3%. Por otro lado, como se mencionó previamente, surge un conjunto de artículos con destino no especificado, que alcanza a 720 millones de dólares (alrededor de 18% de las importaciones consideradas). El cuadro 4 indica la composición de estos bienes: se trata principalmente de computadoras y fotocopadoras, vehículos para el transporte de bienes y artículos varios como herramientas y carretillas. Las importaciones de vehículos terminados por la industria automotriz (y que son presumiblemente empleados por otros sectores) influyen significativamente en la disminución del peso de las actividades manufactureras cuando se compara a las participaciones como sector de destino y sector importador (véase nuevamente el cuadro 1); de todos modos, la industria absorbe cerca del 40% de los bienes de inversión ingresados. Asimismo, se nota que las actividades agropecuarias adquirieron directamente en el exterior menos de la mitad de los equipos de origen importado que entraron al país en 1996 para su uso. En cuanto al sector pesquero, las importaciones registradas aquí (buques factoría, principalmente), se efectuaron directamente por empresas de la rama. En los servicios, las

importaciones de bienes de inversión de entidades financieras fueron principalmente equipos de computación; también se asignó a esta actividad el uso de equipos importados por otros sectores (e.g. máquinas de contar billetes ingresados por firmas distribuidoras).

Parece útil analizar con algo más desagregación las transacciones efectuadas por ciertos sectores. El cuadro 5 presenta los datos referidos a la industria manufacturera que, como se vio, es la actividad con mayor peso tanto en términos de las importaciones de equipos efectuadas como de la incorporación de bienes de inversión de origen externo. La información indica que, entre los grandes importadores manufactureros de maquinarias y equipos, la industria automotriz concentra alrededor del 30% de las compras al exterior de tales bienes. Su participación como destino final de bienes de inversión (siempre respecto del total de la industria manufacturera) se reduce a algo más de 20% (con un monto de unos 300 millones de dólares), por dos razones: una parte de los bienes importados por el sector se deriva a la utilización intermedia en la producción propia, y parte de los bienes de inversión ingresados al país por empresas del sector es transferida a otras ramas. Por contraste, las industrias alimenticias realizan importaciones directas de equipos que representan un 12% del total manufacturero (sin ajustar por derivaciones al uso intermedio o al consumo), mientras que su significación como destino final de equipos de inversión se eleva al 19%. Ello es así porque una porción significativa de equipos de uso típico en el sector (e.g. máquinas y aparatos para la preparación o fabricación de alimentos y bebidas) se importa a través de distribuidores. Dentro de las importaciones directas de la rama se destacan las máquinas para llenar, cerrar, tapar o etiquetar botellas, latas o cajas.

Por orden de importancia como sector de destino de bienes de inversión siguen las industrias químicas, que absorben algo más de 8% de los equipos dirigidos a la industria manufacturera. Estas ramas efectúan importaciones de equipos superiores a su inversión propia; la diferencia es atribuible principalmente a los bienes (intermedios o de inversión) destinados al sector de atención de la salud. Las empresas fabricantes de aparatos de radio, televisión y comunicaciones importan equipos por un monto significativo (187 millones de dólares); una porción apreciable tiene un uso presumiblemente intermedio (e.g. transformadores), o para consumo (teléfonos); de los bienes de inversión adquiridos al exterior por firmas de esta rama, una parte (conformada por artículos como centrales telefónicas) sería utilizada fuera del sector. Algo similar ocurre con las empresas que producen maquinaria diversa, que importan equipos por valor de unos 140 millones de dólares, mientras que absorberían como bienes de inversión un monto de cerca de 90 millones; el resto consiste de bienes intermedios (e.g. termostatos, bobinas, motores incorporados a artículos para el hogar) y de bienes de capital (especialmente maquinaria agrícola y maquinaria para la industria alimenticia)

dirigidos a otros sectores. En el caso de los fabricantes de maquinaria y aparatos eléctricos en la muestra también efectúan una cantidad relevante de importaciones de bienes de consumo (telefonía, aparatos de video, acondicionadores de aire) e intermedios (motores, transformadores, condensadores), y de bienes de capital para otras actividades (por ejemplo, centrales telefónicas, cajas registradoras); así, las inversiones destinadas al sector alcanzarían cerca de 60 millones de dólares (alrededor de 4% del total de la industria manufacturera).

Otro conjunto de sectores con peso significativo en la importación de equipos es el conformado por las actividades de transporte, almacenamiento y comunicaciones (véase el cuadro 6). Dentro de ellas, el mayor volumen de importaciones (por 420 millones de dólares) es el realizado por empresas de comunicaciones. Aunque parte de los artículos ingresados por firmas del sector probablemente se usen en consumo (aparatos manuales de telefonía), tal como se mencionó, se mantuvo el criterio de considerar al conjunto como bienes de inversión. Por su lado, las empresas de transporte aéreo importan e incorporan bienes de inversión por cerca de 284 millones de dólares. Las empresas de transporte terrestre (dentro del conjunto de grandes importadores) realizan compras directas al exterior de bienes de capital por un monto relativamente pequeño (cerca de 20 millones de dólares); a este sector se imputaron las importaciones de camiones de alta capacidad de carga y de colectivos realizadas por otras actividades (por cerca de 50 millones). Al margen de esto, es probable que esta rama reciba además una parte comparativamente alta de los vehículos clasificados como de destino no especificado.

El cuadro 7 presenta de otro modo los principales resultados del trabajo en un análisis por grandes agregados sectoriales. Allí se muestra una matriz donde las filas corresponden a los sectores que realizan la importación de equipos y las columnas indican los sectores de destino final de los bienes de inversión (incluyendo la categoría “sin especificar”) y las utilizaciones intermedias y para consumo. Se observa que, de manera compatible con los criterios de asignación empleados, la mayor parte de los montos importados de bienes de inversión está ubicada sobre la diagonal principal, o sea, se estima que los bienes se incorporan al sector que realizó la compra en el exterior. Como excepciones aparecen las empresas comerciales y las de informática, que importan equipos empleados en una variedad de sectores, y una cantidad importante de bienes de uso difundido, sin una asignación sectorial específica. El comercio es un abastecedor significativo de bienes de inversión para el agro, la industria manufacturera (en volumen, si bien no tanto como proporción de total absorbido por el sector), la construcción (e.g. grúas), el transporte y los servicios de salud. Las inversiones asignadas al propio sector consisten de bienes como carretillas autopropulsadas, estanterías, heladeras comerciales y cajas registradoras. A su vez, el comercio recibe bienes de inversión de empresas clasificadas en la minería (equipos para estaciones de

servicio importadas por compañías petroleras), en la industria manufacturera y en el rubro de informática (e.g. cajas registradoras). Otras transacciones intersectoriales de alguna significación cuantitativa captadas por esta estadística vienen dadas por las importaciones de maquinaria industrial por parte de empresas petroleras y las de equipos de salud efectuadas por firmas manufactureras.

c) Comparación con otras estadísticas

Los datos presentados aquí no son estrictamente comparables con los elaborados por el Ministerio de Economía (ME). Esto tiene varias razones:

- i) La información del ME está referida al conjunto de los artículos identificados en principio como bienes de capital; la de este trabajo está definida sobre una parte (cerca de 80%) de las compras de equipos en el exterior, que ingresa a través de grandes importadores. Por otro lado, los datos del ME se basan en importaciones valuadas CIF, mientras que aquí se emplean valores FOB.
- ii) La estadística del ME identifica a los bienes de capital por el tipo de artículo de que se trata; aquí se ha intentado utilizar (entre otros elementos de juicio) información sobre el sector que realiza la importación para discriminar los bienes destinados a la utilización intermedia o al consumo (18).
- iii) En los datos del ME se efectúa una asignación por sector de destino de equipos de uso difundido; en este trabajo se ha mantenido una categoría de bienes de inversión sin destino sectorial especificado.
- iv) La estadística del ME está dirigida a generar una serie, mientras que el análisis de este trabajo se refiere a un punto en el tiempo, de modo que se pudo recurrir a información detallada para una cantidad bastante grande de empresas importadoras de equipos.

Si bien estas diferencias son relevantes, parece útil una breve descripción de las indicaciones que dan ambas estadísticas sobre el destino de los bienes de equipo importado. Teniendo en cuenta que los totales de referencia no son iguales (por la diferente cobertura de la información empleada), la comparación que contiene el cuadro 8 se basa en los porcentajes de las importaciones de bienes de equipo asignados como destino a cada sector.

La participación de la inversión en la industria manufacturera en el total de las importaciones de bienes de equipo resulta algo inferior en la estimación del trabajo que en la del ME. Sin embargo, si el porcentaje se midiera sobre el total de bienes clasificados como dirigidos a la inversión (que según la muestra representarían 93% de los equipos importados), resultaría una cifra de 38% (similar a la del ME), que aumentaría en la medida en que una parte de la inversión sin destino especificado se asigne al sector. Por su parte, este trabajo le atribuye una mayor participación como destino de los bienes de capital a la agricultura y (especialmente) la minería de lo que surge en la estadística del ME. En el caso de la minería, la diferencia se debe en parte a que aquí se incluye en la actividad a la extracción de petróleo, pero también a que las empresas de la

minería metalífera importaron (presumiblemente para su propio uso) bienes que por sus características no se asocian exclusivamente con esa rama (e.g. volquetes automotores, camiones, palas mecánicas, topadoras, grupos electrógenos).

Por contraste, la estadística del ME contiene con una participación comparativamente alta a otros sectores. Uno de ellos es electricidad, gas y agua, que tiene atribuido casi 7% de las importaciones de equipos, mientras que aquí se le asigna menos de 2% (en correspondencia con el volumen de importaciones directas realizadas por empresas del sector). De un análisis más detallado de los bienes relevantes, surgió que buena parte de los instrumentos para medir gases fueron importados por industrias químicas, mientras que los convertidores estáticos tuvieron importación directa por una cantidad apreciable de empresas de diversas ramas de la industria manufacturera. Por otro lado, en este trabajo no se efectuó una asignación de los bienes de uso difundido (e.g. computadoras), a menos que fueran importaciones directas del sector. Esto último influye también en la diferencia de las participaciones del sector transporte (debido a que el ME asigna como inversión del sector a vehículos que aquí quedan dentro de la categoría sin especificar). De modo parecido, el menor peso encontrado en este trabajo para el comercio, banca y seguros como sectores de destino de bienes de capital resulta en gran parte de la asignación de computadoras efectuada por el ME (que constituyen en esa estadística casi dos terceras partes de la estimación de las importaciones destinadas a esas actividades). En cuanto a la discrepancia en la participación atribuida al sector de comunicaciones, ésta parece originarse en buena parte a tres rubros: los teléfonos (una fracción de los cuales se ha tratado aquí como bienes de consumo), los micrófonos y altavoces (cuya importación se detectó en distintos sectores) y las computadoras.

ANEXO II

Indice de cuadros

Importación de bienes de equipo en 1996

Cuadro 1.	Clasificación por sector importador y de destino final. Cuadro resumen
Cuadro 2.	Principales bienes destinados al consumo
Cuadro 3.	Principales bienes destinados a la utilización intermedia
Cuadro 4.	Clasificación por sector importador y de destino final. Sector industrias manufactureras
Cuadro 6.	Clasificación por sector importador y de destino final. Sector transporte, almacenamiento y comunicaciones
Cuadro 7.	Matriz por sector comparador y destino final
Cuadro 8.	Asignaciones comparadas

CUADRO 1**Importación de bienes de equipo en 1996. Clasificación por sector importador y de destino final (1)**

Unidades: millones de dólares y porcentajes

	Importaciones		Destino	%	%	% s.
Categorías de tabulación CIIU Rev. 3	Bienes de equipo (a)	Inversión (b)	Final Inversión (c)	Sobre Bienes equipo (d)	sobre. Impor. Invers. (e).	destino final Inv. (f)
Agricultura, ganadería, caza y silvicultura	79.2	79.2	185.1	1.9	2.0	4.7
Pesca	48.9	48.9	48.9	1.2	1.2	1.2
Explotación de minas y canteras	273.7	273.7	246.7	6.5	7.0	6.3
Industrias manufactureras	1906.6	1758.1	1497.2	45.2	44.7	38.1
Suministros de electricidad, gas y agua	94.0	94.0	73.2	2.2	2.4	1.9
Construcción	76.9	74.1	109.9	1.8	1.9	2.8
Comercio al por mayor y al por menor; reparación de vehículos automotores, motocicletas, efectos personales y enseres domésticos; restaurantes y hoteles	766.3	630.9	92.2	18.2	16.1	2.3
Transporte, almacenamiento y comunicaciones	781.7	781.0	849.5	18.5	19.9	21.6

CUADRO 1 (Cont.)
Importación de bienes de equipo en 1996. Clasificación por sector importador y de destino final (1)
 Unidades: millones de dólares y porcentajes

Categorías de tabulación CIIU Rev. 3	Importaciones		Destino	%	%	% s.
	Bienes de equipo (a)	Inversión (b)	Final Inversión (c)	sobre Bienes equipo (d)	sobre. Impor. Invers. (e).	destino final Inv. (f)
Intermediación financiera	17.9	17.9	23.7	0.4	0.5	0.6
Actividades inmobiliarias, empresariales y de alquiler	143.4	139.7	14.6	3.4	3.6	0.4
Administración pública y defensa; planes de seguridad social de afiliación obligatoria; servicios sociales y de salud y otras actividades de servicios comunitarios, sociales y personales	32.9	32.2	68.3	0.8	0.7	1.8
Inversión con destino no especificado	-	-	720.4	-	-	18.3
Total	4221.5	3929.7	3929.7	100.0	100.0	100.0

FUENTE: Elaboración propia sobre datos aduaneros.

NOTA 1: El cuadro clasifica a las importaciones de bienes de equipo incluidas en la muestra según el sector de la empresa que efectuó la importación y el sector al que se estima fueron destinados los bienes de inversión. La columna (a) presenta el conjunto de bienes de equipo importados por empresas de cada sector. Los bienes de equipo están definidos por el tipo de artículo en la clasificación CGE (Grandes Categorías Económicas). El sector de las empresas está definido por su actividad principal. La columna (b) indica las importaciones de bienes de inversión efectuadas por empresas de cada sector, una vez descontado el valor de los bienes que se estimó fueron de utilización intermedia o de consumo. La columna © presenta la estimación del valor de los bienes de inversión (incluidos en la muestra) cuyo destino fue el equipamiento de cada sector. Esta estimación no contempla la asignación de los bienes de inversión sin destino específico. Las columnas (d), (e) y (f) presentan, respectivamente la participación de cada sector como importador de bienes de equipo, como importador de bienes cuyo uso es la inversión y como actividad de destino de dichos bienes.

CUADRO 2
Importación de bienes de equipo en 1996.
Principales bienes destinados al consumo (1)

Unidades: millones de dólares y porcentajes

Concepto	FOB en millones	% sobre selección
Acondicionadores de aire	61.0	43.5
Teléfonos	39.0	27.8
Computadoras vendidas por supermercados	9.5	6.8
Grabadores	3.2	2.3
Aparatos para enfriar	2.9	2.1
Telefax importados por supermercados	2.3	1.6
Herramientas importadas por supermercados	2.0	1.4
Equipos eléctricos no especificados	0.6	0.4
Aparatos de radio	0.6	0.4
Sub-total	121.1	86.4
Total muestra	140.2	100.0

FUENTE: Elaboración propia sobre datos aduaneros.

NOTA 1: El cuadro desagrega el valor de las importaciones de bienes de equipo incluidas en la muestra cuya utilización se estimó fue el consumo final. Se presenta un detalle de los principales bienes de este conjunto, aclarando el sector que efectuó la importación si fuera relevante. La segunda columna indica la participación de cada uno de los bienes seleccionados en el total de importaciones de la muestra asignados al consumo.

CUADRO 3
Importación de bienes de equipo en 1996
Principales bienes destinados a la utilización intermedia (1)

Unidades: millones de dólares y porcentajes

Concepto	FOB en millones	% sobre selección
Bombas de carburante, de aceite o refrigerante comprados por la industria automotriz	29.4	19.4
Condensadores eléctricos fijos comprados por la industria automotriz	23.2	15.3
Agujas, jeringas descartables	20.9	13.8
Termostatos comprados por el sector Fab. de maquinaria y equipo N.C.P.	16.2	10.7
Filtros y depuradores de gases comprados por la industria automotriz	9.8	6.5
Motores para automóviles comprados por la Industria automotriz	8.9	5.9
Motores comprados por el sector Fab. de equipos y aparatos de radio, TV y comunicaciones	6.9	4.6
Motores comprados por el sector Fabricación de maquinaria y equipo	5.8	3.8
Transformadores	5.8	3.8
Convertidores estáticos	5.3	3.5
Motores comprados por el sector Fabricación de maquinaria y aparatos eléctricos, N.C.P.	2.6	1.7
Reactancias para lámparas	1.9	1.3
Bobinas	1.9	1.3
Ventiladores para radiadores	1.5	1.0
Recipientes gas	0.7	0.5
Cuentarevoluciones	0.7	0.5
Interruptores eléctricos	0.6	0.4
Velocímetros	0.5	0.3
Sub-total	142.6	94.0
Total muestra	151.6	100.0

FUENTE: Elaboración propia sobre datos aduaneros.

NOTA 1: El cuadro desagrega el valor de las importaciones de bienes de equipo incluidas en la muestra que se estimó fueron utilizados como insumos intermedios. Se presenta un detalle de los principales bienes de este conjunto, aclarando el sector que efectuó la importación, si fuera relevante. La segunda columna indica la participación de cada uno de los bienes seleccionados en el total de importaciones de la muestra asignados a la utilización intermedia

CUADRO 4
Importación de bienes de equipo en 1996
Principales bienes de inversión con destino no especificado (1)

Unidades: millones de dólares y porcentajes

Concepto	FOB en millones	% sobre selección
Computadoras	258.4	38.9
Pick up/Combies	219.6	33.0
Herramientas	62.2	9.4
Fotocopiadoras	31.3	4.7
Camiones	26.6	4.0
Conmutadores	24.4	3.7
Equipos eléctricos, compresores	12.5	1.9
Carretillas	12.2	1.8
Camiones cisternas	6.4	1.0
Altavoces	4.8	0.7
Aparatos para pesar	3.8	0.6
Telefax	2.7	0.4
Sub-total	664.9	92.3
Total muestra	720.4	100.0

FUENTE: Elaboración propia sobre datos aduaneros.

NOTA 1: El cuadro desagrega el valor de las importaciones de bienes de equipo incluidas en la muestra cuya utilización se estimó fue la inversión sin especificar el sector de destino. Se presenta un detalle de los principales bienes de este conjunto. La segunda columna indica la participación de cada uno de los bienes seleccionados en el total de importaciones de la muestra asignados a la inversión sin destino sectorial especificado.

CUADRO 5
Importación de bienes de equipo en 1996 Clasificación por sector importador y de destino final (1)
SECTOR INDUSTRIAS MANUFACTURERAS
 Unidades: millones de dólares y porcentajes

Categorías de tabulación CIIU Rev. 3	Importaciones Bienes de equipo (a)	Inversión (b)	Destino Final Inversión (c)	% sobre Bienes equipo (d)	% sobre Import. Inv ers. (e)	% s. Destino Final Invers. (f)
Elaboración de productos alimenticios y bebidas	232.9	232.9	283.6	12.2	13.2	18.9
Elaboración de productos de tabaco	12.2	12.2	12.2	0.6	0.7	0.8
Fabricación de textiles	62.9	62.9	72.0	3.3	3.6	4.8
Fabricación de prendas de vestir; adobo y teñido de pieles	4.4	4.4	6.1	0.2	0.3	0.4
Curtido y adobo de cueros; fabricación de maletas, bolsos de mano, artículos de talabartería y guarnicionería, y calzado	55.6	55.6	55.6	2.9	3.2	3.7
Producción de madera y fabricación de productos de madera y corcho, excepto muebles; fab. de artículos de paja y de materiales trenzables	3.1	3.1	4.0	0.2	0.2	0.3
Fabricación de papel y productos de papel	45.4	45.4	45.5	2.4	2.6	3.0
Actividades de edición e impresión y de reproducción de grabaciones	53.7	53.7	52.6	2.8	3.0	3.5
Fabricación de coque, productos de la refinación del petróleo y combustible nuclear	16.9	16.9	33.3	0.9	1.0	2.2
Fabricación de sustancias y productos químicos	143.6	131.9	122.5	7.5	7.5	8.2
Fabricación de productos de caucho y plástico	85.8	85.8	88.7	4.5	4.9	5.9
Fabricación de otros productos minerales no metálicos	33.2	32.6	34.2	1.7	1.8	2.3
Fabricación de metales comunes	46.6	46.6	46.6	2.4	2.6	3.1
Fabricación de productos elaborados de metal, excepto maquinaria y equipo	34.5	31.5	35.0	1.8	1.8	2.3
Fabricación de maquinaria y equipo, N.C.P.	138.8	105.1	88.4	7.3	6.0	5.9

CUADRO 5(Cont.)
Importación de bienes de equipo en 1996Clasificación por sector importador y de destino final (1)
SECTOR INDUSTRIAS MANUFACTURERAS
 Unidades: millones de dólares y porcentajes

Categorías de tabulación CIIU Rev. 3	Importaciones		Destino	%	%	% s.
	Bienes de equipo (a)	Inversión (b)	Final Inversión (c)	Sobre Bienes equipo (d)	sobre Import. Invers. (e)	Destino Final Invers. (f)
Fab. de maquinaria de oficina, contabilidad e informática	5.2	5.2	0.2	0.3	0.3	0.0
Fabricación de maquinaria y aparatos eléctricos, N.C.P.	123.5	101.3	63.2	6.5	5.8	4.2
Fab. de equipo y aparatos de radio, televisión y comunicaciones	187.2	169.7	112.3	9.8	9.7	7.5
Fab. de instrumentos médicos, ópticos y de precisión y fab. de relojes	16.2	15.7	4.5	0.8	0.9	0.3
Fab. de vehículos automotores, remolques y semiremolques	578.9	520.9	300.8	30.4	29.6	20.1
Fab. de otros tipos de equipos de transporte	8.1	7.6	2.2	0.4	0.4	0.2
Fab. de muebles; ind. Manufactureras N.C.P.	16.9	16.2	14.9	0.9	0.9	1.0
Otras	1.1	1.1	18.8	0.1	0.1	1.3
Total	1906.6	1758.3	1497.2	100.0	100.0	100.0

FUENTE: Elaboración propia sobre datos aduaneros.

NOTA 1: El cuadro clasifica a las importaciones de bienes de equipo incluidas en la muestra según el sector de la empresa que efectuó la importación y el sector al que se estima fueron destinados los bienes de inversión. La columna (a) presenta el conjunto de bienes de equipo importados por empresas de cada rama manufacturera. Los bienes de equipo están definidos por el tipo de artículo en la clasificación CGE (Grandes Categorías Económicas). El sector de las empresas está definido por su actividad principal. La columna (b) indica las importaciones de bienes de inversión efectuadas por empresas de cada rama manufacturera, una vez descontado el valor de los bienes que se estimó fueron de utilización intermedia o de consumo. La columna © presenta la estimación del valor de los bienes de inversión (incluidos en la muestra) cuyo destino fue el equipamiento de cada rama manufacturera. Esta estimación no contempla la asignación de los bienes de inversión sin destino específico. Las columnas (d), (e) y (f) presentan, respectivamente, las participaciones de cada rama manufacturera como importadora de bienes de bienes de equipo, como importadora de bienes cuyo uso es la inversión y como actividad de destino de dichos bienes; en todos los casos, los porcentajes son relativos del total de la industria manufacturera.

CUADRO 6
Importación de bienes de equipo en 1996
Clasificación por sector importador y de destino final (1)
Sector transporte, almacenamiento y comunicaciones

Unidades: millones de dólares y porcentajes

Categorías de tabulación CIIU Rev. 3	Import. Bienes de equipo (a)	Inversión (b)	Destino Final Inversión (c)	% s. Bienes equip (d)	% sobre Inv. (e)	% s. Dest. final Inv. (f)
Transporte por vía terrestre; transporte por tuberías	21.7	21.7	70.9	2.8	2.8	8.3
Transporte por vía acuática	15.4	15.4	25.7	2.0	2.0	3.0
Transporte por vía aérea	283.6	283.6	283.6	36.3	36.3	33.4
Actividades de transporte complementarias y auxiliares; actividades de agentes de viajes	40.6	40.6	40.6	5.2	5.2	4.8
Correo y telecomunicaciones	420.4	420.0	428.7	53.7	53.7	50.5
Total	781.7	781.0	849.5	100.0	100.0	100.0

FUENTE: Elaboración propia sobre datos de aduaneros.

NOTA 1: El cuadro clasifica a las importaciones de bienes de equipo incluidas en la muestra según el sector de la empresa que efectuó la importación y el sector al que se estima fueron destinados los bienes de inversión. La columna (a) presenta el conjunto de bienes de equipo importados por empresas de cada sector. Los bienes de equipo están definidos por el tipo de artículo en la clasificación CGE (Grandes Categorías Económicas). El sector de las empresas está definido por su actividad principal. La columna (b) indica las importaciones de bienes de inversión efectuadas por empresas de cada sector, una vez descontado el valor de los bienes que se estimó fueran de utilización intermedia o de consumo. La columna © presenta la estimación del valor de los bienes de inversión (incluidos en la muestra) cuyo destino fue el equipamiento de cada sector. Esta estimación no contempla la asignación de los bienes de inversión sin destino específico. Las columnas (d), (e) y (f) presentan, respectivamente, las participaciones de cada sector como importador de bienes de bienes de equipo, como importador de bienes cuyo uso es la inversión y como actividad de destino de dichos bienes; en todos los casos, los porcentajes son relativos del total del conjunto de actividades de transporte, almacenamiento y comunicaciones.

CUADRO 7
Importación de bienes de equipo en 1996
Matriz por sector comprador y destino final (1)
 Unidades: millones de dólares y porcentajes

	A	B	C	D	E	F	G-H	I	J	K	LMNO	SE	Total	CI	CF	Total
A	78			1									79			79
B		49											49			49
C			247	16			11						274			274
D	16			1397		4	10	5			18	308	1758	118	98	1907
E					72							22	94			94
F	0.1					73	0.8						74	3		77
G-H	90			81	1	33	64	57	1		17	286	631	14	121	766
I							1	777				2	781		165	782
J	0.3								17			0.7	18			18
K				2			5	10	6	15	1	100	140	4		143
LMNO											32		32	1		32
Total	185	49	247	1497	73	110	92	849	24	15	68	720	3929	152	140	4221

FUENTE: Elaboración propia. Sobre datos aduaneros

NOTA 1: El cuadro tiene la forma de una matriz donde las filas corresponden a los sectores cuyas empresas (incluidas en la muestra) efectuaron las importaciones de bienes de equipo y las columnas indican el destino de los bienes, sea como bienes de inversión en determinados sectores, como bienes de inversión sin destino sectorial especificado, como bienes de utilización intermedia o como bienes de consumo.

Abreviaturas: A:Agricultura, ganadería., caza y silvicultura; B: Pesca; C: Explotación de minas y canteras; D: Industria Manufacturera; E: Sumin. de electricidad, gas y agua; F: Construcción; G: Comercio, etc; H: Hoteles y restaurantes; I: Transporte, almac. y comunic.; J: Intermediación financiera; K: Act. Inmob., empresariales y de alquiler; L: Adm. Pública; M: Enseñanza; :N: Serv. Sociales; O: Otras actividades de servicios; SE: Comprende aquellas importaciones de bienes de capital cuyo destino final no pudo ser especificado; CI: Consumo intermedio; CF: Consumo final.

Cuadro 8
Importación de Bienes de equipo en 1996
Asignaciones Comparadas (1)

	Ministerio de Economía Participación porcentual	Muestra Participación porcentual
Inversión	100.0	93.1
Agro	4.6	5.5
Industria Manufacturera	38.3	35.5
Electricidad, gas y agua	6.8	1.7
Construcción	7.4	2.6
Transporte	16.5	10.0
Comercio, Banca y seguros	8.2	2.7
Comunicaciones	13.3	10.2
Salud	2.9	1.1
Investigación	0.6	0.0
Minería	0.4	5.8
Otros	0.9	0.9
Resto sin clasificar	-	17.1
Utilización Intermedia y consumo	-	6.9
Utilización Intermedia	-	3.6
Consumo	-	3.3

Fuente: Elaboración propia y Ministerio de Economías

Nota 1: El cuadro indica la asignación sectorial de los bienes de equipo según la estadística del Ministerio de Economía (basada en el tipo de bien) y según los datos derivados de la muestra de grandes importadores con los criterios señalados en el texto. En ambos casos, los porcentajes son relativos al total de las importaciones de bienes de equipo considerados (el conjunto del Ministerio de Economía, el total de la muestra para los datos elaborados en este trabajo).

1 Al margen de que tales coeficientes aportan información sobre la evolución de las variables, sus valores numéricos deben interpretarse con alguna precaución, dado que se basan en cifras anuales (y, por lo tanto, captan solo imperfectamente los máximos y mínimos cíclicos), y los datos referidos al decenio de los años 70 están contruidos con una metodología distinta que las series del período posterior a 1980.

2 No obstante la brusca recesión de 1995 donde, pese a caer considerablemente, el coeficiente de inversión revirtió solo parcialmente la suba acumulada en la expansión previa.

3 Como ya ha sido mencionado, resulta difícil comparar a la tasa de inversión de este período con las observaciones para el decenio de los setenta, dentro del cual hubo intervalos donde el gasto de inversión fue elevado.

4 Dado que se trata de índices de ponderación variable, y teniendo en cuenta los problemas de agregación temporal (especialmente agudos en los períodos de alta inflación) que resultan de la periodicidad anual de las series utilizadas, los cocientes de precios implícitos no resultan indicadores precisos de las variaciones de precios relativos. Sin embargo, la intensidad de los cambios registrados es tal que esos problemas de medición no parecen afectar a la interpretación cualitativa de los datos.

5 Esta caída de los precios de los bienes de capital explica el hecho de que la suba del coeficiente de inversión en los años noventa resulte más marcado en las cifras a precios constantes que sobre los datos a precios corrientes.

6 Por supuesto, esta proposición expresa de otro modo el hecho de que el saldo físico del comercio exterior fue positivo (si se está refiriendo a la relación entre el ahorro interno y la inversión), o bien que el ahorro externo fue negativo.

7 En los años setenta, esa participación (medida según la estadística a precios de 1970) osciló alrededor de una media cercana al 60%. Sin embargo, la comparación con la serie posterior se ve afectada por el hecho de que los cambios metodológicos han implicado una estimación más alta de las construcciones respecto del gasto en maquinaria y equipo.

8 Asimismo, se emplean criterios para distribuir los bienes cuya utilización está difundida entre diferentes sectores de actividad.

9 La nomenclatura de base es la del Sistema Armonizado (SA), que entró en vigencia en 1988 y contiene más de 5000 subpartidas (grupos de mercaderías identificados con 6 dígitos). En general, las subpartidas contienen bienes producidos por una misma industria. El SA tiene una correspondencia casi biunívoca con la CUCI (rev. 3). Para mayor detalle véase INDEC (1996): "Índices de precios y cantidades del comercio exterior, base 1993, metodología".

10 Véase CEPAL (1993): "Clasificaciones estadísticas internacionales incorporadas en el banco de datos del comercio exterior de América Latina y el Caribe", Cuadernos Estadísticos de la CEPAL, N° 18.

11 El empleo de la valuación FOB se debió a la naturaleza de los datos básicos. De ahí resulta que las cifras procesadas aquí difieren de las que se presentan usualmente en las estadísticas de comercio exterior, sobre base CIF.

12 La fuente primaria de datos es la estadística aduanera. El valor total captado por el INDEC para los mismos rubros fue de 5348 millones de dólares, algo mayor que la cifra mencionada por el texto; la diferencia es debida principalmente a que el INDEC incorpora datos de registro tardío, que provienen en general de aduanas del interior.

13 Se verificó que para una gran cantidad de firmas, las principales importaciones estuvieron concentradas en una pequeña gama de artículos (el 80% de las compras correspondían a menos de

cinco posiciones arancelarias), mientras que el resto estaba constituido por una variedad de posiciones arancelarias de gran heterogeneidad.

14 En general, se adoptó el criterio de mantener el sector comprador como sector de destino, a menos que de las características de los bienes ingresados surgiera una fuerte evidencia para atribuirles un uso en otro sector. Es decir que, si hubiera un sesgo en la asignación, éste sería en el sentido de aumentar la proporción de los artículos importados por un sector que “permanecen” en él. Como excepciones, se dio un tratamiento particular a las importaciones efectuadas por empresas comerciales y de informática, que se presumió estaban dirigidas principalmente a la reventa. En estos casos, se hizo un análisis más detallado (i.e. hasta cubrir más de 80%) de los bienes adquiridos, y se los asignó al sector de compra cuando sus características correspondían definidamente a un uso en esa actividad.

15 Caben aquí dos aclaraciones. Los bienes de capital de uso difundido (e.g. camiones, computadoras) traídos al país por firmas que no integran sectores que típicamente comercializan esos artículos se clasificaron como inversiones del sector de la firma compradora. Por otro lado, los bienes se supusieron destinados a la inversión (sea con destino especificado o no) excepto cuando era más o menos claro que tendrían otro tipo de uso. Como ejemplo: las computadoras ingresadas por empresas de informática se clasificaron como equipos de producción (aun cuando probablemente una fracción de las importaciones haya tenido como destino final el consumo, o tal vez, un uso mixto). Simétricamente, las computadoras importadas por supermercados se excluyeron de la inversión (aun cuando algunas de ellas puedan haber sido empleadas en pequeñas empresas). En el caso de los teléfonos celulares, se planteó una situación particular. Al margen de que parte de estos bienes se comercializan en forma de comodato (y, por lo tanto, constituyen en sentido estricto activos de capital de la empresa propietaria), la partida arancelaria a 6 dígitos que los incluye (aparatos emisores de radiotelefonía, radiotelegrafía, radiodifusión o televisión, incluso con aparato receptor o de grabación incorporado) contiene una variedad de bienes de inversión. Por lo tanto, la partida se asignó a la inversión, reconociendo que una fracción de las respectivas importaciones sería destinada efectivamente al consumo.

16 En ambos casos la clasificación no carece de ambigüedades. Claramente, una fracción de los teléfonos ingresados tiene como destino su uso en empresas. Sin embargo, dado el tipo de artículo del que se trata, pareció preferible la asignación a la categoría de bienes de consumo. Igualmente para los acondicionadores de aire, aun cuando algunos de ellos puedan haber sido insumos de la construcción. Conviene aclarar aquí que el conjunto de artículos considerados excluye a los automóviles de pasajeros; o sea que, implícitamente éstos se categorizan en su conjunto como bienes de consumo, y por lo tanto no quedan representados los vehículos destinados a taxímetros o de uso por empresas. Simétricamente, no se tiene en cuenta la posible utilización de “vehículos comerciales” (pick ups, furgones) como bienes de consumo.

17 Al interpretar estos comentarios, conviene recordar que se refieren al conjunto de importaciones relevadas aquí (que, como fue mencionado antes, ingresan a través de grandes importadores, y no al universo), y que el destino final está identificado sobre aquellos bienes cuya utilización se pudo definir, es decir, que no incluye una asignación de los artículos de uso difundido que quedaron comprendidos en la categoría de bienes de inversión con destino sectorial no especificado.

18 De todos modos, en ambos conjuntos de datos existen bienes para los cuales resulta difícil establecer su uso económico; entre los casos principales se cuentan las computadoras y ciertos artículos de telecomunicaciones.