predmet: Ekonomija i ekologija radiokomunikacijskih sustava

Ak. god.: 2013/2014

## ISPITNA PITANJA s odgovorima ZA ZAVRSNI ISPIT (EKONOMIJA)

- Ova pitanja pokrivaju gradivo koje ce biti na zavrsnom ispitu.
- Ispit ce trajati 60 minuta.
- Na ispitu se nece nalaziti sva ova pitanja, vec izbor od 25 pitanja.
- Svako pitanje nosit ce 1 bod.
- Na ispitu se nece moci koristiti nikakva pomagala niti materijali osim olovke.
- Ovdje ponudeni odgovori (kod pitanja s ponudenim odgovorima) nece se nuzno pojaviti istim redoslijedom na ispitu.
- Ako ce biti vise grupa, pitanja ce biti prikazana razlicitim redoslijedom.

Kod rjesavanja preporuca se rijesiti prvo sva pitanja za koja ste sigurni da znate odgovor, a preostalo vrijeme potrositi na ona pitanja za koja niste sigurni u odgovor.

NAPOMENA: Na pitanj'a s ponudenim odgovorima zaokruzite slovo ispred odgovora kojeg smatrate tocnim (ili eventualno najtocnijim) odgovorom na pitanj'e.

- 1. Koja od ovih drzava nema vlasnickog udjela u "starom" (nekad drzavnom) telekomunikacijskom operatoru svoje zemlje?
  - a. Svedska
  - b. Francuska
  - c. Njemacka
  - d. Hrvatska
- 2. Koje su odlike trzista segmentiranih kao low-end, a koje onih segmentiranih kao high-end?
  - a. low-end: malo trziste; high-end: veliko trziste
  - b. low-end: trziste niske profitabilnosti; high end: trziste visoke profitabilnosti
  - c. low-end: trziste male likvidnosti, npr. nekretnine; high end: trziste velike likvidnosti, npr. trziste dionica
  - d. low-end: trziste jeftine robe nize kvalitete; high-end: trziste skupe robe vise kvalitete
- 3. Tehnoloske specifikacije GSM sustava nastale su:
  - a. koordinacijom i standardizacijom u okviru tijela financiranih od Europske unije uz sudjelovanje operatora i proizvodaca
  - b. dekretom EK temeljem prethodne studije o isplativosti
  - c. temeljem zajednickih patenata nekoliko vecih europskih operatora
- 4. Bilanca kompanije prikazuje:
  - a. racunovodstvenu sliku kompanije na odredeni datum
  - b. financijsko-racunovodstveni ucinak kompanije u nekom vremenskom razdoblju
  - c. popis imovine kompanije
  - d. popis obveza kompanije

- 5. Racun dobiti i gubitka kompanije prikazuje:
  - a. trenutnu racunovodstvenu sliku kompanije
  - b. financijsko-racunovodstveni ucinak kompanije u nekom vremenskom razdoblju
  - c. trenutni iznos novca na racunima kompanije ili trenutni iznos dugova
  - d. popis obveza kompanije
- 6. Na racun dobiti i gubitka Uprava kompanije:
  - a. ne moze utjecati, jer on direktno slijedi iz racunovodstvenog standarda primijenjenog
  - b. moze donekle utjecati, jer racunovodstveni standardi dopustaju izvjesnu fleksibilnost u nacinu knjizenju prihoda i rashoda
- 7. Sto je to nacionalni roaming?
  - a. Usluga koristenja mobilne mreze u Hrvatskoj sa SIM karticom inozemnog operatora
  - b. Usluga koristenja mobilne mreze u inozemstvu sa SIM karticom operatora iz Hrvatske
  - Usluga koristenja jedne mobilne mreze u Hrvatskoj sa SIM karticom drugog operatora iz Hrvatske
  - d. nista od navedenoga
- 8. Smiju li drzave clanice Europske unije biti znacajni suvlasnici (preko 10%) najveceg telekom operatora u zemlji?
  - a. da
  - b. ne
- 9. Sto najbolje opisuje pojam eksternalija u poslovanju kompanije?
  - a. inozemni prihodi kompanije
  - b. sudjelovanje kompanija u vlasnistvu drugih kompanija
  - c. rashodi koji su nastali kao nus-pojava djelovanja kompanije, no snosi ih netko drugi, npr. drzava, lokalna zajednica, druge pravne i fizicke osobe
  - d. nista od navedenoga
- 10. Sto je amortizacija?
  - a. racunovodstvena stavka koja govori koliko se racunovodstveno umanji vrijednost neke imovine u nekom periodu
  - b. efekt koji se postize racunovodstvenim koristenjem obveznih rezervi u svrhu sprjecavanja nesolventnosti poduzeca
  - c. racunovodstvena vrijednost nabavljene imovine u prethodnoj godini
  - d. ulaganje u vrijednosne papire radi smanjenja rizika
- 11. Koja od sljedecih djelatnosti nije prirodni monopol:
  - a. maloprodajne trgovine robe siroke potrosnje
  - b. mreza distribucije elektricne energije
  - c. vodoopskrbna mreza
  - d. operator fiksne telekomunikacijske mreze
  - e. zeljeznica
- 12. Financijski pokazatelj EBIT jest:
  - a. neoporeziv prihod tvrtke od kamata
  - b. prihod umanjen za iznos poreza i kamata
  - c. neto dobit ili gubitak
  - d. neto dobit ili gubitak uvecan za porez na dobit i placenu kamatu

- 13. Ako je stopa godisnjeg poreza na dobit 20%, EBIT tvrtke jedne godine iznosi 70 000 kn, a tvrtka je platila te godine kamata u iznosu od 80 000 kn, koliko iznosi porez na dobit?
  - a. 0 kn /\* (EBIT-kamata)\*p=-10k\*0.2=-2k; nema dobiti, nema ni poreza.
  - b. 2 000 kn
  - c. 14 000 kn
  - d. 30 000 kn
  - e. ne moze se odrediti
- 14. Opisite financijski pokazatelj EBITDA!

Earning before interests and taxes, depreciation and amortization – mjera uspješnosti poslovanja u nekom periodu neovisna o lokaciji i načinu financiranja te bez rashoda dugotrajne imovine

15. Opisite financijski pokazatelj ARPU!

Average Revenue Per User – specifična mjera uspješnosti u komunikacijskim kompanijama koja je omjer ukupnih prihoda od korisnika i broja korisnika

16. Objasnite pojam CAPEX i opisite koji troskovi se ubrajaju u njega!

Capital Expenses – potrošnja za nabavu imovine koja se ne može otpisati u istoj godini. Dugoročna imovina: postrojenja, zgrade, oprema...)

17. Objasnite pojam OPEX i opisite koji troskovi se ubrajaju u njega!

Operational Expenses – operativna ulaganja; potrošnja na sve što nije CAPEX. Potrošni materijal, najamnine, plaće, tekući troškovi, operativni leasing...)

- 18. Najam osobnih automobila se prilikom izracuna pripisuje:
  - a. CAPEX-u
  - b. **OPEX-u**
- 19. Razlika izmedu troskova koji pripadaju CAPEX-u ili OPEX-u je:
  - a. troskovi CAPEX-a ubrajaju se u OPEX
  - b. troskovi OPEX-a ubrajaju se u CAPEX
  - c. nabava opreme koja spada u CAPEX amortizira se iste godine, a nabava iz OPEX-a ne
  - d. nabava opreme koja spada u OPEX amortizira se iste godine, a nabava iz CAPEX-a ne
- 20. Koja od navedenih vrsta imovine se ne amortizira (amortizira sa stopom 0%):
  - a. stambene zgrade
  - b. osobni automobili
  - c. zemljista
  - d. dugotrajna imovina
  - e. nista od navedenoga
- 21. Da li se CAPEX i OPEX racunaju:
  - a. iz trenutne racunovodstveno-financijske situacije kompanije
  - b. iz racunovodstveno-financijske situacije kompanije unutar određenog vremenskog perioda
  - c. nista od navedenog

- 22. Kod obveznika poreza na dodatnu vrijednost (PDV) stavke s placenih i izdanih racuna knjize se u bilanci:
  - s PDV-om a.
  - b. bez PDV-a, PDV se uopce ne knjizi u bilancu
  - c. bez PDV-a, PDV se u bilancu knjizi odvojeno
  - d. nista od navedenoga
- 23. Koje organizacijske strukture kompanija su najrasprostranjenije (navesti barem dvije)?

Funkcionalna – Uprava -> sektori, grupiranje po funkcijama: proizvodnja, financije, marketing... Divizionalna – svaka divizija posebni profitni centar; podjela po grupama proizvoda ili regionalnim centrima Projektna - horizontalna struktura Matrična – klasična vertikalna organizacija + rad djelatnika na projektima

- 24. Koje su prednosti i nedostaci matricne organizacijske strukture?
  - povećanje kompleksnosti zapovjednog lanca

  - veći omjer menadžera i radnika konflikti povjerenja
    + smanjuje vertikalnost strukture -> povećava se tok informacija, brže rješavanje zadaća
  - + omogućuje specijalizaciju; odabir pojedinca ovisno o potrebi projekta
- 25. Koje cetri sile utjecu na poslovanje kompanije (po Porterovom modelu) uz samu konkurenciju na postojecem trzistu?

kupci, dobavljači, novi takmaci i zamjenski proizvodi

26. Odaberite jednu od cetri sile po Porterovom modelu i dajte primjer kako se kompanija moze suprotstavljati toj sili!

kupci: monopol, vezanje ugovorima, izgradnja robne marke, strateška partnerstva dobavljači: poslovanje s više dobavljača, zahtijevanje ekskluzivnosti novi takmaci: visoke ulazne barijere, skupe inicijalne investicije zamjenski proizvodi: sprječavanje razvoja i korištenja zamjenskih proizvoda

- 27. Koja su 4 glavna elementa marketing mix-a? Opisite svaki u barem jednoj recenici. product (dizajniranje pravog produkta), price (određivanje pravih cijena i popusta), promotion (promidžbene aktivnosti) i place (distribucijski kanali)
- 28. Navedite dva primjera kratkotrajne imovine.

zalihe, potraživanja, novac

29. Navedite dva primjera dugotrajne imovine.

nematerijalna (softwareske licence, patenti) i materijalna (nekretnine, vozila, računala)

30. Navedite dva primjera koja se knjize pod kapital i rezerve.

temeljni kapital, zadržana dobit, zakonske i statutarne rezerve

31. Navedite koje vrste obveza razlikujemo kod knjizenja i kratko ih opisite.

dugoročne (obveze po kreditima na preko 1 godine ) i kratkoročne (obveze po kreditima na manje od 1 godine i obveze prema dobavljačima)

- 32. Moze li se dogoditi da je kompanija na pocetku godine imala 100.000 kn na racunu, u toj godini prikaze dobit od 200.000 kn, a da 31.12. te godine na racunu ima samo 1.000 kn?
  - a. **da**
  - b. ne

## 33. Eksternalije su:

- a. troskovi nabave robe iz inozemstva
- b. iznos prodane robe i usluga izvezenih izvan maticne drzave sjedista tvrtke
- c. vanjski utjecaji na strategiju kompanije
- d. troskovi nastali poslovnim aktivnostima kompanije, koje kompanija legalnim i/ili ilegalnim sredstvima izbjegava podmiriti i prebacuje na cijelo drustvo
- 34. Vecina novca u opticaju je:
  - a. kreditni novac, nastao u bankama i bez fizickog oblika
  - b. papirnati i kovani novac izdan od centralne banke
  - c. elektronicki novac izdan od centralne banke
- 35. Kreditni novac:
  - a. izdaje centralna banka
  - b. nestaje u poslovnim bankama kada klijent uzme (otvori) kredit i plati robu (npr. stan)
  - c. nastaje i nestaje u poslovnim bankama davanjem kredita odnosno zatvaranjem kredita