

Diplomski studij

Informacijska i komunikacijska tehnologija

> Telekomunikacije i informatika

> > Mladen Sokele Vedran Podobnik

Predviđanje i marketing telekomunikacijskih usluga

Radna inačica zbirke zadataka v.0.17

Ak.g. 2012./2013.

M. Sokele, V. Poslobnik. Predvidanje i marketing telekomunikacijskih usluga (radna mačica zbirke zadatoka v.0.17)

Autori zadataka: dr.sc. Mladen Sokele

dr.sc. Vedran Podobnik

Autori rješenja: Marina Ivić, mag.oec.

Vida Grković, mag.ing.

Recenzent: Darian Škarica, dipl.ing.

Predgovor

Radna inačica zbirke zadataka "Predviđanje i marketing telekomunikacijskih usluga" namijenjena je studentima diplomskog studija informacijske i komunikacijske tehnologije, profila Telekomunikacije i informatika, na Fakultetu elektrotehnike i računarstva Sveučilišta u Zagrebu. Ova zbirka bavit će se telekomunikacijskim tržištem, a posebice marketingom telekomunikacijskih usluga i predviđanjem u telekomunikacijama, pri čemu će se obraditi temeljni koncepti i odabrani praktični primjeri.

Ljubazno molimo studente da sve potrebne ispravke i sugestije jave autorima na email predmeta: pmtu@fer.hr

Autori



Diplomski studij

Informacijska i komunikacijska tehnologija

Telekomunikacije i informatika

Mladen Sokele Vedran Podobnik

Predviđanje i marketing telekomunikacijskih usluga

Radna inačica zbirke zadataka v.0.17

Ak.g. 2012./2013.

M. Sokele, V. Poslobník. Předvídanje i marketing telekomunikacijskih usluga vacína mačíca zbířke zadenáka v 0.17)

Autori zadataka: dr.sc. Mladen Sokele

dr.sc. Vedran Podobnik

Autori rješenja: Marina Ivić, mag.oec.

Vida Grković, mag.ing.

Recenzent: Darian Škarica, dipl.ing.

Predgovor

Radna inačica zbirke zadataka "Predvidanje i marketing telekomunikacijskih usluga" namijenjena je studentima diplomskog studija informacijske i komunikacijske tehnologije, profila Telekomunikacije i informatika, na Fakultetu elektrotehnike i računarstva Sveučilišta u Zagrebu. Ova zbirka bavit će se telekomunikacijskim tržištem, a posebice marketingom telekomunikacijskih usluga i predviđanjem u telekomunikacijama, pri čemu će se obraditi temeljni koncepti i odabrani praktični primjeri.

Ljubazno molimo studente da sve potrebne ispravke i sugestije jave autorima na email predmeta: pmtu@fer.hr

Autori

M. Sokele, V. Podobnik: Predviđanje i marketing telekomunikacijskih usluga (rodna mačica zbirke zadataka v.0.17)

Sadržaj

Uv	od - 0 predmetu	1
1	Uvod o predviđanju u telekomunikacijama	1
2	Modeli rasta	6
3	Modeli rasta za nove telekomunikacijske usluge	11
4	Bassov model	19
5	Generalizacija modela rasta	25
6	Procjena pouzdanosti predviđanja	29
7	Marketing telekomunikacijskih usluga	34

M. Sokele, V. Podobnik: Predvidanje i marketing telekomunikacijskih usluga (radna marketa zbirke zadataka v 0.17)

Uvod - O predmetu

Opis predmeta

Telekomunikacijsko tržište i usluge. Predviđanje životnog ciklusa telekomunikacijskih usluga kao temelj za poslovno planiranje i prednost na tržištu. Kvalitativne i kvantitativne metode predviđanja, primjena u telekomunikacijama. Analitički pristup predviđanju: nova usluga, postojeća usluga u promijenjenim tržišnim uvjetima, međudjelovanje usluga. Marketing usluga, kvalitativna analiza te računalno modeliranje u upravljanju marketingom. Ponašanje korisnika i izgradnja statističkih modela. Osnovne postavke strateškog upravljanja telekomunikacijskim tržištem.

Vrsta predmeta

Telekomunikacije i informatika (predmeti specijalizacije profila, 3. semestar, 2. godina)

Ishodi učenja

Nakon uspješno savladanog predmeta, studenti će moći:

- 1. Analizirati telekomunikacijsko tržište.
- 2. Predvidjeti životni ciklus telekomunikacijskih usluga.
- 3. Upotrijebiti kvalitativne i kvantitativne metode predviđanja.
- 4. Analizirati nove telekomunikacijske usluge, postojeće usluge u promijenjenim tržišnim uvjetima te međudjelovanje usluga.
- 5. Primijeniti računalno modeliranje u upravljanju marketingom.
- 6. Procijeniti ponašanje korisnika.
- 7. Kreirati statističke modele koji opisuju korisničko ponašanje.
- 8. Definirati osnovne postavke strateškog upravljanja telekomunikacijskim tržištem.

Opće kompetencije

Student će steći znanja o telekomunikacijskom tržištu i uslugama te postupcima predviđanja njihovog životnog ciklusa, kao i pristupu marketingu u telekomunikacijskom okružju. Dodatno, studenti će steći znanja i vještine potrebne za razvoj i primjenu modela koji se koriste za predviđanje usluga. Nadalje, studenti će steći kompetencije za sudjelovanje u višedisciplinarnim projektima u području razvoja tržišta, gdje će surađivati sa stručnjacima iz područja telekomunikacijskih tehnologija i marketinga.

Literatura

- J.S. Armstrong (ed.) (2001). Principles of F orecasting: A Handbook for Researchers and Practitioners, Springer
- K. Stordahl, N.K. Elnegaard (eds.) (2004). Telektronikk Telecommunications F orecasting (tematski brojevi 4-2004 i 3/4-2008), Telenor
- L. Moutinho, G.D. Hutcheson (eds.) (2011). The SAGE Dictionary of Quantitative Management Research, SAGE Publications
- P. Kotler, K.L. Keller (2007). Upravljanje marketingom, Pearson Education / Mate, Zagreb
- J. Aaker, A. Smith (2010). The Dragonfly Effect: Quick, Effective, and Powerful Ways To Use Social Media to Drive Social Change, Jossey-Bass

1

M. Sokele, V. Poslobnik: Predviđanje i marketing telekomunikacijskih usluga (rodna mačica zbirke zadataka v.0.17)

1 Uvod o predviđanju u telekomunikacijama

7 0101	Padatak 1.1 Navedite osnovnu podjelu metoda predviđanja s pojedine metode.	Navedite osnovnu podjelu metoda predviđanja s $kratkim$ opisima svake pojedine metode.
R 0101		Ricšenje
		Osnovna podjela metoda predviđanja:
		KVALITATIVNE METODE:
		- KAUZALNE METODE KVALITATIVNE METODE se isključivo oslanjaju na intuiciju eksperta, a ne na statističku analizu raspoloživih podataka. METODA PROCJENE → rezultat predviđanja može biti numerički, bez da je posljedica nekog statističkog modela. DELPHI METODA → metoda procjene s razrađenim postupkom usklađivanja nezavisnih očekivanja budućeg stanja u cilju konzenzusa. METODA SCENARIJA → temelji se na skupu uvjeta prema kojima se predviđa odvijanje događaja. Mijenjajući postupke, za isti slučaj stvara se više različitih ishoda. Scenarij s najvjerojatnijim ishodom odabire se prema prosudbi stručnjaka.
		KVANTITATIVNE METODE polaze od analitičkih metoda promatrane pojave. Njihova primjena u predviđanju temelji se na pretpostavci da će navedeni model vrijediti i u budućnosti. *VREMENSKI NIZOVI → predviđaju temelje ekstrapolacije raspoloživih podataka iz prošlosti. *MODEL RASTA → modeliranje prodora nove telekomunikacijske usluge. Primjeri: LOGISTIČKI MODEL i BASSOV MODEL. *ELIMINACIJA SEZONSKIH VARIJACIJA → Primjer: EKSPONENCIJALNO IZGLAĐIVANJE i BOX-JENKINSONOVA METODA. *KAUZALNE METODE → uočavaju odnose varijabli koje se treba predvidjeti i nezavisnih varijabli koje se mogu interpretirati. Obuhvaćaju regresijske modele i tehnike provjera prikladnosti modela te ocjene pouzdanosti rezultata predviđanja.
Z 6102	Zadatak 1.2	Opišite dogovor o dekadskom zapisu godina prilikom modeliranja vremenskih nizova. Odgovor ilustrirajte na primjerima.
R 0102		Riešenje

M. Sokele, V. Podobnik: Predvidanje i marketing telekomunikacijskih usluga (radna mačica zbirke zadataka v.0.17)

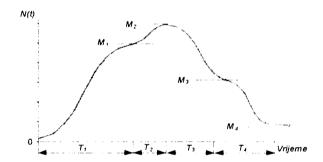
- 3. N(2008.2) broj korisnika koncem 0.2·365 = 73. kalendarskog dana 2009. godine (14.03.2009.)
- 4. N(2008.25) broj korisnika koncem prvog kvartala 2009. godine, Q1 2009
- 5. N(2008.5) broj korisnika koncem drugog kvartala 2009. godine, Q2 2009
- 6. N(2008.75) broj korisnika koncem trećeg kvartala 2009. godine, Q3 2009
- 7. N(2009) broj korisnika koncem 2009. godine, Q4 2009, EOY 2009

Z 6153 Zadatak 1.3 Opišite, ilustrirajte i komentirajte životni vijek telekomunikacijske usluge.

R 0103

Riešenie

FAZA SLC-a	Korisnici	Konkurencija
Uvođenje (T ₁)	Inovatori	Zanemariva
Rast (T ₂)	Visokog standard	Primjetna
Zrelost (T ₃)	Masovno tržište	Značajna
Opadanje (T4)	Oni koji oklijevaju	Smanjuje se



- T_l Usluga je nova i jedina na tržištu, tako da je njen tržišni kapacitet M_l identičan ukupnom tržišnom kapacitetu. Rast broja korisnika usluge se može modelirati jednostavnim S-modelima (Logistički, Bass, Richards).
- T_2 Nastupaju nove tržišne prilike za uslugu (ekonomske ili tehnološke). Njen tržišni kapacitet se povećava na M_2 .
- \mathcal{T}_3 Usluga je suočena s konkurencijom uz nepromijenjeni kapacitet tržišta.
- T₄ Napad konkurentnih usluga (to mogu biti identične usluge ali drugih, povoljnijih, davatelja usluga ili slične, ali tehnološki suvremenije usluge) dovodi do istiskivanja postojeće usluge s tržišta.

Z 91.04 Zadatak 1.4 Napišite jednakost kojom se opisuje rast broja korisnika; navedite i ukratko

1. N(2008) – broj korisnika koncem 2008. godine (31.12.2008.), EOY 2008 (End of Year) N(2008+1/12) – broj korisnika koncem siječnja 2009. godine

opišite indikatore rasta i odljeva korisnika.

R -0104

Ricšenje

Broj korisnika u vremenskom trenutku t:

 $N(t) = N(t-\Lambda t) + BrutoNovihKorisnika(t) - OdljevKorisnika(t) =$ = $N(t-\Delta t)$ + NetoNovihKorisnika(t)

BrutoNovihKorisnika(t) = broj novih korisnika u vremenskom intervalu $[t-\Delta t,$ tl: Gross additions

OdljevKorisnika(t) = odljev korisnika u vremenskom intervalu $[t-\Delta t, t]$ NetoNovihKorisnika(t) = stvarno povećanje broja korisnika u intervalu $[t-\Delta t]$ t]; Net additions

INDIKATORI RASTA/ODLJEVA KORISNIKA

Stopa rasta (growth rate):

$$GR_{\Delta t} = \frac{N(t) - N(t - \Delta t)}{N(t - \Delta t)} \cdot 100\%$$

Model rasta s konstantnom stopom rasta:

$$N(t) = N(t_1) \cdot (1 + GR_{\Delta \tau})^{\frac{t-t_1}{\Delta \tau}}$$

Usporedba stopa rasta za različite vremenske intervale:

$$GR_{\Delta t} = (1 + GR_{\Delta t})^{\frac{\Delta t}{\Delta \tau}} - 1$$

CAGR (compound annual growth rate) prosječna godišnja stopa rasta:

$$CAGR = \left(\sqrt[ycar_2 - ycar_1]{\frac{N(ycar_2)}{N(ycar_1)}} - 1 \right) \cdot 100\%$$

CAGR sa smanjenim utjecajem krajnjih točaka (preporuka World Bank

Group for World Development Indicators)

- Parametri a i b se odrede regresijskom metodom kroz sve
- poznate točke $t_{\nu} N(t_i)$
- CAGR = a-100%

7 0105 Zadatak 1.5

Koncem 2010. godine bilo je 100 000 korisnika usluge. Svake sljedeće godine, bruto novih korisnika je 10% korisnika iz prethodne godine, a odljev korisnika je 7% korisnika iz prethodne godine (tj. CR = 7%). Koliko je korisnika koncem 2013. godine, te kolika je u toj godini stopa rasta?

R 0103

Riešenie

EOY 2010 \rightarrow N (2010) = Q₄ 2010 = 100 000 = 10⁵

 $\Delta t = 3 \text{ god}$

t₀= 2010

 $t_1 = 2013$

BRUTONOVIH (t+1)=10%·N(t)

ODLJEV (t+1)=7%·N(t) \rightarrow CR= 7%

N(2013)=?

2011.B=0.1·100 000= 10 000 O=0.07-100 000= 7 000

 $N(2011) = N(2010) + B(2011) - O(2011) = 100\ 000 + 10\ 000 - 7\ 000 = 103\ 000$

M. Sokele, V. Podobnik: Predviđanje i marketing telekomunikacijskih usluga (radna mačica zbirke zadataka v.0.17)

2012.

B=0.1·103 000= 10 300 O=0.07·103 000= 7 210

N(2012)= 103 000+ 10 300- 7 210= 106 090

2013. B= 0.1·106 090= 10 609 O= 0.07·106 090= 7 426.3

N(2013) = 106090 + 10609 - 7426.3 = 109272.7

STOPA RASTA GR M

$$GR_{\Delta t} = \frac{N(t) - N(t - \Delta t)}{N(t - \Delta t)} \cdot 100\%$$

$$GR_3 = \frac{N(2013) - N(2010)}{N(2010)} \cdot 100\%$$

$$GR_3 = \frac{109\ 272.7 - 100\ 000}{100\ 000} \cdot 100\%$$

$$GR_3 = 9.27\%$$

$$GR_1 = \frac{N(2013) - N(2012)}{N(2012)} \cdot 100\%$$

$$GR_1 = \frac{109\ 272.7 - 106\ 090}{106\ 090} \cdot 100\%$$

$$GR_1 = 3\%$$

7 61 10 Zadatak 1.6 Kvartalna stopa rasta je 3%. Kolika je godišnja stopa rasta?

R office

Riešenie

$$GR_y = (1+GR_q)^4-1 = (1+0.03)^4-1 = 0.125509 \cdot 100\% = 12.55\%$$

2 016 Zadatak 1.7 Godišnja stopa rasta je 16%. Kolika je polugodišnja i kvartalna stopa rasta?

4 0107

Riešenie

$$GR_q = (1 + GR_y)^{\frac{1}{4}} - 1 = (1 + 0.16)^{\frac{1}{4}} - 1 = 3.78\%$$

$$GR_{2q} = (1 + GR_y)^{\frac{2}{4}} - 1 = (1 + 0.16)^{\frac{2}{4}} - 1 = 7.70\%$$

2 6168 Zadatak 1.8

Kvartalna stopa odljeva korisnika (ChurnRate) je 4%. Kolika je godišnja i mjesečna stopa odljeva korisnika?

8 01.08

Riešenie

$$CR_{\Delta t} = \frac{\Delta t}{\Delta \tau} = CR_{\Delta \tau}$$

3

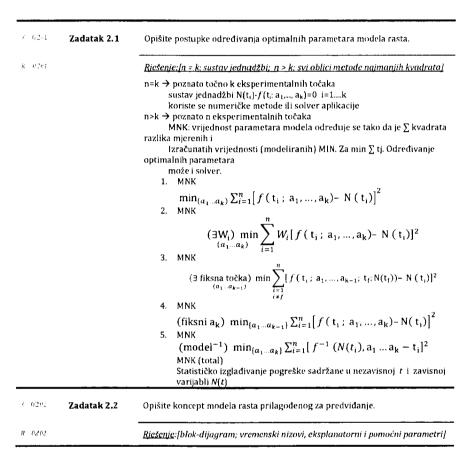
M. Sokele, V. Podobnik: Predviđanje i marketing telekomunikacijskih usluga (rocha mačica zbirke zadataka v 0.17)

		1 godina= 4 kvartala
		1 kvartal= 3 mjeseca
		1 mjesec= 1/3 kvartala = $\frac{4\%}{3}$ = 1.33% → CR _M ≈ 1.33%
		$CR_Y = CR_{4Q} = CR_Q \cdot \frac{4Q}{Q} = 4CR_Q$
		$CR_{\chi} = 4 \cdot 4\% \approx 16\%$
. n105	Zadatak 1.9	Za sljedeći raspon podataka o broju korisnika, izračunajte CAGR: <i>N(2001) = 500, N(2002) = 3750, N(2005) = 8000.</i>
0/09		<u>Rješenje</u>
		$CAGR = \left(\sqrt[year_2-year_1]{\frac{N(year_2)}{N(year_1)}} - 1 \right) \cdot 100\%$
		$CAGR = \left(\frac{2005 - 2001}{500} - 1\right) \cdot 100\%$
		$CAGR = \left(\sqrt[4]{16} - 1\right) \cdot 100\%$
		CAGR = 100%

5

M. Sokele, V. Podobnik: Predvidanje i marketing telekomunikacijskih usluga (radna mačica zbirke zadataka v.0.17)

2 Modeli rasta



6

M. Sokele, V. Podobnik. Predviđanje i marketing telekomunikacijskih usluga (radna mačica zbrike zadenaka v.O.F.)

		VREMENSKI NIZOVI
		EXPL PARAMETRI
		INFORMACIJE O POSLOVNIM PROCESIMA LE Q
		PACHINE AND STATE OF THE STATE
		· · · · · · · · · · · · · · · · · · ·
		POMOĆNI PARAMETRI (1) (1)
		$Y(t) = f\{t; \{\alpha_i\}, \{\beta_i\}, \{\gamma_i\}\}$ $\{\alpha_i\} - \text{skup parametara modela koji su rezultat modeliranja vremenskih nizova, npr. optimalne vrijednosti prema MNK \{\beta_i\} - \text{skup eksplanatornih parametara} \{\beta_i\} - \text{skup pomoćnih parametara} Varijable okruženja (BI – poslovna inteligencija): Korisnici, Konkurencija, Utjecaj drugih usluga, Tehnologija, Makroekonomija, Regulativa. Informacije iz poslovnih operacija (interno znanje): Planirani datum lansiranja usluge Sposobnost uvođenja usluge, Sposobnost prodaje, Planirani datum gašenja usluge$
7 0203	Zadatak 2.3	Navedite i ukratko opišite statističke mjere uspješnosti modeliranja.
R 0203		Riešenie: [formula za r, opis; formula za MAE, opis; formula za MAPE, opis; formula za RMSE, opis]
		Koeficijent korelacije r (jakost veze mjerenih i modeliranih vrijednosti)
		
		Prosječno apsolutno odstupanje MAE
		_
		Prosječno apsolutno % odstupanje MAPE
		<u> </u>
		Korijen prosječnih kvadrata odstupanja RMSE
		-
Z -0204	Zadatak 2.4	llustrirajte i komentirajte uporabu modela s fiksnom točkom i modela s

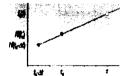
7

M. Sokele, F. Podobnik: Predvidanje i marketing telekomunikacijskih usluga (rodno močica zbirke zadotaka v.0.17)

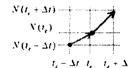
<u> </u>		fiksnom vrijednošću jednog parametra.
E 1/204		Riešenje
		Poznato n, n > k eksperimentalnih točaka, model prolazi kroz jednu zadanu (fiksnu) točku (t_i , $N(t_j)$)
		Vrijednost jednog parametra modela $$ npr. $$ a $_k$ može se izračunati iz jednadžbe:
		Modificirani model ima jedan parametar manje za odrediti metodom najmanjih kvadrata (MNK), te poprima oblik:
		Primjer uporabe: model u sebi "uključuje" vrijednost zadnje izmjerene točke (t _o N(t _e))
		Modeli rasta u praktičnoj primjeni imaju do dvije fiksne točke- npr. početnu i završnu $(t_x \ N(t_s))$ i $(t_o \ N(t_c)) \rightarrow$ do dva slobodna parametra manje za MNK.
2 0205	Zadatak 2.5	Opišite postupak za odabiranje najpovoljnijeg modela rasta za predviđanje na temelju ograničenog skupa poznatih točaka.
R 0205		Predviđanja temeljem ograničenog skupa poznatih točaka (t,, N(t _i)), i=1,2,,m; m < n i usporedba sa svim poznatim točkama (t,, N(t _i)), i=1,2,,n; Na primjer; Odrediti parametre metodom najmanjih kvadrata iz m=n-1 poznate točke Postupak: Odrediti parametre {α*,} metodom najmanjih kvadrata iz n-1 poznate točke (t,, N(t _i)), i=1,2,,n-1 za sve modele koji se ocjenjuju; Na temelju {α*,}, {β,} i {γ,} izračunati f(t,) putem svakog modela, te dobivene vrijednosti za f(t,) određivanjem MAE / MAPE / RMSE usporediti s poznatom vrijednošću za N(t,); Odabrati model koji daje najmanji MAE / MAPE / RMSE; Za odabrani model odrediti parametre {α,} putem MNK iz svih n poznatih točaka, te uz iste {β,} i {γ,} izvršiti predviđanje za traženi vremenski interval u (stvarnoj) budućnosti.
Z 9206	Zadatak 2.6	Navedite i opišite jednostavne modele rasta, te njihove prednosti i nedostatke.
R 020.,		Riešenje: [Aditivni i multiplikativni; principi, opisi,] Aditivni model rasta \rightarrow pravac $N(t_i + \Delta t) \longrightarrow N(t_i + \Delta t) = N(t_i) + [N(t_i) - N(t_i - \Delta t)]$ $N(t_i + \Delta t) \longrightarrow N(t_i + t_i - \Delta t)$

M. Sokele, V. Podobnik. Predviđanje i marketing telekomunikacijskih usluga (radna močica zbirke zadataka v.0.17)

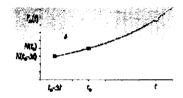
Opći oblik (za bilo koji t):



Multiplikativni model rasta→ eksponencijalna funkcija



Opći oblik (za bilo koji t):



Zadatak 2.7

Napišite opći oblik aditivnog i multiplikativnog modela na temelju vrijednosti dvije poznate točke $(t_1, N(t_1))$ i $(t_2, N(t_2))$.

R 0207

Riešenje

Aditivni model:

Multiplikativni model:

9

M. Sokele, V. Podobnik: Predvidanje i marketing telekomunikacijskih usluga (radna inačica zbirke zadataka v.0.17)

$$f_m(t) = N(t_2) \cdot \left[\frac{N(t_1)}{N(t_2)} \right]^{\frac{t-t_2}{\Delta t}}$$

$$\Delta t = t_2 - t_1$$

2 0298 Zadatak 2.8 Zadane su dvije eksperimentalne točke za broj korisnika N(2007) = 100 000 i N(2010) = 200 000. Izračunajte broj korisnika početkom 2016. godine pomoću aditivnog i multiplikativnog modela.

R -0203 Riešenje:[početak 2016 = EOY 2015; $N_a(2015) = 366 666$, $N_m(2015) = 634 960$]

> N(2007)= 100 000 N(2010)= 200 000 EOY= 2015 Početak= 2016

Aditivni model: $f_a(t) = N(t_2) + \left[N(t_2) - N(t_1)\right] \frac{t - t_2}{\Delta t}$ Multiplikativni model: $f_m(t) = N(t_2) \cdot \left[\frac{N(t_1)}{N(t_2)}\right]^{\frac{t - t_2}{\Delta t}}$

 $f_a(2015) = N(2010) + \left[N(2010) - N(2007)\right]^{\frac{2015 - 2010}{3}}$

 $N_a(2015) = 200\ 000 + [200\ 000 - 100\ 000]^{\frac{5}{3}}$

 $N_a(2015) = 366666$

 $f_m(t = 2015) = N(2010) \cdot \left[\frac{N(2007)}{N(2010)} \right]^{\frac{2015 - 2010}{3}}$

 $f_m(t = 2015) = 200\ 000 \cdot \left[\frac{100\ 000}{200\ 000}\right]^{\frac{5}{3}}$

 $N_m(t=2015)=634\,960$

M. Sokele, V. Podobnik: Predviđanje i marketing telekomunikacijskih usluga (rodno mačica zbirke zadataka v.0.17)

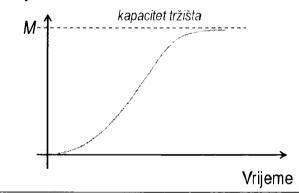
3 Modeli rasta za nove telekomunikacijske usluge

290e 1	Zadata k 3,1	Navedite i ukratko opišite modele rasta za nove telekomunikacijske usluge.

Rješenje: [logistički, Bass, Richards; osnovne formule svakog modela]

S-krivulje - uzimaju u obzir zasićenje tržišta (kapacitet tržišta)

Broj korisnika



Logistički model: L(t; M,a,b)	Bassov model: B(t; M,p,q,ts)	Richardsov model: R(t; M,a,b,c)
t= vrijeme	t= v ijeme	t= vrijeme
M= asimptota	M= asimptota	M= asimptota
a= parametar rasta	p= koeficijent inovacije p>0	a= parametar rasta
b= vremenski pomak	q= koeficijent imitacije q≥0	h= vremenski pomak
	ts= vrijeme lansiranja usluge	c= parametar oblika (određuje infleksiju)
$L(t; M, a, h) = L(t)$ $= \frac{M}{1 + e^{-a(t-b)}}$	$= M \cdot \frac{1 - e^{-(p+q)(t-t_{\lambda})}}{1 + \frac{q}{p}e^{-tp+q(t-t_{\lambda})}}$	$R(t; M, a, b, c) = \frac{M}{\left[1 + e^{-a(t-b)}\right]^2}$
	1	

2030 Zadata Napišite formule za logistički model u diferencijalnom i analitičkom obliku, te opišite k 3.2 parametre modela.

R 030 Riešenie: Inipošto ne pamtiti formule(tine)!] Logistički model:

Diferencijalni oblik	$\frac{dL(t)}{dt} = aL(t) \cdot \frac{dL(t)}{dt}$
Analitički oblik	$L(t; M, a, b) = L(t) = \frac{M}{1 + e^{-a(t-b)}}$

M. Sokele, V. Podobnik: Predvidanje i marketing telekomunikacijskih usluga tradna mačica zbirke zadataka v.0.17)

М	asimptota (ukupni kapacitet tržišta)	
a	parametar rasta (za a<0 pad)	
b	vremenski pomak	

2036 Zadata Opišite logistički model, njegova svojstva (asimptote, simetričnost, infleksija) i k 3.3 nedostatke.

2.050 Riešenie

2030 Zadata k 3.4 Opišite dinamiku stope rasta GR za logistički model.

R 030 4 $GR_{\Delta t} = \frac{L(t) - L(t-\Delta t)}{L(t-\Delta t)} = \frac{1 + e^{-a(t-\Delta t-b)}}{1 + e^{-a(t-b)}} - 1$

Za pozitivne a, stopa rasta GR je uvijek konačna i pozitivna, te ima maksimum kad $t \to -\infty$: $maxGR_{\Delta t}=c^{a\Delta t}-1 \leftrightarrow a>0; t \to -\infty$

Analogno za negativne a, stopa rasta GR je uvijek konačna i negativna, te ima maksimum

Za t = b, stopa rasta je polovica njene maksimalne vrijednosti:

 $GR_{\Delta t} = \frac{e^{a\Delta t} - 1}{2} \leftrightarrow t = b$

 $R \, GG \, O$

४०४० Zadata Opišite postupak određivanja parametara logističkog modela. k 3.5

 $\underline{\textit{Rješenje:}} \ [n = 3 \ točke: Newtonova \ metoda; \ n > 3 \ točke: oblici \ metode \ najmanjih \ kvadrata]$ Potpuno je definiran s 3 točke $(t_i, N(t_i))$, i = 1, 2, 3

Određivanje vrijednosti parametara je moguće iz sustava 3 nelinearne jednadžbe:

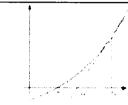
$$N(t_i) = \frac{M}{1 + e^{-a(t_i - b)}}; i = 1,2,3$$

Za nejednake vremenske intervale: t_2 - $t_1 \neq t_3$ - t_2 sustav je analitički nerješiv, te je potrebno koristiti iterativne numeričke postupke - npr. Newtonov postupak.

Općenito, Newtonov postupak za traženje nulišta F(x)=0: $x_{n+1}=x_n-\frac{F(x_n)}{\frac{\partial F(x_n)}{\partial F(x_n)}}$

$$x_{n+1} = x_n - \frac{F(x_n)}{\frac{\partial F(x_n)}{\partial F(x_n)}}$$

M. Sokele, V. Podobnik: Predvidanje i marketing telekomunikacijskih usluga (radna mačica zbiric zadataka v.0.17)



Za logistički model formira se funkcija F(x) kojoj se traži nulište po varijabli x = M:

$$F(t; M; a, b) = \frac{M}{1 + e^{-a(t-b)}} - N(t) = 0$$

2030 Zadata Za zadane 3 ekvidistantne točke $(t_1, N(t_1))$, $(t_2, N(t_2))$ i $(t_3, N(t_3))$ koji su nužni i dovoljni k 3.6 uvjeti kako bi iste moglo modelirati logističkim modelom.

R030 Riešenie

Poseban slučaj - tri ekvidistantne točke: $t_2 - t_1 = t_3 - t_2 = \Delta t$:

$$\mathsf{M} = \frac{\mathsf{N}(\mathsf{t}_1) \mathsf{N}^2(\mathsf{t}_2) - 2 \mathsf{N}(\mathsf{t}_1) \mathsf{N}(\mathsf{t}_2) \mathsf{N}(\mathsf{t}_3) + \mathsf{N}^2(\mathsf{t}_2) \mathsf{N}(\mathsf{t}_3)}{\mathsf{N}^2(\mathsf{t}_2) - \mathsf{N}(\mathsf{t}_1) \mathsf{N}(\mathsf{t}_3)}$$

$$a = \frac{1}{\Delta t} ln \left(\frac{N(t_3)}{N(t_1)} \cdot \frac{N(t_2) - N(t_1)}{N(t_3) - N(t_2)} \right)$$

$$b = t_1 + \frac{1}{a} ln \left[\frac{\mathsf{N}(\mathsf{t}_3)}{\mathsf{N}(\mathsf{t}_1)} \cdot \frac{\left(\mathsf{N}(\mathsf{t}_2) - \mathsf{N}(\mathsf{t}_1) \right)^2}{\left(\mathsf{N}^2(\mathsf{t}_2) - \mathsf{N}(\mathsf{t}_1) \mathsf{N}(\mathsf{t}_3) \right)} \right]$$

- Nužan uvjet na ulazne točke slijede iz izraza za a i b:
- a) $N(t_1) < N(t_2) < N(t_3)$ Ili $N(t_1) > N(t_2) > N(t_3)$ -monotoni rast/pad
- $\frac{\frac{N(t_2)}{N(t_1)}}{\frac{N(t_1)}{N(t_2)}} \ge \frac{\frac{N(t_3)}{N(t_2)}}{\frac{N(t_3)}{N(t_2)}}$ Uvijet na gradijent rasta ili pada

Npr. za točke koje slijede eksponencijalni rast $N(t) = a \cdot \beta^t$ ovaj uvjet nije zadovoljen!

7030 Zadata Opišite na primjeru uporabu težinske MNK s geometrijskim nizom težina, te svrhu k 3.7 uporabe.

R 030 Riešenje

> Za 4 ili više poznatih točaka $N(t_i)$; i = 1,2,...,n; metoda najmanjih kvadrata (OLS ili MNK s težinama):

M. Sokele, V. Poclobnik: Predvidanje i marketing telekomunikacijskih usluga (radna mačica zbirke zadataka v 0.17)

- Regresijski model

 statističko izglađivanje
- Metoda najmanjih kvadrata naći M, a i b tako da je suma S minimalna:

$$S = \sum_{i=1}^{n} W_{i} [L(t_{i}; M, a, b) - N(t_{i})]^{2}$$

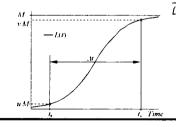
- nelinearan problem rješiv jedino numeričkim metodama
 rješivo npr. Solver-om u Excel-u

težine - veće uz zadnje poznate točke:
$$w_i = \frac{1}{q^{n-1}}, q > 1$$

- 2030 Zadata Poznavajući točake penetracije $(t_1, N(t_1)/M)$, $(t_2, 50\%)$, napišite izraz za penetraciju u k 3.8 vremenskom trenutku $t_3 = (t_2 + (t_2 - t_1))$ uz pomoć logističkog modela.
- R030 $\frac{M}{2} = \frac{M}{1 + e^{-a(t_1 - b)}} \to 2 = 1 + e^{-a(t_1 - b)} \to -a(t_2 - b) = 0 \to t_2 = b$
 $$\begin{split} N(t_1) &= \frac{M}{1 + e^{-a(t_1 - t_2)}} \to \frac{M}{N(t_1)} - 1 = e^{-a(t_1 - t_2)} \to e^{-a(t_2 - t_1)} = \frac{1}{\frac{M}{N(t_1)} - 1} = \frac{N(t_1)}{\frac{M}{N(t_1)} - 1} \\ N(t_4) &= \frac{M}{1 + e^{-a(t_1 - t_2)}} = \frac{M}{1 + e^{-a(t_2 - t_1 - t_2)}} = \frac{M}{1 + e^{-a(t_2 - t_1)}} = \frac{1}{\frac{M}{N(t_1)} - 1} = \frac{N(t_1)}{\frac{M}{N(t_1)} - 1} \end{split}$$
- 7030 Zadata Koncem 2005. penetracija (n(t) = N(t)/M) je bila 30%, a sredinom 2008. je iznosila 50%. k 3.9 Kolika će penetracija biti početkom 2011. godine?
- R039 Ricšenje:[n(2010) = n(2005) + (n(2007.5) - n(2005)) = 70%]EOY 2005= N (2005)= 30% Q2 2008= N (2007.5)= 50% EOY 2010= N(2010)=? $n(2010) = n(2007.5) + \{n(2007.5) - n(2005)\}\$ n(2010)= 50%+ (50% -30%) n(2010)=70%
- Z431 Zadata Poznavajući vrijednosti fiksnih (zadanih) točaka $(t_s, N(t_s))$ i $(t_e, N(t_c))$ iz osnovne formule za logistički model izvedite formule za parametre a i b.

R 031 Ricšenje

Logistički model kroz dvije fiksne točke:



→"Ugrađena" vrijednosti dvije poznate točke $(t_s, u \cdot M) i (t_c, v \cdot M) i$

$$\alpha = \frac{1}{\Delta t} \left[ln \left(\frac{1}{u} - 1 \right) - ln \left(\frac{1}{v} - 1 \right) \right]$$

$$b = t_s + \Delta t \cdot \frac{ln\left(\frac{1}{u} - 1\right)}{ln\left(\frac{1}{u} - 1\right) - ln\left(\frac{1}{v} - 1\right)}$$

M. Sokele, V. Podobnik. Predviđanje i marketing telekomunikacijskih usluga (rodna mačica zbirke zadataka v.0.17)

Uvjet: 0 < u < v < 1; $\Delta t = \text{vrijeme do saturacije}$

U slučaju simetričnih vrijednosti za u i v = 1 - u (najčešće u praksi) izrazi za a i b su:

$$a = \frac{2}{\Delta t} \ln \left(\frac{1}{u} - 1 \right)$$
 $b = t_s + \frac{\Delta t}{2}$

Logistički model ima sljedeći oblik:

$$L(t; M, t_s, \Delta t, u) = \frac{M}{1 + \left(\frac{1}{u} - 1\right)^{1 - \lambda(t - t_s)/\Delta t}}$$

Zadata Zadane su točke N(2007) = 100 000 i N(2010) = 200 000, a tržišni kapacitet je procijenjen na 500 000 korisnika. Izračunajte broj korisnika sredinom 2016. godine prema logističkom modelu.

 $\frac{Rie Senje}{i}$ Riesenje: [Iz dvije jednadžbe prvo odrediti vrijednost nepoznanica a i b, te uvrstiti traženi t u model; a = 0.3269 i b = 2011.24; N = 400 513]

N(2007)=10⁵ N(2010)=2*10⁵ M=5*10⁵ N(2015.5)=?

$$u = \frac{N(t_s)}{M} = \frac{N(2007)}{M} = \frac{100000}{500000} = 0.2$$

$$v = \frac{N(t_c)}{M} = \frac{N(2010)}{M} = \frac{200000}{500000} = 0.4$$

$$a = \frac{1}{\Delta t} \left[\ln \left(\frac{1}{u} - 1 \right) - \ln \left(\frac{1}{v} - 1 \right) \right]$$

$$a = \frac{1}{3} \left[\ln \left(\frac{1}{0.2} - 1 \right) - \ln \left(\frac{1}{0.4} - 1 \right) \right]$$

$$a = 0.326943$$

$$b = t_s + \Delta t \frac{\ln\left(\frac{1}{u} - 1\right)}{\ln\left(\frac{1}{u} - 1\right) - \ln\left(\frac{1}{v} - 1\right)}$$

$$b = 2007 + 3 \frac{\ln\left(\frac{1}{0.2} - 1\right)}{\ln\left(\frac{1}{0.2} - 1\right) - \ln\left(\frac{1}{0.4} - 1\right)}$$

$$b = 2011,24$$

M. Sokele, V. Podobnik: Predvidanje i marketing telekornanikacijskih usluga (vadna maštea zbirke zadataka v 0.17)

$$L\{t = 2015,5; M = 500000; t_s = 2007; \Delta t = 8,48; 0,2\} = \frac{M}{1 + (\frac{1}{t_t} - 1)^{1 - 2 \cdot (t - t_s)/\Delta t}}$$

$$L\{t = 2015,5; M = 500000; t_s = 2007; \Delta t = 8,48; 0,2\} = \frac{500000}{1 + (\frac{1}{0.2} - 1)^{1 - 2 \cdot \frac{2015,5 - 2007}{8,48}}}$$

 $L\{t = 2015.5; M = 500000; t_s = 2007; \Delta t = 8.48; 0.2\} = 400522.1$

Zolil **Zadata** Poznavajući fiksnu točku (*t_c*, *N*(*t_c*)) iz osnovne formule za logistički model izvedite formulu za lokal-logistički model.

Rosi Riešenje

Lokal-logistički model:

- logistički model kroz 1 fiksnu točku
- ima "ugrađenu" vrijednost zadnje točke
- pogodan za predviđanje broja korisnika nakonj zadnje poznate točke

$$LL\{t; M; a; t_e; N(t_e)\} = \frac{M \cdot N(t_e)}{N(t_e) + [M - N(t_e)] \cdot e^{-a(t - t_e)}}$$

Zadano je M = 400 000, $\alpha = 0.8$ i izmjereno je 100 000 korisnika sredinom 2007. Izračunajte broj korisnika koncem 2010. godine prema logističkom modelu.

Riesenic:
$$fb = 2007.873$$
, $N = 338 286$ }
$$u = \frac{N(t_s)}{M} = \frac{100000}{400000} = 0.25$$

$$a = \frac{2}{\Delta t} \ln \left(\frac{1}{u} - 1\right) \to 0.8 = \frac{2}{\Delta t} \ln \left(\frac{1}{0.25} - 1\right) \to \Delta t = 2.74$$

$$b = t_s + \frac{\Delta t}{2} \to b = 2006.5 + \frac{2.75}{2} \to b = 2007.873$$

$$b = t_s + \frac{\Delta t}{2} \to b = 2006.5 + \frac{2.75}{2} \to b = 2007.873$$

$$L\{2010; 400000; 2006.5; 2.74; 1/4\} = \frac{M}{1 + (\frac{1}{u} - 1)^{1 - 2 \cdot (t - t_s)/\Delta t}}$$

$$= \frac{400000}{1 + (\frac{1}{0.25} - 1)^{1 - 2} \cdot \frac{2010 - 2006.5}{2.74}} = 338286$$

Zeut Zadat

k 3.14 Poznavajući vrijednosti parametara M, a i jednu točku $(t_i, N(t_i))$, iz osnovne formule za

M. Sokele, V. Podobnik: Predvidanje i marketing telekomunikacijskih usluga (nadnovnožica zbirke zadataka v. 0.17)

logistički model izvedite formulu za trenutak maksi malne prodaje.

Ricšenje

 $b = t_s + \frac{\Delta t}{2}$

Zadata Zadano je $M = 500\,000$, a = 0.4 i točka $N(2013) = 416\,000$, Koristeći logistički model, odredite trenutak maksimalne prodaje.

Riešenje:[b = 2009]

M= 500000

<u>a=0.4</u>

N(2013)= 416000

b=?

$$u = \frac{N(t_s)}{M} = \frac{416000}{500000} = 0.832$$

$$a = \frac{2}{\Delta t} ln \left(\frac{1}{u} - 1 \right) \rightarrow 0.4 = \frac{2}{\Delta t} ln \left(\frac{1}{0.832} - 1 \right) \rightarrow \Delta t = -7.99934$$

$$b = t_s + \frac{\Delta t}{2} \rightarrow b = 2013 - \frac{7,99934}{2} \rightarrow b = 2009$$

- **Z**031 **Zadata** Poznavajući M, trenutak maksimalne prodaje i jednu točku $(t_1, N(t_1))$. Iz osnovne formule za logistički model izvedite formulu za broj korisnika u trenutku t_2 .
- Reserve $LL\{t;M;\ t_s;\ \Delta t;u\} = \frac{M}{1+\left(\frac{1}{u}-1\right)^{1-2(t-t_s)/\Delta t}}$
- Zadata zadani su: M = 300 000, N(2008) = 100 000. Ukoliko je maksimalna prodaja zabilježena početkom trećeg kvartala 2010., izračunajte broj korisnika početkom 2013. uporabom logističkog modela.
- R(i,:) Riešenje: $[N = 228 \ 140]$

M=300000 N(2008)=100000 B=2Q 2010=2009,5 N(2013)=? t,=2008

 $t_{\text{max}} \rightarrow b = t_s + \frac{\Delta t}{2} \rightarrow 2009.5 = 2008 + \frac{\Delta t}{2} \rightarrow \Delta t = 3$

M. Sokele, V. Podobnik, Predvidanje i marketing telekomunikacijskih usluga (radna mačica zbirke zadataka v.0.17).

$$a = \frac{2}{\Delta t} \ln \left(\frac{1}{u} - 1 \right) = \frac{2}{3} \ln \left(\frac{1}{\frac{1}{3}} - 1 \right) = 0,462$$
$$u = \frac{N(t_s)}{M} = \frac{100000}{300000} = \frac{1}{3}$$

$$L\{t = 2012; M = 300000; t_s = 2008; \Delta t = 3; 1/3\}$$

$$= \frac{M}{1 + (\frac{1}{u} - 1)^{1 - 2(t - t_{\chi I}/\Delta t)}} = \frac{300000}{1 + (3 - 1)^{1 - 2(2012 - 20081/3)}}$$

$$= 228140$$

24:31 **Zadata** Za rast broja korisnika od 5% do 95% penetracije potrebno je 11 godina. Koliko je ka 18 potrebno za rast od 10% do 90% penetracije po logističkom modelu?

Riešenje:[*teži zadatak*; za elegantna riešenja dodatni bodovi; _Jt' = 8.21 godina]

• $\Delta t = 11 \ god$

R#31 E

- $u_1 = 0.05$ • $v_1 = 0.95$
- $u_1 = 0.93$
- $v_2 = 0.9$
- $\Delta t' = ?$
- Pravac je isti $a_1 = a_2$

$$a = \frac{2}{\Delta t} \ln \left(\frac{1}{u} - 1 \right) = \frac{2}{11} \ln \left(\frac{1}{0.05} - 1 \right) = 0.535$$
$$0.535 = \frac{2}{\Delta t'} \ln \left(\frac{1}{u_2} - 1 \right) \rightarrow \Delta t' = 8.21 \ god$$

M. Sokele, V. Podobnik: Predviđanje i marketing telekomunikacijskih usluga (rodna mačica zbirke zedataka v. 0.17)

4 Bassov model

7 0401	Zadatak 4.1	Napišite formule za Bassov model u diferencijalnom i analitičkom obliku, te
		opišite parametre modela.

8 040 Riešenie

Diferencijalni oblik:

$$\frac{dB(t)}{dt} = qB(t)\left(1 - \frac{B(t)}{M}\right) + p(M - B(t))$$
Efekt imitatora efekt inovatora (logistički model)

Analitički oblik:

$$B(t; M, p, q, t_s) = B(t) = M \cdot \frac{1 - e^{-(p+q)(t-t_s)}}{1 + \frac{q}{p}e^{-(p+q)(t-t_s)}}$$

M - asimptota (ukupni kapacitet tržišta)

p - koeficijent inovacije, p > 0

q - koeficijent imitacije, $q \ge 0$

 t_s - vrijeme kada je usluga lansirana na tržište, $B(t_s)=0$

2 0402 Zadatak 4.2 Opišite Bassov model, njegova svojstva, sličnost/različitost s logističkim modelom, te navedite nedostatke.

8 0402 <u>Riešenje</u>

→lma 4 slobodna parametra

→Krivulja je identična logističkoj ali je pomaknuta dolje po ordinati

→ispravlja 1 od 2 nedostatka- omogućuje modeliranje početka životnog

→ Nedostatak koji ostaje jest fiksni položaj točke infleksije $I = \left(b, \frac{M}{2}\right)$

→svojstveni su mu parametri p&q

 \rightarrow asimptote: $\lim_{t\to\infty} B(t) = -\frac{\nu}{a}M$ $lim_{t \to \infty} B(t) = M$

⇒postoje dva moguća slučaja prema odnosu vrijednosti za p&q:

- 1) S<0,5 točka infleksije nakon lansiranja usluge-dominira imitator
- 2) S≥0,5 točka infleksije prije lansiranja usluge-dominira

$$p = (p+q) \cdot s$$
; $q = (p+q) \cdot (1-s)$; $p+q = \frac{1}{\Delta t} ln \left(1 + \frac{v}{s(1-v)}\right)$

M. Sokele, V. Podobnik: Predvidanje i marketing telekomanikacijskih usluga (radna mačica zbirke zadataka v.0.17)

64.63 Zadatak 4.3 Za Bassov model izvedite izraz za donju asimptotu, te opišite dinamiku stope rasta GR.

2 ele3 Riešenje

$$\lim_{t\to\infty}B(t)=-\frac{p}{q}M$$

Stopa rasta GR je uvijek pozitivna, a ima maksimum za $t = t_s$ kada GR $\rightarrow +\infty$

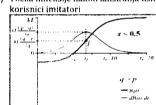
je B(t_s) = 0.
$$GR_{\Delta t} = \frac{B(t) - B(t - \Delta t)}{B(t - \Delta t)}$$

6404 Zadatak 4.4 Opišite i diskutirajte slučajeve kad je q>p i p>q s aspekta efekta inovatora/imitatora, te trenutka maksimuma prodaje.

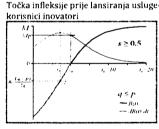
8 etet <u>Riešenje</u>

Dva su moguća slučaja- prema odnosu vrijednosti za q i p:

1.) Točka infleksije nakon lansiranja usluge- dominiraju



2.) Točka infleksije prije lansiranja usluge- dominiraju



Z C405 Zadatak 4.5 Opišite postupke određivanja parametara Bassovog modela.

8 6405 <u>Riešenje:</u> $\{n = 4 \text{ točke: } ... ; n > 4 \text{ točke: oblici metode najmanjih kvadrata}\}$

7, 0106 Zadatak 4.6 Zadani su $t_s = 2010$, p = 0.2 i q = 0.1. Odredite kada će penetracija usluge (n(t)=B(t)/M) biti 50%. U kojem je trenutku maksimalna prodaja – i zašto? Koliko je te godine porasla penetracija u apsolutnom iznosu (n_i+1-n_i) ?

R 040a

Ricšenje:
$$[t_{50\%} = 2013.054; t = 2010 \text{ jer je } q < p, n_t + 1 - n_t = 18.9\%]$$

t,=2010

p=0,2

q=0,1

(n(t)=B(t)/M)=50%

q<p

 $t_i = t_s = 2010$

$$B(t; M, p, q, t_s) = B(t) = M \cdot \frac{1 - e^{-(p+q)(t-t_s)}}{1 + \frac{q}{p}e^{-(p+q)(t-t_s)}}$$

$$0.5 = \frac{1 - e^{-(p+q)(t-t_s)}}{1 + \frac{q}{p}e^{-(p+q)(t-t_s)}} = \frac{1 - e^{-0.3(t-2010)}}{1 + 2e^{-0.3(t-2010)}}$$

$$0.5(1 + 0.5e^{-0.3(t-t_s)}) = 1 - e^{-0.3(t-t_s)}$$

$$0.5 = 1.25e^{-0.3(t-2010)}$$

$$0.4 = e^{-0.3(t-2010)}$$

$$1n0.4 = -0.3(t-2010)$$

$$\Delta t = 3.05$$

$$t = 2013.05 \text{ god}$$

$$n(2011) - n(2010) = \frac{B(2011)}{M} - \frac{B(2010)}{M} = \frac{1 - e^{-0.3 \cdot 1}}{1 + \frac{q}{p}e^{-0.3}} - \frac{1 - e^{0}}{1 + \frac{p}{q}e^{0}}$$

$$= \frac{1 - e^{-0.3}}{1 + 0.5e^{-0.3}} = 18.91\%$$

7 940° Zadatak 4.7

Opišite postupak reparametrizacije Bassovog modela s ciljem uvođenja eksplanatornih parametara.

R = 0407

Ricšenje

Cilj: Reparametrizirati Bassov model zamjenom parametara p i q parametrima koji imaju eksplanatorne karakteristike <u>Parametar oblika s: Omier između negativne asimptote i udaljenosti između</u> <u>negativne i pozitivne asymptote</u>

$$p = (p+q) \cdot s$$
; $q = (p+q) \cdot (1-s)$

→ p>0; q≥0; Vrijednosti parametra s su u intervalu (0,1]

Vrijeme do saturacije usluge At:

- Sličnost s logističkim modelom kroz 2 točke

-Informacija o vremenu kad nastupa saturacijs ka razina $B(t,+\Lambda t)=\nu M$ slijedi iz polaznog izraza za Bassov mode l

$$\Delta t = \frac{1}{p+q} \ln \left(1 + \frac{v}{s(1-v)} \right) \qquad p+q = \frac{1}{\Delta t} \ln \left(1 + \frac{v}{s(1-v)} \right)$$

M. Nokele, V. Podobnik: Predvidanje i marketing telekomunikacijskih usluga (radna mačica zbirke zadataka v 0.17)

Poveznica $\Delta t \Rightarrow p + q$

-Uvrštenjem supstitucija za p i q dobiva se Bassov model s eksplanatornim parametrima

$$B(t; M, s, v, \Delta t, t_s) = M \frac{1 - \left(1 + \frac{v}{s(1 - v)}\right)^{\frac{t - t_s}{\Delta t}}}{1 + (\frac{1}{s} - 1) \cdot \left(1 + \frac{v}{s(1 - v)}\right)^{\frac{t - t_s}{\Delta t}}}$$

2 0403 Zadatak 4.8

Opišite, ilustrirajte i diskutirajte slučajeve Bassovog modela s eksplanatornim parametrima kada je parametar oblika s teži θ , jednak θ .5 i teži t.

8 C408

<u>Riešenie</u>

Acceptive
$$s \to 0 \Rightarrow \text{Logistički model:}$$

$$B(t; M, s \to 0, \nu, \Delta t, t_s) \to \frac{M}{1 + \frac{1}{3} \left(\frac{\nu}{\tau(1-\nu)}\right)^{\frac{\tau-1}{\Delta t}}} - sM \approx L(t; M, a, b)$$

s = 0.5 ⇒ "Prepolovljeni" logistički model:

$$\frac{B(t,M,s+0.5,v,\Delta t,t,t)+M}{1+(\frac{1+v}{1-v})^{\frac{1+v}{1-v}}} = \frac{2M}{1+(\frac{1+v}{1-v})^{\frac{1+v}{1-v}}} = \frac{2M}{1+(\frac{1+v}{1-v})^{\frac{1+v}{1-v}}} - M+L(t,2M,a,b) - M-L(t,2M,a,b) = M$$

$$a = \frac{1}{\Delta t} \ln \left(\frac{1+v}{1-v} \right); b = t_s$$

 $s \rightarrow 1 \Leftrightarrow$ Eksponencijalno-saturacijski model:

$$B(t; M, s = 1, \Delta t, t_s) = M \left(1 - (1 - v)^{\frac{t - t_s}{st}}\right)$$

7 3 109 Zadatak 4.9

Za uslugu koja je lansirana početkom 2009. godine određeni su parametri: p=0.25, q=0.15, a koncem 2010. je zabilježeno 150 000 korisnika. Izračunajte tržišni kapacitet prema Bassovom modelu.

E 3409

Riešenje: [M = 345 832]

 $t_s = N(2008) = 0 \rightarrow 2008$

p=0,25

q = 0, 15

 $t = N(2010) = 150\,000$

B(t) = ?

$$B(t; M, p, q, t_s) = B(t) = M \frac{1 - e^{-(p+q)(t-t_s)}}{1 + \frac{q}{p} e^{-(p+q)(t-t_s)}}$$

M. Sokele, V. Podobnik: Predvidanje i marketing telekomunikacijskih usluga (vodna mačica zbirke zadataka v.0.17)

7 6410 Zadatak 4.10 Za uslugu koja je lansirana koncem 2005. godine pretpostavlja se da je koeficijent imitacije dvostruko veći od koeficijenta inovacije, a poznato je da je koncem 2010. zabilježeno 250 000 korisnika. Ukoliko je procijenjen tržišni kapacitet 500 000 korisnika, odredite p i q prema Bassovom modelu.

<u>Riešenie</u>: [p = 0.09242, q = 0.18484] t.=2004,5 t=2004,5 t=2009,5 N=250 000 M=500 000 $250\,000 = 500\,000 \frac{1 - e^{-1/(4-2p)/(20196/5 - 20104/5)}}{2}$ $0 \frac{1}{1 + \frac{2p}{n} e^{-(p+2n)(2009.5 - 2004.5)}}$ $1 = 2\frac{1 - e^{-15p}}{1 + 2e^{-15p}}$ $1 + 2e^{-15p} = 2 - 2e^{-15p}$ $4e^{-15p} = 1$ $lne^{-15p} = ln\frac{1}{4}$ p = 0.09242 q = 0.184839

Zadatak 4.11 Napišite formulu za Richardsov model, te opišite njegove parametre i svoistva.

R 0427 Ricšenic Richarsov model ispravlja nedostatak logističkog modela gdje je fiksan položaj točke infleksije I (b, M/2). U literaturi se naziva i 4-parametarski logistički model:

$$R(t; M, a, b, c) = \frac{M}{\left[1 + e^{-a(t-b)}\right]^c}$$

Parametri:

M - asimptota (ukupni kapacitet tržišta)

a - parametar rasta

b - vremenski pomak

c - parametar oblika koji određuje poziciju točke infleksije

R(t) ima infleksiju za t = t:

$$t_I = b + \frac{\ln c}{a} <> R^*(t_I) = 0$$

Vertikalna pozicija točke infleksije $(t_L, R(t_i))$:

$$e^{-1} < \frac{R(t_i)}{M} = \left(\frac{c}{1+\epsilon}\right)^c < 1$$

 \rightarrow Minimalna vrijednost za $R(t_1)/M$ postiže se za $\epsilon \rightarrow \infty$ i ne može biti manja od e-1 ≈ 0,368 (minimalna vertikalna pozicija točke infleksije).

 \rightarrow Za c = 1 Richardsov model postaje logistički model, $R(t_1)/M = 0.5$

 \Rightarrow Maksimalna vrijednost je bez ograničenja, tj. $R(v)/M \rightarrow 1$ za $c \rightarrow 0$

M. Sokele, V. Podobnik: Predvidanje i marketing telekomunikacijskih usluga (radna mačica zbirke zadataka v.0.17)

00.00 Zadatak 4.12 Za rast prema Richarsdovom modelu poznate su vrijednosti parametara: a = 1, b = 2008 i c = 2. Ukoliko je početkom 2010. zabilježeno 120 000 korisnika, izračunajte tržišni kapacitet.

Riesenie:
$$\{M = 224.531\}$$

a=1
b=2008
c=2
t=2009
N(t)=120.000
M=?

$$R(t; M, a, b, c) = \frac{M}{[1 + e^{-a(t-b)}]^c}$$

$$120000 = \frac{M}{[1 + e^{-1(2009-2008)}]^2} \rightarrow 120000 = \frac{M}{1.871094} \rightarrow M = 224531.3$$

7 0113 Zadatak 4.13 Za rast prema Richarsdovom modelu poznate su vrijednosti parametara: a = 0.8, b = 2006 i tržišni kapacitet M = 1500000. Ukoliko je sredinom 2010. zabilježeno 1 200 000 korisnika, izračunajte vrijednost parametra c.

RicScnic:
$$[c = 3.78]$$

a=0.8
b=2006
M=1 500 000
t=2009.5
c=?
N(t)=1 200 000
 $1 200 00 = \frac{1500000}{1,06081^c} \rightarrow 1,06081^c = 1,25 \rightarrow c = log_{1.06081}1,25 = 3,78$

5 Generalizacija modela rasta

Riešenie

R 0501

3 0501	Zadatak 5.1	Napišite izraz za logistički model u diferencijalnom obliku, te opišite njegova
		evoictus

eksponencijalni rast, a koji predstavlja utjecaj asimptote M; koja je vrijednost za dL(t)/dt kad je L(t) =0; čemu se približava vrijednost dL(t)/dt kad se L(t) približava M,...]

Logistički model:
$$L(t;M,a,b)$$
 Diferencijalni oblik:
$$\frac{dL(t)}{dt} = aL(t) \cdot \left(1 - \frac{L(t)}{M}\right)$$
 Eksponencijalni rast
$$if \quad L(t) = 0 \quad then: \frac{dL(t)}{dt} \rightarrow 1$$

if
$$L(t) = M$$
 then: $\frac{dL(t)}{dt} \rightarrow \emptyset$

Općenito:
$$\frac{d(N(t))}{dt} = \lim_{\Delta \to 0} \frac{N(t+\Delta t) - N(t)}{\Delta t}$$

Rekurzivn modeli slijede iz modela u diferencijalnom obliku
$$\frac{dN(t)}{dt} = g(t) \cdot [M - N(t)] \rightarrow N(t + \Delta t) \\ = N(t) + \Delta t * g(t) * [M - N(t)] \\ IFF \Delta t \rightarrow 0 \\ L(t + \Delta t) = L(t) + \Delta t \left[a_1 \frac{L(t)}{M} \right] (M - N(t)) \\ nedostatak rekurzivnog logističkog modela jest stalno računanje korak po korak!$$

Riešenie: [diskutirati utjecaj člana [M - N(t)]; černu se približava vrijecinost za
$$dN(t)/dt$$
 kad se $N(t)$ približava $M,...$]

Diferencijalni oblik:
$$\frac{dB(t)}{dt} = qB(t)\left(1 + \frac{B(t)}{M}\right) + p(M - B(t))$$
Efekt i mitatora efekt i novatora

if
$$B(t) \to 0$$
 then $\frac{dB(t)}{dt} = p * m$

if
$$B(t) \to M$$
 then $\frac{dB(t)}{dt} = \emptyset$

M. Sokele, V. Podobnik: Predvidanje i marketing telekomunikacijskih usluga (radna mačica zbirke zadataka v.0.17)

Općenito:
$$\frac{dN(t)}{dt} = g(t) * [M - N(t)]$$
 ovaj član je tzv. Dumping faktor-ubija neke drastične promjene $if N(t) \rightarrow M then \frac{dN(t)}{dt} = \emptyset$

if
$$N(t) \to M$$
 then $\frac{dt}{dt} = \emptyset$

u rekurzivnom obliku, te opišite njegova svojstva.

Riešenic: [L(t+At) = ...; kad L(t+At)
$$\rightarrow$$
 M tada L(t+At) \approx L(t).....]

Logistički model:

$$L(t+\Delta t) = L(t) + a * \Delta t \frac{L(t)}{M} [M-N(t)]$$

$$L(t+\Delta t) = L(t) + \Delta t \left[a_1 \frac{L(t)}{M} \right] [M-L(t)]$$

$$if \quad L(t+\Delta t) \rightarrow M \quad then \quad L(t+\Delta t) \approx L(t)$$

$$L(t) = \frac{M}{a_1 \Delta t}$$
Bassov model:
$$B(t+\Delta t) = B(t) + \Delta t \left[p + q \frac{B(t)}{M} \right] [M-B(t)]$$

$$B(t+\Delta t) \approx B(t) + \Delta t \left[a_0 + a_1 \frac{B(t)}{M} \right] [M-B(t)]$$

$$if \quad B(t+\Delta t) \rightarrow M \quad then \quad B(t+\Delta t) = B(t)$$

$$D(t) = \frac{M}{(a_0 + a_1)\Delta t}$$
Općeniti model:
$$N(t+\Delta t) = N(t) + \Delta t \left[a_0 + a_1 \frac{N(t)}{M} + a_2 \frac{N(t)}{M} + a_3 \frac{N(t)}{M} + \cdots \right] [M-N(t)]$$

2 (585)

M. Sokele, V. Podobnik: Predvidanje i marketing telekomunikacijskih usluga (radna insticazbirkezadatakav.0.17)

N(2014)?
$$L(t + \Delta t) = L(t) + a \cdot \Delta t \frac{L(t)}{M} \{M - N(t)\}$$

$$L(2009 + 1) = 150\,000 + 0.4 \cdot 1 \frac{150\,000}{250\,000} [250\,000 - 150\,000]$$

$$L(2010) = 174000$$

$$L(2010 + 1) = 174\,000 + 0.4$$

$$\cdot 1 \frac{174\,000}{250\,000} [250\,000 - 174\,000]$$

$$L(2011) = 195\,158.4$$

$$L(2011 + 1) = 195\,158.4$$

$$L(2011 + 1) = 195\,158.4 + 0.4$$

$$\cdot 1 \frac{195\,158.4}{250\,000} [250\,000 - 195\,158.4]$$

$$L(2012) = 212\,282.9$$

$$L(2012 + 1) = 212\,282.9$$

$$L(2012 + 1) = 212\,282.9$$

$$L(2013) = 225\,093.6$$

$$L(2013 + 1) = 225\,093.6$$

$$L(2013 + 1) = 225\,093.6$$

$$L(2014) = 234\,063.6$$

% 6566 Zadatak 55.6

Koncem 2009. godine za promatranu uslugu za bilježeno je $150\,000\,$ korisnika, a ukupni tržišni kapacitet je $250\,000\,$ Ukoliko je koeficijent inovacije p=0.1,a koeficijent imitacije $q=0.2\,$ izračunajte uporabom Bassovog modela u rekurzivnom obliku broj korisnika početkom 2015. godine.

R - 0506

Riesenie: $[N = 226 \ 254]$ B(2009)=150000 M=250000 p=0,1 q=0,2 t=2009 → Δ t=2014-2009=5 N(2014)=?

$$B(t + \Delta t) = B(t) + \Delta t \left[p + q \frac{B(t)}{M} \right] [M - B(t)]$$

$$= 150\ 000$$

$$+ 1 \left[0.1 + 0.2 \frac{150\ 000}{250\ 000} \right] [250\ 000$$

$$- 150\ 000]$$

M. Sokele, V. Poslobnik: Predvidanje i marketing telekomunikacijskih usluga (rodna mačica zbirke zadataka v.0.17)

$$B(2010) = 172\,000$$

$$B(2010+1)$$

$$= 172\,000$$

$$+ 1 \left[0.1 + 0.2 \frac{172\,000}{250\,000} \right] [250\,000$$

$$- 172\,000|$$

$$B(2011) = 190\,532.8$$

$$+ 1 \left[0.1 + 0.2 \frac{190\,532.8}{250\,000} \right] [250\,000$$

$$- 190\,532.8|$$

$$B(2012) = 205\,543.9$$

$$+ 1 \left[0.1 + 0.2 \frac{205\,543.9}{250\,000} \right] [250\,000$$

$$- 205\,543.9|$$

$$B(2013) = 217\,299.6$$

$$+ 1 \left[0.1 + 0.2 \frac{217\,299.6}{250\,000} \right] [250\,000$$

$$- 217\,299.6|$$

$$+ 1 \left[0.1 + 0.2 \frac{217\,299.6}{250\,000} \right] [250\,000$$

$$- 217\,299.6|$$

$$B(2014) = 226\,254.3$$

$$B(2014) = 226\,254.3$$

odredite za koju vrijednost L(t)/B(t) nastupa infleksija.

K + 0507 Riešenje:

Logistički model:

Logistički model:
$$Y = \frac{L(t + \Delta t) - L(t)}{\Delta t} = \left[a_1 \frac{L(t)}{M}\right] \cdot \left[M - L(t)\right] = a_1 L(t) - a_1 \frac{L^2(t)}{M}$$

$$\frac{\partial Y}{\partial L(t)} = a_1 - a_1 \frac{2L(t)}{M} = 0 \rightarrow L(t) = \frac{M}{2}$$

Bassov model:

$$Y = \frac{B(t + \Delta t) - B(t)}{\Delta t} = a_0 M + (a_1 - a_0)B(t) - a_1 \frac{B^2(t)}{M} \to$$

$$\frac{\partial Y}{\partial B(t)} = a_0 M + a_1 a_0 - a_1 \frac{2B(t)}{M} = 0 \rightarrow B(t) = \frac{M}{2} \left\{ M \frac{a_0}{a_1} - \frac{a_0}{a_1} + 1 \right\}$$

M. Sokele, V. Podobnik: Predvidanje i marketing telekomunikacijskih usluga (radna mačaca zbirke zadataka v 0 F)

6 Procjena pouzdanosti predviđanja

7 (66)1	Zadatak 6.1	Navedite što sve utječe na nesigurnost predvidanja.
R 0+01		Riešenje: [Nacrtati koncept modela rasta prilagođenog za predviđanje; diskutirajte utjecaj pogrešaka na: vremenske nizove, parametre modela (α.) dobivene putem MNK, eksplanatorne parametre {β,}; koje su najčešće pogreške]
		Ulazni podaci u modelu:
		$Y(t) = f(t; \{\alpha_i\}, \{\beta_i\}, \{\gamma_i\})$
		{α;} – skup parametara modela koji su rezultat modeliranja vremenskih nizova, npr. optimalne vrijednosti prema MNK
		{β _i } – skup eksplanatornih parametara
		{γ _i } – skup pomoćnih parametara
		VREMENSKI MIZOVI EXPL. PARAMETRI
		CACL PARAMETERS
		HEFORMACUE O PORT OWNER PROCESSINA VARILABLE OKOLINE VARILABLE OKOLINE
		VARUABLE SE
		, POMOČNI PARAMETRI
		Nesigurnost predviđanja
		⇔ Posljedica pogrešaka u:
		• Izmjerenim podacima vremenskih nizova (t., N(t.)) i na taj način određenim $\{\alpha_i\}$
		- Procijenjenim eksplanatornim parametrima $\{\beta_i\}$
		⇔ Utjecaj neprepoznatih (sezonskih) varijacija u izmjerenim vremenskim nizovima.
X 0905	Zadatak 6.2	Objasnite postupak određivanja intervala pouzdanosti s pomoću simulacije.
R -0602		<u>Riešenje: [</u> I. izvršiti predvidanje na temelju simuliranih pogrešaka na izmjerenoj / procijenjenoj vrijednosti; II. statistička obrada rezultata predvidanja,]
		Prociena pouzdanosti predviđanja:
		Procjena pouzdanosti - simulacija očekivanih pogrešaka na:
		 Izmjerenim vrijednostima za N(t_i)
		 Procijenjenim vrijednostima za eksplanatorne parametre {β_i}

M. Sokele, V. Podobnik: Predvidanje i marketing telekomanikacijskih usluga (radna mačica zbirke zadataka v.0.17)

Dva koraka:

1. Izvršiti predviđanje na temelju simuliranih pogrešaka na izmjerenoj / procijenjenoj vrijednosti: $(1 - c) \cdot x \le X \le (1 + c) \cdot x$

x - izmjerena ili procijenjena vrijednost

 ${\it X}$ – slučajna varijabla čije vrijednosti u p% slučajeva leže unutar definiranog intervala

 c_{\parallel} – maksimalno očekivano (dozvoljeno) postotno odstupanje od vrijednosti x

2. Statistička obrada rezultata predviđanja ⇔ procjena intervala predviđanja (prediction interval) Npr. 95% interval predviđanja je interval u kojemu se nalazi 95% individualnih rezultata predviđanja.

Primjeri:

- Agencija koja je provela marketinško istraživanje, procijenila je tržišni kapacitet razmatrane telekom usluge na M = 2.5 milijuna korisnika. Statistička obrada rezultata s p=95% vjerojatnošću potvrđuje da je tržišni kapacitet u granicama M ± 10%M.
- Zbog različitog broja radnih dana u mjesecu, podatke o dinamici ukapčanja većine telekom usluga po mjesecima N(t), t [mjeseci] treba se uzeti s (dozvoljenim) odstupanjem od ± 5% (p=100%).

Zadatak 6.3

Navedite i opišite najčešće korištene razdiobe slučajne varijable X za potrebe procjene pouzdanosti predviđanja.

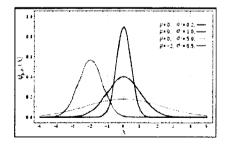
E 0603

<u>Rješenje</u>

1) Jednolika razdioba: $X\sim U(a,b)$; $E\left\{X\right\}=(a+b)/2, V\left[X\right]=(b-a)^2/12$

$$f(x) = \begin{cases} b - a, & for \ x > a \text{ or } x < b \end{cases}$$

2) Normalna razdioba: $X \sim N(\mu, \sigma^2)$; $E[X] = \mu$, $V[X] = \sigma^2$



3) Lognormalna razdioba:

-asimetrična, vrlo česta u telekomunikacijama (npr. promet)

4) Trokutasta razdioba:

– često se koristi u simulacijama kao aproksimacija lognormalne

7 0n04 Zadatak 6.4

Rast broja korisnika neke usluge definiran je logističkim modelom L(t;M,a,b). Temeljem analize tržišta najveća prodaja očekuje se koncem 2012. godine, a ukupni kapacitet tržišta procijenjen je na 2,5 milijuna korisnika $\pm 10\%$. Koncem 2008. zabilježeno je 100 000 korisnika. Predvidite raspon broja korisnika usluge koncem 2011. (t.j. interval predviđanja s pouzdanošću p=100%).

R 0604

 $2750000 \ge M \ge 2250000$

$$N(2012) = \frac{M}{2}$$
 (b = 2012)

$$N(2008) = 100000$$

N(2011) = ?

$$L(t; M, a, b) = \frac{M}{1 + e^{-a(t-b)}}$$

$$\Delta t = ? \rightarrow b = t_s + \Delta t \rightarrow \Delta t = 8 \ god$$

.. -

$$u_1 = \frac{N(2008)}{M_{L1}} = \frac{100\,000}{2\,250\,000} = 0.044444$$

$$u_1 = \frac{N(2008)}{M_{L2}} = \frac{100\ 000}{2\ 750\ 000} = 0.036364$$

$$a = \frac{2}{\Delta t} \ln \left(\frac{1}{u} - 1 \right)$$

$$a_1 = \frac{2}{\Delta t} ln \left(\frac{1}{u_1} - 1 \right) = \frac{2}{8} ln \left(\frac{1}{0.044444} - 1 \right) = 0.767013$$

$$a_2 = \frac{2}{\Delta t} ln \left(\frac{1}{u_2} - 1 \right) = \frac{2}{8} ln \left(\frac{1}{0.036364} - 1 \right) = 0.819286$$

$$L_1(2011; M_{L1}, a_1, 2012) = \frac{2\ 250\ 000}{1 + e^{0.767013}} = 713532,5$$

$$L_2(2011; M_{L2}, a_2, 2012) = \frac{2750000}{1 + e^{0.819286}} = 841266,8$$

2 9605 Zadatak 6.5

Rast broja korisnika neke usluge definiran je logističkim modelom L(t;M,a,b). Temeljem analize tržišta najveća prodaja očekuje se koncem 2012. godine ± 1 godina, a ukupni kapacitet tržišta procijenjen je na 2,5 milijuna korisnika. Koncem 2008. zabilježeno je 100 000 korisnika. Predvidite raspon broja korisnika usluge koncem 2011. (t.j. interval predvidanja s pouzdanošću p=100%).

R 0605

<u>Ricšenic</u>

 $L\{t; M, a, b\}$

M. Sokele, V. Podobnik: Predvidanje i marketing telekomunikacijskih usluga (radna mačica zbirke zadataka v.0.17)

$$M = 2500\ 000$$

$$N(2008) = 100\ 000$$

$$infleksija \begin{cases} I_L\{2011, 1\ 250\ 000\} \\ I_0\{2012, 1\ 250\ 000\} \\ I_M\{2013, 1\ 250\ 000\} \\ I_M\{2013, 1\ 250\ 000\} \\ \end{cases}$$

$$N(2011) = ?$$

$$b = t_s + \frac{\Delta t}{2} \rightarrow za\ b_L = 2011 \rightarrow \Delta t = 6$$

$$za\ b_0 = 2012 \rightarrow \Delta t = 8$$

$$za\ b_M = 2013 \rightarrow \Delta t = 10$$

$$u = \frac{N(t_s)}{M} = \frac{100\ 000}{2500\ 000} = 0.04$$

$$a = \frac{2}{\Delta t} ln\left(\frac{1}{u} - 1\right)$$

$$za\ \Delta t_L = 6 \rightarrow a_L = 1.059351$$

$$za\ \Delta t_D = 8 \rightarrow a_0 = 0.794513$$

$$za\ \Delta t_M = 10 \rightarrow a_M = 0.635611$$

$$L\{2011; M, a_l, b_l\} = ?$$

$$L_L(2011) = \frac{M}{1 + e^{-a_D(t-b)}} = \frac{M}{2} = \frac{2500\ 000}{1 + e^{+0.794513 + 1}} = 778\ 001.2$$

$$L_0(2011) = \frac{M}{1 + e^{-a_D(t-b)}} = \frac{M}{2} = \frac{2500\ 000}{1 + e^{+0.794513 + 1}} = 547\ 620.3$$

Zadatak 6.6 Rezultati simulacije predviđanja broja korisnika N dani su u tablici. Odredite interval predviđanja s pouzdanošću p = 90%.

[547620,3 < N(2011) < 1250000]

Razred od:	Razred do:	f(x)
500 000	600 000	135
600 000	700 000	496
700 000	800 000	12%
800 000	900 000	60%
900 000	1 000 000	18%
1.000.000	1.100.000	504

K =686

Riešenje: [700 000 < N < 1 000 000]

Prva dva razreda i zadnji ne pripadaju u pouzdanost 90% (1%+4%+5%=10%); 1005-10%=90%

≤607 Zadatak 6.7

Za primjer iz prethodnog zadatka, približno odredite interval predviđanja s pouzdanošću p=95%. Objasnite i diskutirajte širinu intervala ovisno o zahtijevanoj pouzdanosti p.

M. Sokele, V. Poslobnik: Predvidanje i murketing telekomunikacijskih usluga wadna mačica zbrike zadataka v 0 T.)

R - 96P7	<u>Riešenie: [650 000 < N < 1 050 000; za viši p - interval predviđanja je širi,]</u>
	the series for a series of the series of the series of the series for the series of th
Zadatak 6.8	Objasnite princip generiranja pseudo-slučajnih brojeva po zadanoj razdiobi uporabom jednolike razdiobe $X{\sim}U(0,1).$
$R = \partial \omega \partial \mathcal{G}$	<u>Riošenjo</u>
	<pre>Jednolika razdioba: X-U(a,b); E [X] = (a+b)/2, V [X] = (b-a)²/12</pre>
	$f(x) = \begin{cases} \frac{1}{b-a}, & \text{for } a \le x \le b \\ 0, & \text{for } x > a \text{ or } x < b \end{cases}$
	$\int_{0}^{b-a} \int_{0}^{a-a} for x > a \text{ or } x < b$
	Generator (pseudo)slučajnih brojeva
	• X~U(a, b); E[X] = (a + b)/2
	= a + (b - a) * RAND()
	• $X\sim U((1-e)\mu, (1+e)\mu); E[X] = \mu$
	= μ *(1 + 2*e*RAND() - e)

M. Sokele V. Podobnik. Predvidanje i marketing telekomunikacijskih usluga (radna mačica zbirke zadataka v.0.17)

7 Marketing telekomunikacijskih usluga

7 0^0.	Zadatak 7.1	Navesti formalnu definiciju ili slobodnu interpretaciju što je marketing. Navesti što obuhvaćaju osnovni poslovi u marketingu.
R oroj		Rješenje
		Marketing je proces planiranja i izvođenja koncepcije određivanja cijene, promocije i distribucije ideje (proizvoda i usluga) u svrhu razmjene koja zadovoljava ciljeve pojedinca i organizacija. Osnovni poslovi: oglašavanje, dizajn proizvoda, organizacija transporta i distribucije, skladištenje, istraživanje tržišta, predviđanje tržišta, malo/vele prodaja, razvoj proizvoda.
y anet	Zadatak 7,2	Opišite što su mikro i makro marketing.
F ∂"∂2		Ricsenie
		Mikro marketing je za kompaniju sve stvari koje treba učiniti da bi se realizirali kompanijski ciljevi. To nije samo prodaja roba i usluga, već i pomno praćenje što zapravo i kako korisnik želi. Makro-marketing za cijelo gospodarstvo obuhvaća sveukupne tokove roba i usluga od proizvođača do potrošača. To je praćenje kako svatko u zemlji može imati pristup do stvari koje treba. Vladin je zadatak da osigura svima fer-pristup.
Z - ADS \$	Zadatak 7.3	Navedite najvažnije osnovne i izvedene telekomunikacijske pokazatelje za neko tržište.
F 0 70.3		Ricšenje
		Osnovni telekomunikacijski pokazatelji:
		 Broj fiksnih telefonskih priključaka; Broj mobilnih telefonskih priključaka;
		Broj Internet korisnika;
		Broj TV-korisnika.
		lzvedeni telekomunikacijski pokazatelji: • Fiksna telefonija;
		Pokretna telefonija;
		Internet;TV.
৴ সংব	Zadatak 7.4	Napišite okvirne ukupne iznose za Hrvatsku i telekomunikacijsko tržište Hrvatske: broj stanovnika, broj kućanstava, broj korisnika pokretnih telekomunikacijskih mreža, broj korisnika nepokretnih telekomunikacijskih mreža, broj korisnika Interneta, broj nepokretnih širokopojasnih priključaka, broj pretplatnika kabelske televizije.
R FINA		Riešenje
		BROJ STANOVNIKA: 4.29*106
		BROJ KUĆANSTAVA: 1535 635

M. Sokele, V. Podobnik: Predviđanje i marketing telekomunikacijskih usluga (radna inačica zbirke zadataka v 0.17)

BROJ KORISNIKA POKRETNIH TM-a: 6 362 106
BROJ KORISNIKA NEPOKRETNIH TM-a:
BROJ KORISNIKA INTERNETA: 2 675 249
BROJ NEPOKRETNIH ŠIROKOPOJASNIH PRIKLJUČAKA: 1 132 212
BROJ PRETPLATNIKA KABELSKE TELEVIZIJE: 151 315
Navedite i ukratko opišite tržišne segmente za temeljne telekomunikacijske usluge.
Riešenje
Rezidencijalno tržište:
 a) Zemljopisne varijable: regija, gradovi po veličini, područje, klima b) Demografske: godine starosti, životni vijek obitelji, spol, prihod, zanimanje, obrazovanje, vjera, rasa, generacija, nacionalnost, društveni sloj c) Psihografske: životni stil (uzorni, avanturisti, hipiji), osobnost (društveni, autoritarni, ambiciozni) d) Ponašanje: prilike, koristi, status korisnika, stupanj korištenja, stav prema proizvodu, spremnost na kupnju
Poslovno tržište:
 a) Demografske: industrija, veličina tvrtke, lokacija (koja zemljopisna područja treba opsluživati) b) Pristup nabavi: organizacija nabavne funkcije (visokocentralizirana? Decentralizirana?), struktura moći (inženjerski ili financijski dominantne?), priroda postojećih odnosa, opća nabavna politika, kriterfij pri nabavi (kvaliteta, usluga, cijena) c) Operativne varijable poslovanja: tehnologija, status potrošača/nepotrošača (veliki, srednji, mali), sposobnost potrošača (više ili manje usluga) d) Situacijski čimbenici: hitnost, specifične potrebe, veličina narudžbe e) Osobne karakteristike: sličnost između kupaca i prodavača (vrijednosni sustav), stajališta prema riziku, privrženost (lojalnost)
Sezonsko tržište:
a) Broj vikendica, vezova u marinama, kreveta u hotelima
Opišite postupak određivanja kapaciteta tržišta za određenu telekomunikacijsku uslugu.
Riešenie
Procijeniti postotak stanovništva koji bi mogao koristiti uslugu uzimajući u obzir segmentacijske varijable i njihove vrijednosti.
Navedite segmentacijske varijable za rezidencijalno tržište.
Riešenje

M. Sokele, V. Podobnik. Predvidanje i marketing telekomunikacijskih usluga (radno mačica zbirke zadataka v.0.17)

7 0703	Zadatak 7.8	Navedite segmentacijske varijable za poslovno tržište.	
3 0 °0≅		Riešenie	
		 a) DEMOGRAFSKE: industrija, veličina firme, lokacija firme b) PRISTUP NABAVI: organizacija nabavne funkcije, struktura moći, priroda postojećih odnosa, opća nabavna politika, kriteriji pri nabavi c) OPERATIVNE VARIJABLE POSLOVANJA: tehnologija, status i sposobnost (proizvodnja/potrošnja) d) SITUACIJSKI ČIMBENICI: hitnost, veličina narudžbe, spec. potrebe e) OSOBNE KARAKTERISTIKE: sličnost (proizvodnja/potrošnja) stajališta spram tržišta, privrženost 	
7 - 9 ″ 9 9	Zadatak 7.9	Navedite tržišne segmente telekomunikacijskog tržišta prema vrijednosno segmentaciji.	
8 - 07 0 9		Riešenie POSLOVNI KORISNICI:	
		Vêry High Value High Value	
		Medium Value	
		Low Accounts	
		PRIVATNI KORISNICI:	
		Key Accounts	
		Large Accounts	

Zemljopisne, psihografske, demografske i ponašanje.

Small and Medium Accounts

Very Small Accounts