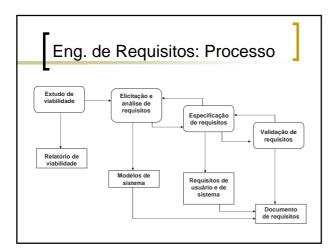


Eng. de Requisitos: Atividades Inclui quatro fases principais Estudo de viabilidade Elicitação (ou análise) de requisitos Especificação de requisitos Validação dos requisitos



Declaração oficial do que os desenvolvedores devem implementar Deve incluir tanto requisitos de usuário quanto requisitos do sistema É lido por várias pessoas interessadas no documento (stakeholders)





Estudo de Viabilidade

- Sistemas novos devem começar com um estudo da viabilidade
- Responder Perguntas
 - O sistema contribui para os objetivos gerais da organização?
 - O sistema pode ser implementado com a tecnologia atual dentro das restrições de custo e de prazo?
 - O sistema pode ser integrado a outros sistemas já em operação?

Outras Perguntas...

- Como a organização se comportaria se esse sistema não fosse implementado?
- Quais são os problemas com os processos atuais e como o sistema ajudaria a diminuir esses problemas?
- Que contribuição direta o sistema trará para os objetivos da empresa?

Relatório de Viabilidade

- Após responder às perguntas, deve ser preparado o relatório de viabilidade
- O relatório pode
 - Propor mudanças no enfoque, no orçamento e/ou no cronograma
 - Sugerir outros requisitos de alto nível para o sistema
 - Simplesmente cancelar o projeto de desenvolvimento do sistema

Elicitação e Análise de Requisitos



Descoberta de Requisitos

- O objetivo é descobrir
 - o O domínio de aplicação
 - Serviços que devem ser fornecidos pelo sistema
 - Restrições associadas ao domínio ou serviços
- Várias técnicas podem ser usadas
 - Envolvem diversos stakeholders

Obtendo os Requisitos

- Técnicas para levantamento de requisitos
 - Descoberta de Requisitos (Pontos de vista)
 - Entrevistas
 - Cenários
 - Casos de Uso
 - Etnografia

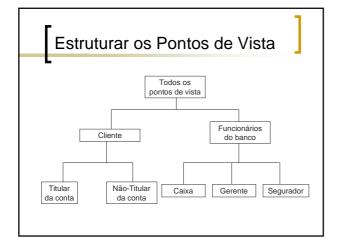
Obtendo os Requisitos

- Técnicas para levantamento de requisitos
 - Descoberta de Requisitos (Pontos de vista)
 - Entrevistas
 - Cenários
 - Casos de Uso
 - o Etnografia

Levantamento por Pontos de Vista

- Em uma empresa de tamanho médio ou grande, existem vários stakeholders
- Cada stakeholder tem um ponto de vista diferente
 - Cada um vê o problema de modo diferente
- Objetivo: conhecer o problema por várias perspectivas

Titular da conta Lista de Serviços Retirar dinheiro Consultar saldo Pedir cheques Enviar mensagem Desbloquear carião Executar transação Pedir extrato Transferir fundos Contrair empréstimo Não-Titular da conta Lista de Serviços Retirar dinheiro Consultar saldo Retirar dinheiro Consultar saldo Consultar saldo Executar diagnósticos Somar dinheiro Colocar papel Enviar mensagem



Algumas Dificuldades

- Stakeholders frequentemente:
 - Não sabem na realidade o que querem
 - Não conseguem expressar claramente o que desejam
 - o Fazem pedidos não realistas
 - Se expressam com seus próprios termos (técnicos)
- Diferentes stakeholders expressam o mesmo requisito de forma diferente

Armadilhas da Técnica

- Alguns stakeholders podem pedir requisitos para aumentar o seu poder na empresa
- O ambiente é dinâmico: novos stakeholders e novos requisitos podem surgir
- Pontos de vista podem apresentar duplicidade ou inconsistência

Obtendo os Requisitos

- Técnicas para levantamento de requisitos
 - Descoberta de Requisitos (Pontos de vista)
 - Entrevistas
 - Cenários
 - Casos de Uso
 - Etnografia

Entrevistas

- Questionar os stakeholders sobre o sistema (ou processo) atual e sobre o sistema que será desenvolvido
- Tipos de entrevistas
 - Entrevistas fechadas: conjunto prédefinido de perguntas
 - Entrevistas abertas: sem agenda prédefinida; se adapta para explorar o conhecimento do stakeholder

Obtendo os Requisitos

- Técnicas para levantamento de requisitos
 - Descoberta de Requisitos (Pontos de vista)
 - Entrevistas
 - Cenários
 - Casos de Uso
 - Etnografia

A Técnica de Cenários

- Descreve uma situação de uso do sistema
- Inclui informações como
 - o Nome do Cenário
 - o Ato
 - o Pré-condição
 - Fluxo normal
 - Fluxos alternativos
 - o Pós-condição

Exemplo de Cenário (ATM)

- Nome do Cenário: Sacar dinheiro
- Ator: Correntista
- Pré-condição: Conta e senha validada
- Fluxo normal
 - 1. Entrar com valor do saque
 - 2. Confirmar dados e operação
- 3. Debitar valor da conta do cliente
- Fluxos alternativo: Saldo insuficiente
 - 3.1 Apresentar aviso ao cliente
- Pós-condição:
 - o Valor sacado é debitado do saldo do cliente



- Técnicas para levantamento de requisitos
 - Descoberta de Requisitos (Pontos de vista)
 - Entrevistas
 - Cenários
 - Casos de Uso
 - Etnografia

Casos de Uso identificam Os atores envolvidos As funcionalidades principais A interação entre atores e funcionalidades do sistema

Obtendo os Requisitos

- Técnicas para levantamento de requisitos
 - Descoberta de Requisitos (Pontos de vista)
 - Entrevistas
 - Cenários
 - Casos de Uso
 - Etnografia

Etnografia

- É uma técnica de observação utilizada para compreender os requisitos sociais e organizacionais
- O analista (engenheiro de requisitos) se insere na organização do cliente
 - o Observa o trabalho no dia a dia
 - o Anota as tarefas dos funcionários

Etnografia é eficaz...

- Para descobrir como as pessoas realmente trabalham
- Para descobrir a cooperação e conscientização das atividades de outras pessoas
- Para desenvolver um protótipo
- Para descobrir importantes detalhes que outros métodos omitem



Objetivos da Validação

- Mostrar que os requisitos realmente definem o sistema que o cliente deseja
- Descobrir problemas com os requisitos

Verificações da Validação

- Verificações de validade
 - Quais serviços são necessários?
- Verificações de consistência
 - Existe conflitos entre requisitos?
- Verificações de completude
 - o Todos os requisitos estão documentados?
- Verificações de realismo
 - o Os requisitos podem ser implementados?
- Facilidade de verificação
 - o Como verificar se o requisito foi implementado?

Bibliografia

- Ian Sommerville. Engenharia de Software, 9ª Edição. Pearson Education, 2011.
 - o Cap. 4 (Seções 4.4 a 4.6)