



Inclua - Plataforma de acessibilidade para autistas

Tecnologia Social (/ideias/tecnologia-social)

Setor Tecnologia da Informação e

TelecomunicaçõesEducaçãoSaúde e Bem Estar

Região Noroeste Cearense

Projeto Empreendimento



 Imprimir (/es1/projeto/imprimir/inclua-plataforma-de-acessibilidade-para-autistas)

Resumo do negócio

A plataforma Inclua surge como uma alternativa para as famílias de autistas, esses que necessitam de atendimentos com uma equipe multiprofissional regularmente, ocasionando um alto custo mensal, tornando-se inviável para muitas pessoas. Mesmo com alternativas de atendimento público e plano de saúde, a carência ainda está presente. E a Inclua oferece uma conexão entre as famílias e os profissionais que atendam por um valor social, promovendo acessibilidade financeira e segurança.

Descrição do produto

O produto será uma plataforma online, com objetivo auxiliar famílias a encontrarem profissionais capacitados, que atendam por uma taxa social, sendo uma alternativa para as clínicas tradicionais. A plataforma funcionará por meio da agenda do profissional, classificação do profissional e dos clientes, pagamentos via hubs de pagamento, e garantia de redução no tempo de espera, para a melhoria do atendimento. Atualmente, não existe nenhuma solução que atenda esse mercado que apresenta uma crescente demanda. O crescimento do diagnóstico de crianças autistas e com comorbidades aumentou ao longo dos anos. Números divulgados pela CDC dos Estados Unidos, e em sua última divulgação em 2020, demonstrou que 01 em cada 54 pessoas possuem transtorno de espectro autista. Nossa solução apresenta-se nos atendimentos para um nicho específico, reduzindo custos dos pacientes, melhorando a qualidade de vida dos indivíduos atendidos e de suas famílias. Nossa plataforma contará com um cadastro para profissionais, clínicas, pacientes, agendamentos, histórico médico por paciente e financeiro. Para o funcionamento, teremos o módulo paciente e profissional. Para um profissional ser habilitado para atendimento, deverá se cadastrar na plataforma, e o local, no qual realizará o atendimento. O paciente, também realizará o mesmo cadastro, e procurará profissionais para realizar o atendimento. Assim, fará o agendamento. No dia da consulta, o profissional irá registrar o prontuário do paciente.

(<https://www.helpdeskcentelha.com.br/>)

Ideia

Justificativa:

Não possuímos recursos para transformar a ideia em produto. Pois faz-se necessário a contratação de uma equipe multiprofissional para o desenvolvimento da aplicação. Bem como, a divulgação entre os públicos de paciente e futuros parceiros.

Estratégia para desenvolvimento do produto

Pretendemos realizar a terceirização de parte do desenvolvimento da plataforma. Assim como, realizar a terceirização do marketing da plataforma. Os recursos necessários para o desenvolvimento concentram-se em servidores para a hospedagem e treinamentos para parte da equipe de desenvolvimento.

Descrição da tecnologia

Aplicação com arquitetura dividida em Front-End e Back-End, onde pretende-se utilizar linguagens de programação em Java Script. No Front-End será utilizado o React, e no Back-End Node.js. Trabalharemos com testes automatizados no desenvolvimento. A gerência do projeto seguirá a metodologia Scrum, utilizaremos dados apontados para treinamentos de algoritmos de inteligência artificial para sugestões aos usuários.

Domínio da tecnologia

Possui domínio parcial da tecnologia

Parcerias

Não possuímos parceria.

Descrição do mercado

O crescimento do diagnóstico de crianças autistas e com comorbidades, como TDAH, dislexia, discalculia, entre outros, aumentou ao longo dos anos. Segundo estatísticas, em 2004, 01 pessoa a cada 188 tinham transtorno de espectro autista, e em sua última divulgação em 2020, a prevalência caiu para 01 em 54. Na busca pela melhoria da qualidade de vida das crianças autistas, as famílias buscam diversos tratamentos multiprofissionais que auxiliam no desenvolvimento do indivíduo. Tal tratamento não possui o suporte necessário, inexistente ou ineficaz, pelo SUS, ou pela APAE, fazendo com que essas famílias necessitem buscar outros meios para a realização desses tratamentos, por plano de saúde ou particular. Vale destacar que as terapias são contínuas, ocasionando em altos valores, muitas vezes dificultando a família custear. Nossa proposta, apresenta a alternativa de uma plataforma digital para garantir parceria e unir profissionais e pacientes, por meio de um valor acessível e social.

Assim, os dados acima demonstram que há público para esse tipo de solução. Inicialmente, iremos abranger a região norte do estado do Ceará, especificamente a região metropolitana de Sobral. Contudo, a aplicação será desenvolvida para atuar de forma escalável. Atualmente, não existe um serviço que atenda a esse público específico, mesmo com a disponibilidade de alguns tratamentos terapêuticos no serviço público, planos de saúde e clínicas particulares, não é possível encontrar uma plataforma que dedica-se exclusivamente ao tratamento de crianças autistas.

Segmento de clientes

Quanto ao nicho de mercado que a plataforma direciona-se para pessoas que possuem tratamentos relativos ao transtorno de espectro autista, que necessitam de acompanhamento semanal de uma equipe multidisciplinar para auxiliar no seu desenvolvimento. Assim como, profissionais da área da saúde que

buscam novos mercados e possuem um apelo social. O convívio com pessoas que estão no espectro autista, observa-se a dificuldade das famílias na realização de tratamentos. A partir de entrevistas com pais e responsáveis, compreende-se que há uma demanda considerável de indivíduos que não realizam os tratamentos necessários pela a ineficácia do sistema de saúde público, e a inacessibilidade dos serviços particulares.

Descrição de aspectos da gestão

Utilizaremos a metodologia Scrum, e utilizaremos plataformas de acompanhamento Trello, e gestão de arquivos e versões GitHub.

Modelo e estratégia de negócio

Pagaráo pelo serviço com um preço fixo mensal, uma taxa de 05 reais mensais por paciente. O paciente pagará também pelo valor da consulta que será um preço acessível. Nossa empresa cobrará 10% do valor pago pelo paciente para o profissional solicitado.

Plano de investimento

Possuímos 03 notebooks que serão utilizados no desenvolvimento. Possuímos escritório localizado na cidade de Sobral, com endereço fixo. Será necessário para a expansão a contratação de serviços de nuvens para a disponibilização da aplicação. Assim como, a terceirização de uma equipe de desenvolvimento e marketing. Com a equipe atual, não será possível o desenvolvimento da solução.

Aplicação do Capital Semente

	Subvenção	Contrapartida
<u>Itens de Custeio</u>	Total: R\$: 59000,00	R\$: 2950,00
• Diárias (Hospedagem, alimentação e locomoção)	R\$: 4000,00	R\$: 200,00
Viagens para divulgação da plataforma nas cidades da macro região de Sobral. Bem como, visita a profissionais, possíveis clientes e parceiros.		
• Passagens aéreas ou terrestres nacionais	R\$: 6000,00	R\$: 300,00
Viagem ao V Congresso internacional de autismos do Brasil, que ocorrerá em Belém, no dias 07,08,09 de setembro de 2023.		
• Material de consumo	R\$: 500,00	R\$: 25,00
Papéis e materiais de escritório.		
• Serviços de Terceiros/Pessoa Física	R\$: 40000,00	R\$: 2000,00
Contratação de uma equipe terceira de desenvolvimento. E contratação de uma equipe de marketing.		
• Serviços de Terceiros/Pessoa Jurídica	R\$: 8000,00	R\$: 400,00
Serviços de nuvem para a disponibilização da aplicação. Serviço de gráfica para a divulgação da plataforma.		
• Outros (https://www.helpdeskcentelha.com.br/)	R\$: 500,00	R\$: 25,00
Imprevistos		

	Subvenção	Contrapartida
<u>Itens de Capital</u>	Total: R\$: 0,00	R\$: 0,00
• Equipamentos e material permanente	R\$: 0,00	R\$: 0,00
Não pretendemos comprar nenhum material de capital		
• Outros	R\$: 0,00	R\$: 0,00
Não pretendemos comprar nenhum material de capital		

	Subvenção	Contrapartida
<u>Orçamento total do projeto</u>	Total: R\$: 59000,00	R\$: 2950,00

Plano de captação de novos recursos

No momento, não há planos de busca de outras captações.

Viabilidade do negócio

Nosso objetivo inicial para o primeiro ano será a captação de 200 usuários ativos, gerando 1000 reais com as mensalidades, com a previsão de 3.200 consultas mensais. sendo essas 04 consultas por mês por profissional, gerando aproximadamente 38.400 reais de faturamento mensal. Dessa forma, a plataforma ganhará 6.720 reais mensais no primeiro ano. Nossa estimativa de custo será com a contratação de um funcionário CLT, recebendo um salário de 2.600 reais, gerando um custo mensal de 3.697,78. Como também, a contratação de dois estagiários, com o valor de bolsa de 500 reais mensais. Também será necessário, o aluguel de um espaço em uma Coworking, estimado em 700 reais mensais, e 300 reais para os serviços de nuvem. Dando um lucro estimado inicial de 1972,22 mensais. Para o segundo ano, com uma proposta escalável de ampliação para 600 usuários, com atendimento na região Norte do estado do Ceará, com o faturamento de 23.160,00 reais mensais. Custos estimados em 13.143,34 reais mensais, e com um lucro mensal de 10.016,00 reais. Para o quarto ano, com uma proposta de ampliação de 2.400 usuários, com atendimento no estado do Ceará, com faturamento de 92.640,00 reais mensais. Custos estimados de 50.027,90 reais mensais, e com lucro mensal de 42.612,20 reais. Sendo assim, para o primeiro ano, o faturamento estimado será de 92.640,00 reais, com lucro estimado de 23.664,00 reais. E o faturamento estimado para o quarto ano de 1.290,240 reais, com lucro estimado de 511.346,40 reais. Para todos os devidos cálculos, foram levados em consideração que, cada consulta terá um valor médio de 30 reais.

15 versões postadas

Ultima versão 1.14 postada em 15/03/2023 às 16:57

Sobre a equipe

Região: Sobral

Os membros da equipe serão Mateus Alves Vieira Neto, coordenador do projeto. Raiane Darla Moreira Dias Vieira, Líder do Desenvolvimento. Maria Rita Moreira Fernandes, coordenadora de marketing.

(<https://www.helpdeskcentelha.com.br/>)

RAIANE DARLA MOREIRA DIAS VIEIRA

Técnico

Pós-Graduação (concluído): Outro

Pedagoga pela Universidade Federal do Ceará, atuando como profissional na área da educação na prefeitura municipal de Sobral, especialista nas áreas de Educação Inclusiva, Psicologia Educacional e Libras. Com participação de cursos voltados para área da Educação Inclusiva, Como Formação em Braille pela Universidade de São Paulo e curso de capacitação sobre Autismo. Pós-graduanda em Psicopedagogia. Estudante de Análise e Desenvolvimento de Sistemas, com experiência no desenvolvimento de um produto Tecnológico no programa de Clusters Econômicos de 2022, e desenvolvedora júnior na Empresa TetoSolar. E por fim, mãe de uma criança autista.

MATEUS ALVES VIEIRA NETO

Gestão/Administrativo

Pós-Graduação (concluído): Instituto Federal De Educação, Ciência E Tecnologia Do Ceará

Professor do Ensino Básico, Técnico e Tecnológico no Instituto Federal de Ciências e Tecnologia do Ceará, Mestre em Ciências da computação pelo Instituto Federal de Ciências e Tecnologia do Ceará. Especialista em Engenharia da Computação. Experiência como Técnico de TI na empresa Sobralnet por 02 anos. Programador de Computadores do Instituto Atlântico por 07 anos. Experiências com programação e desenvolvimento de produtos, com cursos especializados em diversas linguagens, como JAVA. E pai de uma criança autista.

Pitch Deck



Inclua.pdf



Fazer download (/projeto/downloadPitchDeck/29)

Feedback da avaliação

Pontuação: 39,14**Nota final: 7,85**

Avaliador 1

Caro Empreendedor,

O produto apresenta todas as características de um produto inovador, isto é, define o risco tecnológico a ser enfrentado, apresenta grau de novidade e abrangência para o mercado nacional, indica que resultará em impactos significativos para os resultados futuros da empresa com potencial de crescimento.

Apesar de configurar-se como uma inovação disruptiva para o mercado nacional, já existem empresas nacionais, desenvolvendo produtos similares. Isto pode representar um sério problema para a introdução do produto no mercado, que pode vir a enfrentar inúmeras barreiras.

A proposta de soluções, precisa ser percebida pelos consumidores, por ser mais acessível, simples ou conveniente e atender às necessidades dos clientes será um grande trunfo.

A equipe apresentada constitui-se como uma força do projeto.

Boa sorte no processo!

Produto Inovador	Potencial Mercado	Risco	Pontuação	NF Avaliador
6,40	9,67	0,67	41,48	7,97

Avaliador 2

Esse segmento de clientes é a cada dia maior e requer serviços e atenção diferenciados. O espectro autista tem muito a ensinar a sociedade e os desafios da inclusão e dos tratamentos são enormes e com custos exorbitantes. O nicho de mercado que a plataforma direciona-se para pessoas que possuem tratamentos relativos ao transtorno de espectro autista, que necessitam de acompanhamento semanal de uma equipe multidisciplinar para auxiliar no seu desenvolvimento. Assim, reconhecendo a natureza dimensional que essa pauta atribui, e toda estrutura do projeto, recomenda-se um bom plano de marketing cujo olhar nos parece ser um dos maiores desafios propostos nessa ideia inovadora.

Produto Inovador	Potencial Mercado	Risco	Pontuação	NF Avaliador
7,40	8,00	0,62	36,79	7,72

(<https://www.helpdeskcentelha.com.br/>)