Documento de Visão					
Nome do Projeto: Concreta serviços e consultoria					
Autores: André Avelar, Gustavo Riegert, Lucas Santos, Matheus Fontes e Pedro Henrique					
Fornecedor(es) de Requisitos					
Nome	E-mail	Cargo ou Função - Empresa			
Maria Luiza Trindade	maria.trindade@concretaconsul toria.com.br	Diretora comercial			
Maria Fernanda Ribeiro	maria.ribeiro@concretaconsulto ria.com.br	Gerente de comunicação			
Rhanna Lorhani Paixão	rhanna.lorhani@concretaconsul toria.com.br	Gerente de Branding			
Descrição do Problema					

A Concreta - Consultoria e Serviços é uma empresa que atua na área de Arquitetura e Urbanismo. A instituição consegue captar clientes através dos meios digitais, principalmente utilizando o próprio site. Contudo, foi-se constatado que o design e template do software estão defasados e necessitam de uma atualização e modernização para que fiquem vistosos para clientes que desejem contratar uma empresa do ramo.

Descrição Geral da Solução (Escopo)

Visando potencializar a arrecadação da empresa, o projeto terá como premissa a reconstrução do design e implementação de novas funções do site da Concreta, utilizando React.JS como linguagem frontend e Java para integração com APIs que serão necessárias para manutenção do sistema.

Fora do Escopo

O sistema faz uma integração com API do RD Station, software que serve como um CRM para as atividades da empresa. O modelo de CRM já está feito e, deste modo, a função do grupo é apenas integrar o novo software criado com essa API.

Usuários

Clientes que desejam contratar serviços de Arquitetura e Urbanismo e a empresa fornecedora dos serviços (Concreta), Funcionário da Concreta e Admin.

Requisitos Funcionais				
ID	Descrição do Requisito	Prioridade	Complexidade	
RF01	O cliente deve conseguir solicitar um orçamento baseado em um tipo de serviço e seu subserviço	Alta	Alta	
RF02	O cliente deve conseguir ver o portfólio com os projetos desenvolvidos pela empresa	Alta	Baixa	

RF03	O funcionário da empresa devem	Baixa	Alta
	conseguir adicionar e modificar dados		
	do portfólio da empresa		
RF04	O funcionário deve conseguir visualizar	Média	Alta
	um dashboard apresentando as		
	estatísticas do site(serviço mais		
	solicitado, solicitado por plataformas).		
RF05	O cliente deve ver uma landing page	Alta	Baixa
	com os parceiros e clientes da empresa		
RF06	O funcionário deve conseguir adicionar	Alta	Baixa
	novos parceiros e clientes na landing		
	page do site.		
RF07	O administrador/funcionário deve ter	Muito Alta	Média
	uma página de login para administração		
	do site.		
RF08	O cliente deve conseguir ver as	Alta	Média
	avaliações de outros clientes com seus		
	respectivos projetos		
RF09	O funcionário deve conseguir adicionar	Média	Baixa
	avaliações dos clientes com respectivas		
	fotos e portfólio criado		
RF10	O administrador deve conseguir	Alta	Média
	cadastrar funcionário		
RF11	O funcionário deve conseguir cadastrar	Alta	Média
	novos tipos de serviços e seus		
	respectivos subtítulos		
RF12	O funcionário deve conseguir modificar	Média	Média
	os textos e imagens da aba nossos		
DE4.4	serviços na landing page	24/1	.
RF14	O administrador deve conseguir alterar	Média	Baixa
DE4E	a senha do funcionário	A11 -	B A C III.
RF15	O cliente deverá ver uma página "Quem somos", "Valores" e "Missão"	Alta	Média
DE1C	·	Deive	Daire
RF16	O cliente deverá visualizar as notícias da	Baixa	Baixa
DF17	empresa	Mádia	Mádia
RF17	O administrador poderá cadastrar	Média	Média
Poquicito	notícias sobre a empresa s Não Funcionais		
ID	T .	Prioridade	Complexidade
RNF01	Descrição do Requisito O software deve ser hospedado na	Alta	Baixa
KINLOT	plataforma Hostinger	Aita	Daixa
RNF02	O software deve ter integração com a	Muito Alta	Muito Alta
	API do RDStation (CRM)	I WIGHTO AILS	IVIUILO AILA
RNF03	30% dos elementos(imagens, cores)	Alta	Média
	devem remeter a natureza		ivicula
RNF04	O sistema deve ser desenvolvido em	Muito Alta	Média
MINI U4	Java e ReactJS	I WIGHTO AIRS	IVICUIA
Regras de	e Negócios		
RN	O sistema deve ser desenvolvido em	Alta	Média
IVIN	Java e ReactJS	Aita	IVICUIA
	ן זמעמ ב וובמנווט	I	<u> </u>

Técnica(s) de Elicitação Utilizada(s)

Entrevistas na primeira mão para conhecer a empresa e a partir disso reuniões semanais serão prestadas para definir de melhor forma o escopo.