



Created with an evaluation copy of Aspose. Words. To remove all limitations, you can use Free Temporary License

https://products.aspose.com/words/temporary-license/

MAPA – Material de Avaliação Prática da Aprendizagem

Acadêmico:	R.A.
Curso:	
Disciplina: Empreendedorismo	

Instruções para Realização da Atividade

- 1. Todos os campos acima deverão ser devidamente preenchidos.
- 2. É obrigatória a utilização deste formulário para a realização do MAPA.
- 3. Esta é uma atividade individual. Caso identificado cópia de colegas, o trabalho de ambos sofrerá decréscimo de nota.
- 4. Utilizando este formulário, realize sua atividade, salve em seu computador, renomeie e envie em forma de anexo. Antes de selecionar a opção de 'Finalizar' a atividade no sistema, verifique o arquivo anexado, pois arquivos em branco ou incorretos **não** poderão ser substituídos após a finalização.
- Formatação exigida para esta atividade: documento Word, Fonte Arial ou Times New Roman tamanho 12, Espaçamento entre linhas 1,5, texto justificado.
- Ao utilizar quaisquer materiais de pesquisa referencie conforme as normas da ABNT.
- 7. Critérios de avaliação: Utilização do template (Formulário Padrão); Atendimento ao Tema; Constituição dos argumentos e organização das Ideias; Correção Gramatical e atendimento às normas ABNT.
- 8. Procure argumentar de forma clara e objetiva, de acordo com o conteúdo da disciplina.

Em caso de dúvidas, entre em contato com seu Professor Mediador.

Bons estudos!











AGORA É COM VOCÊ!

Claro! Aqui estão mais dois exemplos para a criação de uma fábrica de software.

1. Invente um nome para sua fábrica de software (empresa) e responda: qual a proposta de valor dela?

Nome da empresa: TechVision Software

Proposta de valor: TechVision Software oferece desenvolvimento de software inovador e sob medida para empresas que buscam transformar suas operações digitais. Nossa proposta de valor é fornecer soluções tecnológicas que não apenas atendam às necessidades atuais dos nossos clientes, mas também antecipem futuras demandas, garantindo escalabilidade e eficiência.

2. Qual é o seu público-alvo?

Nosso público-alvo inclui empresas de médio e grande porte em setores como comércio eletrônico, finanças, saúde e logística, que precisam de soluções tecnológicas avançadas para otimizar seus processos e melhorar a experiência do cliente.

3. Quais atividades principais da sua empresa?

As atividades principais da TechVision Software incluem:

- Desenvolvimento de software personalizado
- Criação de aplicativos móveis
- Integração de sistemas
- Desenvolvimento de plataformas de e-commerce
- Consultoria em transformação digital
- 4. Quais os recursos que sua empresa precisará e quais parceiros estratégicos você poderia fazer?

Recursos necessários:

- Equipe de desenvolvedores experientes em diversas tecnologias
- Ferramentas avançadas de desenvolvimento e colaboração





- Infraestrutura de TI robusta
- Espaço de coworking moderno e inspirador

Parceiros estratégicos:

- Empresas de tecnologia de nuvem (como Microsoft Azure e IBM Cloud)
- Instituições educacionais para programas de estágio e capacitação
- Firmas de consultoria empresarial para suporte estratégico
- Plataformas de pagamento digital para integrações de e-commerce
- 5. Quais suas fontes de receita? (Como fábrica de software ganhará dinheiro?)
 As fontes de receita da TechVision Software incluem:
- Contratos de desenvolvimento de software
- Manutenção e atualização de sistemas
- Consultorias especializadas em tecnologia
- Vendas de soluções de software pré-construídas
- Treinamentos corporativos em novas tecnologias
- 6. Texto descritivo e diferencial

A TechVision Software é uma fábrica de software que se dedica a criar soluções tecnológicas inovadoras e personalizadas para empresas que desejam se destacar em um mercado competitivo. Focamos na entrega de produtos de alta qualidade que impulsionam a transformação digital, melhorando a eficiência e a experiência do usuário. Com uma equipe de especialistas em diversas tecnologias, desenvolvemos aplicativos móveis, plataformas de e-commerce e sistemas integrados que atendem às necessidades específicas de nossos clientes. Nosso diferencial está na capacidade de antecipar tendências e adaptar nossas soluções para garantir a escalabilidade e o sucesso a longo prazo. Escolher a TechVision Software é optar por um parceiro estratégico que valoriza a inovação e o crescimento contínuo, ajudando sua empresa a alcançar novos patamares de sucesso.