**MAPA – Material de Avaliação Prática da Aprendizagem**

|  |  |
| --- | --- |
| **Acadêmico:** | **R.A.** |
| **Curso:** | |
| **Disciplina:** Empreendedorismo | |

**Instruções para Realização da Atividade**

1. Todos os campos acima deverão ser devidamente preenchidos.
2. É obrigatória a utilização deste formulário para a realização do MAPA.
3. Esta é uma atividade individual. Caso identificado cópia de colegas, o trabalho de ambos sofrerá decréscimo de nota.
4. Utilizando este formulário, realize sua atividade, salve em seu computador, renomeie e envie em forma de anexo. Antes de selecionar a opção de 'Finalizar' a atividade no sistema, verifique o arquivo anexado, pois arquivos em branco ou incorretos **não** poderão ser substituídos após a finalização.
5. Formatação exigida para esta atividade: documento Word, Fonte Arial ou Times New Roman tamanho 12, Espaçamento entre linhas 1,5, texto justificado.
6. Ao utilizar quaisquer materiais de pesquisa referencie conforme as normas da ABNT.
7. Critérios de avaliação: Utilização do template (Formulário Padrão); Atendimento ao Tema; Constituição dos argumentos e organização das Ideias; Correção Gramatical e atendimento às normas ABNT.
8. Procure argumentar de forma clara e objetiva, de acordo com o conteúdo da disciplina.

**Em caso de dúvidas, entre em contato com seu Professor Mediador.**

**Bons estudos!**

**AGORA É COM VOCÊ!**

Claro! Aqui estão mais dois exemplos para a criação de uma fábrica de software.

1. Invente um nome para sua fábrica de software (empresa) e responda: qual a proposta de valor dela?

Nome da empresa: TechVision Software

Proposta de valor: TechVision Software oferece desenvolvimento de software inovador e sob medida para empresas que buscam transformar suas operações digitais. Nossa proposta de valor é fornecer soluções tecnológicas que não apenas atendam às necessidades atuais dos nossos clientes, mas também antecipem futuras demandas, garantindo escalabilidade e eficiência.

2. Qual é o seu público-alvo?

Nosso público-alvo inclui empresas de médio e grande porte em setores como comércio eletrônico, finanças, saúde e logística, que precisam de soluções tecnológicas avançadas para otimizar seus processos e melhorar a experiência do cliente.

3. Quais atividades principais da sua empresa?

As atividades principais da TechVision Software incluem:

- Desenvolvimento de software personalizado

- Criação de aplicativos móveis

- Integração de sistemas

- Desenvolvimento de plataformas de e-commerce

- Consultoria em transformação digital

4. Quais os recursos que sua empresa precisará e quais parceiros estratégicos você poderia fazer?

Recursos necessários:

- Equipe de desenvolvedores experientes em diversas tecnologias

- Ferramentas avançadas de desenvolvimento e colaboração

- Infraestrutura de TI robusta

- Espaço de coworking moderno e inspirador

Parceiros estratégicos:

- Empresas de tecnologia de nuvem (como Microsoft Azure e IBM Cloud)

- Instituições educacionais para programas de estágio e capacitação

- Firmas de consultoria empresarial para suporte estratégico

- Plataformas de pagamento digital para integrações de e-commerce

5. Quais suas fontes de receita? (Como fábrica de software ganhará dinheiro?)

As fontes de receita da TechVision Software incluem:

- Contratos de desenvolvimento de software

- Manutenção e atualização de sistemas

- Consultorias especializadas em tecnologia

- Vendas de soluções de software pré-construídas

- Treinamentos corporativos em novas tecnologias

6. Texto descritivo e diferencial

A TechVision Software é uma fábrica de software que se dedica a criar soluções tecnológicas inovadoras e personalizadas para empresas que desejam se destacar em um mercado competitivo. Focamos na entrega de produtos de alta qualidade que impulsionam a transformação digital, melhorando a eficiência e a experiência do usuário. Com uma equipe de especialistas em diversas tecnologias, desenvolvemos aplicativos móveis, plataformas de e-commerce e sistemas integrados que atendem às necessidades específicas de nossos clientes. Nosso diferencial está na capacidade de antecipar tendências e adaptar nossas soluções para garantir a escalabilidade e o sucesso a longo prazo. Escolher a TechVision Software é optar por um parceiro estratégico que valoriza a inovação e o crescimento contínuo, ajudando sua empresa a alcançar novos patamares de sucesso.