STARTUP WAY 2020 2ª EDIÇÃO - (GRUPO 15) BIRILO'S TEAM MODELO C

1. TEORIA DA MUDANÇA

1.1 CONTEXTO E PROBLEMA

Os habitantes do estado de Pernambuco enfrentam sérios problemas relacionados ao saneamento básico em seus municípios. Embora existam iniciativas públicas e privadas para o aumento da qualidade sanitária no estado, tais mecanismos ainda estão longe de se implementarem e resolverem os atuais problemas. Os órgãos responsáveis dispõe de canais de comunicação existentes para a sociedade a fim de sanar problemas. No entanto, devido à falta de conhecimento da população e da deficiência na gestão e encaminhamento dos problemas por parte das ouvidorias, a população sofre com doenças relacionadas à falta de saneamento; refletindo precárias condições de vida e habitação.

Podemos elencar algumas causas para o problema, como:

- Falta de acesso à água tratada e precário sistema de esgoto;
- Existência de desigualdades sociais e econômicas;
- Acesso deficiente à educação sanitária:
- Ausência de um canal de comunicação eficiente para registro de problemas;

1.2 PÚBLICO/FOCO DO IMPACTO

- Pessoas que desejam notificar os órgãos responsáveis sobre a necessidade de melhoria no saneamento básico local em suas comunidades;
- As pessoas desconhecem os meios para reclamar dos problemas relativos aos serviços de tratamento de água e de saneamento;
- Rede pública de saúde;
- Pequenas e médias empresas locais;

1.3 INTERVENÇÕES (ESTRATÉGIAS)

A proposta se dá a partir do desenvolvimento de uma aplicação mobile pelo alto crescimento do uso de smartphones dentro da sociedade. Dessa forma, um app na loja eletrônica (Play Store e Apple Store) será de mais fácil acesso pela população. O aplicativo requererá baixo uso de internet, permitindo também o acesso pleno pelas pessoas que não possuam boa conexão de dados. No entanto, caso o usuário não tenha conectividade no momento em que faz o registro, o aplicativo salva os dados para envio posterior.

O aplicativo será moldado dentro das métricas e boas práticas voltados para a melhor possibilidade de inclusão de todos. Como por exemplo, buscaremos desenvolver o sistema dentro das conformidades de guias de acessibilidade, permitindo que pessoas com deficiência utilizem sem nenhum problema.

1.4 SAÍDAS/OUTPUTS

- Equipe de desenvolvedores da aplicação composta por 5 pessoas;
- Grupo de cerca de 10 servidores do departamento relativo a água e saneamento na análise das requisições oriundas do aplicativo;
- Veiculação de publicações diárias no instagram durante o primeiro mês após o lançamento da aplicação;

1.5 RESULTADOS CURTO PRAZO

 Criação de uma nova alternativa para que pessoas se tornem capazes de comunicar os órgãos responsáveis sobre problemas de saneamento em suas comunidades locais.

1.6 RESULTADOS MÉDIO PRAZO

- Expansão da rede de saneamento nas regiões do estado de Pernambuco;
- Redução de internações oriundas de doenças relacionadas à falta de saneamento básico:
- Desenvolvimento de hábitos sustentáveis pelos cidadãos.
- Melhoramento na criticidade ambiental dos contribuintes
- Dada uma alta demanda, a possibilidade de criação de uma equipe especializada para tratar as demandas desse aplicativo

1.7 VISÃO DE IMPACTO

Os habitantes possuem um sistema de saneamento básico implementado e sua manutenção é facilitada por meio da aproximação entre os órgãos competentes e os usuários; a aproximação é oriunda do canal de comunicação para notificação de problemas.

2. FLUXO DE NEGÓCIO

2.1 CLIENTES

- Pessoas que desejam notificar os órgãos responsáveis sobre a necessidade de melhoria no saneamento básico local em suas comunidades;
- Pessoas que não tem conhecimento de tais meios acessíveis para reportar situações de falta de saneamento

2.2 PROPOSTA DE VALOR

- Desenvolvimento de um aplicativo;
- Fornecimento de dados estatísticos relacionados à situação de saneamento básico:
- Melhora na qualidade de vida da população afetada;
- Permite a facilitação no mapeamento das reais necessidades referentes ao saneamento para o governo do estado de Pernambuco.

2.3 FONTES DE RECEITA

- Os dados seriam nossa principal fonte de renda. Dado essa Era dos Dados que vivemos hoje, as informações armazenadas pelo nosso sistema podem ser vendidas para empresas de terceiros (com a devida permissão do estado), uma vez que os dados em si não necessariam precisam conter conteúdo de caráter pessoal mas refletem a realidade de interesse comum à sociedade, evitando a quebra de protocolos de segurança; incluindo os critérios definidos na LGPD (Lei nº 12.965).
- Uma possível fonte de receita seria uma proposta de venda por uso, ou seja, após a comunicação público x governo acontecer, e após atingido seu objetivo de buscar a ação do governo sobre uma negligência prévia de saneamento, o governo por ter se beneficiado nessa comunicação paga uma determinada quantia, calculada pela área de impacto e pessoas beneficiadas, para manter o desenvolvimento do sistema
- Uma segunda fonte de receita seria baseada no licenciamento mensal do software proposto; tal mecanismo dispensaria a utilização de anúncios via Google Adsense no aplicativo. Desse modo, a usabilidade e experiência dos usuários não seria impedida, evitando possíveis evasões.
- Caso o licenciamento n\u00e3o seja aceito pelo cliente, existe a possibilidade do
 uso de an\u00eancios no aplicativo de uma forma que n\u00e3o atrapalhe sua
 usabilidade principal(evitando evas\u00e3o do uso do aplicativo por sobrecarga de
 an\u00eancios e dificuldade de sua manipula\u00e7\u00e3o), mas que permita uma entrada
 de renda que permita a melhora cont\u00eancio ua do produto.
- Uma outra alternativa seria unificar parcerias com produtos/empresas que busquem o bem-estar social, mostrando a proposta do aplicativo e os benefícios causados, dessa forma, permitir a utilização da plataforma para divulgação desses eventos seria criar um processo de venda por uso, ainda que não no mesmo sentido que o primeiro tópico.

2.4 RESULTADO FINANCEIRO

- É esperado um excedente de R\$ 5,000.00 por meio da implantação do negócio;
- A rentabilidade do projeto é estimada a partir dos 3 primeiros meses após a sua implantação;

3. CAPACIDADE ORGANIZACIONAL

3.1 EQUIPE

- Matheus Phelipe Graduando em Engenharia da Computação
- Murilo Stodolni Graduando em Engenharia da Computação
- Nilton Vieira Graduando em Engenharia da Computação
- Pedro Cunha Graduando em Engenharia da Computação
- Richard Jeremias Graduando em Engenharia da Computação

3.2 PARCEIROS

- Governo do Estado de Pernambuco
- Associações de moradores dos municípios do estado

3.3 ATIVIDADES-CHAVE

- Desenvolvimento da documentação do software;
- Produção e implantação do software;
- Atualizações preventivas e de implementação de novas funcionalidades;
- Configuração da infraestrutura dos servidores;

3.4 RECURSOS

3.4.1 Recursos já disponíveis:

- Computadores;
- Acesso à internet;
- Ambientes de Desenvolvimento Integrado;
- Sistemas de Versionamento e Prototipação;
- Sistemas de comunicação;

3.4.2 Recursos necessários:

- Datacenters:
- Licenças de software;
- Propagandas na divulgação;
- Análise do negócio.

3.5 CUSTOS

- Custo do desenvolvimento da documentação do software;
- Custo de atualizações preventivas e de implementação de novas funcionalidades;
- Custo na infraestrutura dos servidores;
- Custo anual para manter os aplicativos disponíveis nas lojas mobiles;