



1 Introdução

Esse projeto consiste em, a partir de dados de campanhas piloto, utilizar conceitos de estatística, programação e análise de dados para gerar insights para a segmentação de clientes em campanhas de marketing em uma plataforma de delivery.



Realizar uma ampla análise exploratória visando gerar os principais insights do projeto, identificar as personas dos clientes de uma plataforma de delivery e quais dessas personas são mais propensas a aceitar as futuras campanhas.

Insights

Grupo 1		Grupo 2	
Qualitativo	Quantitativo	Qualitativo	Quantitativo
Renda média alta	Renda >= 51.287,00	Renda média baixa	Renda < 51.287,00
Faz mais compras	Compras >= 12	Faz menos compras	Compras < 12
Gasta mais em compras	Gastos em compras >= 397,00	Gasta menos em compras	Gastos em compras < 397,00
Não tem filhos	Filhos = 0	Tem filhos	Filhos != 0
Faz menos compras com desconto	Compras com desconto <= 2	Faz mais compras com desconto	Compras com desconto > 2
Visita menos o site	Visitas ao site <= 6	Visita mais o site	Visitas ao site > 6
Tem maior escolaridade	Escolaridade != Basic	Tem menor escolaridade	Escolaridade = Basic
Aceita mais campanhas	Aceitou campanhas = 1	Aceita menos campanhas	Aceitou campanhas = 0
Compra com mais frequência	Frequência de compras <= 49	Compra com menos frequência	Frequência de compras > 49
É cliente há mais tempo	Dias como cliente >= 356	É cliente há menos tempo	Dias como cliente < 356
Não possui um parceiro	Estado civil = Single	Possui um parceiro	Estado civil = Partner



Estimativa*

Antes

• 15,1%: Aceitariam futuras campanhas



Depois

- 100,0%: Aceitariam futuras campanhas
- 0,00%: Não aceitariam futuras campanhas

^{*} Como adendo à esse excelente resultado, o envio de campanhas de marketing foi feito para um grupo restrito de clientes que está propenso a aceitar as campanhas. Dessa forma, é preciso entender com a área de negócios se esse resultado atende suas necessidades ou se será preciso fazer ajustes.

Obrigado.