

Contratar Cartão de Crédito

Objetivo: Personalizar a jornada de contratação de Cartão de Crédito de acordo com o perfil do cliente (correntista ou não-correntista)



Detalhamento



Objetivo

Analisar a jornada de **contratação de cartões de crédito** no WhatsApp do Banco do Brasil, testando jornadas diferenciadas para correntista e não-correntista, além de sua assertividade em relação ao cenário anterior.

Ganho esperado

- Melhoria na nota de avaliação total da jornada
- Aumentar o engajamento de ambos os perfis (correntista e nãocorrentista).

Metodologia

- > Alteração na jornada
- Analise de conversas antes e depois da alteração (respectivamente 12 a 17/07/24 e 19 a 24/07/24).
- Avaliação de notas e inputs mais comuns utilizados na jornada.
- Curadoria de resultados posteriores

Informações coletadas.

- > Inputs e assertividade do bot.
- Notas médias atribuídas pelos usuários às interações.







Detalhamento e Resultados

Volumetria geral antes e depois da alteração

Período analisado: 12/07/2024 a 17/07/2024.

Total de interações: 7.650.

Período analisado: 19/07/2024 a 24/07/2024.

Total de interações: 5.310.

Principais inputs e evolução das notas médias

- •Contratar de 3,9 para 3,6
- •Segunda via manteve em 4,0
- •Mudar cartão de 3,8 para 4,1
- •Ourocard-e de 4,4 para 4,1



Detalhamento e Resultados

Curadoria para identificar ajustes

Poucas oportunidades de melhorias identificadas

Adequação de texto

Alteração para que **clientes não identificados** como correntistas, recebam uma mensagem mais genérica com orientações que sirvam tanto para clientes como para clientes em potencial.



Cenários – Adequação de texto





Detalhamento e Resultados

Curadoria final

Cenário não-correntista: de 50 conversas analisadas, 76% foram bemsucedidas, com apenas 4 notas 1 ou 2.

Cenário correntista: de 50 conversas analisadas, 59,6% foram bem-sucedidas, com apenas 4 notas 1 ou 2.

Oportunidades

Apenas o cenário de correntista apresenta maiores oportunidades de ajuste, principalmente no **melhor encaminhamento** das intenções no bot. Os direcionamentos errados foram em sua maioria nos assuntos de **aumento de limite e rastreio de cartão**.





Principais observações

- > Links ou app apresentaram falhas na execução de ações.
- > Usuários tratados como não-correntistas erroneamente.
- ➤ Intenções mal interpretadas. Cliente querendo falar sobre outro assunto mas sendo direcionado para contratação.

Comportamento dos usuários

- > Abandonos frequentes em jornadas longas ou complexas.
- > Volta ao fluxo para resolver demandas não atendidas.





Impacto do experimento

- > Melhoria no direcionamento para não correntistas.
- Identificação de oportunidades de treinamento da IA.

Pontos de atenção

- > Abandono em fluxos com loopings.
- > Avaliar **problemas técnicos** nos links ou no app.
- > Precisão nos direcionamentos de intenções sobre limite e rastreio de cartão.
- ldentificar corretamente quem não é correntista.





Aprendizados

- > Passo a passos com uso do > não funcionam bem, causam confusão.
- Mesmo com taxas de sucesso razoáveis, uma parte das interações resulta em insatisfação observada em notas baixas.

Próximos passos

- > Treinamento adicional do chatbot para melhorar a detecção de intenções.
- > Garantir a funcionalidade de links e do aplicativo Ourocard.