**Agencia Santafesina de Ciencia, Tecnología e Innovación**

**TECNOLOGÍA PARA LA PRODUCCIÓN**

**TECPRO 2024**

**FORMULARIO A – MODALIDAD A**

**DATOS GENERALES**

El código del proyecto fue enviado por la ASaCTeI en el mail donde se brindó el link de acceso a la carga del sistema.

| 1. **CÓDIGO DEL PROYECTO** | **TecPro-2024-039** |
| --- | --- |

| 1. **TÍTULO DEL PROYECTO**   (Máximo: 250 caracteres con espacios) |
| --- |
| Rediseño, desarrollo y ensayo para aprobación ante la ANMAT de un Equipo de Presión Negativa Controlada para el tratamiento de heridas complejas. |

| 1. **POSTULANTE** | |
| --- | --- |
| **Nombre o razón social** | GRUPO INBIO S.A |
| **CUIT** | 30-71164257-5 |

| 1. **PERSONA A CARGO DE LA DIRECCIÓN DEL PROYECTO** | |
| --- | --- |
| **Nombre y Apellido** | Marco Francesconi |
| **CUIT/CUIL** | 20-27566397-3 |

| 1. **ENTIDAD SANTAFESINA ADMINISTRADORA DE FONDOS** | |
| --- | --- |
| **Nombre** | Asociación Civil para el Desarrollo y la Innovación Competitiva Agencia Rafaela |
| **CUIT** | 30-7955885-0 |

| 1. **SOBRE LA POSTULANTE** |
| --- |

| **6. A. ESTRUCTURA ORGANIZATIVA DE LA POSTULANTE**  **Indicar la cantidad total de personal, desagregado en las siguientes áreas.** | |
| --- | --- |
| **ÁREA** | **PERSONAL OCUPADO** |
| Dirección | 1 |
| Administración | 3 |
| Comercialización | 2 |
| Producción | 3 |
| Oficina Técnica y/o Área I+D | 1 |
| Otros | 2 |
| **TOTAL** | 12 |

| **6. B. ESTADO DE SITUACIÓN PATRIMONIAL DE LOS ÚLTIMOS 3 PERÍODOS** | | | |
| --- | --- | --- | --- |
|  | **Año:** **11/2023** | **Año:** **11/2022** | **Año:** **11/2021** |
| **Activos Financieros** | 62.312.069 | 44.520.905 | 23.874.445 |
| **Activos Fijos** | 100.902.778 | 117.124.138 | 39.297.220 |
| **Deudas contraídas** | 39.683.703 | 49.331.804 | 21.939.860 |

| **6. C. ESTADO DE RESULTADOS DE LOS ÚLTIMOS 3 PERÍODOS. COMPLETAR LA FACTURACIÓN DE VENTAS EN PESOS DURANTE LOS TRES ÚLTIMOS EJERCICIOS ECONÓMICOS SIN CONSIDERAR EL I.V.A.** | | | |
| --- | --- | --- | --- |
| **VENTAS** | **Año:** **2023** | **Año:** **2022** | **Año:** **2021** |
| **Mercado Interno** | 390.368.865 | 285.360.704 | 139.732.264 |
| **Mercado Externo** |  |  |  |
| **TOTAL VENTAS** | 390.368.865 | 285.360.704 | 39.732.264 |
| **Otros Ingresos** |  | 22.748.594 | 240.298 |
| **(Costos de ventas)** | 256.423.471 | 211.028.305 | 94.624.981 |
| **UTILIDAD BRUTA** | **133.945.394** | **97.080.993** | **45.347.581** |
| **(Amortizaciones)** |  |  |  |
| **(Gastos de administración)** | 58.136.185 | 53.326.493 | 19.131.264 |
| **(Gastos de venta)** | 33.604.702 | 27.799.499 | 11.555.417 |
| **(Otros gastos)** | 5.000.007 | 380.472 |  |
| **UTILIDAD OPERATIVA** | **37.204.500** | **15.574.529** | **14.660.900** |
| **(Intereses)** | 16.619.759 | +519210 | 983.787 |
| **UTILIDAD ANTES DE IMPUESTOS** | **20.584.741** | **16.093.739** | **13.677.113** |
| **(Impuestos)** | 5 .453.024 | 3.832.189 | 1.462.319 |
| **UTILIDAD NETA** | 15.131.717 | 12.261.550 | 12.214.794 |

| **6. D. MENCIONAR LA SITUACIÓN RESPECTO A DEUDAS PREVISIONALES Y TRIBUTARIAS DE LA POSTULANTE**  (Máximo: 3000 caracteres con espacios) |
| --- |
| No posee deuda exigible al 30/09/2024 |

| **6. E. TIPO DE EMPRESA**  Marcar la opción que corresponda | |
| --- | --- |
|  | |
|  | Indicar Porcentaje |
|  | Especificar |

| **6. F. MENCIONAR LAS SUCURSALES, ESTABLECIMIENTOS Y DEPENDENCIAS DE LA POSTULANTE.**  **Indicar los siguientes datos de cada una: Dirección, Localidad, Provincia, teléfono.**  (Máximo: 3000 caracteres con espacios) |
| --- |
| Grupo Inbio S.A se encuentra situado en calle Rivadavia 370 de la ciudad de Rafaela, Provincia de Santa Fe.  Tel 03492-570670  La planta de fabricación de equipos médicos (habilitada por la ANMAT) también se encuentra en la ciudad de Rafaela, en calle Gobernador Sylvestre Begnis 2021, en PAER (Parque de Actividades Económicas de Rafaela). |
| | **6. G. INDICAR EL SECTOR QUE INCLUYE LA ACTIVIDAD PRINCIPAL VINCULADA CON EL PROYECTO QUE DESARROLLA LA POSTULANTE SEGÚN LA ADMINISTRACIÓN FEDERAL DE INGRESOS PÚBLICOS (AFIP) PARA EMPRESAS PYMES**  Marcar la opción que corresponda | | --- | |  | |  | |  | |  | |

| **6. H. MENCIONAR LA ACTIVIDAD PRINCIPAL QUE DESARROLLA LA POSTULANTE, CONSIDERANDO EL VALOR AGREGADO Y/O VOLUMEN DE VENTAS.**  **Realice una descripción general de la postulante, comentando las áreas de negocio y productos/servicios que comercializa.**  **Mencione los objetivos estratégicos, la misión y la visión de la postulante.**  (Máximo: 4000 caracteres con espacios) |
| --- |
| Principales actividades (orden de acuerdo a volumen de ventas):  Venta de equipos biomédicos y de laboratorio.  Fábrica de productos médicos habilitada ante la ANMAT.  Servicio técnico de reparación de equipos biomédicos y de laboratorio.  Servicio de calibraciones de equipamiento médico.  Comercializamos variados productos para cuidados críticos, quirófano, neonatología, diagnóstico, diagnóstico por imágenes, kinesiología y estética, odontología, esterilización, laboratorio, gases medicinales y home care.  Unidades de Negocios:  ASESORAMIENTO  Contamos con un equipo de profesionales capacitados para realizar una retroalimentación permanente con nuestros clientes, brindando siempre una respuesta.  SERVICIO TÉCNICO POST VENTA  Prestamos apoyo post venta, técnico y de calidad para la instalación, el mantenimiento preventivo y correctivo, y la reparación de los productos vendidos.  INSTALACIÓN DE GASES MEDICINALES  Nos dedicamos a la instalación de gases medicinales y especiales centralizados en hospitales, sanatorios, clínicas y todo lugar relacionado con la salud que lo requiera.  CALIBRACIONES  En conjunto con la empresa LCGI SA brindamos soluciones a instituciones sanitarias, laboratorios e industrias, optimizando la calidad de sus procesos a través de la verificación metrológica de los instrumentos.  HOME CARE  Ofrecemos asistencia y soluciones médicas a los pacientes y sus familias en su hogar.  FABRICACIÓN  Fabricamos equipos a medida y realizamos proyectos especiales para la salud y para la industria. Implementamos en todos nuestros procesos las buenas prácticas de fabricación (BPF), y tenemos aprobadas por la ANMAT la fabricación y distribución de equipamiento.  Misión  Brindar soluciones tecnológicas a profesionales de la salud e instituciones públicas y privadas, respetando siempre los principios de calidad en la atención al cliente y garantizando un servicio de excelencia.  Visión  Garantizar la provisión estable y el mantenimiento confiable del equipamiento médico, estableciéndonos como un referente absoluto dentro del mercado nacional, tanto en productividad como en innovación y calidad del servicio.  Política de calidad  Nos comprometemos a brindar nuestros servicios de acuerdo a la Buena Práctica Profesional y a desarrollar nuestras actividades para satisfacer las necesidades de los clientes:  Utilizando métodos establecidos  Apuntando a una mejora continua que lleve la gestión hacia una calidad total  Siendo responsables con la sociedad  Bregando por una utilización óptima de los recursos  Contribuyendo a la protección del ambiente  Todos nuestros procesos están aprobados por la ANMAT. |

| **6. I. MARCAR EN QUÉ MERCADOS GEOGRÁFICOS LA POSTULANTE HA REALIZADO VENTAS DURANTE LOS ÚLTIMOS TRES AÑOS.** | |
| --- | --- |
| **MERCADO** | **MARCAR CON CLIC EN LOS CASILLEROS** |
| Local / Provincial |  |
| Nacional |  |
| Mercosur |  |
| Otros países de Latinoamérica |  |
| EEUU-Canadá |  |
| Europa |  |
| Asia |  |
| Otros |  |
| No ha realizado ventas |  |

| **6. J. ENUNCIAR QUIÉNES SON LOS PRINCIPALES CLIENTES ACTUALES**  (Máximo: 1000 caracteres con espacios) |
| --- |
| Sanatorio Esperanza, Sanatorio Nosti, SAMCo Rafaela, Clinica Parra, Hospital Alassia, Hospital, Hospital Iturraspe, Sanatorio San Geronimo santa fe; Hospital Italiano, Hospital Centenario Rosario, hospital provincial rosario. |

| **6. K. ENUNCIAR LA INFRAESTRUCTURA FÍSICA Y EQUIPAMIENTO PRODUCTIVO PRINCIPAL CON QUE CUENTA LA POSTULANTE.**  (Máximo: 1000 caracteres con espacios) |
| --- |
| Se dispone de un local en calle Rivadavia 370 (ciudad de Rafaela) de 200 mts cuadrados aproximadamente, en los cuales se llevan a cabo actividades comerciales, servicio técnico y desarrollo.  Se cuenta con un edificio de 500 mts cuadrados en PAER (Parque de Actividades Económicas de Rafaela) donde se encuentra la fábrica de productos médicos y servicio técnico de equipamiento de esterilización y equipamiento de análisis clínicos.  Se cuenta además con instrumental específico para electrónica (como osciloscopio digital, tester, soldador convencional y SMD, herramientas varias) y para trabajos mecánicos (como taladro, amoladoras, compresor, soldadora, etc)  Otros equipos y tecnologías disponibles son los siguientes:  Accesorio para osciloscopio, para control de energía de disparo de desfibriladores.  Multimetros digitales  Simulador de ECG para calibración de electrocardiografos.  Balanza Electrónica.  Torno para fabricación de pequeñas piezas.  Termoformadora para fabricación de carcazas.  Router cnc computarizado para corte de placas y carcasas. |

| **6. L. ENUNCIAR LAS TECNOLOGÍAS Y/O PRINCIPALES PROCESOS EN USO.**  (Máximo: 1000 caracteres con espacios) |
| --- |
| Se cuenta con herramientas de desarrollo para el diseño con microcontroladores de la línea Microchip (Programador , softwares y simuladores, y placas de prueba).  Servicio técnico de equipamiento médico computarizado.  Calibración de sensores de temperatura y de balanzas.  Control de rpm en centrífugas.  Calibración de electrocardiografo con simulación de ECG  Control de energía de disparos de cardiosensores.  Control de equipos de electroestimulación y magnetoterapia.  Control de oxímetro de pulso.  Vacuometros calibrados para medición de vacío.  PLC para control de parámetros (temperatura. presión y datalogger) |

| **6. M. INNOVACIONES LOGRADAS**  **Indicar si se lograron nuevos productos o mejoras significativas en un producto existente, nuevos procesos o mejoras significativas en un proceso existente, innovaciones en organización, innovaciones en comercialización.**  **En caso de corresponder, describir la manera en la cual se organiza el proceso de innovación, detallando la organización interna y las personas, recursos y capacidades dedicadas a tal fin.**  (Máximo: 4000 caracteres con espacios) |
| --- |
| La empresa fabrica equipos biomédicos, en ciertas ocasiones bajo pedidos especiales de sus clientes.  Algunas de las innovaciones más importantes fueron el diseño y desarrollo de una bomba de presión negativa para el tratamiento de heridas y un Respirador para CPVID-19 aprobado por ANMAT.  También se llevaron a cabo desarrollos para actualización y modernización de equipos de esterilización por autoclave a vapor y para equipos de esterilización por óxido de etileno.  Ha realizado el desarrollo de un medidor de flujo y presión de grasa para petroleras (diseñado en conjunto y para la empresa JIT Lubricaciones).  También se logró el diseño y desarrollo de un homogeneizador de sangre para laboratorio de analisis clínico.  Se dispone de un equipo capacitado para llevar a cabo nuevos desarrollos ya que los socios principales de la empresa son Bioingenieros con experiencia en el diseño de equipamiento médico, quienes coordinan y dirigen los proyectos de investigación y desarrollo dentro de la empresa. En ciertas ocasiones se establecen articulaciones con instituciones del entramado científico y tecnológico de la provincia, como ser Universidades y/o Centros Tecnológicos. |

| **6. N. PATENTES OBTENIDAS**  **Indicar la cantidad de patentes o tipo de registro o título de derechos de propiedad intelectual / industrial, solicitadas y obtenidas en Argentina o el resto del mundo en los últimos 3 años.**  (Máximo: 3000 caracteres con espacios) |
| --- |
| No |

| **6. Ñ. FINANCIAMIENTO**  **Indicar si la postulante ha recibido financiamiento de la Provincia de Santa Fe o de cualquier otro organismo (provincial o nacional, internacional), para promoción de actividades de I+D+i relacionadas con la temática del proyecto. Aclarar código, año, convocatoria, título del proyecto y monto recibido.**  (Máximo: 3000 caracteres con espacios) |
| --- |
| EMPRENDE EBT 2021  Código: EBT-2021-129  Título: Desarrollo de un Sistema de Gestión de Calidad para calibraciones y mantenimiento de equipamiento biomédico. |

| 1. **DESCRIPCIÓN DEL PROYECTO** |
| --- |

| * 1. **LUGAR DE EJECUCIÓN (RADICACIÓN) DEL PROYECTO**   **Indicar el lugar donde se llevará adelante la ejecución del proyecto.**  **La ejecución del proyecto deberá desarrollarse en el territorio de la provincia de Santa Fe.**  (Máximo: 200 caracteres con espacios) |
| --- |
| **Dirección:** Sylvestre Begnis 2021 . en PAER. |
| **Localidad y Departamento de la Provincia de Santa Fe:** RAFAELA - SANTA FE |

| **7. B. RESUMEN DESCRIPTIVO DEL PROYECTO**  **Indicar los aspectos más relevantes referidos al objeto del proyecto y los resultados para que puedan ser analizados por la comisión evaluadora. La información aquí consignada podrá ser publicada por la ASaCTeI.**  (Máximo: 2500 caracteres con espacios) |
| --- |
| Actualmente la empresa fabrica un producto llamado VACCURE, que se trata de un dispositivo medico muy útil para el tratamiento de heridas agudas y crónicas. El mismo puede ser usado por profesionales de la salud dentro de instituciones sanitarias, tanto públicas como privadas, o para pacientes ambulatorios. Se lo conoce como terapia VAC, que significa cierre asistido por vacío.  Debido a que se trata de un producto que brinda importantes beneficios para el paciente y para el sistema de salud, nuestra intención es innovar en su rediseño y desarrollo para obtener un equipo de alta gama con potencial exportador (principalmente para Latinoamérica) y que además pueda sustituir la importación de equipos similares que actualmente tienen un alto costo.  El equipo se fabrica hace más de 10 años prácticamente con la misma tecnología, por lo que ya está quedando desactualizada, al igual que su proceso de producción que se hace de una forma más bien artesanal.  El mayor esfuerzo de ingeniería estará dado en el diseño y desarrollo del hardware y software del funcionamiento que comanda al equipo, ya que la innovación y mejora en el producto se basa principalmente en lograr un mayor y mejor control de los parámetros de la terapia, a través de una conectividad que permita enviar los datos online al profesional a cargo del tratamiento.  Se plantea partir de información que ya tenemos relevada sobre la satisfacción y percepción que presenta el actual producto en el mercado, a fin de definir las mejoras a realizar y las especificaciones que deberá cumplir el nuevo producto. Luego se procederá al rediseño del envolvente (carcaza), de la electromecánica de sus componentes y del hardware y software.  Posterioremente se construirán los prototipos necesarios para exponerlos a las pruebas de simulación y testeo y pruebas de funcionamiento general del equipo.  Una vez que se hayan alcanzado resultados satisfactorios en todos los ensayos y pruebas, se presentará ante ANMAT para obtener la aprobación final del mismo. |

| **7. C. VIDEO PRESENTACIÓN DEL PROYECTO**  **Indicar el link de acceso a un video de la plataforma YouTube, duración máxima 5 minutos, con la presentación del proyecto para ser analizado por la Comisión Evaluadora.** |
| --- |
| <https://drive.google.com/drive/folders/13wJvF0WHt8eaWdGuwpP7Sv2uteADe460> |

| **7. D. PALABRAS CLAVES**  **Describir las palabras que permitan caracterizar el proyecto para su búsqueda en bases de datos.**  (Máximo: 150 caracteres con espacios) |
| --- |
| Terapia VAC  Heridas complejas  Cicatrización por presión negativa  Bomba de vacío controlado  Compactación de herida |

| **7. E. DESCRIPCIÓN Y JUSTIFICACIÓN**  **Describa y justifique la implementación del proyecto. Analice la situación actual e indique la necesidad u oportunidad técnica y/o comercial que justifique el proyecto.**  **Relacione los aspectos innovadores implementados en el proyecto y el objetivo del beneficio (punto 1 de las Bases y Condiciones).**  (Máximo: 4000 caracteres con espacios) |
| --- |
| Las primeras referencias con respecto a los métodos de curación de heridas se remontan a los “sanadores” egipcios que al aplicar una curación compuesta por grasa animal, miel y lino, estaban utilizando una curación no adherente, osmótica y antibacteriana y con capacidad de absorción de exudados, respectivamente.  Antes de 1960 el manejo de las heridas estaba dirigido a prevenir la infección por lo cual luego de lavarlas con antisépticos, las mismas se cubrían con una curación seca que evitaría el desarrollo bacteriano.  En 1962 Winter comprobó que las heridas que se mantenían semihúmedas curaban más rápidamente que las expuestas al aire.  El cierre asistido de una herida o TERAPIA DE PRESIÓN NEGATIVA (TPN), originalmente lo utilizaron solo en úlceras crónicas. Su uso se hizo frecuente en Europa en 1994 y se introdujo a Estados Unidos en 1995, con la aprobación de la Food and Drug Administration (FDA). En el año 2000 el sistema de seguridad social norteamericano: el Medicare, lo aprobó para su uso en ese país.  En Latinoamérica, se comenzó a utilizar a finales del 2000 en pacientes con heridas crónicas o en heridas agudas infectadas.  La remoción del exudado crónico de la herida, es un proceso beneficioso, ya que remueve metalo-proteinasas o factores inhibitorios de la cicatrización y además disminuye la colonización bacteriana.  La aplicación de este tipo de terapia no solo representa beneficios importantes al paciente, sino también al sistema de salud ya que acorta el período de recuperación y los costos asociados.  Actualmente nuestra empresa fabrica y comercializa en el mercado nacional un dispositivo para este tipo de terapia. Somos el único fabricante en el país. El mismo fue desarrollado hace 12 años, por lo que su tecnología se encuentra desactualizada y no nos permite competir con productos importados que poseen más y mejores prestaciones.  Contamos con un equipo de trabajo capacitado en este tipo de desarrollos, por lo que es posible encarar un proceso de innovación para obtener una mejora sustancial del equipo, agregando valor y potencial exportador. Asimismo, trabajaremos con profesionales externos que son expertos en el rubro de equipamiento médico, tanto para el rediseño de las partes del producto como para el análisis de gestión de riesgos y adecuación de documentación, que incluye la asistencia para normalización y acondicionamiento de aparatos, generación de manuales, ingeniería de usabilidad y adecuaciones para pruebas y ensayos.  De esta manera, pretendemos expandir nuestras capacidades tecnológicas, aumentar nuestra competitividad y ampliar nuestro mercado interno e incursionar en el mercado externo, incorporando clientes de países de Latinoamérica. También buscamos fomentar una transferencia tecnológica hacia el sistema de salud, al facilitar la inclusión de terapias que agilicen los tiempos de tratamiento e impliquen el uso de tecnologías actuales para mejorar los resultados. |

| **7. F. OBJETIVOS DEL PROYECTO**  **Describir objetivos técnicos y económicos, generales y específicos.**  (Máximo: 1000 caracteres con espacios) |
| --- |
| Objetivo general:  Solo existe un equipo en el país para llevar a cabo la terapia VAC, el cual es fabricado por nuestra empresa (Vaccure). Por este motivo, nuestro objetivo actual es innovar en su diseño y desarrollo para obtener un producto de alta gama como alternativa nacional a la importación y con alto potencial exportador.  Objetivos técnicos específicos:   * Lograr una innovación tanto en el rediseño mecánico, electromecánico, de hardware y de software, que permita obtener prototipos para ser ensayados en función de las más altas exigencias y controles que debe cumplir un equipo de este tipo. * Desarrollar un equipamiento que permita competir en calidad y prestaciones con los más altos estándares a nivel internacional * Potenciar aún más nuestro perfil tecnológico y productivo, sumado a las actividades actuales de servicio técnico y ventas.   Objetivos económicos específicos:   * Lograr un rediseño de producto que nos permita ofrecer un equipo accesible en cuanto a su costo. * Ampliar nuestro potencial sobre el mercado interno, desarrollando un producto que pueda sustituir la importación de equipos similares * Desarrollar el perfil exportador de la empresa, teniendo en cuenta el potencial del producto para comercializarlo en países de Latinoamérica, ya que se trata de un equipo de alta gama con una importante demanda en mercados emergentes. |

| **7. G. DESARROLLO**  **Describa la tecnología que se desarrollará como solución a la necesidad u oportunidad técnica y/o comercial que justifica la realización del proyecto.**  (Máximo: 3000 caracteres con espacios) |
| --- |
| La tecnología ha desarrollar partirá del rediseño de partes mecánicas, envolvente, hardware y software, para brindar al usuario no solo una solución a la herida compleja, sino también una interacción con un equipo amigable que pueda informar sobre la situación de la terapia y contar con el historial de lo ocurrido.  Resulta muy importante utilizar tecnología de conectividad para poder brindar al médico la información necesaria a distancia en el momento que lo requiera  Además es fundamental realizar un adecuado relevamiento, selección y testeo de todos los componentes que integran el equipo. Debe tenerse en cuenta que la bomba debe ser silenciosa, no producir vibraciones, ser liviana, pequeña, robusta, transportable y económica.  En cuanto a la carcaza, debe seleccionarse apropiadamente el material con que se va a construir, de modo que sea de alto impacto. Luego de encontrado el material deberá realizarse una matriz. La misma debe tener en cuenta los encastres internos y asegurar un cierre hermético.  También se deberá diseñar el panel frontal por donde se comanda el equipo, poniendo especial atención en el material y grabado.  El nuevo desarrollo tendrá que superar los ensayos que exige la normativa vigente de equipamiento médico. Por tratarse de un dispositivo de uso médico, el mismo deberá contar con la habilitación de ANMAT. Para ello, se deberá realizar un relevamiento de los requisitos legales y técnicos para ser habilitados como fabricantes por ANMAT para un posterior registro del producto.  Es importante mencionar que la empresa ya cuenta con la aprobación de Buenas Prácticas de Fabricación y habilitación de ANMAT para fábrica de productos clase 2; por lo que el proceso de aprobación se agilizará notablemente. |

| **7. H. PRINCIPAL APORTE DE LOS EXPERTOS O INVESTIGADORES**  **Describir la relevancia de su participación en el proyecto.**  (Máximo: 3000 caracteres con espacios) |
| --- |
| El principal aporte de los expertos estará en definir la mejor tecnología existente para incorporar en el rediseño y desarrollo del equipo que se pretende mejorar para competir a nivel internacional, por lo que se deberá analizar información sobre los equipos importados existentes en nuestro país y evaluar la recepción y grado de satisfacción que posee en el mercado nuestro producto actual.  Aportarán su conocimiento para obtener un diseño que cumpla con las normativas vigentes de equipamiento médico para facilitar los ensayos que se le realicen.  Por otro lado, un gran aporte será realizado por el experto que llevará a cabo el análisis de gestión de riesgos, identificando los posibles riesgos asociados al diseño tanto en condiciones normales como de falla. Este trabajo es sumamente importante no solo para definir los rediseños, sino también para obtener un producto que cumpla con toda la normativa vigente asociada a un equipamiento médico, a fin de lograr la aprobación por parte de ANMAT. |

| **7. I. ANTECEDENTES Y ESTADO ACTUAL DEL PROYECTO**  **En caso de corresponder, mencione los antecedentes y el estado actual del proyecto**  (Máximo: 3000 caracteres con espacios) |
| --- |
| La empresa fabrica actualmente un equipo de cicatrización asistida por vacío diseñado hace 12 años, el cual si bien tiene un funcionamiento correcto sobre la herida del paciente, tiene una tecnología desactualizada.  El proyecto de innovación en el desarrollo y rediseño de equipo de terapia de cicatrización se encuentra actualmente en la empresa como un futuro proyecto, el cual solo cuenta con información recabada del feedback del funcionamiento del equipo comercializado actualmente. |

| **7. J. ESTADO DE SITUACIÓN, RELEVAMIENTO DE DERECHOS DE PROPIEDAD INTELECTUAL Y/O AUTORIZACIONES NECESARIAS**  **Identificar el estado de situación respecto a derechos y permisos necesarios para desarrollar el proyecto.**  (Máximo: 3000 caracteres con espacios) |
| --- |
| Para poder obtener un equipo apto para uso médico es necesario tramitar su aprobación ante la ANMAT, para ello es necesario cumplir con las normativas vigentes sobre equipamiento médico. |

| **7. K. DESCRIPCIÓN DE LOS RIESGOS O INCERTIDUMBRES TÉCNICAS QUE CONLLEVA LA EJECUCIÓN DEL PROYECTO Y LA MANERA EN QUE SE PREVÉ SOBRELLEVARLOS.**  (Máximo: 3000 caracteres con espacios) |
| --- |
| Los posibles riesgos técnicos que pueden presentarse son los siguientes:  Que los diseños electrónicos de control no se logren correctamente debido a falta de insumos en nuestro país. En ese caso se deberá analizar la importación de insumos electrónicos.  Respecto a la envolvente, puede suceder que al realizar la matriz y luego la inyección nos percatemos que el proceso no es rentable en cuanto a la cantidad de envolvente y el costo de las mismas. En ese caso se deberá evaluar la posibilidad de migrar a carcazas de alta calidad pero termoformadas. |

| **7. L. IMPACTO – RESULTADOS ESPERADOS**  **Describir los resultados esperados por la realización del proyecto.**  **Describir la manera en la que el proyecto contribuirá a desarrollar o fortalecer una ventaja competitiva para la postulante, ya sea porque aumenta su productividad, aumenta su valor agregado, disminuye los costos, mejora la calidad de su producto o servicio, reduce el impacto ambiental u otro elemento que le permita distinguirse entre sus competidores.**  **Impacto en exportaciones/sustitución de importaciones.**  **Incorporación de empleos de calidad.**  **Reducción del impacto ambiental y alineación con los ODS.**  (Máximo: 4000 caracteres con espacios) |
| --- |
| La mejora sustancial que se pretende lograr en el equipo es importante para agregar mayor valor, mejorar la calidad del mismo y aumentar nuestra capacidad de innovación; todo lo cual redundará en lograr una ventaja competitiva en el mercado nacional, al poder ofrecer un equipo de similar calidad que los importados pero a un costo menor, y en el mercado externo al disponer de un equipo de alta gama que pueda ser comercializado de acuerdo a los estándares internacionales.  Es un producto que una vez que cuente con todos los certificados de seguridad eléctrica y ANMAT puede comercializarse principalmente en mercados emergentes, considerando además que ya hemos mantenido contactos con potenciales clientes, como ser en Paraguay, Uruguay, Perú y Brasil, quienes nos manifestaron la necesidad de actualizar y mejorar la tecnología actual que posee el producto.  Respecto al mercado interno, se pretende fabricar un equipo industria nacional que sustituya a los importados, que posea las mismas prestaciones pero a valores nacionales, accesible para los clientes pequeños y medianos que no siempre cuentan con la posibilidad de acceder a productos importados a valor dólar.  Al actualizar la tecnología con la cual se desarrollará el producto también lograremos actualizar y modernizar el proceso de fabricación para conseguir a futuro una mayor escalabilidad, que nos permita hacer frente a una mayor demanda del producto tanto en el mercado interno como externo. Todo esto implicará a futuro un crecimiento de la empresa y la consecuente incorporación de personal calificado para atender esta unidad de negocio. |

| **7. M. ESTRATEGIA DE INTRODUCCIÓN EN EL MERCADO O TRANSFERENCIA DE LOS PRODUCTOS O SERVICIOS RESULTADO DEL PROYECTO SUBVENCIONADO.**  **¿El destino esperado de los bienes y/o servicios sobre los que incidirá el proyecto, es el mercado local, nacional, internacional?**  **Definir el mercado objetivo de la innovación, potenciales clientes y competidores. En caso de tratarse de una innovación de procesos describir potenciales usuarios y aplicaciones que podría tener el desarrollo propuesto.**  (Máximo: 1500 caracteres con espacios) |
| --- |
| La terapia VAC es una herramienta muy necesaria para tratar a pacientes que tienen heridas complejas, ya que no solo acelera el tratamiento al paciente sino que tambien disminuye el tiempo de internación, lo cual influye directamente en la disminución de los costos de tratamiento.  Actualmente, en el mercado interno no hay competidores que brinden este tipo de equipamiento a hospitales públicos por su alto costo. En este mercado el equipo a desarrollar presenta un gran potencial para ser introducido en el ámbito público y poder replicarlo en otros países de latinoamérica que actualmente no lo tienen implementado.  En el ámbito domiciliario, la empresa trabaja actualmente con una red de distribuidores, la cual se puede ampliar ofreciendo el equipo rediseñado con tecnología de ultima generación.  Debemos mencionar que contamos con la asistencia del Programa Santa Fe Global para estar en condiciones de iniciarnos en el proceso de internacionalización, participando además de las últimas ferias Expomedical (Feria Internacional de Productos, Equipos y Servicios para la salud). |

| **7. N. ESTIMACIÓN CUANTITATIVA DE INGRESOS POR VENTAS Y COSTOS (SIN CONSIDERAR IMPUESTOS) SIN PROYECTO Y CON PROYECTO.** | | | |
| --- | --- | --- | --- |
| **ESCENARIO SIN PROYECTO** | | | |
| **VENTAS** | **Año 1** | **Año 2** | **Año 3** |
| **Mercado Interno** | 144.000.000 | 162.000.000 | 189.000.000 |
| **Mercado Externo** | 0 | 0 | 0 |
| **TOTAL VENTAS** | 144.000.000 | 162.000.000 | 189.000.000 |
| **(Costos de producción y/o desarrollo)** | 72.000.000 | 82.000.000 | 95.200.000 |
| **UTILIDAD BRUTA** | 72.000.000 | 80.000.000 | 93.800.000 |
| **(Costos de comercialización)** | 7.200.000 | 8.200.000 | 9.520.000 |
| **(Gastos de administración)** | 2.880.000 | 2.980.000 | 3.100.000 |
| **(Otros gastos)** | 1.500.000 | 1.600.000 | 1.700.000 |
| **UTILIDAD OPERATIVA** | **60.420.000** | **67.220.000** | **78.680.000** |

| **ESCENARIO CON PROYECTO** | | | |
| --- | --- | --- | --- |
| **VENTAS** | **Año 1** | **Año 2** | **Año 3** |
| **Mercado Interno** | 185.000.000 | 200.000.000 | 240.000.000 |
| **Mercado Externo** | 0 | 50.000.000 | 80.000.000 |
| **TOTAL VENTAS** | 185.000.000 | 250.000.000 | 320.000.000 |
| **(Costos de producción y/o desarrollo)** | 72.000.000 | 82.000.000 | 95.200.000 |
| **UTILIDAD BRUTA** | 90.000.000 | 120.000.000 | 160.000.000 |
| **(Costos de comercialización)** | 9.000.000 | 11.000.000 | 13.000.000 |
| **(Gastos de administración)** | 3.500.000 | 4.000.000 | 4.500.000 |
| **(Otros gastos)** | 2.000.000 | 2.500.000 | 3.000.000 |
| **UTILIDAD OPERATIVA** | **75.500.000** | **102.500.000** | **139.500.000** |

| **7. Ñ. CÁLCULO DE COSTOS Y VENTAS**  **Describir la memoria de cálculo donde se expliciten los métodos utilizados para estimar las ventas y los costos de producción, desarrollo, logísticos, de comercialización u otros que se vean reducidos, y/o la mayor productividad lograda, proyectados en el punto 7.N.**  (Máximo: 3000 caracteres con espacios) |
| --- |
| Al tratarse de un proyecto basado en la mejora sustancial de un producto existente, proyectamos solamente las ventas y los costos correspondientes a esa unidad de negocio: Fabricación de equipo VACCURE.  El cálculo de las ventas lo proyectamos según el crecimiento de las ventas anuales de los años anteriores en el mercado interno y estimamos la exportación del producto desarrollado en función del potencial mercado existente, principalmente en los países latinoamericanos (Paraguay, Uruguay, Perú y Brasil)  Con respecto al costo de producción, se encuentra en el 50% de del precio de ventas. Y en relación a los costos de comercialización se tiene en cuenta un vendedor 4 hs por día dedicado a este producto. Para gastos administrativos se considera una promedio anual de 5% sobre el valor de las ventas, y para otros gastos 1.2% . |

| **7. O. ORGANIZACIÓN DEL PROYECTO**  **Describir la manera en que la postulante podrá realizar organizacional y técnicamente con éxito el proyecto.**  **Describir los recursos y fuentes desde los cuales podrá asumir la contraparte solicitada en el presente proyecto.**  (Máximo: 4000 caracteres con espacios) |
| --- |
| El proyecto será realizado con éxito debido a que contamos con personal especializado en cada área del mismo, tanto en el área ingeniería como de gestión, obteniendo también la colaboración de terceros expertos en este tipo de desarrollo de equipamiento médico, los cuales son líderes en el país y realizan trabajos para otras empresas dedicadas al mismo rubro.  Con respecto a la organización de la empresa, utilizaremos la estructura actual para realizar todos los procesos, con el objetivo de incorporar personal a futuro para la producción del equipo cuando se encuentre finalizado y aprobado para su comercialización por ANMAT.  También se plantea la incorporación de una persona (preferentemente profesional de la Bioingeniería) para desarrollar tareas, en conjunto con los expertos externos, relacionadas con la adecuación de prototipos para ensayos y generación de documentación, gestión y seguimiento de pruebas y ensayos y presentaciones ante ANMAT.  Con respecto a la aprobación ante ANMAT debemos recalcar que la empresa cuenta con experiencia en relación a este requisito, ya que durante la pandemia COVID 19 se desarrolló junto con UNRaf un respirador, el cual fue uno de los 3 proyectos nacionales que lograron aprobarse ante ANMAT, dentro de una convocatoria de 800 postulantes. Esta experiencia previa nos posibilitará realizar todas las presentaciones de manera más ágil, considerando además que en los últimos años este trámite se simplificó significativamente teniendo en cuenta los medios digitales. Además la empresa ya cuenta con la aprobación de Buenas Prácticas de Fabricación y habilitación para fábrica de productos clase 2  Asimismo, la empresa dispone de los recursos económicos necesarios para hacer frente al gasto de contraparte, pudiendo utilizar para tal fin la rentabilidad generada por la comercialización del equipo de terapia VAC que se produce actualmente. |

| **7. P. EQUIPO DE EXPERTOS O INVESTIGADORES EN LA DISCIPLINA**  **Indicar el rol que tendrá la/s persona/s experta/s o investigadora/s en la disciplina, técnica o tecnología sobre la cual se basa el proyecto (punto 1.5.D de las Bases y Condiciones). En caso de no estar aclarado este punto, la presentación se declarará “No Admisible”.**  **Adjuntar: Formulario E - CV participantes del proyecto.**  (No serán considerados para evaluación aquellos miembros que no presenten el Formulario CV en el formato papel y digital). | | | |
| --- | --- | --- | --- |
| **Apellido y Nombres** | **CUIL/CUIT** | **Organización a la que pertenece** | **Rol en proyecto** |
| Guillermo Daporta | 20-27311424-7 | Profesional particular | Rediseño de envolvente |
| José Martín Daniel | 30-71764093-0  20-27485496-1 | DANIEL Y DANIEL S. CAP I SECC IV | Rediseño de envolvente  Rediseño electromecánico del interior del equipo |
| Carlos Pérez | 20-25079928-5 | Profesional particular | Rediseño de partes de software y hardware |
| Pablo Alonso | 20-24220191-5 | Profesional particular | Rediseño de partes de software y hardware |
| Jeronimo La Bruna | 20-25638163-0 | Profesional particular | Análisis de gestión de riesgos  Análisis de seguridad eléctrica.  Análisis para pruebas de seguridad normativa  Adecuación de documentación |

| **Cuando se incluyan expertos pertenecientes a Instituciones de Ciencia y Tecnología deberá completarse el Formulario H: COMPROMISO INSTITUCIONAL PARA EL DESARROLLO DEL PROYECTO firmado por la máxima autoridad residente en la Provincia de Santa Fe (Responsable de la institución a la cual pertenecen los colaboradores externos). No serán considerados para evaluación aquellos miembros de instituciones de Ciencia y Tecnología que no presenten dicho Formulario en formato papel.**  **Para profesionales independientes no corresponde tal Formulario.** |
| --- |

| **7. Q. EQUIPO DE TRABAJO**  **Indicar el rol que tendrá cada persona integrante del equipo de trabajo de la postulante.**  **Adjuntar: Formulario E - CV participantes del proyecto.**  (No serán considerados para evaluación aquellos miembros que no presenten el Formulario CV en el formato papel y digital). | | | |
| --- | --- | --- | --- |
| **Apellido y Nombres** | **CUIL/CUIT** | **Organización a la que pertenece** | **Rol en proyecto** |
| MARCO FRANCESCONI | 20-27566397-3 | GRUPO INBIO S.A | DIRECTOR DEL PROYECTO |
| GUILLERMO BERNASCONI | 20-24410363-5 | GRUPO INBIO S.A | DISEÑO Y DESARROLLO GENERAL |
| GUILLERMO BROWN | 20-37451682-6 | GRUPO INBIO S.A | CONSTRUCCIÓN PROTOTIPOS |
| BETINA COLOMBERO | 23-33322310-4 | GRUPO INBIO S.A | ADMINISTRACIÓN DEL PROYECTO |

| **7. R. PERSPECTIVA DE GÉNERO**  En el marco de la presente convocatoria se consideran las brechas de género que perpetúa la desigualdad respecto de la autonomía económica y la participación igualitaria de las mujeres en el sector productivo.  En este apartado se solicita un análisis basado en género en el sector productivo en donde se inscribe el proyecto, indicando la manera en la cual el equipo de trabajo participante en el proyecto presentado, se enmarcan dentro del Objetivo de Desarrollo Sustentable de las Naciones Unidas (ODS) Nº 5. |
| --- |
| El siguiente proyecto no apunta específicamente a trabajar sobre el Objetivo de Desarrollo Sustentable de las Naciones Unidas (ODS) Nº 5. De todas maneras en el equipo de trabajo se incorpora una mujer para la administración del proyecto y se plantea incrementar el personal de ingeniería con una profesional de área Bioingeniería. |

| **7. S. ¿EL PROYECTO CUENTA CON FINANCIACIÓN POR PARTE DE OTRO ORGANISMO DE PROMOCIÓN DE CIENCIA Y TECNOLOGÍA?** | |
| --- | --- |
|  |  |
| **Detallar en caso afirmativo** | |
|  | |

| **7. T. ¿EL PROYECTO ES CONTINUIDAD DE UN PROYECTO YA FINANCIADO POR LA PROVINCIA DE SANTA FE EN UNA CONVOCATORIA ANTERIOR?** | |
| --- | --- |
|  |  |
| **En caso afirmativo indique el año de la convocatoria, código del proyecto y el título para cada uno de los financiamientos recibidos.** | |
|  | |

| **7. U. DURACIÓN DEL PROYECTO**  (Hasta 18 Meses) | 18 |
| --- | --- |

| **8. A. RECUSACIÓN DE EVALUADORES**  **¿Desea indicar evaluadores que no deberían ser convocados para evaluar este proyecto?** |
| --- |
| No |

| **8. B. ASPECTOS ÉTICOS**  **¿El proyecto requiere de una evaluación de un Comité de Ética | Bioética?**  **En caso afirmativo, adjuntar la documentación correspondiente.** | |
| --- | --- |
|  |  |

| \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_  Lugar y Fecha | \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_  Firma y aclaración / sello del director del proyecto |
| --- | --- |