

Yulia Chiello 30/07/1990 Torino.

Telefono: 3486266149

Indirizzo di posta elettronica: yulichkachiello@hotmail.com

COMPETENZE INFORMATICHE

Lingue

• Italiana, russa, inglese, spagnola.

ISTRUZIONE

Università degli studi di Torino

Torino, Italia

• Laurea in "Lingue straniere".

ESPERIENZA

Receptionist front-office, segretaria back- 05/2016-12/2020 office.

Gruppo Maggioli, Torino

• Gestione agenda e organizzazione di riunioni ed eventi. Gestione efficiente del servizio di segreteria e front office oltre che di ricezione e smistamento della corrispondenza in ingresso telefonica, digitale e postale.

- Collaborazione all'allestimento di sale riunioni, curando in modo efficace la predisposizione dell'ambiente.
- Coordinamento delle operazioni prenotazione di taxi, navette e trasporti.

Sales assistant

06/2021-09/2021

Coach New york- Torino

- Accoglienza e supporto ai clienti nell'individuazione dei prodotti richiesti, sottoscrizione ai programmi fedeltà.
- Cura e disposizione della merce all'interno dell'area vendita e in vetrina.
- Gestione del materiale promozionale di negozio. Apertura e chiusura cassa e gestione dei pagamenti in contanti o mediante POS

Receptionist front- office

03/2015

Parodi Shoes, Milano

- Assistenza e supporto amministrativo organizzativo.
- Pianificazione e aggiornamento dell'agenda giornaliera e settimanale dei manager di riferimento. Gestione e smistamento della posta elettronica in entrata e in uscita.

Receptionist front- office in showroom 10/2014- 12/2015 Luxottica, Milano

- Accoglienza, gestione dell'agenda, riunioni, incontri.
 Smistamento delle mail e telefonate.
- Ascolto e valutazione di richieste, domande, feedback e istruzioni ed elaborazione di risposte e azioni adeguate e capaci di assicurare i migliori risultati in tempi brevi.

Nespresso Italiana SPA

- Dimostrazione di un'attitudine positiva e proattiva al lavoro, partecipando con impegno e motivazione al miglioramento dei risultati individuali e di team.
- Svolgimento delle mansioni e degli incarichi assegnati con professionalità, concentrazione ed efficacia anche in situazioni di intensa pressione lavorativa

Sales assistant

01/2012-06/2012

Salvatore Ferragamo SPA

- Assistenza alla vendita in maniera cordiale, professionale ed attenta al cliente.
- Dimostrazioni pratiche delle diverse caratteristiche dei prodotti al fine di dissipare eventuali dubbi e motivare i clienti all'acquisto.
- Accoglienza e supporto ai clienti nell'individuazione dei prodotti richiesti.

CAPACITÀ E COMPETENZE

- Ottima conoscenza del pacchetto Office.
- Precisione Abilità nella pianificazione e organizzazione del lavoro.
- Doti organizzative e gestionali.
- Capacità relazionali e comunicative.
- Multitasking Approccio metodico e problem solving.

ATTIVITÀ E VOLONTARIATO

Abilitazione BLSD.

Volontaria della Croce Rossa Italiana.

Disponibilità immediata, anche sostituzione maternità e ferie.