

**LEJOS**  
Plan de Riesgos

| Riesgo  | Descripcion  | Probabilidad | Importancia | Plan  |
|---|--|--------------|-------------|---|
| Cambio de Enfoque del Proyecto                            | El proyecto será cambiado por fallos durante el proyecto que no pueden ser arreglados.               | 50%          | 4           | <p>1._Recuperar los documentos e investigación útiles para el nuevo enfoque: Se recopilarán cada uno de los documentos que se tienen y se realizará una evaluación para saber cuáles son necesarios para el nuevo enfoque y qué se puede usar.</p> <p>2._Realizar Sprints más cortos abordando lo perdido: Cada Sprint deberá tener una junta semanal y cada trabajo será realizado en tiempo y forma</p>   |
| Menor Presupuesto   | El presupuesto inicial se redujo por problemas del cliente o es menor a lo estimado por nosotros.    | 30%          | 5           | <p>1._Recorte de personal no necesario durante la etapa del proyecto.</p> <p>2._Recorte de salarios. Los salarios serán reducidos en medida para no tener tantas perdidas.</p> <p>3._Venta de equipos poco importantes: Se puede vender el equipo que podría sobrar como computadoras en caso de no utilizar algunas, o algún otro tipo de equipo.</p> <p>4._Préstamos: Se pedirán préstamos al banco para mantener el proyecto</p> <p>5._Aportar capital de nosotros mismos: Los mismos intrantes tendran que aportar algo de su dinero para mantener el proyecto.</p> |
| Salida del Proyecto por parte de un Integrante del Equipo | Un integrante del equipo abandona el proyecto por alguna razón.                                      | 90%          | 3           | <p>1._Buscar un nuevo integrante: Buscaremos un nuevo integrante conforme a las cualidades que sean necesarias en el equipo</p> <p>2._Continuar: Se continuará sin el integrante, repartiendo tareas y tiempo entre los restantes</p>   |
| Fallos del Equipo Tecnico                                 | El equipo técnico falla como son las tomas de luz, computadoras, etc...                              | 10%          | 3           | <p>1._Reparacion del equipo: Se intentará reparar el equipo dentro del mismo grupo.</p> <p>2._Remplazar el equipo: Se comprará equipo nuevo o usado que no sobrepase el presupuesto</p> <p>3._Préstamos/Donaciones: Se buscará alguna forma para que se nos done algún aporte para el proyecto como ventas o búsqueda de inversionistas</p>   |
| Codigo no Compila   | El codigo inicial con el cual deberíamos iniciar el proyecto no compila y no se encuentra el porqué. | 75%          | 5           | <p>1._Cambio de enfoque del proyecto: El cliente lo dirá y nosotros nos adaptamos.</p> <p>2._Seguir buscando soluciones: Se le encargará a un integrante del equipo investigar a cerca de las posibles soluciones para el problema</p> <p>3._Usar otras herramientas similares: Se buscará algún simulador o herramienta o simplemente utilizar javaFx para tener alguna idea.</p>  |

|  |  |     |   |  |
|--|--|-----|---|--|
| Retrasos en los Tiempos de Entrega                             | Los integrantes del proyecto faltan a los tiempos estipulados para entregar el proyecto y por tanto lo retrasan. | 30% | 2 | <p>1._Acomodarnos al nuevo tiempo: Se realizará una reorganizacion de los tiempos</p> <p>2._Ser mas estrictos respecto a tiempos: Se tomará control de los tiempos con los que se entregan los proyecto cada día.</p> <p>3._Sanciones: Habrá sanciones directas al salario.</p> <p>4._Contrato: Se utilizará el contrato para estipular los acuerdos con el trabajador en cuanto a sus tiempos. Habrá una cláusula, la cual declare cuánto tiempo debe trabajar y a qué condiciones se atiene.</p>       |
| Aumento del IVA  | El IVA aumenta.  | 3%  | 4 | <p>1._Consulta con el contador: Se realizará una consulta al contador Medina para que nos diga qué posibles soluciones encuentra a la situación. (num. Cel. 953 124 29 11)</p> <p>2._Realizar el cálculo al presupuesto actual y adaptarse a este.</p> <p>3._Recortes de costos: Se realizarán bajas en los salarios y menor cantidad de equipo.</p>   |
| Demanda  | El Cliente o alguna persona externa nos demanda.   | 3%  | 5 | <p>1._Consulta con el abogado: Se buscará al abogado Raúl (num. Cel. 953 188 91 12) para pedir ayuda en la cuestión.</p> <p>2._Contrato: El contrato debe incluir una cláusula con la cual ampararnos en caso de demanda.</p>  |
| Accidentes en la Oficina (Incendio, sismo, inundación, etc...) | Se tiene un accidente dentro de la oficina   | 20% | 3 | <p>1._Seguros: Se llamará al seguro para cubrir el accidente</p> <p>2._Señales de emergencia: La oficina debe tener señales de emergencia para conocer las rutas de emergencia y saber qué hacer.</p> <p>3._Extintores: Debe haber extintores en cada uno de los cuartos para el uso de ellos.</p> <p>4._Capacitacion: Se debe capacitar a los empleados para saber cómo actuar en una situación de riesgo.</p>  |
| Accidentes en el Exterior                                      | Accidentes sucedidos fuera de la oficina como lo son viajes de negocios o encargos.                              | 20% | 3 | <p>1._Seguros: Se llamara al seguro para cubrir el accidente.</p> <p>2._Contrato: El contrato debe incluir una cláusula en caso de accidentes para declarar que no nos hacemos responsables del accidente.</p>   |
| Cambio de Administracion                                       | El cliente cambia y nos pide que arreglemos algo nuevo o que dejemos el proyecto.                                | 6%  | 4 | <p>1._Contrato. Pediremos revisar el contrato el cual debe de tener un apartado del tema.</p> <p>2._Venta del proyecto: El proyecto será vendido en el estado en el que se encuentra si se es posible.</p> <p>3._Modificación del proyecto: El proyecto será propuesto de nuevo completamente e iniciado desde cero.</p> <p>4._Informar del proyecto a la nueva administración: Se le informará sobre el avance del proyecto y sus objetivos, y se pedirá que se deje continuar con lo que se tiene.</p> |

|                                      |  |     |   |  |
|--------------------------------------|--|-----|---|--|
| Cambio Total del Proyecto            | El proyecto completo es inutil y es necesario iniciar de nuevo.                | 8%  | 5 | 1._Contrato. Pediremos revisar el contrato el cual debe de tener un apartado del tema.<br>2._Consulta con el abogado: Se buscará al abogado Raúl (num. Cel. 953 188 91 12) para pedir ayuda en la cuestión.<br>3._Recuperar todo lo útil.<br>4._Petición de reacomodo del proyecto: Se pedirá que se deje utilizar lo ya obtenido hasta el momento y que no sean tantos cambios. |
| Huelga                               | Entra en huelga parte del equipo.  | 5%  | 3 | 1._Contrato. Pediremos revisar el contrato el cual debe de tener un apartado del tema.<br>2._Demandas: Se demandará a los empleados por no cumplir con sus obligaciones.<br>3._Despidos: Se despedirá a cada empleado que lo merezca.  |
| Seguro no lo Cubre                   | El seguro no cubre el accidente.   | 10% | 4 | 1._Consulta con el abogado: Se buscará al abogado Raúl (num. Cel. 953 188 91 12) para pedir ayuda en la cuestión.<br>2._Trato particular: Si es un caso especial tendrá que ser cubierto por la persona.<br>3._Verificar el caso: En caso de una situación particular se indagará acerca de como sucedió el accidente.   |
| Presupuesto en Ceros                 | Nos quedamos sin presupuesto.  | 10% | 5 | 1._Préstamo: Se solicitará un préstamo al banco por la cantidad necesaria más un leve incremento.<br>2._Consulta con el abogado: Se buscará al abogado Raúl (num. Cel. 953 188 91 12) para pedir ayuda en la cuestión.<br>3._Banca rota: Se declarará en banca rota al equipo.   |
| Expiracion de Lincencias de Software | Se cancela el uso completo o parcial del software con el que cuenta el equipo. | 2%  | 4 | 1._Comprar una nueva licencia: Se comprarán las licencias necesarias para continuar con el proyecto.<br>2._Alternativas del Software: Se buscarán opciones más baratas de acuerdo al software necesario.<br>3._Se usara Software Libre.<br>4._Crack: Se utilizará software parchado para correr sin licencia.  |
| Muerte del Cliente                   | El cliente muere sin haber terminado aun el proyecto.                          | 1%  | 4 | 1._Contrato. Pediremos revisar el contrato el cual debe de tener un apartado del tema.<br>2._Venta del proyecto.   |
| Atraso en la entrega                 | Se termina el tiempo antes de la entrega.                                      | 40% | 5 | 1._Negociar una prórroga.<br>2._Entregar el proyecto incompleto.   |
| Recorte del Tiempo                   | El tiempo estipulado es reducido por algún motivo del cliente o nuestro.       | 10% | 5 | 1._Contrato. Pediremos revisar el contrato el cual debe de tener un apartado del tema.<br>2._Sprints mas cortos.<br>3._Aumento del personal.<br>4._Más tiempo de trabajo para cada miembro.  |

|  |   |     |   |  |
|--|---|-----|---|--|
| Soportes de librerías  | Las librerías utilizadas no son compatibles con nuevas versiones.                   | 70% | 1 | 1. _Buscar las librerías.<br>2. _Buscar Alternativas.<br>3. _Alterar Librerías: Se intentará corregir la librería y usarla en la medida que sea posible.   |
| Lista de Riesgos Incompleta  | La lista de riesgos no está completa y hay varios riesgos sin planear.              | 75% | 2 | 1. _Agregar los nuevos riesgos.<br>2. _Continuar con la actual: Se hará caso omiso de los nuevos riesgos.  |
| Robo   | Roban nuestro equipo o el software  | 23% | 5 | 1. _Seguros. Los seguros cubrirán el incidente.<br>2. _Denuncia: Se denunciará el atraco.<br>3. _Seguridad: Se instalará equipo de seguridad en la oficina.  |
| Dismunición de los precios del mercado en el cual está el proyecto | El precio de venta del software cae y ya no es viable la venta.                     | 11% | 3 | 1. _Consulta con el contador.<br>2. _Consulta con especialista.<br>3. _Vender: Lo que se tenga del proyecto.<br>4. _Modificarlo.   |
| Adelanto de la Competencia   | La competencia saca al mercado un software igual o similar al nuestro               | 5%  | 3 | 1. _Vender: Lo que se tenga del proyecto.<br>2. _Modificarlo: Se modificará el proyecto para terminarlo y venderlo.  |
| Sin Acceso a Equipo  | No contamos con el equipo y no podemos conseguirlo.                                 | 50% | 4 | 1. _Alternativas: Préstamos, donaciones, o si es posible simulaciones.<br>2. _Préstamos/Donaciones.  |
| Bancarrota del Cliente   | El cliente se declarará en bancarrota   | 7%  | 5 | 1. _Venta del proyecto: Se venderá el proyecto con tal de recuperar algo de la inversión.<br>2. _Modificarlo: Se modificará el proyecto para terminarlo y venderlo.  |
| Desalojo del Local   | Somos desalojados del lugar de trabajo por falta de pago o vencimiento del contrato | 15% | 3 | 1. _Buscar otro local.<br>2. _Contrato de arrendamiento: Pediremos revisar el contrato el cual debe de tener un apartado del tema.<br>3. _Consulta con el abogado: Se buscará al abogado Raúl (num. Cel. 953 188 91 12) para pedir ayuda en la cuestión.           |
| Carcel   | El equipo es llevado a la cárcel por alguna demanda o situación exterior.           | 1%  | 4 | 1. _Pago de Fianza: Se pagará la fianza acordada.<br>2. _Consulta con el abogado: Se buscará al abogado Raúl (num. Cel. 953 188 91 12) para pedir ayuda en la cuestión.<br>3. _Contrato. Pediremos revisar el contrato el cual debe de tener un apartado del tema. |