

## Desafío - Analizando las Ventas

En este desafío validaremos nuestros conocimientos de visualización de datos. Para lograrlo, necesitarás aplicar todo lo aprendido en las sesiones anteriores, y la base de datos Sales\_Retail.csv.

Lee todo el documento antes de comenzar el desarrollo **individual**, para asegurarte de tener el máximo de puntaje y enfocar bien los esfuerzos.

Tiempo asociado: desde 2 horas cronológicas.

### Descripción

La gerencia comercial de una gran empresa de Retail de USA le pide a usted, como Data Analyst, una serie de visualizaciones que le permitan mostrar los resultados de los últimos 4 años de venta en la reunión de cierre de año. En ella se encontrarán presentes las más importantes jefaturas comerciales y de finanzas de las 4 regiones en donde opera la empresa (Sur, Centro, Este y Oeste), así como también la Gerencia General de la empresa.

1. Considerando la situación expuesta arriba y revisando el Dataset:
  - a. ¿Cuál es su público objetivo?
  - b. ¿Cuál es la métrica o métricas que más le interesan al público objetivo?
  - c. Considerando su público, ¿cree que es recomendable agregar métricas financieras y lenguaje técnico o debiese ser lo más sencillo posible?
2. La gerencia comercial le pide visualizar como las ventas han evolucionado a través del tiempo.
  - a. Cree un gráfico de líneas que muestre mes a mes la evolución de las ventas a nivel general. Analice la tendencia de las ventas, ¿está al alza o a la baja?
  - b. Cree un gráfico de barras por año, en donde el color sea la región, ¿la tendencia de las ventas se debe a alguna región en particular? Comente.
3. La gerencia comercial está pensando en cerrar tiendas en ciertos estados, para ello, quiere ver cuáles son los estados que más aportan a las ventas.
  - a. Genere un gráfico de mapa en donde tanto el texto como el color indiquen el nivel de ventas.
  - b. Dado que la empresa trabaja por regiones, genere el mismo gráfico, pero añada un campo calculado que permita ver cuánto es el aporte de cada estado en porcentaje, respecto de las ventas de su región (Tip: Ocupe

funciones LOD) ¿Hay algún estado que pareciera tener bajas ventas, pero sea un gran aporte dentro de su región?

## Requerimientos

1. Identifica el público objetivo y qué consideraciones debe tener al momento de generar una visualización para ese público.  
**(2 Puntos)**
2. Carga correctamente los archivos a Tableau Cloud.  
**(1 Punto)**
3. Genera correctamente campos calculados y crea visualizaciones utilizando los estantes de texto, colores, entre otros.  
**(5 Puntos)**
4. Haga buen uso de las expresiones LOD.  
**(2 Puntos)**



¡Mucho éxito!