

Solución Desafío - Analizando las Ventas

Desarrollo Total	https://public.tableau.com/app/profile/pedro.rupin/viz/Desafo3_16847609894210/Pregunta22
-------------------------	---

Pregunta 1

1. Considerando la situación expuesta arriba y revisando el Dataset:

- a. ¿Cuál es su público objetivo?

El público objetivo son profesionales de las áreas comerciales y financieras. Se debe considerar que son ejecutivos de alto nivel, por lo tanto, la información debe ser a nivel general, no entrar en el detalle específico.

- b. ¿Cuál es la métrica o métricas que más le interesan al público objetivo?

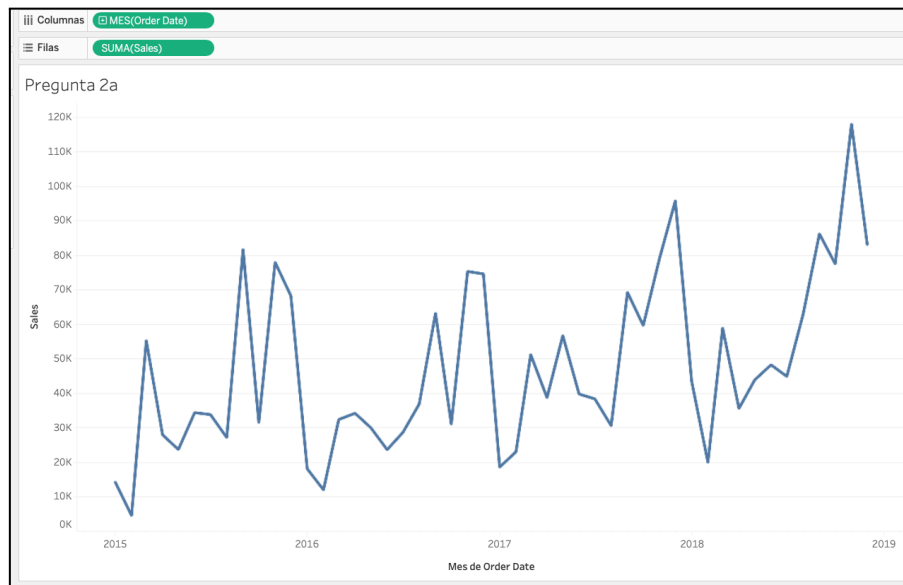
Dado que el público objetivo son de la alta gerencia, las métricas más recomendables serían directamente las Ventas (\$) y adicionalmente sería ideal conocer o poder visualizar el crecimiento de estas a través del tiempo.

- c. Considerando su público, ¿cree que es recomendable agregar métricas financieras y lenguaje técnico o debiese ser lo más sencillo posible?

Considerando que es público profesional, se debiese ocupar lenguaje técnico y específico, no son visualizaciones para público general.

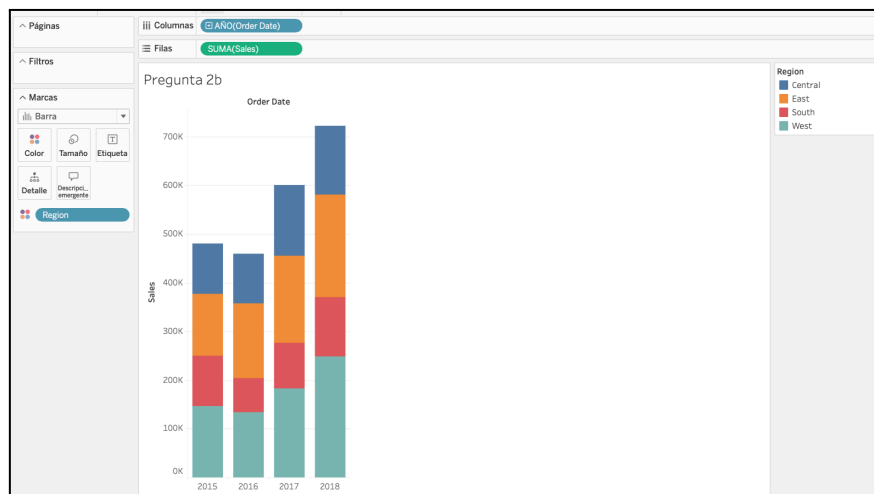
2. La gerencia comercial le pide visualizar como las ventas han evolucionado a través del tiempo.

- a. Cree un gráfico de líneas que muestre mes a mes la evolución de las ventas a nivel general. Analice la tendencia de las ventas, ¿está al alza o a la baja?



Tal como se ve, hay una tendencia al alza.

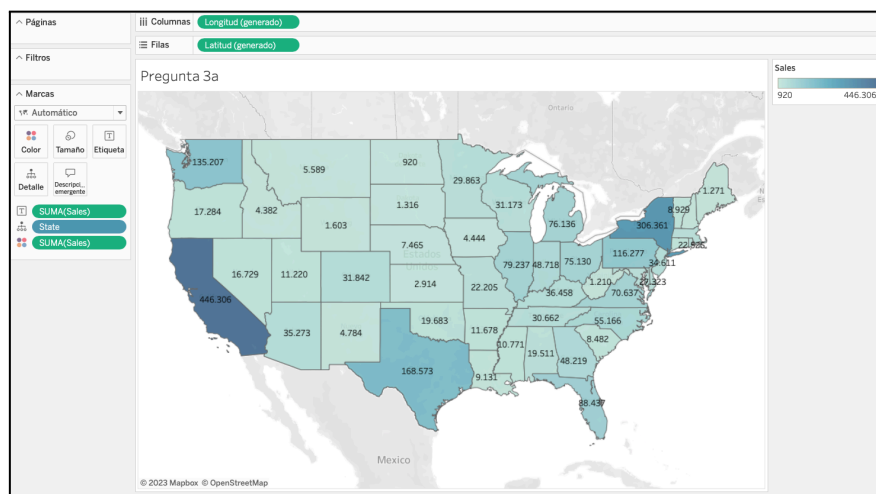
b. Debe quedar un gráfico similar al siguiente



Si bien todas crecen, las regiones este y oeste son las que lideran el crecimiento.

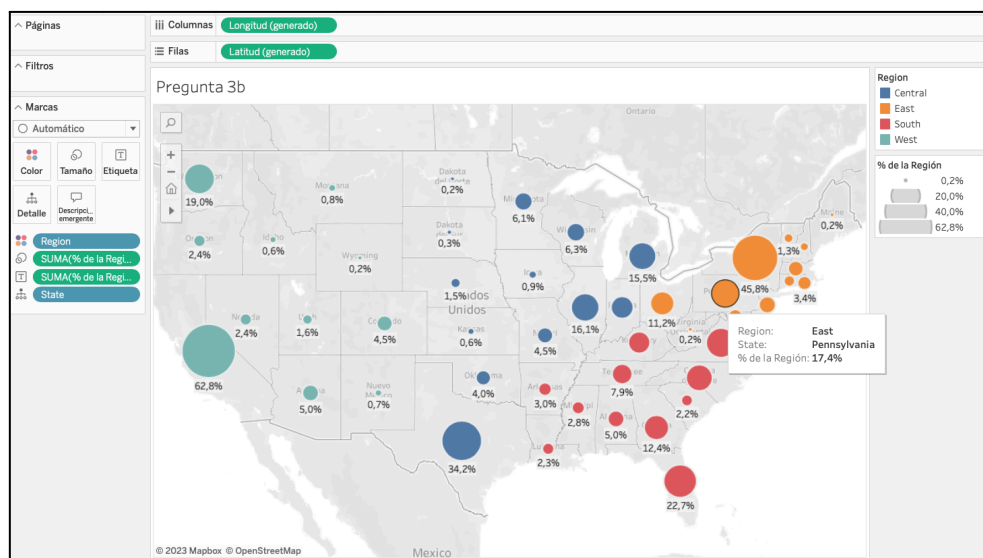
3. La gerencia comercial está pensando en cerrar tiendas en ciertos estados, para ello, quiere ver cuáles son los estados que más aportan a las ventas.
 - a. Genere un gráfico de mapa en donde tanto el texto como el color indiquen el nivel de ventas.

Debería obtener un gráfico como el siguiente



- b. Dado que la empresa trabaja por regiones, genere el mismo gráfico, pero añada un campo calculado que permita ver cuánto es el aporte de cada estado en porcentaje, respecto de las ventas de su región (Tip: Ocupa funciones LOD) Analiza, hay algún estado que pareciera tener bajas ventas, pero sea un gran aporte dentro de su región?

Debería tener un gráfico como el siguiente:



Los estados de la región Central como Michigan e Illinois no destacan en el gráfico del país completo, pero respecto a su región, son muy importantes.