

CONTATO

(81) 99472-9094



ESTRATEGISTA COMERCIAL E DE MARKETING |FRONT-END DEV



MAURYUMORAES@GMAIL.COM

INOVAÇÃO **LIDERANÇA ESTRATÉGIA CRIATIVIDADE RESULTADOS**

🚨 SOBRE MIM

Profissional com sólida experiência em vendas, marketing e liderança. Após 4 anos de imersão pelo Brasil, retorno ainda mais especializado, criativo e preparado para os desafios do mercado atual. Combino expertise em estratégias comerciais, inteligência artificial (IA) e marketing digital com vivências práticas que ampliaram minha visão estratégica e capacidade de inovação.

Pronto para liderar projetos transformadores, entregar resultados excepcionais e agregar valor em um cenário cada vez mais dinâmico e competitivo. Minha abordagem integrada alia conhecimento técnico, criatividade e visão de futuro para impulsionar negócios e equipes ao próximo nível.



EDUCAÇÃO

Publicidade e Propaganda

2013-2017

Certificação Profissional em Coaching

Abracoaching

Certificação em Programação Neurolinguística (PNL)

Abracoaching

Leader Coaching

Abracoaching

2014

Treinamento de Autogestão

MLT

Fotografia Digital e Analógica

UFPE

2017

Treinamento de Vendas e Captação Ativa **FB VENDAS**

Telemarketing e Fechamento de Vendas

FB VENDAS

2019

EXPERIÊNCIAS PROFISSIONAIS

Empreendedor - MEI (Venda de Produtos Online)

2021 - PRESENTE

- -Estruturei estratégias de vendas online com alta conversão.
- -Produzi conteúdos que aumentaram engajamento e resultados. -Desenvolvi sites e artes gráficas para clientes e negócios.

Voluntário: WorldPackers

2021 - 2022

- Atendi e orientei turistas brasileiros e estrangeiros.
- Tradutor

conversão.

- -Produção de conteúdo para redes sociais de empreendedores locais.
- -Lançamento digital para projeto de impacto social

Treinador - Santa Cruz Pirates

2019 - 2020

- Planejei e implementei programas de desenvolvimento técnico, físico e emocional para atletas.
- Estimulei o trabalho em equipe e a resiliência, melhorando o desempenho coletivo.

Consultor de vendas - Wise Up

2019 - 2021

- -Atingi metas por meio de vendas integradas a marketing digital.
- -Otimizei processos internos, aumentando conversões.

Supervisor Comercial - FISK Recife

2018-2019

- Supervisionei uma equipe de vendas, garantindo o cumprimento de metas e o desenvolvimento profissional dos colaboradores.
 Estruturei processos internos, resultando em aumento da eficiência operacional e das taxas de

Treinador – Recife Horses

- Planejei e implementei programas de desenvolvimento técnico, físico e emocional para atletas.
- Estimulei o trabalho em equipe e a resiliência, melhorando o desempenho coletivo.

Sócio Administrador - Casa das Letras EIRELI

2014 - 2018

2010 - 2011

- Gerenciei finanças, logística e a criação de campanhas para uma equipe de 42 colaboradores.
 Implementei processos para otimizar a produtividade e melhorar os resultados financeiros.

Sócio Administrador - Cia Aprender Comércio e Distribuição 2011 - 2018

- Gerenciei operações financeiras e logísticas de uma equipe com 8 colaboradores.
 Desenvolvi parcerias estratégicas que ampliaram a presença da empresa no mercado.

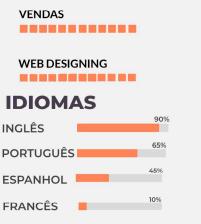
Representante Comercial Autônomo - Grupo Planeta -Realizei vendas diretas e prospecção ativa de clientes, superando metas estabelecidas.

DIFERENCIAIS

- Experiência consolidada em diversos setores do mercado

- Perfil inovador, focado em resultados e na aplicação de tecnologias emergentes para otimizar processos
- Adaptabilidade comprovada a diferentes mercados e públicos.
- Experiência imersiva em comunicação, networking, vendas e desenvolvimento pessoal adquirida durante período sabático (2021-2024), percorrendo o Brasil de grandes metrópoles a pequenas cidades, com intensa interação e aprendizado junto a empreendedores e comunidades locais e estrangeiros.
- Amplo leque de conhecimentos, facilitando networking, vendas e acesso a parceiros.

HABILIDADES



DESIGN GRÁFICO ----------

CRIATIVIDADE E INOVAÇÃO

HOBBIES

