





Une communauté de 40 entrepreneurs











rassemblés pour scaler



**Vous êtes un des FONDATEURS** Vous avez validé votre PRODUCT-MARKET FIT **Vous avez du FINANCEMENT** Vous êtes en HYPER-CROISSANCE Et rien ne doit VOUS ARRÊTER!



# 3 STARTUPS SUR 4 FINANCÉES PAR DES VCS FINISSENT DAD III // ÉCHEC //

(source: Shikhar Ghosh, Harvard)

Les faillites de startups se passent en moyenne 20 mois après leur dernière levée de fonds

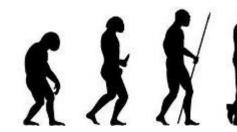
(source: CB Insights)



## LES 40 MEILLEURES

# LE PROGRAMME D'ACCÉLÉRATION DES 40 MEILLEURES SCALE-UPS FRANÇAISES

- **#** Business C-Level Networking
- □ L'Accès à l'expertise d'entrepreneurs à succès
- **# Une Communauté exceptionnelle**
- **un levier de Communication**





### Une équipe de Upersonnes pour un soutien opérationnel au jour le jour







**Beniamin** Laura Souchko **Bouvques** 



**Kavkac** 



**Alexandre** 



Muriel **Prudent** 



**Marion** Cassiau



Taro Ugen



**Caroline Boullenger** 



Simon Robert



**Valentin Pouiol** 

Interlocuteur dédié à votre business et vos problématiques pour répondre à vos attentes

- Business developers grands comptes pour obtenir des business meeting C-level
- Agent RP dédié pour gagner en visibilité et en crédibilité au prés de vos cibles
- Spécialiste du développement international



## **BUSINESS ONLY**





























































# X-SHARE



Olivier Germillon Head of Europe



Laurent Sellier, VP Product Eventbrite



Jerôme Lecat, Founder

SCALITY



Céline Lazorthes, Founder leetchi



Yseulys Costes – Founder



Ludovie Le Moan, Founder

SEGFOX



Karen Aiach, Founder



Aurélia Setton, Customer Succes GM

MEDALLIA



Gautier Machelon,
Founder
MULTIPOSTING



Romain David,
Product Management

UBER



Jonathan Benhamou, Founder people (



Geoffroy Roux de Bézieux, Serial Entrepreneur \*Phone House



Nicolas Dessaigne, Founder Algólia



Aaron Levie, Founder



Nicolas d'Audiffret, Founder alittle Market



Adrien Nussenbaum, Founder

MIRAKL





# DE LA VI-SI-BI-LI-TÉ

**CANDIDATS** 

JOB BOARD

**CLIENTS** 



UNE CAUTION BUSINESS

MÉDIAS INFLUENCEURS

RELATIONS PUBLIQUES BOOSTER VOTRE CRÉDIBILITÉ AUPRÈS DE VOS CIBLES

UNE ADRESSE, UN LIEU

**INVESTISSEURS** 



# UN PROGRAMME

4 THÉMATIQUES ET PRATIQUES CLÉS POUR SCALER

**EN FRANCE** 

À l'INTERNATIONAL

Comment avoir le meilleur produit ?

Productmanager Designer Customersuccess Growthhacker Comment financer ma croissance ?

Venture Capital Sources Build-up IPO Fxit Comment scaler mon équipe ?

Recrutement
Organisation
Gouvernance
Social
Retention

Comment vendre plus et mieux ?

Pitch Value Proposition Salesteam Incentives Tools

DESIGN

**FINANCES** 

EQUIPE

**BUSINESS** 





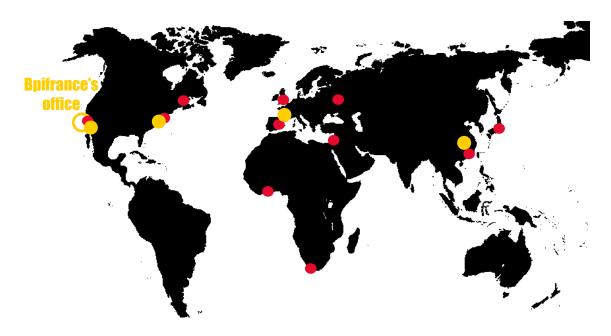
ON SE FAIT UNE BOUFFE ?
PARTENARIATS,
SOCIAL
EVENTS ET
NETWORKING



SOCIAL EVENTS AVEC LA COMMUNAUTÉ L'ACCÈS À DE NOMBREUX EVENTS PARTENAIRES DES OUTILS POUR RAPPROCHER LA COMMUNAUTÉ ET ALLER PLUS VITE



## THINK GLOBAL



Programmes d'accélération

bpifrance



• French Tech Hubs

# Hüb THINK GLOBAL

Des mises en relation avec des **VCS**, **entrepreneurs et experts locaux** avec un focus sur les marchés clés

L'accès **privilégié** aux offres et services de nos partenaires

US Chine Allemagne

L'accès à des programmes d'accélération pour développer votre **business en Chine et aux US** 













### **UNE OFFRE DE VALEUR**

# ÇA COÛTE COMBIEN ?

Mises en relation BUSINESS One-to-one et C-Level only 1000€
par mois pendant 1 an

X-Share
L'accès à l'expertise des pairs

- L'accès à des salles de réunions et des bureaux de passage en plein cœur de Paris (avec visio-conférence)
- Des prestations subventionnées auprès de prestataires de qualité recommandés par la communauté
- Une plateforme unique pour échanger avec la communauté et trouver les expertises qu'il te faut!
- L'accès aux events et prestations de partenaires prestigieux organisés au Hub

**Une visibilité** 

accrue en France et à l'International



## **COMMENT POSTULER ?**

**CRITÈRES** 

**PROCESS** 

VOUS ÊTES DÉJÀ





SÉLÉCTION DIRECTE INSCRIPTION AVANT LE 30 MARS



## **COMMENT POSTULER ?**

#### **CRITÈRES**

**FINANCEMENT** 

PRODUCT-MARKET FIT

HYPER-CROISSANCE Série A, Série B (ou équivalent) Ou Chiffre d'affaires significatif (>1M€)

**Solution / produit prêt à être distribué à grande échelle** (sauf Biotech / Medtech)

Vous êtes capable de prouver une forte traction sur l'année passée ou l'année en cours

- Croissance explosive du CA
- Ouverture de nouveaux pays
- Recrutements importants
- Biotech : Dynamique de levée de fonds

### **PROCESS**

Déposez votre candidature sur le site du Hub (cela vous prendra 10 min MAX)

Sélection des 40 startups par un jury d'entrepreneurs, de VCs et d'experts

Lancement du programme

**D'accompagnement** 





# INSCRIPTIONS À PARTIR DU 22 FÉVRIER

www.bpifrance-lehubstartup.fr

#### **Contacts**

benjamin.bouygues@bpifrance.fr laura.souchko@bpifrance.fr