## Manual de Uso y Características de Tienda360

## Registro de Usuario

Para comenzar a utilizar Tienda360, es necesario crear una cuenta siguiendo estos pasos:

### 1. Acceder a la página de registro:

- o Ingresa a la página principal de **Tienda360**.
- Haz clic en el botón "Crear Cuenta".

#### 2. Completar el formulario de registro:

- Ingresa tu correo electrónico válido.
- o Crea una contraseña de al menos 6 caracteres.
- o Confirma que aceptas los términos y condiciones.

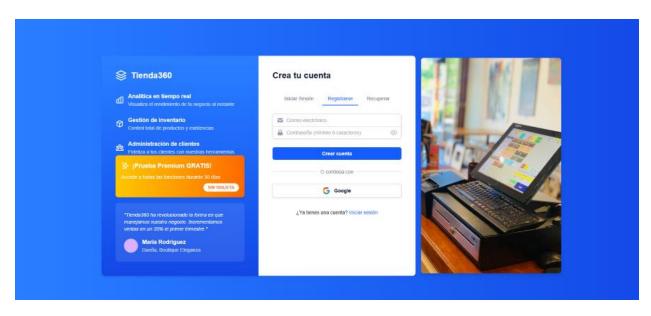
#### 3. Confirmación de correo:

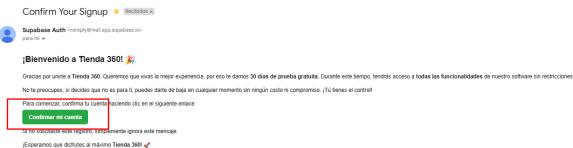
- o Presiona el botón "Registrarse".
- o Recibirás un correo de confirmación en pocos minutos.
- o Abre el correo y haz clic en el enlace de verificación para activar tu cuenta.

### 4. Redirección al inicio de sesión:

- Una vez confirmada tu cuenta, serás redirigido automáticamente a la página de inicio de sesión.
- o Ingresa tu correo y contraseña para acceder a Tienda360.

**Nota:** Si no recibes el correo de confirmación, revisa la bandeja de spam o solicita un nuevo correo de activación desde la página de registro.





# Inicio de Sesión y Dashboard

#### Inicio de Sesión

Una vez registrada y confirmada tu cuenta, puedes acceder a Tienda360 con los siguientes pasos:

- 1. Ingresa a la página de inicio de sesión.
- 2. Introduce tu correo electrónico y contraseña.
- 3. Presiona el botón "Iniciar Sesión".

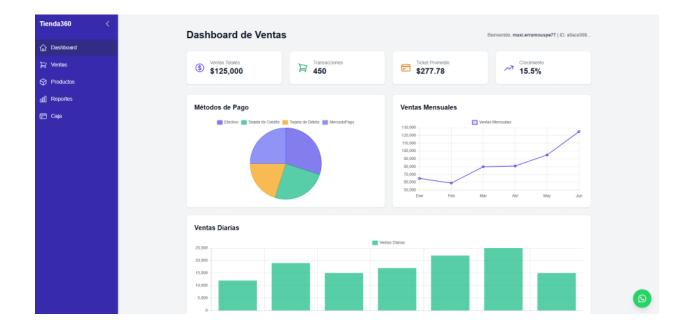
Si las credenciales son correctas, accederás al sistema y verás el Dashboard Personal.

## **Dashboard Personal**

Al iniciar sesión, lo primero que verás es tu **Dashboard Personal**, el cual te ofrece un resumen detallado de la actividad de tu comercio. En esta sección encontrarás:

- Ventas del día: Muestra el total de ventas realizadas en la jornada.
- Ventas mensuales: Un resumen de las ventas del mes en curso.
- Productos más vendidos: Una lista con los productos más populares de tu tienda.
- Estado del stock: Indicadores sobre productos con bajo stock o agotados.
- Ganancias estimadas: Basadas en la diferencia entre precio de compra y precio de venta.

El **Dashboard** está diseñado para ofrecerte una vista rápida y clara de la situación de tu comercio, ayudándote a tomar mejores decisiones.



## Gestión de Productos y Stock

### Pantalla de Carga de Productos

En la sección de **Productos**, podrás gestionar los artículos que vendes en tu comercio. Esta pantalla está compuesta por:

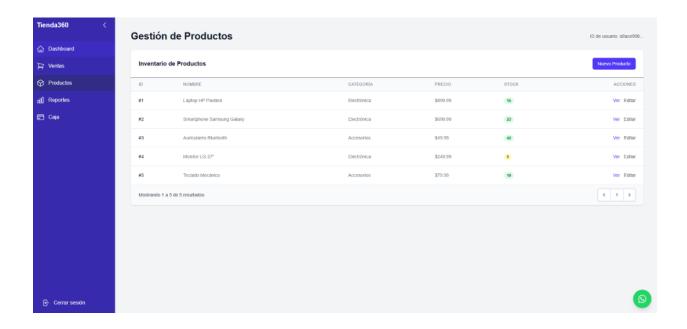
### 1. Formulario de carga de productos:

- o Nombre del producto: Campo de texto para ingresar el nombre del producto.
- o Precio de compra: Campo numérico donde se indica el costo del producto.
- o **Precio de venta**: Campo numérico para establecer el precio de venta.
- Stock disponible: Campo numérico para indicar la cantidad de unidades disponibles.
- o **Botón "Agregar Producto"**: Guarda el producto en la base de datos.

#### 2. Tabla de productos registrados:

- Lista todos los productos agregados con sus respectivas características.
- o Permite realizar acciones como editar y eliminar productos.
- o La edición permite modificar cualquier dato del producto.
- o La eliminación borra el producto de la base de datos de forma permanente.

Este módulo facilita la gestión de inventario y permite mantener el catálogo actualizado de manera sencilla y eficiente.



## Gestión de Ventas y Cobros

### Pantalla de Ventas

En la sección de **Ventas**, podrás realizar cobros en mostrador de manera rápida y sencilla. Esta pantalla está compuesta por:

## 1. Ingreso de productos:

- Opción para escanear el código de barras de un producto (opcional).
- o Búsqueda manual de productos mediante un campo de texto.
- Listado de productos seleccionados con su cantidad y precio unitario.

#### 2. Cálculo automático del total:

- Se muestra la suma total de todos los productos agregados.
- o Opción para eliminar productos antes de confirmar la compra.

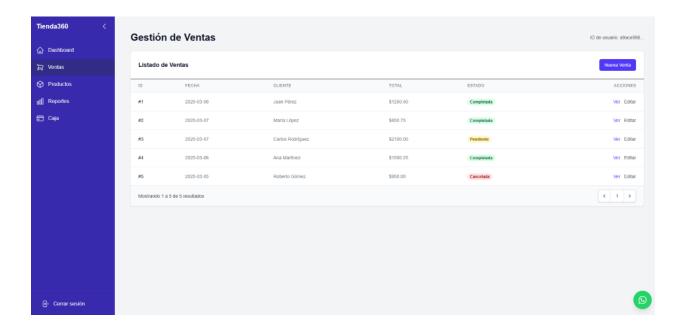
#### 3. Selección del medio de pago (informativo):

- Efectivo: Se ingresa el monto recibido y el sistema calcula automáticamente el vuelto.
- Tarjeta de crédito o débito: Opción para registrar el pago con tarjeta a modo informativo.
- Mercado Pago: Registro de pagos realizados a través de la plataforma para análisis de ventas.

#### 4. Confirmación de la venta:

- Una vez seleccionado el método de pago, se confirma la venta y se descuenta el stock del inventario.
- Opción para imprimir o enviar por correo un ticket digital de la compra.

Esta pantalla está optimizada para ofrecer un flujo de ventas rápido y eficiente, asegurando una excelente experiencia tanto para el vendedor como para el cliente.



## Reportes y Análisis de Ventas

En la sección de **Reportes y Análisis**, podrás visualizar información detallada sobre el desempeño de tu comercio. Esta sección incluye:

#### 1. Ventas mensuales:

- Visualización de las ventas realizadas en el mes actual.
- o Comparación con meses anteriores para identificar tendencias.

## 2. Filtro por período:

- o Posibilidad de seleccionar un rango de fechas para analizar ventas específicas.
- Permite evaluar el desempeño en días, semanas o meses determinados.

#### 3. Productos más vendidos:

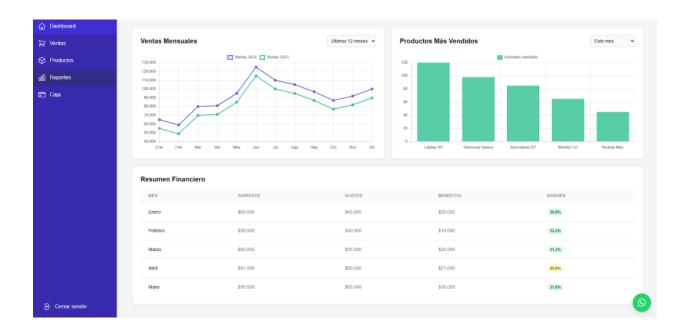
Informe detallado de los productos con mayor rotación.

o Identificación de tendencias en la demanda.

## 4. Reporte financiero:

- o Resumen de ingresos y costos.
- Análisis de ganancias basado en precios de compra y venta.
- o Identificación de márgenes de ganancia por producto.

Con estas herramientas, podrás obtener una visión clara de la evolución de tu comercio y tomar decisiones estratégicas basadas en datos reales.



## Reporte de Caja Diaria

El **Reporte de Caja Diaria** es una herramienta esencial para gestionar y controlar todos los movimientos de dinero en un día específico dentro de la empresa. Este reporte proporciona una visión detallada sobre los **ingresos**, **egresos**, **pagos a proveedores**, entre otros aspectos financieros.

## ¿Qué información muestra el Reporte de Caja Diaria?

#### 1. Ingresos:

 En esta sección, se detallan todas las entradas de dinero que ha recibido la empresa durante el día. Esto incluye ventas, pagos de clientes, transferencias, entre otros.  Cada ingreso se desglosa por concepto (por ejemplo, venta de productos, pagos de servicios, etc.) y por fuente (cliente, banco, etc.).

### 2. Egresos:

- En esta sección se registran todos los egresos de dinero de la empresa, tales como compras de insumos, pagos a empleados, gastos operativos, etc.
- Los egresos se desglosan por categoría (gastos operativos, compras, otros pagos) y se asignan a diferentes proveedores o categorías de gasto.

## 3. Pagos a Proveedores:

- Esta sección específica detalla los pagos realizados a proveedores por los productos o servicios adquiridos. Incluye la fecha de pago, el monto, y el proveedor al que se realizó el pago.
- También puede incluir información sobre condiciones de pago (si es un pago a crédito o contado).

#### 4. Saldo Final de Caja:

- Al final del reporte, el software calculará el saldo final de caja, que es la diferencia entre los ingresos y egresos del día. Este saldo indica la cantidad de dinero disponible en la caja para ese día.
- El saldo final ayuda a verificar que todos los movimientos de caja se hayan registrado correctamente y que el balance sea correcto.

### Beneficios del Reporte de Caja Diaria

- **Control Financiero**: Permite tener un control detallado y actualizado de todas las entradas y salidas de dinero, lo cual es esencial para una correcta gestión financiera.
- Toma de Decisiones: Con la información sobre los ingresos y egresos, los administradores pueden tomar decisiones más informadas sobre el flujo de efectivo y la asignación de recursos.
- Conciliación de Cuentas: Facilita la conciliación de cuentas bancarias y la comprobación de que los movimientos registrados en el sistema coincidan con los reportes financieros y bancarios.
- **Cumplimiento Fiscal:** Un reporte detallado y preciso es esencial para cumplir con los requisitos fiscales y para la preparación de informes financieros anuales.

