





Created by:
Maya Maryanah
mayamaryanah4@gmail.com
linkedin.com/in/mayamaryanah

Data Enthusiast who has interest in Applied Mathematics, especially analytics and data science. Familiar with SQL, Python, R and Tableau. Graduated from Data Science in Rakamin Academy and from Yogyakarta State University with Bachelor's Degree in Science / Mathematics.

Supported by: Rakamin Academy Career Acceleration School www.rakamin.com

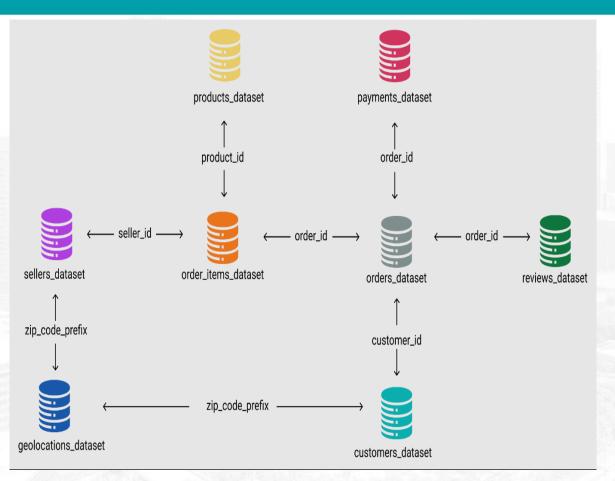
Overview



"Dalam suatu perusahaan mengukur performa bisnis sangatlah penting untuk melacak, memantau, dan menilai keberhasilan atau kegagalan dari berbagai proses bisnis. Oleh karena itu, dalam paper ini akan menganalisa performa bisnis untuk sebuah perusahan eCommerce, dengan memperhitungkan beberapa metrik bisnis yaitu pertumbuhan pelanggan, kualitas produk, dan tipe pembayaran."

Data Preparation





Pada saat data preparation dilakukan beberapa tahapan sebagai berikut :

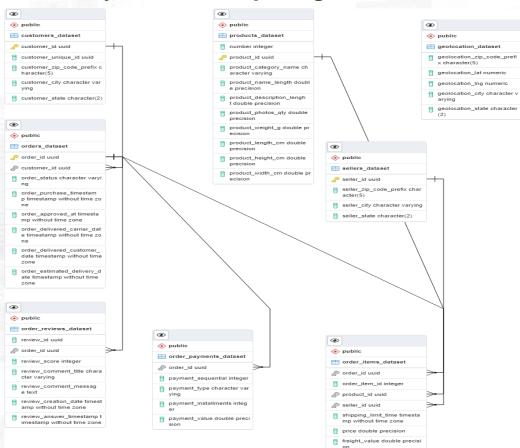
- 1. Membuat database untuk menyimpat dataset
- Membuat tabel dengan
 CREATE dengan nama dan tipe
 data yang sesuai
- 3. Mengimport data csv untuk setiap tabel
- Menambhakan relasi antar tabel menggunakan ALTER

Lihat gambar full disini Query selengkapnya dapat dilihat disini

Data Preparation



Entity Relationship Diagram



There are 4 tables that Primary Key:

- 1. Orders dataset: order id
- 2. Customers dataset: customer id
- 3. Sellers_dataset : seller_id
- 4. Products_dataset : produk_id

Lihat atau Download ERD disini Query selengkapnya dapat dilihat disini

Annual Customer Activity Growth Analysis



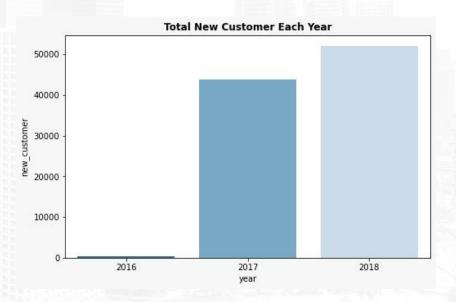
Tabel dibawah ini merupakan hasil query untuk analisis pertumbuhan pelanggan berdasarkan monthly active user, number of new customer, number of repeat order, dan average of transaction untuk setiap tahun.

4	year double precision	avg_mau numeric	new_customer bigint	repeat_customer bigint	average_transaction numeric
1	2016	108.67	326	3	1.01
2	2017	3694.83	43708	1256	1.03
3	2018	5338.20	52062	1167	1.02

Visualization



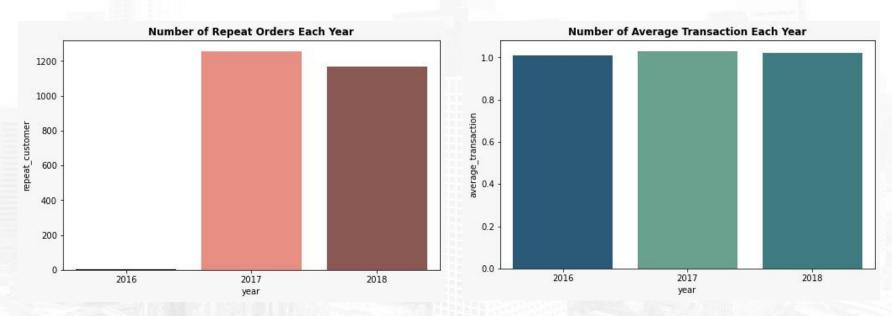




Rata-rata pelanggan aktif perbulan dan jumlah pelanggan baru mengalami kenaikan dengan **kenaikan signifikan** terjadi pada tahun 2017.

Visualization





Jumlah repeat orders mengalami **kenaikan signifikan** pada tahun 2017 dan mengalami penurunan pada tahun 2018. Sedangkan rata-rata transaksi **pertahunnya tidak terjadi kenaikan maupun penuruna yang signifikan**.

Annual Product Category Quality Analysis



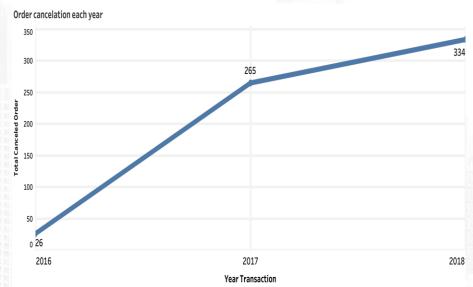
Berikut merupakan tabel hasil query untuk analisis kualitas kategori produksi berdasarkan metric revenue dan cancel order setiap tahunnya.

4	year_transaction double precision		highest_revenue_category_character varying	highest_revenue double precision	total_canceled_order_ bigint	highest_canceled_order_category_character varying	highest_canceled_order bigint	
1	2016	46653.73999999998	furniture_decor	6899.35	26	toys	3	
2	2017	6921535.239999674	bed_bath_table	580949.2000000009	265	sports_leisure	25	
3	2018	8451584.769999865	health_beauty	866810.3399999992	334	health_beauty	27	

Annual Product Category Quality Analysis



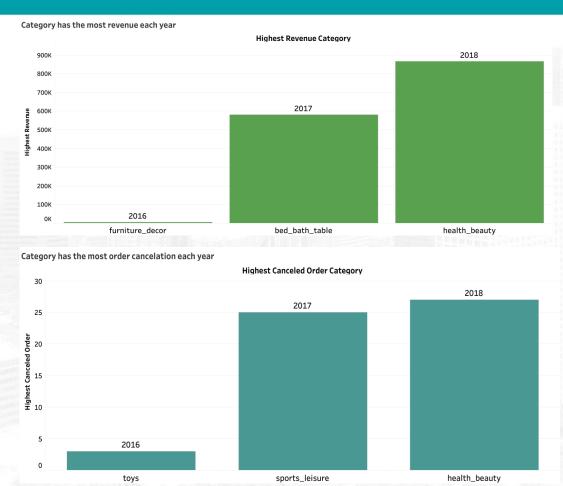




Jumlah revenue yang dihasilkan setiap tahun mengalami kenaikan, namun begitu jumlah order yang dibatalkan tiap tahun nya juga mengalami kenaikan.

Annual Product Category Quality Analysis





Revenue mengalami kenaikan setiap tahunnya dan kenaikan signifikn terjadi pada tahun 2017. Sedangkan untuk order yang dibatalkan mengalami kenaikan signifikan pada tahun 2018. Pada tahun 2018 kategori produk tertinggi diraih oleh kategori health_beauty.

Analysis of Annual Payment Type Usage



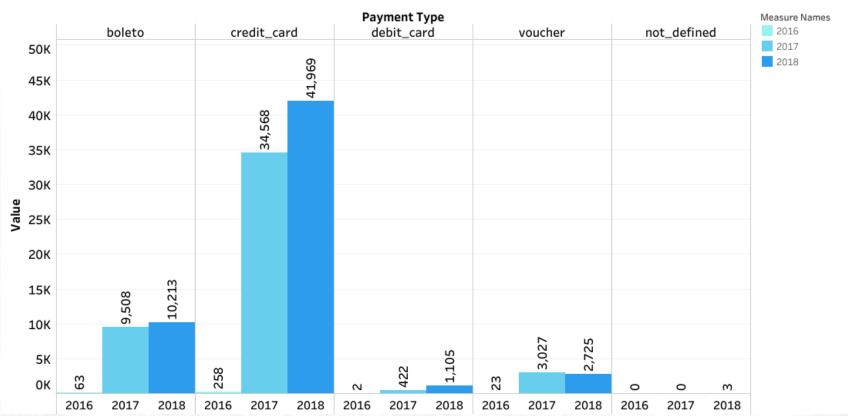
Berikut merupakan tabel hasil query dari analisis penggunaan tipe pembayaran tiap tahun, yaitu penggunaan pada tahun 2016, 2017, dan 2018.

4	payment_type character varying	usage_of_2016 bigint	usage_of_2017 bigint	usage_of_2018 bigint	total_usage bigint
1	credit_card	258	34568	41969	76795
2	boleto	63	9508	10213	19784
3	voucher	23	3027	2725	5775
4	debit_card	2	422	1105	1529
5	not_defined	0	0	3	3

Analysis of Annual Payment Type Usage



How much payment is used each year?



Analysis of Annual Payment Type Usage



- Hampir semua tipe pembayaran mengalami kenaikan dari tahun 2016-2018, hanya pada tipe pembayaran **voucher** yang mengalami **penurunan** dari tahun 2017 ke tahun 2018.
- Kenaikan signifikan terjadi pada tipe pembayaran credit card.
- Pada tahun 2018 terdapat 3 pembayaran dengan tipe pembayaran yang tidak diketahui.
- Dari berbagai tipe pembayaran, tipe pembayaran credit card memiliki jumlah penggunaan tertinggi dibandingkan tipe pembayaran lainnya.