

Kindle - Exercício 11/04

Parceiros Chave

Parceiros: -Editoras ativas; -Editoras presentes no mercados; -Autores no modo geral.

Atividades Chave

Como vai funcionar: - Direito de acesso aos livros; -Contato direto com os autores/editoras. - Manutenção do aplicativo; - Regulamentação bancária.

Recurso Chave

-Setor de marketing; - Setor administrativo e contábil; -Setor de controle de acessos;

Proposta de Valor

Propostas da aplicação: -Acesso ao livro sem conexão necessária; - Acesso total ao aplicativo; -Facilidade no manuseio, design simples; -Dispositivo físico que contém todos os livros, conforme a conta acessada; - Dispositivo físico com função de download para uso off-line.

Relação com o cliente

Como o dispositivo físico chegará ao cliente: -Através de transportadoras, sob encomenda do cliente; -Cliente retira em local designado para recebimento do produto;

Como a mídia digital (aplicativo) chegará ao cliente: -Sob pagamento efetuado (se necessário pagamento), será enviado diretamente à conta do cliente, acesso com o aplicativo; -Se gratuito, será enviado à conta do cliente, acesso com o aplicativo.

Segmentos de Mercado

Público-alvo: -Leitores de todas as idades; - Aqueles que desejam iniciar o hábito da leitura; -Aqueles que tem o dia apertado mas querem ler algo em momentos variados do dia; -Aqueles que querem crescer através da leitura, seja em qualquer área do nosso cotidiano.

Canais

Como vamos nos comunicar com o cliente: -Marketing

digital com redes sociais; -Mensagens para o email; - Mensagens para o telefone; -Notificações no aplicativo ou dispositivo físico.

Estrutura de Custos

Gastos necessários: -Direito de acesso aos livros; -Autorização de uso de imagem/texto; -Montagem e planejamento do dispositivo físico; - Funcionários; -Hospedagem de site; -Manutenção do software(aplicativo).

Fontes de Renda

Entrada de dinheiro: -Compra realizadas; -Retorno de investimentos; - Pagamentos parcelados; -Parcerias e patrocínios.