

DEVENIR FREELANCE !  
Tous nos conseils pour bien démarrer

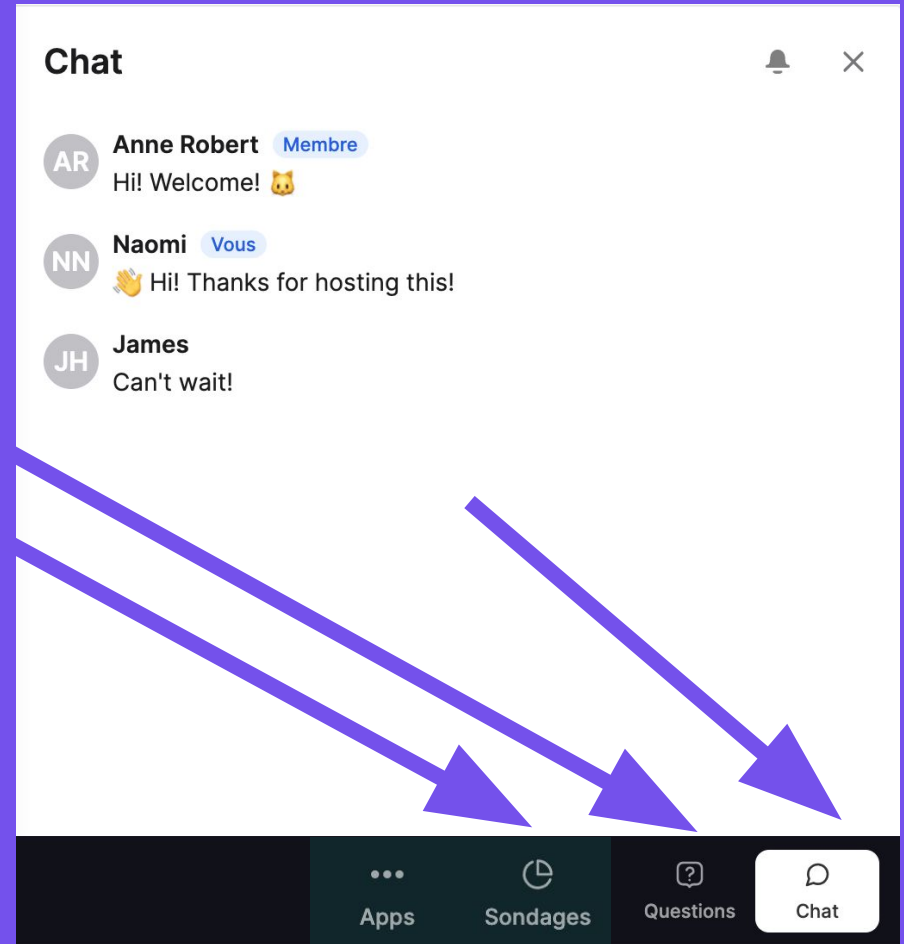
**OPENCLASSROOMS**



CLUB FREELANCE



Des questions, des  
remarques ? Vous  
pouvez réagir !



# SOMMAIRE

- 1 - Qu'est-ce qu'un freelance ?
- 2 - Être freelance, ça se prépare !
- 3 - Comment travaille un freelance ?
- 4 - Définir son offre commerciale
- 5 - Trouver des missions
- 6 - Tips !!!
- 7 - Notre partenaire, Club Freelance !

# Information importante

Pour toutes les questions concernant les statuts juridiques, les structures d'accueil des freelances ou de création d'entreprise, un webinaire spécifique va avoir lieu le 28 avril 2022 à 11h00 !

Pour vous inscrire c'est [ICI](#) !

# Quelques chiffres

**1.028m** de freelances en 2021

**37 ans**, l'âge moyen des freelances

**71%** des freelances ont moins de 5 ans d'expérience

**29%** des freelances sont dans le secteur Tech & Data

**30%** des travailleurs seront freelances en 2025

# 1 Qu'est-ce qu'un freelance ?

Le **consultant indépendant** intervient dans les entreprises en qualité d'expert, c'est un prestataire de service intellectuel. En dehors de ses missions, le **consultant indépendant** effectue un travail de prospection pour trouver de nouvelles prestations.



Qu'est-ce que cela implique ?

- Gestion commerciale
- Gestion administrative
- Gestion comptable
- Gestion de carrière

# Freelance, une carrière pour tous ?

- ❑ Avoir les bonnes motivations
- ❑ L'expérience professionnelle
- ❑ Capacité à savoir se vendre
- ❑ Maturité professionnelle
- ❑ Autonomie / Organisation



# 2 Être freelance, ça se prépare !

N'hésitez pas à prendre contact avec des freelances dans le même domaine que le vôtre pour prendre des conseils, écouter leur feedback, voir avec eux les avantages et inconvénients de leur métier.



# Définir votre projet

- Quels sont les potentiels business ?
- Qui sont vos concurrents ?
- Qui seront vos clients ?
- Quels sont vos atouts ?
- Quels sont vos points faibles ?
- Quelles sont vos attentes ? (revenus,, organisation quotidienne, répercussion sur votre vie personnelle...)



# Votre projet est-il viable ?

Vous devez être en mesure d'estimer quels vont être vos revenus.

## Votre chiffre d'affaires $\neq$ votre revenu

Il faudra soustraire :

- Charges sociales
- Mutuelle
- Assurances
- Matériel
- Frais de prospection
- Charges professionnelles (comptable, logiciels...)
- Vacances



# Se lancer

- Se lancer à son compte est une aventure, une **belle aventure** !

Donnez-vous un **objectif TEMPS**

**On se lance quand on a son premier client !**

- Se lancer seul ne signifie pas être seul. **Bien s'entourer** va être la clé de votre réussite.

Intégrer une pépinière, un incubateur, une CAE (coopérative) peut être une bonne solution.

Des associations, votre Pôle Emploi, etc. peuvent également vous accompagner.



# 3

## Comment travaille un freelance ?

### Les différents types de prestation

- Forfait : engagement de résultats
- Régie : engagement de moyens

# 4 Définir son offre commerciale

- Définir sa fonction
- Identifier l'expertise à vendre
- Choisir son type de prestation
- Définir son TJM

49% des freelances déclarent gagner moins de 1500 euros par mois.

**Comment calculer sa rémunération brute et nette ?**

*Exemple pour 1 mois travaillé*

Brute :  $500\text{€} \times 20 \text{ jours} = 10.000\text{€}$

Nette :  $(500\text{€} / 2) \times 20 \text{ jours} = 5.000\text{€}$

**Calculer son TJM ici !**

# 5 Trouver des missions

## Se donner de la visibilité

Le CV, votre carte de visite et dossier de compétences

Ressources : **Cliquez ici**

Utilisation des réseaux sociaux professionnels

Ressources : **Cliquez ici**

Utilisations des jobboards ou site d'offres d'emplois

## Postuler et passer des entretiens

### Une mission freelance, ça se déroule comment ?

- Premier jour
- Jour 2 et suivants
- Fin du mois

# 6 TIPS !!

1. Téléphone professionnel
2. Prendre le temps de préparer ses entretiens
3. Tableau de ses "positionnements" quand on débute des process
4. Demander des lettres de recommandations en fin de mission
5. Mettre à profit ses périodes d'intercontrat (formation / veille technologique / réseautage)

**Accédez à des webinaires  
et des cours gratuits qui  
vont vous aider à avancer  
dans votre projet de  
création d'entreprise**

## **Bibliothèque de connaissances**



Trouvez un job



Devenez freelance ou cr...



Trouvez une alternance



Trouvez un stage



**OPENCLASSROOMS**





# 7

Notre partenaire !



CLUB FREELANCE

OPENCLASSROOMS



CLUB FREELANCE

# QUESTIONS / RÉPONSES

**OPENCLASSROOMS**

