

CONTACT

- 🦰 12 rue de la Bataille 86190 QUINCAY
- X lpmc.billon@orange.fr
- **6** 06 78 57 55 36 Mobilité France entière

POINTS FORTS

- Autonomie en tous domaines
- Excellent relationnel
- Maîtrise de la technique commerciale
- Ecoute
- Analyse
- Empathie
- Affectif développé
- Maîtrise de la aestion des aros stress
- Autorité naturelle

COMPETENCES



LOISIRS

Volley-Ball

Laurence BILLON

Commerciale

EXPERIENCES



03/2017 - Aujourd'hui - Secteur de Poitiers (86)

Conseillère en Prévoyance - GAN PREVOYANCE

Conseil chez les particuliers et les professionnels. Contact humain.



2008 - 2017 - *Poitiers (86)*

Formatrice Vacataire - UNIVERSITE DE POITIERS

Licence Professionnelle: Techniques de ventes, gestion du temps et communication non verbale

Licence 3 Recherche: Connaissance de l'entreprise

Master 2 Génie Physiologique: Coaching en montage d'entreprise



Auto Entrepreneuse - COULEUR CAFE

Création d'un bar et bistrot gourmand. Gestion complète (stocks, matières premières, conception, service, comptabilité)



2012 - 2014 - Secteur de 4 départements

Responsable Commerciale - VM DISTRIBUTION

Responsable Commerciale de produit consommables. Vente en cycle court. Reprise en main d'un secteur non prospecté. Bilan: CA de départ en 2011: 76K€ pour 80 clients actifs - CA en 2013: réalisé 130K€ pour 164 clients actifs en portefeuille.



2007 - 2012 - Secteur de 8 départements

Responsable Commerciale - SERFI GROUP

Mise en place de projets d'équipements hôteliers. Identification des besoins, élaboration des besoins, montage de projets de financements. Bilan à 4 ans: Plus de 100 nouveaux projets réalisés. Evolution du CA de 400K€ à 600K€.



2005 - 2007 - Poitiers (86)

Responsable d'Entreprise - MARCOLINE CONSEIL

Mise en place de projets de formation. Formation et accompagnement en gestion de temps et organisation, aide au recrutement de collaborateurs et optimisation de points de ventes.



1988 – 2005 – Région Sud-Ouest

Déléguée Médicale Spécialisée & Directrice Régionale Sud Ouest

Laboratoires GlaxoSmithKline - Société CIDER pour les laboratoires RHONE POULENC et DIAMANT

Informer et promouvoir les médicaments, organiser et communiquer. Analyser les résultats et mise en place des actions correctives. Management d'une équipe de 10 personnes. Formation et accompagnement des équipes. Suivi et analyse des résultats.

FORMATIONS

Formation de formateurs

2005 - Montreuil (93)

Licence - Sciences de la Terre 1988 - Université de Bordeaux (33)

Licence – Sciences Naturelles

1987 - Université de Bordeaux (33)

DEUG B – Sciences Naturelles

1985 - Université de Poitiers (86)