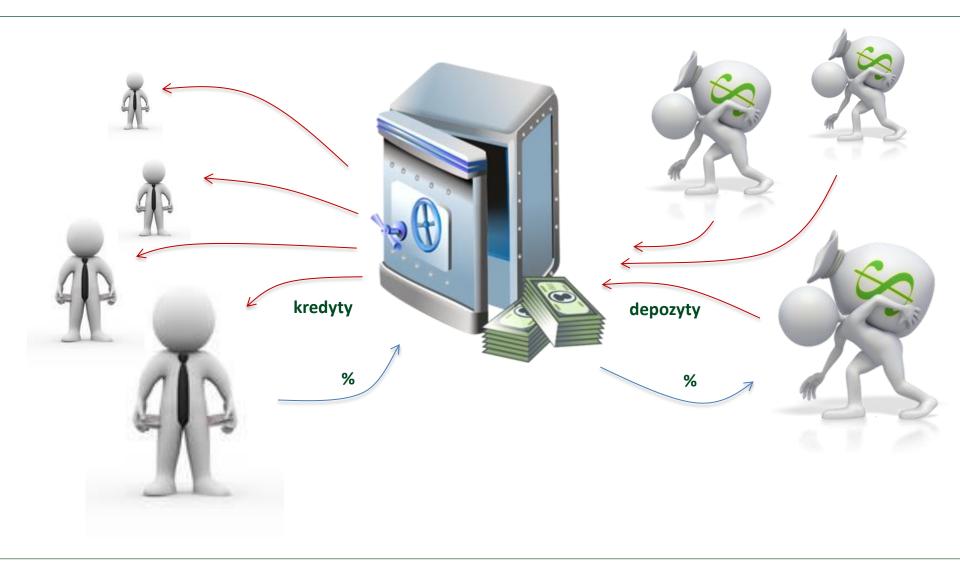
# Technologia w zarządzaniu ryzykiem

"Informatyka w bankowości" Uniwersytet Wrocławski - Instytut Informatyki we współpracy z Bankiem Zachodnim WBK

Wrocław, 15 maja 2017 r.



# **RUDZIK KAPTUR**





# **RYZYKOWNY BIZNES**



- Ryzyko kredytowe
- Ryzyko płynności
- Ryzyko operacyjne





# ZARZĄDZANIE != MINIMALIZACJA

Dwie podstawowe funkcje w biznesie kredytowym:

udzielanie kredytów – komu w ogóle mogę pożyczyć? kto mi odda\* a z kim będę miał problemy? czy mi się to opłaci?

odbieranie pożyczonych pieniędzy – jak

sobie radzić z opornymi?



#### **EWOLUCJA**

#### Nowe pytania i nowe specjalizacje:

- portfolio management jak otoczenie makroekonomiczne wpłynie na spłacalność kredytów i wynik banku? jaką temperaturę powinna mieć woda w wannie?
- modelarze i walidatorzy czy można zautomatyzować decyzje kredytowe?
- business intelligence\* do czego jeszcze można wykorzystać statystykę?

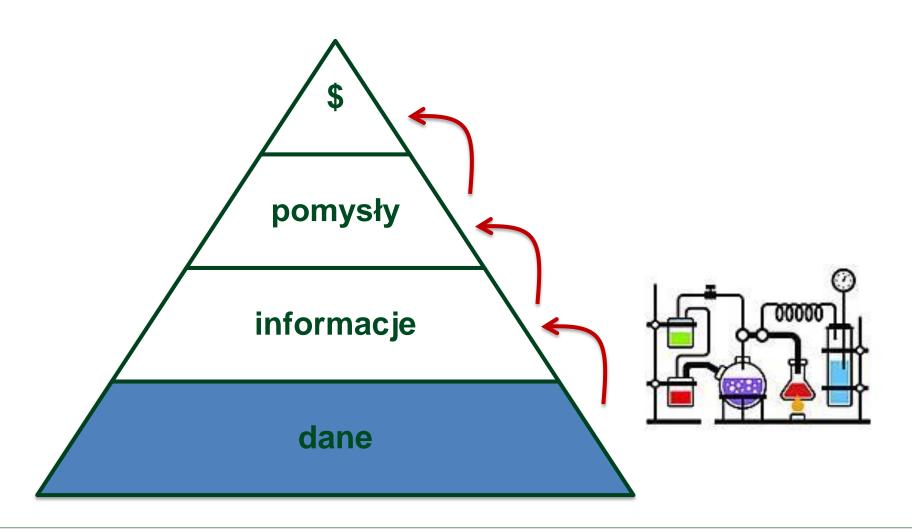








# **DESTYLACJA DANYCH**

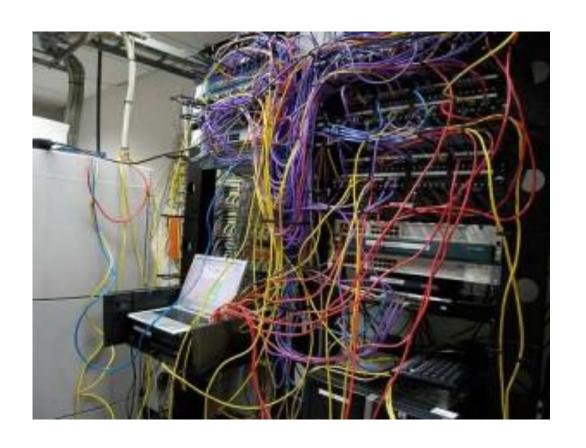




#### PRZYKŁAD #1: HURTOWNIA DANYCH

Bank to 526 komunikujących się systemów i... petabajty danych.

Szukając informacji o kliencie trzeba wiedzieć co skąd brać, albo... wszystkie "wartościowe" dane zebrać w jednym miejscu np. hurtowni danych.





#### PRZYKŁAD #2: RAPORTY CYKLICZNE

Skoro mamy hurtownię, to teraz wystarczy nauczyć wszystkich SQL-a!;)

Pewne pytania padają co miesiąc te same...

Raporty można podzielić na:

- regulacyjne (często z dużą nutką księgowości)
- zarządcze (czy zmierzamy w zamierzonym kierunku?)
- operacyjne (czy wszystkie śrubki się zgadzają?)
- protetyczne (łatają braki w funkcjonalności systemów)





#### PRZYKŁAD #3: SELF-SERVICE



Niedawno jeszcze rządził Excel + VBA. Dzisiaj mamy narzędzia klasy Business Intelligence, które pozawalają na informacyjny selfservice niewtajemniczonym.

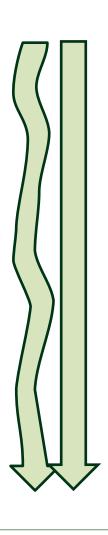
Oczywiście końcowe wyniki zawsze można wyeksportować do Excela;)

# DANE MAJĄ RÓŻNĄ NATURĘ



#### **NIEFINANSOWE**

- ✓ ciągle w ruchu
- ✓ prawdopodobne
- ✓ płynne

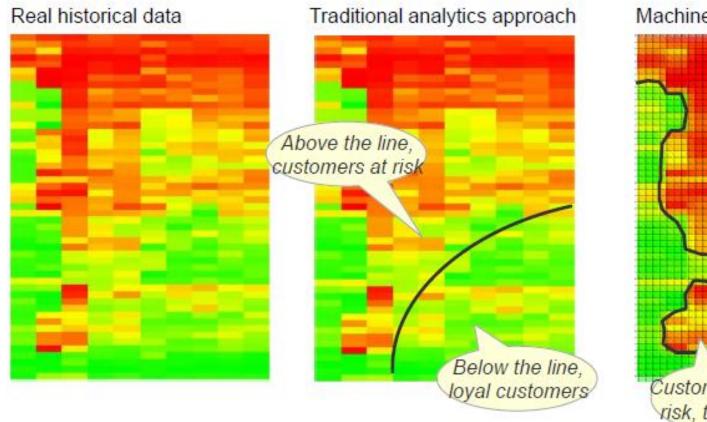


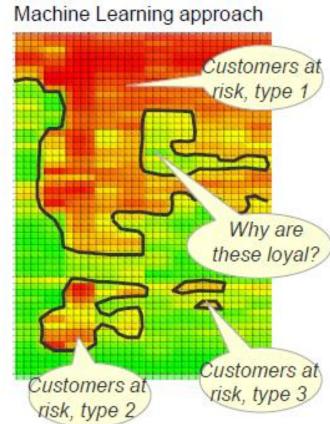
#### **CYFROWE ZMYSŁY**



Kiedyś klienta można było zobaczyć i z nim porozmawiać. Dzisiaj przede wszystkim obserwujemy jego cyfrowe ślady.

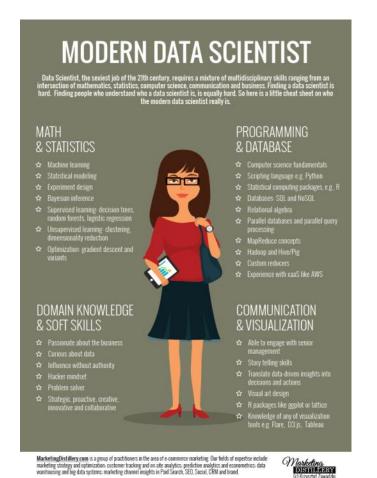
# **NOWE NARZĘDZIA**







#### POTRZEBA SZCZEGÓLNYCH KOMPETENCJI



warehousing and big data systems: marketing channel insights in Paid Search, SED, Social, CRM and brand.



MarketingDistillery.com is a group of practitioners in the area of e-commerce marketing. Our fields of expertise include: marketing strategy and optimization: customer tracking and on-site analytics: predictive analytics and econometrics: data warehousing and big data systems-marketing channel insights in Paid Search, SEO, Social, CRM and brand.



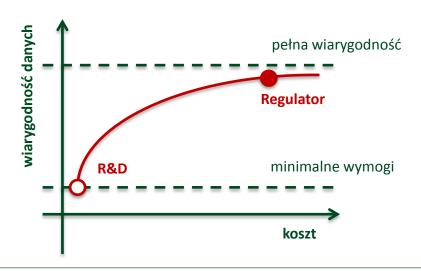


# PRZYKŁAD #4: ŚRODOWISKO R&D



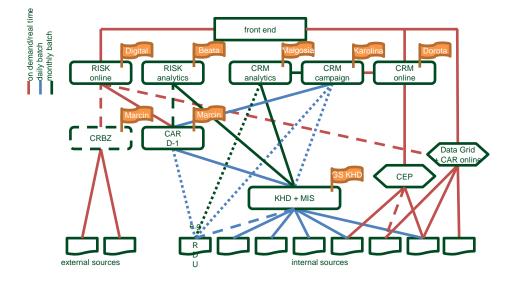
#### Inżynierowie danych:

- implementują nowe algorytmy
- testują nowe narzędzia/platformy
- eksplorują nowe źródła danych



#### PRZYKŁAD #5: KULTURA DANYCH

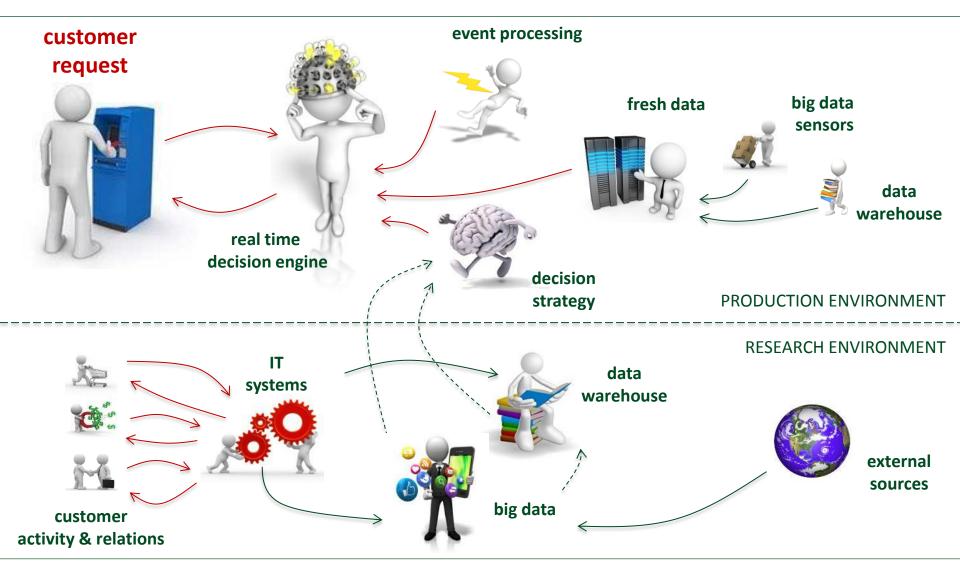




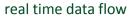
- Wiedzieć gdzie\* szukać danych, rozumieć ich przepływ i potencjał
- Uwolnić dane! Powszechnie udostępnić przeszukiwalne i edytowalne metadane
- Dbać o jakość danych, usuwać zbędne dane z krwioobiegu organizacji
- Dzielić się wiedzą, budować społeczności



# ARCHITEKTURA SYSTEMÓW DECYZYJNYCH











### PRZYKŁAD #6: ŚWIEŻE DANE



- Integracja danych analitycznych i syntetycznych o klientach ze środka i z zewnątrz (wywiadownie gospodarcze)
- Jedno spójne źródło dla wszystkich procesów od CRM po zarządzanie ryzykiem
- Reżim środowiska produkcyjnego: wysoka dostępność (HA), ciągłość (DR)
- Jednocześnie łatwa parametryzacja i autodokumentacja

# Dziękuję za uwagę!

#### Paweł Jaskólski

Dep. Informacji i Technologii Zarządzania Ryzykiem / Pion Zarządzania Ryzykiem Biuro Zarządzania Danymi / Obszar Business Intelligence

pawel.jaskolski@bzwbk.pl









