

MATHEUS DA SILVA CARVALHO

Paulista – Pernambuco | Telefone (81) 99357-4419 | mcarvalho093@gmail.com

Linkedin: linkedin.com/in/mcarvalho-dev/ | GitHub: github.com/mc4rvalho |

Portfólio: <https://github.com/mc4rvalho/portfolio-dev>

RESUMO PROFISSIONAL

Desenvolvedor Front-End Júnior, com foco em React. Experiência no desenvolvimento de interfaces responsivas, consumo de APIs e versionamento de código com Git/GitHub. Em transição de carreira, com sólida vivência em áreas comerciais, o que contribui para visão de negócio, comunicação clara e orientação a resultados. Busco oportunidade como Full Stack Júnior ou Front-End para aplicar e evoluir tecnicamente em ambientes colaborativos.

HABILIDADES TÉCNICAS

- **Front-end:** React.js (Hooks, Context API), JavaScript (ES6+), TypeScript, HTML5, CSS3 (Flexbox/Grid), Tailwind CSS.
- **Back-end & Dados:** Python (Análise de Dados/Automação), Node.js, SQL, Integração de APIs REST.
- **Ferramentas & DevOps:** Git, GitHub, VS Code, IntelliJ, CRM (Reev/Exact Sales - visão de usuário), Trello/Jira.
- **Soft Skills:** Negociação, Resolução de Problemas, Orientação a Resultados (Metas/KPIs), Comunicação Técnica.

EDUCAÇÃO

Bootcamp - Desenvolvedor Full Stack JavaScript | Data de conclusão: 03/2026

Instituição: Generation Brasil.

Graduação - Análise e Desenvolvimento de Sistema | Data de conclusão: 12/2026

Instituição: Faculdade Católica Imaculada Conceição do Recife (FICR)

EXPERIÊNCIAS PROFISSIONAIS

Infleet - Gestão de Frotas

- Sales Development Representative | 05/2025 – 11/2025

Principais Responsabilidades:

- Gerenciamento estratégico de CRM e implementação de automações de fluxo de trabalho (workflows) para otimização da gestão de leads.
- Análise crítica de métricas (KPIs) e tratamento de dados para tomada de decisão, desenvolvendo a disciplina analítica necessária para monitoramento de logs e performance de software.

NG7 Consultoria

- Executivo de Vendas | 01/2025 – 05/2025
- Sales Development Representative | 02/2024 – 01/2025

Principais Responsabilidades:

- Atuação consultiva no levantamento de requisitos e diagnóstico de problemas complexos (Discovery), garantindo alinhamento técnico antes da proposição de soluções.
- Gestão de ciclo completo (End-to-End), desenvolvendo resiliência e capacidade de negociação – soft skills essenciais para metodologias ágeis e trabalho em equipe.

Omie

- Executivo de Contas | 07/2023 – 11/2023
- Sales Development Representative | 06/2022 – 11/2022

Principais Responsabilidades:

- Imersão no ecossistema de Software as a Service (SaaS) e ERP, adquirindo visão sistêmica sobre regras de negócio, ciclo de vida de produtos digitais e integração de sistemas.
- Tradução de conceitos técnicos de transformação digital e automação comercial para linguagem de negócio, facilitando a comunicação entre produto e cliente final.

Sankhya Gestão de Negócios

- Sales Development Representative | 03/2021 – 03/2022

Principais Responsabilidades:

- Prospecção ativa com foco em qualificação técnica de leads, aplicando filtros de regras de negócio para garantir a assertividade no funil de vendas.

IDIOMAS

Português - Fluente

Inglês - Básico

PORTEFÓLIO

Sport Futebol de Mesa em Nextjs, React, TS e Prisma - <https://github.com/mc4rvalho/sport-app>

Gerenciador de tarefas em React - <https://github.com/mc4rvalho/gerenciador-de-tarefas-curso-react>

Conta Bancária em TypeScript - https://github.com/mc4rvalho/conta_bancaria

Portfólio Dev em HTML & CSS - <https://github.com/mc4rvalho/projeto-portfolio-dev>

Jogo do número secreto em JS - <https://github.com/mc4rvalho/jogo-do-numero-secreto>

CURSOS EXTRACURRICULARES & CERTIFICAÇÕES

Python - Programa.py - 2025

React.js - Rocketseat - 2025

Suporte em TI do Google - Coursera - 2023