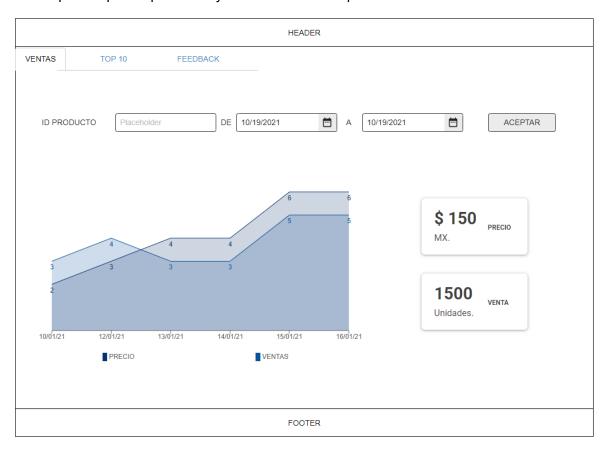
# NUEVA PROPUESTA DE DASHBOARD 19/10/2021

	KPI 1	KPI 2	KPI 3
Estrategia clave	Conocer el historial de precios y ventas por rango de fecha de por producto.	Consultar los 10 productos por keyword con mejor evaluación	Conocer la Opinión por ld de producto
Audiencia clave	Equipo de ventas	Compradores de productos	Compradores productos y equipo de ventas
Resuelve	Ventas por periodo de tiempo y su relación al precio	su precio normal,	sobre un producto de
Uso/no aplica	Conocer número de ventas y precio por rango de fecha de un producto	Compara los 10 primero artículos sobre calificación, precio y volumen	
Nombre	Historial de ventas y precios	Top 10 Artículos	FeedBack, id producto
Consumo de datos	El consumo de datos será por medio del Api de RapidApi por medio de http request		
Formato de datos	JSON		
Frecuencia de coleccion	Semanal	Por evento	Por evento

Responsable	Ibsan Morales	 

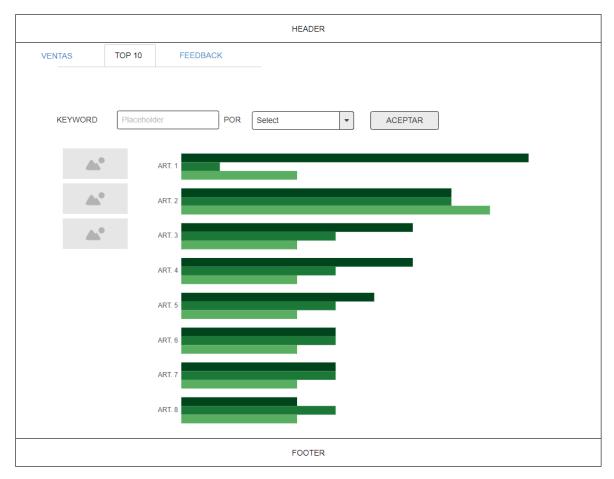
### Sección KPI 1

Se mostrará un histograma donde se presentan los precios y ventas del producto; junto con dos campos de precio promedio y volumen de venta promedio.



### Sección KPI 2

Se muestra una gráfica de barras de los 10 primeros artículos según filtro seleccionado, con precio, valoración, volumen anterior ordenado por precio.



# Sección KPI 3

Se genera una nube de palabras, con consulta por id de producto.



#### PROPUESTA ANTERIOR

KPI

Responsable: Ibsan Morales

**Estrategia Clave:** Analizar 5 artículos más nuevos con envio de China a Estados Unidos entre los 100 y 90 dólares, con keyword "baseball" para envío rápido y envío normal

Audiencia Clave: Area de nuevos lanzamientos

Que resuelve: Conocer el panorama de los nuevos productos introducidos y su aceptación.

**Se usa/ no se usa:** Conocer los 5 nuevos productos de opciones de envío rápido y normal. no es un indicador de ventas o de unidades a producir.

Nombre: Top nuevo productos "baseball"

Consumo de datos: Servicio Api

Formato: JSON

Frecuencia de Colección: Semanal

**Expiración:** Semanal

