








# The Business Model Canvas

Designed for:  
MK2 - Bartender solution

Designed by:  
Maja Dabević

Date:  
30/04/2025

Version:  
1

<div>Key Partnerships</div> <div></div> <div>Raunovodstveni servis</div> <div>Azure cloud platforma</div> <div>Pružatelji digitalnih plaćanja (Stripe, KeksPay – planirano)</div> <div>Potencijalne suradnje s udrugama ugostitelja, inkubatorima, ili B2B resellerima</div> <div>Telekom operateri - mogućnost integracije s prilagođenom opremom (POS)</div>	<div>Key Activities</div> <div></div> <div>Razvoj i održavanje platforme</div> <div>Tehnička podrška korisnicima</div> <div>Marketinške kampanje i komunikacija</div> <div>Ispitivanje tržišta i iteracije proizvoda</div> <div>Upravljanje infrastrukturom i sigurnost u</div>	<div>Value Propositions</div> <div></div> <div>QR kodovi za stolove – gosti pristupaju digitalnom meniju bez aplikacije</div> <div>Poziv osoblja, narudžbe, zahtjev za račun – sve putem mobitela</div> <div>Višejezična podrška za turiste</div> <div>Pojednostavljeno iskustvo za osoblje i vlasnike</div> <div>Personalizacija izgleda, osnovna analitika i skalabilna cijena</div> <div>Minimalna potreba za dodatnim osobljem</div> <div>Olakšano sporazumijevanje gostiju sa stranim radnicima</div> <div>Uvid u stanje objekta u realnom vremenu - ključne informacije o statusu stolova i narudžbi na jednom zaslonu</div>	<div>Customer Relationships</div> <div></div> <div>Besplatna probna verzija (14 dana)</div> <div>Edukacija i onboarding pri aktivaciji</div> <div>Podrška putem e-maila i live chata</div> <div>Personalizirani kontakt za Premium i Enterprise korisnike</div>	<div>Customer Segments</div> <div></div> <div>Vlasnici i voditelji ugostiteljskih objekata srednje veličine (kafići, restorani, barovi)</div> <div>Samostalni poduzetnici u turizmu i ugostiteljstvu - najviše Zagreb i obala</div> <div>Lanci kafića i restorana (kasniji fokus)</div> <div>Primarno Hrvatska, s mogućnošću širenja na regiju</div>
<div>Cost Structure</div> <div></div> <div>Hosting i cloud infrastruktura (60-100€/mj) - u potrošnji, hostinger/linode (5-15€/mj)</div> <div>Marketing (300–500 € / mj nakon lansiranja)</div> <div>Podrška korisnicima (freelancer ili part-time osoblje) - u potrošnji, osnivači</div> <div>Raunovodstvo i pravne usluge (~50-100€/mj)</div> <div>Troškovi integracije i razvoja (vrijeme tima) - u potrošnji, osnivači (samofinanciranje)</div>			<div>Revenue Streams</div> <div></div> <div>Mjesečne/godišnje pretplate po objektu:</div> <div>Basic: €19 / mj</div> <div>Standard: €39 / mj</div> <div>Premium: €59 / mj</div> <div>Enterprise: po dogovoru</div> <div>Dodatne usluge:</div> <div>Ispis prilagođenih QR kodova (€1) / kom.</div> <div>Obuka osoblja</div>	



Turn ideas into revenue with  
Strategyzer's innovation programs

Copyright Strategyzer AG  
The makers of *Business Model Generation* and *Strategyzer*



This work is licensed under the Creative Commons Attribution-ShareAlike 3.0 Unported License.  
To view a copy of this license, visit <http://creativecommons.org/licenses/by-sa/3.0/>  
or send a letter to Creative Commons, PO Box 1866, Mountain View, CA 94042, USA.