

Präsentationsskills Tag





- ✓ Ihr werdet lernen, wie Ihr Eure Ideen in weniger als 5 Minuten präsentieren könnt
- ✓ Ihr werdet alles, was Ihr gelernt habt, zusammenfügen
- Ihr werdet Eure Präsentationsfähigkeiten verbessern
- ✓ Ihr werdet üben, Euch den anderen zu präsentieren

"Das menschliche Gehirn ist eine großartige Sache. Es funktioniert vom Moment der Geburt an – bis zu dem Zeitpunkt, wo Du aufstehst, um eine Rede zu halten,"

scherzte schon Mark Twain.



Gründe für Lampenfieber

Was passiert, wenn wir Lampenfieber haben?

Kampf Schockstarre Fliehen

Lampenfieber-Reaktion



- Nutze jeden Moment um zu trainieren
- Sei perfekt vorbereitet, überlasse nichts dem Zufall, kenne jeden Satz
- Wenn möglich, führe ein Interview durch, anstatt eine Präsentation zu halten
- Halte einen kleinen Papierball, einen Stift oder Pointer in der Hand

BRAVO BRAVO BRAVO

- **B** ('Bewegung') Bewege Dich vor der Präsentation ein paar Minuten
- R ('Ruhe') Finde einen ruhigen Platz und fokussiere Dich auf Dich selbst
- A ('Affirmationen') Affirmationen helfen, die Angst zu nehmen (z. B. "Alles wird gut!", "Ich bin super vorbereitet nichts kann schief gehen!")
- **V** ('Visualisierung') Stell Dir vor, dass alles reibungslos abläuft und das Publikum applaudiert
- O ('Offensive') Du gehst jetzt da raus und rockst den Gig wie der Star.

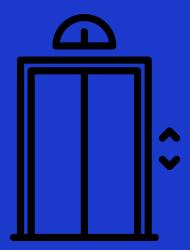
Was würdest Du gerne vor deiner nächsten Präsentation ausprobieren?



Was ist ein Elevator Pitch?

Elevator Pitch:

Es gibt nicht den einen Weg aber es gibt ein paar Eckpfeiler für einen gelungenen Pitch



Elevator Pitch

- Präsentation einer Idee / einer Person in kurzer Zeit (30 Sek 3 Min)
- Halte den Inhalt kurz und verständlich
- Vermittle den Mehrwert überzeugend
- Sollte einen Dialog auslösen
- Übe Deinen Elevator Pitch laut und überarbeite ihn, nutze Mimik und Gestik
- Struktur (nächste Folie): Mindestens ein Satz pro Punkt

Elevator Pitch - Struktur

Wer bist Du? & Wem hilfst Du?

Ergänzung: Was ist Dein Kontext / Deine Rolle?

Warum bist Du hier?

 Wer sind die Akteure, was sind Problem & Lösung, was ist die Verbindung zwischen Dir und Deinem Gesprächspartner?

Was macht Dich einzigartig? Was ist der konkrete Mehrwert?

 Warum bist Du die Lösung? - Größte Probleme, die Du gelöst hast oder einige, deiner größten Leistungen

Binde eine Handlungsaufforderung ein/ Frage nach Deinem Wunsch

Guten Tag Herr Renz, mein Name ist Meike Hille, ich studiere Informatik an der Universität in Berlin.

Dürfte ich vielleicht eine Minute Ihrer Zeit in Anspruch nehmen?

Ich verfolge seit einiger Zeit mit großem Interesse Ihren Internetauftritt. Die Integration der User-Plattform und die Anbindung an Ihr bestehendes System letztes Jahr fand ich besonders gelungen: So haben Sie dafür gesorgt, dass die Bedienung unkomplizierter und leicht verständlich ist.

Ich arbeite gerade selbst an meiner Abschlussarbeit zum Thema 'Entwicklung von Frontend Single Page Webapplikationen'.

Vielleicht könnte ich mit den Strategien, die ich in meiner Arbeit entwickle, auch Ihr Team im Rahmen eines Praktikums unterstützen?

Ich würde mich freuen, wenn wir in diesem Zusammenhang nächste Woche kurz telefonieren könnten; hier ist meine Karte. Wie erreiche ich Sie am besten?

Wer bist du? & Wem hilfst du?

Ergänzung: Was ist dein Kontext / deine Rolle?

Warum bist du hier?

Wer sind die Akteure, was sind Problem & Lösung, was ist die Verbindung zwischen dir und deinem Gesprächspartner?

Was macht dich einzigartig? Was ist der konkrete Mehrwert?

Warum bist du die Lösung? - Größte Probleme, die du gelöst hast oder einige, deiner größten Leistungen

Binde eine Handlungsaufforderung ein / Frage nach Deinem Wunsch

Aufgabe: Elevator Pitch

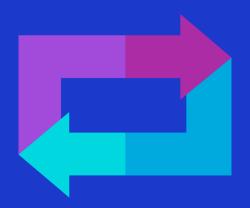


Präsentiere dich selber



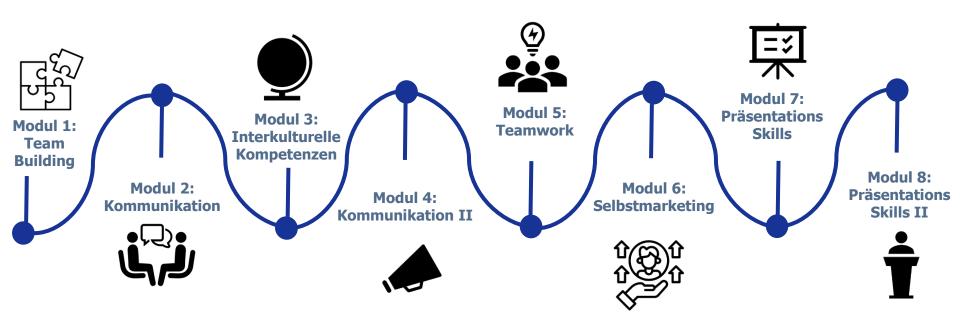
Fragen an dich selbst, die Deine Präsentation verbessern werden:

- Schätzt Du die Zeit Deines Publikums?
- Hast Du eine Aufgabe zu erfüllen?
- Siehst Du jede Präsentation als eine Chance?
- Nimmst Du etwas aus jeder Präsentation mit?
- Versuchst Du Dich mit jeder Präsentation zu verbessern?



Feedbackrunde der letzten Wochen

Soft -Skills Reise



Weitere Informationen

https://www.youtube.com/watch?v=VUY9q4VUdPU

Nutzungsrecht

Die Nutzung dieser Materialien ist nur für den privaten Gebrauch im Lernkontext des DCI zugelassen.

Jede Verbreitung / Veröffentlichung (kommerziell und nichtkommerziell) wird hiermit untersagt.

Quellenverzeichnis

- Slide 3: Icon made by monkik from www.flaticon.com (Schreibtisch)
- Slide 4: Icon made by Iconixar from www.flaticon.com (What will you learn today)
- Slide 6: Picture from Kelly Lacy from www.pexels.com (Elevator)
- Slide 7: Bildvon Pixabay
- Slide 9: Picture from Alexas_Fotos from www.pixabay.com (Kermit)
- Slide 11: Icon made by Freepik from www.flaticon.com (Weltkugel)
- Slide 12: Icon made by Freepik from www.flaticon.com (Präsentation Mann)
- Slide 13: Icon made by Freepik from www.flaticon.com (Training Log)
- Slide 14: Icon made by Freepik from www.flaticon.com (Recap Pfeile)