

Evaluación del Plan de Desarrollo Económico de Nuevo León en el Periodo 2016-2021

Miguel Angel Diaz Arguilez

Resumen

Se busca evaluar el plan de desarrollo económico del estado de Nuevo León que comprende el periodo 2016 año en que entra en funciones de forma concreta el gobernador Jaime Rodríguez Calderón hasta diciembre de 2021 que es la fecha de finalización de su administración estatal, también se tomara en cuenta el contexto histórico anterior del Estado de Nuevo León y en específico del contexto económico y social del estado, región y país para que se pueda comprender y plantear que tipo de políticas públicas pueden o no ser efectivas. Para definir lo que se busca en esta evaluación, primero es necesario entender los diferentes modelos de crecimiento económico que existen dentro de la teoría macroeconómica que son la base para entender que políticas públicas son productivas y cuales son contraproducentes para el desarrollo de una nación o en este caso de un estado. La evaluación de este plan de desarrollo se efectuó bajo dos métodos, el primero es taxonomía donde se desglosaran las diferentes políticas públicas y el segundo método es en un desglose distinto en donde se ubicaran las políticas públicas dentro de diferentes pilares según la Foro Económico Mundial (WEF), lo anterior tiene el fin de encontrar si realmente el plan de desarrollo del estado tienen la facultad de promover el crecimiento económico o solo son políticas públicas sin sustento en modelos de crecimiento y por lo tanto políticas que no incentivas la creación de nueva riqueza en el estado.

Palabras clave: Desarrollo, Innovación, modelo de crecimiento, sofisticación.

Clasificación JEL: E6, E61, F43, H75, H76, J24, R11.

Un plan de desarrollo es un tipo de herramienta que busca la obtención y promoción del desarrollo social en base a una correcta gestión dentro de una determinada región ya sea un país, territorio o estado. Este tipo de planes de gestión busca ayudar a mejorar la calidad de vida de la gente de la región para el que fue diseñado por lo que en primera instancia busca el cumplir con las necesidades básicas no satisfechas. Normalmente estas soluciones vienen en forma de políticas públicas, acciones concretas y estrategias para poder cumplir los objetivos del plan de desarrollo. **COMPLADEM (2017).**

Ya conociendo lo que es un plan de desarrollo ahora la pregunta es que es un desarrollo económico y para conocer que es el desarrollo económico es fundamental entender el aspecto primordial para que pueda darse, este es el crecimiento económico. Como expone **Fermoso (1997)**, el crecimiento económico “es el aumento cuantitativo y cualitativo de las rentas reales de un país en un lapso de tiempo determinado”

Dentro de las mismas ideas dadas por este autor se puede entender al crecimiento económico como el uso de tecnología y de la industria para el incremento de la producción y con ello la riqueza por persona; para que exista este crecimiento económico, al anteriormente citado señala cuatro formas de crecimiento que por sí mismas no se repelen pero que si forman parte de su proceso donde sin que suceda la primera no puede ocurrir la segunda.

La primera forma de crecimiento económico es el crecimiento simple en el cual solo se añaden cada vez más fuentes de producción, que no es más que la creación de fábricas, sin cambiar el funcionamiento interno de las empresas como puede ser la organización. La segunda forma de crecimiento está enfocada en la acumulación de capital y es en esta forma de crecimiento económico donde se comienza a dar prioridad a la técnica, se invierte más en el capital y comienza a existir un crecimiento generalizado de las empresas y con ello del crecimiento. La tercera forma está conformada por un cambio en la organización y estructura de la producción pero manteniendo la misma tendencia en la acumulación e inversión en capital y tecnología. Por último, la cuarta forma de crecimiento económico según Fermoso es cuando existe la introducción de una nueva técnica manteniendo la estructura y el capital iguales.

Tomando en cuenta la descripción que se tiene el crecimiento y como existen procesos en los cuales las formas del crecimiento económico van cambiando con el tiempo, gracias a que mientras una economía avanza cambian y se incrementan los factores que ayudan a incrementar la producción.

Este proceso del que se habla es llamado desarrollo económico por muchos autores, ya que este proceso continuo de cambio en las formas en las que se crece económicamente, da lugar a un incremento en la calidad de vida y nivel de ingresos de la población de estos países, ya que un incremento sostenido de la economía gracias a la facilitación del proceso del avance tecnológico, la inversión en capital y los cambios en las estructuras y la organización de las empresas. Son estos factores que incrementan y permiten a las economías desarrollarse económicamente lo que da lugar a los cambios del crecimiento económico. **Myrdal (1974)**

Ya teniendo claro los conceptos básicos que es el plan de desarrollo y el desarrollo económico, es primordial describir el contexto histórico y económico del estado de Nuevo León para poder entender qué tipo de económica, en qué etapa del desarrollo esta, que clase de industrias radican en él y en general cuales son los factores más importantes de la económica nuevoleonesa.

Nuevo León es llamado el estado industrial de México, por su gran número de industrias que se radican en él desde principios de los años 1930, pero en general el estado con capital en Monterrey ha sido el centro de los negocios en el norte del país desde antes de esos años, ya que en este estado y en específico en la ciudad de Monterrey ha existido una cultura empresarial y una gran cantidad de empresas radicadas en este estado son hoy en día líderes a nivel nacional no solo en la área industrial, también en el área médica, de productos de consumo y en el sector financiero y como ejemplo de ello, el banco de capital nacional más grande a nivel nacional tiene como sede el municipio de San Pedro Garza García, en el estado de Nuevo León.

Nuevo León tiene una población de 5 millones 750 mil personas, de ellas 2 millones 650 mil personas están ocupadas, y de estas mismas 1 millón 100 mil trabajan en el sector formal con un sueldo promedio de 465 pesos diarios por lo que es el estado con el segundo

salario promedio más alto del país, después de la Ciudad de México. Su PIB estatal es de 1 billón 377 mil millones 525 millones de pesos y su PIB per cápita en dólares es de 17,877 dólares, por lo que es el segundo estado por PIB per cápita y está un 88% encima del PIB per cápita nacional. **SET (2021)**

Ahora que ya fue facilitado el contexto histórico y económico además de los conceptos necesarios para entender que es el desarrollo económico y un plan de desarrollo, ya se pueden hacer las preguntas que tendrá que responder esta investigación.

¿Si se puede considerar al plan de desarrollo de Nuevo León es un plan de desarrollo?

¿Realmente el plan de desarrollo de Nuevo León promueve el desarrollo?

La hipótesis planteada es que el plan de desarrollo de Nuevo León cumple con las especificaciones necesarias para ser considerado un plan de desarrollo económico en su totalidad y como parte fundamental de ello, se cree que promueve el desarrollo económico en el estado, ya que facilita y coordina estrategias para incentivar un crecimiento económico duradero.

El objetivo de este documento es la evaluación del plan de desarrollo del estado de Nuevo León presentado durante la administración del gobernado Jaime Rodríguez Calderón tomando en cuenta la teoría macroeconómica y los factores que propician el desarrollo económico según el foro económico mundial.

Marco Teórico

Modelo de Crecimiento Neoclásico

El crecimiento del capital llega a su límite cuando sobrepasa la depreciación que se da en el capital acumulado y deja de ser rentable seguir acumulando capital. En este modelo los rendimientos son decrecientes y por lo tanto las tasas de crecimiento tienden a reducirse.

Dentro de este modelo una economía es más rica que otra porque tiene más capital acumulado; una economía crece más que otra porque está más lejos de su estado estacionario. **Solow (1956)**

Modelo Neoclásico de Crecimiento con Externalidades en la Acumulación de Capital por Trabajador

El crecimiento del capital llega a su límite cuando la depreciación sobre el capital es igual al capital acumulado y ya no es rentable seguir acumulando igual que en **Solow (1956)**, pero a diferencia de este, en este modelo también puede darse el caso que no haya rendimiento decrecientes que es el modelo anterior, sino crecientes o constantes, esto depende de si los spillovers (Impacto de la acumulación del capital) junto con la participación del capital sobre el producto sean igual a 1, es constante por lo que la tasa de crecimiento es constante, es menor a 1, quiere decir que es decreciente o es mayor a 1, que quiere decir que es creciente, esto es igual a una economía que tiene tasa de crecimiento cada vez mayores. **Romer (1986)**

Dentro de este modelo el crecimiento económico va seguir dándose sin detenerse siempre y cuando la participación del capital sobre el producto y los spillovers juntos den un dato igual o superior a uno.

Modelo de crecimiento de Mankiw, Romer y Weil

Este modelo es similar al modelo anterior de crecimiento ya que contienen externalidades pero tienen la diferencia importante de que tiene una separación entre el capital humano y el capital físico, por lo que tienen un diferente sistema de depreciación y los spillovers solo funcionan en la variable capital humano y por otro lado la participación del capital sobre el producto que da en la variable del capital físico.

Las diferencias entre las pendientes con los dos modelos anteriores es que la tasa de depreciación es más alta siempre. Por lo que se llega al punto de equilibrio antes en donde las tasas de crecimiento se reducen

Modelo de crecimiento dirigido por las exportaciones

En este modelo el crecimiento de la renta solo puede venir del crecimiento en las exportaciones, por eso en este modelo es muy importante el crecimiento de la renta externa

y de la demanda de exportaciones locales en el exterior, también es importante los salarios y la productividad como forma de incrementar la renta, ya que se tienen que los factores locales son los únicos que se pueden considerar para políticas económicas, ya que la renta externa no depende de variables locales. Por ultimo aquí entra en un nivel de importancia la competencia que existe y el tipo de cambio. **Kaldor (1966)**

Modelo de crecimiento con restricción en la balanza de pagos

En este modelo de crecimiento económico, el crecimiento de la renta viene de la mano de un resultado positivo en general dentro de la misma balanza de pagos, esto se obtiene tomando en cuenta no solo el mercado de mercancías que viene siendo las exportaciones y las importaciones de la economía en cuestión, también es importante el mercado financiero que está conformado por las transferencias a la economía sean de salida o de entrada.

En este modelo se pueden dar diferentes casos como lo pueden ser uno donde no interviene el mercado financiero y solo existe el mercado de bienes y el otro caso es el de ley de precio único donde los precios en el exterior y los locales son iguales y por lo tanto lo único que interviene son la renta externa, la elasticidad de los precios de la demanda de exportaciones e importaciones.

Modelo de crecimiento con oferta ilimitada de mano de obra o Modelo de crecimiento con sector dual

El crecimiento depende de cómo se comportan sus dos sectores productivos. Existen dos sectores el sector moderno que está caracterizado por un mayor uso de capital y en general por ser un sector tecnológico, mientras el otro sector es el de subsistencia que en este caso es menos competitivo que el sector moderno, los dos sectores producen el mismo producto.

En este modelo el punto de equilibrio se da cuando el salario moderno supera el salario promedio, ya que deja de ser rentable el seguir invirtiendo en el sector moderno y comienza a ser más rentable quedarse en el sector de subsistencia. **Lewis (1979)**

Modelo de crecimiento por causación circular acumulativa

Es igual en casi todos los términos y variables al modelo anterior de sector dual, solo que en este caso se vuelve a usar los spillovers y por lo tanto entran en el modelo los rendimientos crecientes, constantes y decrecientes.

También es en este modelo donde se habla de la trampa de pobreza que ocurre cuando es muy caro invertir en el sector moderno y ocurre que las empresas deciden mejor quedarse en el sector de subsistencia que invertir y crear un sector tecnológico.

-----Factores actuales para el desarrollo económico-----

Los factores actuales del desarrollo económico no están centrados en los mismos criterios que en los modelos de crecimiento vistos en este marco teórico, pero no por ello no son necesarios, los factores como el capital, la mano de obra, los salarios, la productividad y los spillovers son importantes para el desarrollo económico moderno pero ahora existen otros factores que son fundamentales para que el crecimiento económico pueda ser sostenido y en general; para que las economías sean competitivas con el exterior. Los factores más importantes son la sofisticación empresarial y la innovación que son lo que hace que los estados, regiones o países sean más competitivos y por lo tanto puedan crear una mayor riqueza.

Metodología

La evaluación del plan de desarrollo se hizo utilizando dos métodos de tipo cualitativos, el primero es una taxonomía en la cual las políticas económicas son segmentadas y el segundo método será el de otro tipo de estandarización de las políticas económicas dentro de 12 pilares establecidos por el foro económico mundial.

La taxonomía es la ciencia que estudia la clasificación y todo lo relacionado con ella. Tomando en cuenta esto se puede decir que la taxonomía de la política económica es el clasificar las políticas económicas según diferentes características en las cuales pueden entrar estas; también es importante aclarar que existen políticas públicas dentro del plan de desarrollo del Estado que no entran dentro de las políticas económicas o en algunos casos son políticas económicas que no ayudan en ninguno de los rubros que permiten o incentivan el desarrollo económico.

La taxonomía de las políticas económicas usada en esta evaluación es una ya usada en el trabajo de política económica: Elaboración, objetivos e instrumento presentado por Juan R. Cuadrado-Roura, Tomás Mancha-Navarro, José Villena y M. González, dentro de ella se clasifica según 4 criterios distintos, el primero es por su orientación básica, el segundo es por los instrumentos utilizados, el tercero es de acuerdo al nivel de actuación y el cuarto y último criterio es en función de su dimensión temporal, de estos criterios emanan otro tipo de calificación que es la tipología y en estas encontramos primero en el criterio de orientación básica la tipología de políticas de orientación que es el si la política pública mantendrá o modificara el marco económico y la otra tipología es políticas de proceso en las cuales se resuelven problemas derivados del funcionamiento económico; la siguientes tipologías del segundo criterio, donde la primera tipología es políticas cuantitativas que nos indica que la política económica va a ajustar o adaptar la situación económica a los cambios producidos, la segunda tipología es políticas cualitativas y en este se indica que son políticas económicas que buscan introducir cambios estructurales sin afectar al «marco» económico y la última tipología del segundo criterio es políticas de reformas fundamentales en la cual están las políticas que buscan cambiar los fomentos del sistema económico; en el tercer criterio existen dos tipos de tipologías, la primera es políticas macroeconómicas y el segundo políticas microeconómicas, por lo que se clasifican dependiendo de si influyen determinados agregados económicos que serían macro o por otro lado, alteran decisiones individuales y son consideradas micro; por ultimo está el criterio de función temporal en el cual se separa dependiendo si se trata de una política económica de corto, mediano o largo plazo, para las de corto plazo se identifica como políticas que tengan efectos antes de 18 a 24 meses, las de mediano plazo son las que tienen efectos dentro de 4 a 5 años y por ultimo las de largo plazo que directamente no tienen un plazo definido pero es todo lo mayor al mediano plazo.

La clasificación de factores hecha por el foro económico mundial está basada en 12 pilares que están clasificados en tres etapas, la primera etapa que es la que se tiene que cumplir para que una economía tenga los factores necesarios para poder crecer y desarrollarse, la segunda etapa consta de la eficiencia en la economía con el fin de obtener los mejores resultados y con ello hacer más productiva y funcional tu economía, normalmente las economías de ingresos medios se encuentran en esta etapa, por lo que sus políticas públicas

están orientadas en esta y por ultimo esta la etapa de la innovación, en esta etapa normalmente se llega cuando tu economía ya tiene más que cubiertas las etapas de factores y de eficiencia, en esta etapa de innovación las empresas en estas economías suelen depender de su nivel de sofisticación empresarial y la innovación tecnológica para lograr ser más competitivos que otras empresas del sector, esto termina creando todo lo necesario para que una economía crezca en base a esta producción basada en sofisticación y innovación que trae mayores ingresos y con ello calidad de vida, por lo que normalmente las economías que están en esta etapa son desarrolladas y en algunos casos que están por ser desarrolladas.

Las fuentes usadas por los diseñadores del plan de desarrollo que fueron consultadas para esta evaluación fueron estas:

Corporación para el Desarrollo Agropecuario (2015). Anuario estadístico agroalimentario. México: autor. Disponible en <http://www.agronuevoleon.gob.mx/oeidrus/index.php>

INEGI. (2014). Censo Económico. México: autor. Disponible en <http://www.inegi.org.mx/est/contenidos/proyectos/ce/ce2014/default.aspx>

INEGI (2015). Encuesta Nacional de Ocupación y Empleo (ENOE). México: autor. Disponible en <http://www.inegi.org.mx/est/contenidos/Proyectos/encuestas/hogares/regulares/enoe/Default.aspx>

INEGI (2015). Tabulador de la Encuesta Intercensal 2015. Estimadores de la población de 15 años y más y su distribución porcentual según nivel de escolaridad, educación básica, secundaria incompleta y completa y promedio de escolaridad por municipio y sexo. México: autor. Disponible en <http://www.inegi.org.mx/est/contenidos/>

proyectos/encuestas/hogares/especiales/ei2015/doc/eic2015_resultados.

Pdf

Instituto Mexicano para la Competitividad (IMCO) (2014). Índice de Competitividad Estatal 2014: Las reformas y los estados. México: autor.

Disponible en <http://imco.org.mx/indices/indice-de-competitividad-estatal-2014-las-reformas-y-los-estados/>

Resultados

Como parte de los resultados de esta evaluación se hizo un contraste entre los modelos de crecimiento económico vistos en el marco teórico y las políticas económicas ideadas en el plan de desarrollo de Nuevo León.

Dentro del modelo de crecimiento económico Neoclásico se puede observar que las únicas políticas económicas que afectarían de forma positiva son la facilitación del financiamiento de MIPyMES y el apoyo para financiar la compra de equipo y maquinaria en el sector rural del estado con el fin de hacerlo más productivo porque pueden hacer que se incremente la participación del capital en el producto y también incrementan el capital acumulado en la económica local.

En el modelo de crecimiento con externalidades en la acumulación de capital por trabajador las mismas dos políticas anteriores resultan un incentivo para el crecimiento económico, pero además en este modelo se observa que también están otras variables que pueden ayudar a incrementar aún más las tasas de crecimiento de esta economía, en este caso es la creación de clúster con una concentración mayor de empresas locales, para proveer a las empresas más grandes que se instalen en estos clúster con lo que se incrementa los spillovers o externalidades positivas de la producción, ya que se está incrementando el conocimiento que después ayudara a la economía de Nuevo León a crecer más e incluso tener tasas de crecimiento económico crecientes.

En este modelo que es el de M.R.W se encuentra que la acción de incentivar la creación de clúster ayudaría a incrementar los spillovers en el capital humano y por otra parte el incremento de la inversión en capital gracias a los incentivos para las MIPyMEs y el sector rural ayudarían al capital físico y a la participación del capital sobre el producto, por lo que las políticas económicas del plan de desarrollo bajo este modelo incentivaría el crecimiento económico.

El siguiente modelo es el dirigido por las exportaciones en el que la política de integración de los clústeres con el sector local es la primera que incentiva el crecimiento económico, también está la de aumenta la productividad del estado en base a la compra de maquinaria y equipo especializado, otra política que ayuda a el crecimiento es la de defensa de la competencia ya que al reducir la concentración económica ayuda a incentivar las exportaciones lo que a su vez ayuda a el crecimiento de la renta, también la colaboración entre empresas locales y externas en los clústeres ayuda a incrementa las exportaciones y con ello la renta. Con todo esto en mente se puede decir que dentro de este modelo de crecimiento que es el basado en las exportaciones el plan de desarrollo cumple casi todas las partes, ya que incentiva casi todas las variables que están a su alcance.

Las políticas económicas dentro del siguiente modelo que es el de crecimiento con restricción en la balanza de pagos están mucho más reducidas en comparación con el nivel de incentivos que se dio en el modelo anterior, ya que no existe como tal una política que en si incentive al crecimiento económico desde este modelo.

En el siguiente modelo que es el de crecimiento económico con sector dual se observa que las políticas enfocadas en creación de clústeres, incremento del capital en el sector agrícola y la facilidad de financiamiento a MIPyMEs son las políticas que incentivan el crecimiento económico ya que facilitan la obtención de capital que ayuda a generar una mayor renta en el sector moderno que en este caso es el que se busca que crezca.

En el último molde de crecimiento que es el de causación circular acumulativa se encuentra de nuevo la variable de los spillovers y eso significa que de nuevo la política de integración de las empresas locales con las que externas y grandes que llegan a los clústeres son fundamentales para tener rendimientos crecientes, aparte de que el incremento en la

participación del capital en el producto ayudaran a que la tendencia de la tasa de crecimiento sea creciente.

Cuadro 1

Taxonomía de las políticas económicas

Criterio	Tipología	Contenido básico	Ejemplos de actuaciones
Por su orientación básica	Políticas de ordenación	Mantener/modificar el «marco» económico.	-Defensa de la competencia -Reducir los trámites burocráticos
	Políticas de proceso.	Resolver problemas derivados del funcionamiento económico	
Según los instrumentos utilizados (Tinbergen)	Políticas cuantitativas.	Ajustar o adaptar la situación económica a los cambios producidos	
	Políticas cualitativas.	Introducir cambios estructurales sin afectar al «marco» económico.	-Dialogo con gobierno federal para incrementar las participaciones federales que se le otorgan al Estado.
	Políticas de reformas fundamentales	Cambiar -total o parcialmente- los fomentos del sistema económico	
De acuerdo con el nivel de actuación	Políticas macroeconómicas.	influnciar sobre determinados agregados macroeconómicos para conseguir ciertos objetivos	-Austeridad en el gasto público estatal. -Creación de clústeres y buscar integrar MIPyMES de la región con el fin de que la producción estatal tenga una mayor proporción de insumos locales.

	Políticas microeconómicas.	influir o alterar las decisiones individuales para modificar la asignación de recursos	-Propiciar la facilitación del financiamiento a las MIPyMES.
En función de su dimensión temporal	Políticas a largo plazo.	Influir sobre determinadas variables económicas o conseguir objetos para unos periodos de tiempo superiores a 8 años	-Perfeccionar los mecanismos de investigación, coordinación y vinculación entre las instituciones de educación técnica y superior con el sector productivo.
	Políticas a medio plazo.	Ídem para periodos de tiempo entre 4-5 años.	-Mejorar la infraestructura en las zonas agrícolas. -Mejora de infraestructura en el sector salud
	Políticas a corto plazo.	Ídem para periodos de tiempo no superiores a 18-24 meses.	-Facilitar la compra de maquinaria y equipo especializado en el sector agrícola del Estado.

Fuente: Cuadrado-Roura (2010)

Los resultados obtenidos en esta taxonomía del cuadro 1, nos indica que si existen políticas económicas que si pueden ser clasificadas como tal y que de alguna manera afectaran el desarrollo económico del estado de Nuevo León.

Primero se puede observar que en el primer criterio que es por ordenación no existieron políticas económicas encaminadas al proceso pero si dos políticas económicas enfocadas en la ordenación, la primera fue la defensa de la competencia entre empresas para que exista un mejor funcionamiento del mercado y con ello se cree mayor riqueza en el estado, y por último se observa la política económica de reducción de los trámites burocráticos que tiene el fin de facilitar y hacer más rápido el proceso de crear una empresa y de que en el caso de necesitarse permisos de construcción o de sanidad el estado haga los tramites rápidamente para evitar perder tiempo que pudiera ser más productivo al sector productivo.

En el segundo criterio que clasifica las políticas económicas según los instrumentos utilizados, se puede observar que de las políticas cuantitativas, cualitativas y de reformas fundamentales, solo existió una política cualitativa, esto no es raro tomando en cuenta que los Estados en México no tienen facultades de política monetaria o de intervención de capitales o del tipo de cambio, ahora bien la política económica que se dio en este criterio está enfocada en el dialogo para incrementar la repartición del presupuesto federal que se le otorga al Estado de Nuevo León, la razón de esta petición por parte del gobierno estatal está en que el estado aporta alrededor del 8% del PIB nacional pero solo recibe el 4% del presupuesto para los estados.

El tercer criterio clasifica las políticas económicas en macroeconómicas y microeconómicas, por lo que para las políticas macroeconomías se clasificaron dos, la primera la austeridad en el gasto público que se marca por el hecho de un gasto prudente, reducción de gasto en burocracia pero un incremento en el gasto social y la segunda política macro es la creación de clústeres industriales enfocados en producción de bienes de alto valor agregado como lo son la aeronáutica o la automotriz pero con la característica de incrementar el número de empresas locales que puedan proveer de insumos a estas empresas, por otro lado las políticas microeconómicas están la facilitación de los créditos para las MIPyMEs y que parte de esta financiación sea para poder ligarse a la cadena productiva de los clústeres industriales de los que se habló en las políticas macro.

El ultimo criterio de la taxonomía del cuadro 1, es la función de dimensión temporal que se divide en 3, la primera que es de largo plazo, en la cual se clasifico una sola política económica, esta política esta enfocada en apoyar la investigación pero también a incentivar y promover la vinculación entre el sector académico y sobre todo a las instituciones técnicas y superiores con el sector privado para que así se pueda coordinar el lado académico con el sector privado y crear las condiciones para que los egresados de las instituciones técnicas puedan tener un futuro en el sector privado porque aprenderán lo que el sector privado esta requiriendo en el mercado laboral; luego está la dimensión temporal del mediano plazo donde están las políticas públicas enfocadas en la construcción de nueva infraestructura en salud y de tipo hidráulica para las zonas rurales, en el primer caso por razones de salud pública en el segundo para incrementar la productividad del sector; y por

último se ve el corto plazo en el cual solo está clasificada una política económica que es facilitar la compra de capital de trabajo especializado para mejorar la productividad del sector agrícola en el Estado.

En el cuadro 2 se puede observar los 12 pilares de la competitividad según el foro económico mundial, y para esta evaluación se recurrió a esta clasificación para ubicar dentro de que pilares están las políticas económicas establecidas por el plan de desarrollo de nuevo león, los resultados fueron los siguientes.

Cuadro 2

12 Pilares de la competitividad		
Key for Factor-driven economies	Institutions	-Reducir los trámites burocráticos -Defensa de la competencia
	Infrastructure	-Mejorar la infraestructura en las zonas agrícolas. -Mejora de infraestructura en el sector salud
	Macroeconomic environment	-Austeridad en el gasto público estatal.
	Health and primary education	-Mejora de infraestructura en el sector salud
Key for efficiency-driven economies	Higher education and training	
	Goods market efficiency	
	Labor market efficiency	

	Financial market development	-Propiciar la facilitación del financiamiento a las MIPyMES. -Facilitar la compra de maquinaria y equipo especializado en el sector agrícola del Estado.
	Technological readiness	-Perfeccionar los mecanismos de investigación, coordinación y vinculación entre las instituciones de educación técnica y superior con el sector productivo.
	Market size	
Key for innovation-driven economies	Busieness sophistication	-Creación de clústeres y buscar integrar MIPyMES de la región.
	Innovation	-Perfeccionar los mecanismos de investigación, coordinación y vinculación entre las instituciones de educación técnica y superior con el sector productivo.

Fuente: WEF

De la clasificación de las políticas económicas que se pudieron hacer tomando los 12 pilares de la competitividad de la WEF, podemos observar que en el caso del plan de desarrollo de nuevo león si existen políticas económicas que incentiven la competitividad, ya que siguiendo el orden de la cuadro 2, es posible observar que las políticas públicas se concentran en un primer momento en los factores que vienen a ser las cuestiones básicas para que una economía pueda ser competitiva, en este punto se encuentran las políticas enfocadas en las instituciones y la infraestructura que competen dos políticas económicas cada una, por otro el pilar de la salud y el de la estabilidad macroeconómica tienen una

política económica cada una. Cuando se pasa a la siguiente etapa que es la de eficiencia es cuando se nota que no existen tantas políticas económicas enfocadas en esta etapa de la competitividad pero si tiene algunas como lo son dos acciones en el pilar de desarrollo del mercado financiero local donde se facilita la compra de capital especializado y también el financiamiento para las empresas locales y por otro lado el pilar de la preparación tecnológica tiene como incentivo el perfeccionar los mecanismos de investigación, coordinación y vinculación entre las instituciones de educación técnica y superior con el sector productivo para lograr que la preparación tecnológica que se le enseña a los alumnos de nivel técnico y superior sean lo que el sector productivo requiere. Por ultimo esta la etapa de la competitividad basada en la innovación donde de forma sorpréndete el plan de desarrollo si tiene políticas económicas para apoyar a los dos pilares que conforman esta etapa, para apoyar la sofisticación empresarial se tiene el incentivar la creación de clústeres en sectores tecnológicos pero además vincularlos con los proveedores locales para que se pueda crear aprendizaje por parte del sector productivo local y sofisticar el sector empresarial del estado y por último el pilar de la innovación es impulsado por la acción pública de perfeccionar los mecanismos de investigación, coordinación y vinculación entre las instituciones de educación técnica y superior con el sector productivo esto con el fin de incentivar la innovación tecnológica local.

Conclusiones de la evaluación

En conclusión las políticas económicas presentadas en el plan de desarrollo del estado de Nuevo León si son en general políticas que incentivan el crecimiento económico y ya que como se puede ver en cuadro 2, también incentiva la competitividad y el desarrollo por lo que se puede afirmar que si cumple con la primera parte de la hipótesis de la evaluación ya que si puede ser considerado un plan de desarrollo económico como tal, también se puede considerar que si incentiva el desarrollo económico, ya que fomenta el crecimiento económico a largo plazo basándose en incentivar con políticas económicas la innovación tecnológica y la sofisticación empresarial. Otra conclusión a la que se llegó con esta evaluación es que las políticas económicas encontradas en el plan de desarrollo son casi plenamente perfectas para el modelo de crecimiento económico basado en exportaciones lo cual tiene mucho sentido tomando en cuenta que la economía nuevoleonense si está basada

en un sector industrial exportador por lo que las políticas económicas que se plantean son perfectas para el modelo de crecimiento que se observa en el estado. Por ultimo cabe resaltar que aunque si es bueno lo que se hace en general para incrementar la competitividad en el estado sobre todo lo que tiene que ver con la etapa de la innovación es importante recalcar que existe una falta de políticas económicas en la etapa de eficiencia, ya que la mayoría de las políticas y acciones van dirigidas a los pilares de la etapa de factores y la de innovación.

Referencias

Marién Pérezdealba Fernández. (2016). Plan Estatal de Desarrollo 2016-2021. 2021, de Gobierno de Nuevo Leon Sitio web: <https://www.nl.gob.mx/publicaciones/plan-estatal-de-desarrollo-2016-2021>

N.A. (2017). Planes de Desarrollo. 2021, de COMPLADEM Sitio web: https://copladem.edomex.gob.mx/planes_de_desarrollo

Fermoso, P. (1997). Manual de economía de la educación. Madrid, España: Narcea Ediciones.

Luis Enrique Márquez Ortiz, Leonardo Manuel Cuétara Sánchez, Rafael Cecilio Cartay Angulo, Nelson José Labarca Ferrer . (2019). Desarrollo y crecimiento económico: Análisis teórico desde un enfoque cuantitativo. 2021, de Revista de Ciencias Sociales Sitio web: <https://www.redalyc.org/jatsRepo/280/28063104020/html/index.html>

Myrdal, G. (1974). La teoría económica y regiones subdesarrolladas. México: Fondo de Cultura Económica.

SET. (2021). DATA NUEVO LEON. 2021, de Secretaria de Economia y Trabajo Sitio web: <http://datos.nl.gob.mx/>

Juan R. Cuadrado-Roura, Tomás Mancha-Navarro, José Villena y M. González. (2010). POLÍTICA ECONÓMICA. Elaboración, objetivos e instrumentos. Madrid: McGRAW-HILL/INTERAMERICANA DE ESPAÑA, S. L.

ROBERT M. SOLOW . (1956). A CONTRIBUTION TO THE THEORY OF ECONOMIC GROWTH . 2021, de The MIT press Sitio web: <http://piketty.pse.ens.fr/files/Solow1956.pdf>

Paul A. Romer. (1986). Increasing Returns and Long Run Growth. 2021, de Rochester center for economic research Sitio web: http://rcer.econ.rochester.edu/RCERPAPERS/rcer_27.pdf

Mankiw, Romer y Weil . (1992). El Modelo de Mankiw, Romer y Weil (1992) en el Programa de Investigación Neoclásico. 2021, de Revista de la Facultad de Economía, Sitio web: <http://www.eco.buap.mx/aportes/revista/30%20Año%20X%20Número%2030.%20septiembre%20-%20diciembre%20de%202005/02%20El%20modelo%20de%20Mankiw,%20Romer%20y%20Weil%20en%20el%20programa%20de%20investigacion%20neoclasico-Andre%20Gerald%20Destinobles.pdf>

Kaldor, N., 1966. Causes of the Slow Rate of Economic Growth of the United Kingdom. Cambridge: Cambridge University Press.