Top of Form

*Teamin tai yrityksen nimi:*

SIP / Pint.it

*Päivämäärä:*

01/30/2019

The Business Model Canvas

Bottom of Form

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| Avainkumppanit (AK)  Tähtäämme yhteistyöhön Ravintoloiden sekä tavarantuottajien kanssa.  Alihankkijoita emme lähtökohtaisesti tarvitse.  Kumppanimme auttavat meitä mainostamisessa. | Avaintoiminnat (AT)  Pint.it tarjoaa alustan sekä ylläpitää sitä. Yrityksen täytyy myös luoda asiakassuhteita tavarantuottajien sekä -tarjoajien kanssa. Palkitsemme myös sovelluksen käyttäjiä aktiivisuudestaan. | Arvolupaus (AL)  Pint.it tarjoaa oluen ystäville ja sellaisiksi haluaville tavan verkostoitua, sekä saada uusia kokemuksia oluiden parissa. | | Asiakassuhteet (AS).  Pint.it haluaa luoda pitkäjänteisiä mainossuhteita palvelu- ja tavarantuottajien kanssa. Tulevaisuuden tavoitteena on myös luoda käyttäjille sosiaalinen yhteisö erikoisoluiden juomisen ympärille. | Asiakasryhmät (AR)  Asiakasryhmäämme kuuluvat kaikki täysi-ikäiset ihmiset, jotka ovat kiinnostuneita oluesta.  Muiden käyttäjien kanssa verkostoitumisen avulla käyttäjät kykenevät laajentamaan tietouttaan oluttyypeistä, sekä innostuvat myös itse kokeilemaan uutta, laajentaen täten koko ystäväpiirinsä tietoutta. |
| Avainresurssit (RE)  Tärkein omistamamme resurssi on käyttäjät.  Lisenssi play-kauppaan sekä mainossivumme verkossa on kaikki mitä tarvitsemme jakelukanaviamme varten. | Jakelukanavat (JK)  Play-kauppa on meidän pääjakelualustamme. Myöhemmin tavoitteena on laajentaa App-storeen.  Web-mainossivun avulla tavoitamme lisää asiakkaita. |
| Kustannusrakenne (KR)  Sovelluksen ylläpito tulee olemaan tärkein kustannuksemme, sillä liiketoimintamme kulminoituu sen ympärille.  Kallein taas tulee olemaan kaikki mainostukseen liittyvä. | | | Tulovirrat (TV)  Sovelluksemme on täysin ilmainen. Kuka tahansa voi sen halutessaan ladata Play-kaupasta  Myymme mainostilaa, sekä luomme Vip-passin josta käyttäjät voivat maksaa halutessaan. | | |

Top of Form