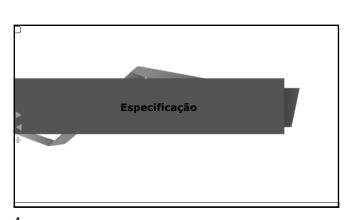


Conversa inicial O que é, como faz e para que serve a especificação de requisitos Qual o nível de detalhamento? Definir critérios de qualidade Elicitação de requisitos Como são utilizadas as técnicas de comunicação?



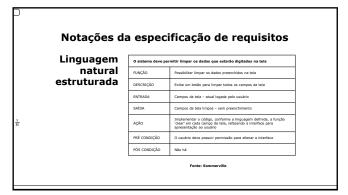
3

Especificação de requisitos Requisitos claros e completos Vários stakeholders, opiniões distintas Escrevendo a especificação de requisitos Documentar os requisitos – importante!

Notações da especificação de requisitos Tipos de notações de requisitos Linguagem natural Linguagem natural estruturada Linguagem gráfica Linguagem matemática

6

5



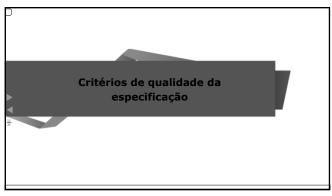






9 10



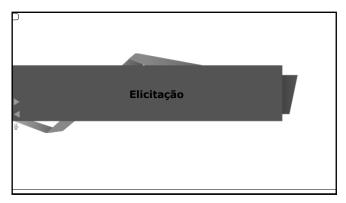


11 12





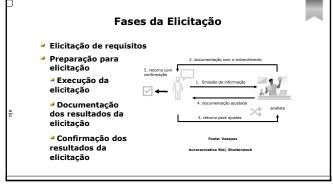
13 14





15





17 18





19 20



Técnicas tradicionais: entrevista

Algumas
questões a
serem
respondidas
Confiança
Entendimento
Busque fatos,
não opiniões

Técnicas tradicionais: entrevista

Particular de de dados qualitativos podem ser difíceis de analisar
o usuário e validação imediata

Desvantagens

Grande quantidade de dados qualitativos podem ser difíceis de analisar
podem ser difíceis de analisar
Difícil comprar differentes respondentes
respondentes
Entrevista

21 22

Técnicas tradicionais:
pesquisa com
questionário

Quando usar: quando existe
conhecimento do problema
e muitos clientes

Maioria dos funcionários,
não responde

Preparação similar à
entrevista

Vantagens

Padronização das
perguntas e
tratamento
estatistico das
respostas

Pesvantagens

Limitação do universo
de respostas e pouca
interação

Técnicas tradicionais: histórias/cenários

Facilitar e validar o entendimento

Cenários e atores

Descrição do estado do sistema antes de começar o cenário

Fluxo normal de eventos do cenário

Exceções ao fluxo normal de eventos

Atividades concorrentes

Descrição do estado do sistema ao final do cenário

23 24

Técnicas tradicionais: histórias/cenários

- Exemplo
 - Nome do cenário: sacar dinheiro
 - Ator: correntista
 - Pré-condição: conta e senha validada
 - Fluxo normal
 - 1. Entrar com valor do saque
 - 2. Confirmar dados e operação
 - 3. Debitar valor da conta do cliente

Técnicas tradicionais: histórias/cenários

- Fluxo alternativo: Saldo insuficiente
 - 3.1 Apresentar aviso ao cliente
- Pós-condição:
 - Valor sacado é debitado do saldo do cliente

25 26

Técnica colaborativa: brainstorming

- Quando usar? Estimular a criatividade e obter o maior número possível de ideias e sugestões em curto espaço de tempo
- Vantagens Possbilita interação mais natural do que entrevistas formais Permite observar reações das pessoas com o material
- Grupo de pessoas pode não ser um grupo "natural" do domínio Geralmente gera respostas superficiais

Desvantagens

- dos participantes Requer um facilitador mais capacitado

Técnicas colaborativas: JAD/RAD

- Quando usar? Metodologia para extrair informações em curto espaço de tempo
- Uso de workshops no lugar de entrevistas
 - Padrão WYSIWYG ("O que você vê é o que você obtém")

27 28

Técnica colaborativa: prototipação

- Quando usar: apresentar uma versão inicial para usuários inexperientes ou `difíceis'
- Prototipação em papel
- Prototipação executável



Técnicas cognitivas Ouando usar: problemas de interpretação e interação com sistemas já existentes Análise das tarefas Análise de

protocolos



29 30

Técnica abordagens contextuais: etnografia

- Quando usar: observação de processos mais críticos
- Observação das interações entre pessoas e sistemas
- Abordagem de aprendiz: tudo tem que ser explicado
- Utiliza muito tempo



Heavynone/Shutterst

Resultados das técnicas

- Motivos que tornam a tarefa de levantamento de requisitos complexa
 - Mudanças de requisitos
 - Dificuldade do cliente expressar o que realmente deseja

31 32

